

Рик Уоррен  
**Целеустремленная церковь**

**Содержание**

Предисловие

На гребне волны

**Часть 1 • Рассмотрение картины в целом**

1. История растущей церкви

2. Мифы о растущих церквях

**Часть 2 • Церковь становится целеустремленной**

3. Чем руководствуется ваша церковь?

4. Основание для здоровой церкви

5. Определение целей

6. Сообщение целей

7. Подчинение структуры целям

8. Применение целей

**Часть 3 • Евангелизация селения**

9. На кого направленно ваше служение?

10. Знать, кого вы лучше всего можете привлечь

11. Выработка подходов

**Часть 4 • Привлечение в собрание**

12. Как Христос привлекал людей?

13. Богослужение как свидетельство

14. Подготовка призывного богослужения

15. Подбор музыки

16. Проповедь для далеких от церкви людей

**Часть 5 • Созидание церкви**

17. Обращение посещающих в членов церкви (община)

18. Возрастание верующих (посвящение)

19. Обращение членов церкви в служителей (ядро церкви)

**20. Изволение Божье в отношении вашей церкви**

## Предисловие

Бог не мог дать мне более возлюбленного и эффективного "сына в служении", чем Рик Уоррен. Я впервые познакомился с Риком в 1974 году, когда он был еще юношей. Будучи студентом, он как ненормальный, проехал на машине 700 км, чтобы посетить Калифорнийскую Баптистскую Конвенцию в Сан-Франциско. Через проповедь на этом съезде Бог призвал Рика Уоррена посвятить свою жизнь служению в качестве пастора-учителя. Я почтен выше всяких слов тем, что он назвал меня своим "отцом в служении".

В 1980 году Рик окончил Юго-Западную баптистскую семинарию в Форт-Уорс, штат Техас, и переехал с женой в Южную Калифорнию, чтобы организовать церковь Седлбек в гостиную своего дома. Он начал ее с одной семьи. Сейчас, пятнадцать лет спустя, поместная церковь Седлбек-Велли признана самой быстрорастущей баптистской церковью в истории Америки. В среднем каждую неделю ее богослужения посещают свыше 10 тысяч человек, и она расположена на прекрасной, обширной территории размером в 30 гектаров. Это достаточное свидетельство, что Рик Уоррен знает, о чем говорит. В 1995 году Совет домашней миссии Южно-Баптистской Конвенции избрал Седлбек главной церковью года,

"Целеустремленная церковь" — это волнующая история церкви Седлбек Книга объясняет убеждения, принципы и практику, которые Бог в силе употребил при созидании одной из наиболее действенных церквей на Североамериканском континенте.

Служение Рика Уоррена основано и укоренено на непоколебимости и непогрешимости Слова Божьего, помазанном Духом пастырском служении и сердце, исполненном подлинной любви к людям. Можно было бы назвать Седлбек "мегацерковью", однако эта церковь росла без компромисса миссии или доктрины Новозаветной Церкви. Удивительно, что Бог сделал в церкви Седлбек

За последние 20-30 лет многие церкви главным образом полагались на биологический рост или переход членов из других церквей, но только не Седлбек. Она посвятила себя идее, что живые церкви 21-го века должны всем сердцем посвятить себя росту через обращение неверующих. Рик Уоррен понимает мышление далеких от церкви людей этого мира. Церкви, желающие быть успешными в евангелизации нашего общества, которое к нынешнему дню становится все больше языческим, должны научиться понимать ход мыслей неверующих.

К своей заслуге Рик отговаривает других от попыток "ксерокопировать" опыт церкви Седлбек. Напротив, он призывает поместные церкви проникать в наше материалистическое, гуманистическое общество с преобразующим словом Христа, пользуясь при этом современными, уместными методами, не подвергая компромиссу истину Евангелия.

Книга как раз об этом.

"Целеустремленная церковь" поможет каждой поместной церкви, независимо от ее размеров, возратить себе миссию Новозаветной Церкви. Я молю Бога, чтобы эту книгу прочли тысячи пасторов, служителей, учителей Воскресных школ и духовных вождей. Однажды я услышал такие слова: "Ум подобен парашюту: он лучше всего работает, когда распахнут". Именно так нужно читать эту книгу!

Пусть Бог благословит вас в том служении, которое вы совершаете. Храните верность Христу и Его Церкви до Его прихода.

У. А. Крисуэлл, почетный пастор Первой баптистской церкви Далласа, штат Техас

## На гребне волны

*Я Господь, Бог твой, возмущающий море, так что волны его ревут. Ис. 51:15*

Южная Калифорния известна своими пляжами. Эта часть страны популяризировала музыку "Бич Бойз", фильмы об отдыхе на берегу моря и, конечно, серфинг. Хотя увлечение серфингом для большинства американских ребят (у которых нет доски для серфинга) перешло в увлечение скейтбордингом, все же настоящий спорт еще популярен в Южной Калифорнии. Многие из наших школ предлагают курс физического воспитания по серфингу.

Если брать уроки по серфингу, то вам покажут все, что необходимо о нем знать: как подбирать правильное оснащение; как правильно им пользоваться; как узнавать волну, которая "годится для серфинга"; как поймать волну и как можно дольше по ней "лететь"; и самое важное, как соскочить с волны, не упав в воду. Однако вам никогда не найти учебный курс о том, как "образовать волну".

Серфинг — это искусство скольжения по волнам, которые создает Бог. Бог создает волны; спортсмены только скользят по ним, ни один спортсмен не пытается вызвать волны. Если нет волн, то в этот день просто не будет серфинга! С другой стороны, если спортсмен видит хорошую волну, то он максимально ее использует, даже посреди бушующего шторма.

Многие книги и конференции по росту церкви попадают в категорию "Как образовать волну". Они стремятся изготовить волну Божьего Духа, используя ухищрения, программы, методы спроса и предложения для того, чтобы создать рост. Однако рост не может быть произведен человеком! Лишь Бог создает рост церкви. Лишь Бог может вдохнуть новую жизнь в долину, усыпанную высохшими костями. Только Бог может сотворить волны — волны пробуждения, волны роста и волны духовной восприимчивости.

Ап. Павел отмечал в отношении церкви в Коринфе "Я насадил, Аполлос поливал, но возрастил Бог" (1 Кор. 3:6, курсив добавлен). Обратите внимание на партнерские отношения; Павел и Аполлос сделали свою часть, однако Бог дал рост. Суверенность Бога - это фактор, который остается незамеченным почти во всей нынешней литературе о росте церквей.

Наш труд руководителей церкви состоит в том, чтобы подобно опытным спортсменам, занимающимся серфингом, узнать волну Божьего Духа и попасть на ее гребень. Творить волны не входит в нашу ответственность, но нужно узнавать, как Бог трудится в мире, и присоединиться к Нему в Его труде.

Если наблюдать за спортсменами с берега, то кажется, что взобраться на гребень волны довольно легко. На самом деле это очень трудно и требует большого умения и равновесия. Также трудно поймать духовную волну роста. Здесь нужно больше одного желания или даже посвящения; нужны понимание, вера, терпение, умение и, самое главное, баланс. Непосвященным людям пасторское служение в растущей церкви может показаться легким делом. Однако это не так. Оно требует определенных умений.

Сегодня Бог создает волну за волной из людей, открытых для Евангелия. По причине великого множества проблем в нашем мире, все больше людей, похоже, становятся расположенными к Благой вести Христа, чем в какое-либо другое время этого столетия. К сожалению, наши церкви не были научены необходимым навыкам, и поэтому мы упускаем духовные волны, которые могут привести к пробуждению, здоровью и взрыву роста церквей.

В церкви Седлбек мы никогда не старались построить волну. Это дело Божье. Но мы стремились узнавать волны, которые Бог посылал нам, и мы учимся ловить их. Мы учимся употреблять правильное оснащение, чтобы попасть на гребень этих волн, и постигаем важность баланса. Мы научились также покидать затухающие волны каждый раз, когда ощущали, что Бог желает сделать что-то новое. Вот что удивительно: чем более умелыми мы становимся и чем лучше управляемся с волнами роста, тем больше посылает Бог!

На мой взгляд, мы живем в самое волнующее время в истории церкви, Невиданные возможности и мощная техника становятся доступными для наших общин, а самое важное, сегодня во многих частях мира происходит небывалое движение Божьего Духа. Ныне к Христу приходит намного больше людей, чем в какое-либо другое время истории. Я считаю,

что Бог направляет волны роста церкви туда, где Его народ готов с ними справиться. Крупнейшие церкви в истории христианства существуют как раз в нынешнее время. Большинство из них находятся не в Соединенных Штатах. Удивительно слушать истории об этих церквях, однако я все же считаю, что самые крупные церкви еще предстоит построить. Вы можете быть именно тем человеком, которого Бог избирает, чтобы употребить на этом пути.

Дух Божий мощно, волнами движется по всему миру. В начале каждого дня я молюсь такой молитвой: "Отче, я знаю, что Ты сегодня произведешь что-то невероятное в Своем мире. Пожалуйста, позволь мне хоть немного участвовать в том, что Ты творишь". Другими словами, руководителям церкви пора прекратить молиться: "Господи, благослови то, что я делаю" и начать молиться: "Господи, помоги мне делать то, что Ты благословляешь".

В этой книге я обозначаю некоторые принципы и процессы, которые Бог употребляет, чтобы привести к Христу нынешнее поколение. Я не берусь учить вас, как создавать волну Духа. Это сделать невозможно. Но я могу показать вам, как узнавать то, что производит Бог, как сотрудничать с тем, что производит Бог и как приобрести большее умение, чтобы управляться с волной Божьего благословения.

Проблема многих церквей в том, что они начинают с неправильного вопроса. Они спрашивают: "Что произведет рост в нашей церкви?" Это неправильное понимание вопроса. Это все равно, что спросить: "Как мы можем создать волну?" Вместо этого нам нужно задавать такой вопрос: "Что удерживает нашу церковь от роста?" Какие барьеры препятствуют волнам, которые Бог желает послать нам? Какие помехи препятствуют росту?

Все живущее растет - вам не нужно вызывать его рост. Для живых организмов естественно расти, если они в здоровом состоянии. Например, я не должен повелевать моим трем детям, чтобы они росли. Они растут естественным образом. Если я удаляю такие препятствия, как плохое питание или нездоровая обстановка, то их рост произойдет сам по себе. Если мои дети не растут, то что-то очень не в порядке. Отсутствие роста обычно указывает на нездоровую ситуацию, возможно, болезнь.

**Неправильный вопрос:**  
**"Что вызовет рост нашей церкви?"**  
**Правильный вопрос:**  
**"Что удерживает нашу церковь от роста?"**

Точно так же, поскольку церковь — это живой организм, то для нее будет естественно возрастать, если она в здоровом состоянии. Церковь — это тело, а не дело. Это организм, а не организация. Она жива. Если церковь не растет, то она умирает.

Когда в человеческом организме нарушается баланс, это называется болезнью и указывает на нарушения в теле. Точно так же, когда церковь теряет баланс, то возникает болезнь. Многие из этих болезней показаны на примере и обозначены в семи церквях книги Откровения. Здоровье наступит лишь тогда, когда всё придет в равновесие. Задача руководства церкви состоит в обнаружении и устранении болезни и барьеров, которые ограничивают рост, для того чтобы происходил естественный, нормальный рост. Семьдесят лет тому назад Ролланд Аллен в своей классической книге, посвященной миссиям, назвал такой рост самопроизвольным распространением церкви. Это тот рост, о котором свидетельствует книга Деяний Апостолов. Совершается ли спонтанный рост в вашей церкви? Если такого роста в церкви не происходит, то вам нужно спросить: "Почему?"

**Главный вопрос**  
**церкви 21-го века будет о ее здоровом**  
**состоянии, а не о росте.**

Я считаю, что главный вопрос церкви 21-го века будет о ее здоровье, а не о росте. Обо всем этом и написано в этой книге. Внимание лишь к росту не ведет к сути вопроса. Когда общины находятся в здоровом состоянии, то они возрастают по Божьему изволению. Здоровые церкви не нуждаются в разных ухищрениях для того, чтобы расти – они растут естественным образом.

Ап. Павел объяснил это так "Все тело, составами и связями, будучи соединяемо и скрепляемо, растет возрастом Божиим" (Кол. 2:19). Заметьте, что Бог желает, чтобы Его Церковь росла. Если ваша церковь действительно здорова, то не нужно переживать о ее росте.

## Двадцать лет наблюдений

В прошедшие 20 лет я изучал растущие церкви различных размеров. В моих поездках как учителя Библии, проповедника Евангелия, а затем как учителя пасторов, я посетил сотни церквей по всему миру. При каждом посещении я делал заметки о том, почему некоторые были здоровыми и растущими, а другие - нездоровыми, застойными и умирающими. Я беседовал с тысячами пасторов и задавал вопросы сотням руководителей церквей, профессорам и руководителям деноминации о том, что видел в церквях. Много лет тому назад я обратился в письме в сто крупнейших церквей Америки и посвятил целый год исследованию их служения. Я прочел почти все книги о росте церкви,

еще больше времени я уделил исследованию Нового Завета. Я вновь и вновь его перечитывал, исследуя через призму церковного роста, рассматривая принципы, примеры и подходы. Новый Завет — это величайшая книга о росте церкви. О действительно важных вопросах никто не напишет лучше. Это руководство о церкви.

Мне также нравится читать о церковной истории. Меня поражает, что многие понятия, которые сейчас называют новаторскими или современными, это вовсе не новые идеи. Всё кажется новым, если не знать историю. Многие методы, которые шествуют под знаменем перемен, использовались в прошлом в несколько ином виде. Некоторые из них получились, а некоторые нет. Хорошо известно, что без знания уроков прошлого люди обычно совершают те же ошибки, что и их предшественники. Моим главным источником опыта было наблюдение того, что Бог производит в церкви, где я служу как пастор. Это дало мне образование, которое ни одна книга, семинария или профессор не могут дать.

Я начал организовывать поместную церковь Седлбек-Велли в графстве Орежд, штат Калифорния, в 1980 году и провел следующие пятнадцать лет, испытывая, меняя и оттачивая принципы, процессы и практику, изложенные в этой книге. Подобно центру исследования и развития мы на опыте попробовали всевозможные подходы к привлечению, наставлению, подготовке Божьего народа и направлению его на труд. Церковь Седлбек послужила лабораторией для всего, что написано в этой книге. Результаты были весьма благословенны и, на мой взгляд, приносят славу Богу. Меня постоянно приводит в смирение Божья сила, необыкновенным образом употребляющая обычных людей. Я ждал двадцать лет прежде, чем написать эту книгу, потому что не хотел писать ее преждевременно. Более того, я дал понятиям устояться, развиться и созреть.

В этой книге нет ничего теоретического. Меньше всего нам нужна еще одна теория о росте церкви. Однако нужны ответы на реальные проблемы, показавшие свою эффективность в реальной обстановке церкви.

Принципы этой книги проверялись вновь и вновь и не только в церкви Седлбек, но и во многих других целеустремленных церквях, разных по размеру, форме, месту расположения и деноминационной принадлежности. Большинство примеров взято из Седлбек, и это лишь потому, что наша церковь наиболее мне знакома. Почти ежедневно я получаю письма из других церквей, которые восприняли целеустремленный подход и сумели справиться с волнами роста, которые им послал Бог.

## С любовью к пасторам

Эта книга для каждого, кто желает помочь своей церкви в возрастании, но поскольку я пастор, то и стиль моего письма естественным образом излагает пасторам перспективу пастора. Я происхожу из рода пасторов. Мой прапрадед уверовал через историческое служение Чарльза Сперджена в Лондоне и прибыл в Соединенные Штаты в числе первых пасторов, опекающих несколько общин.

Мой отец и тесть — пасторы. Оба недавно отметили 50-летний юбилей в служении. Моя сестра замужем за пастором, и часть моего детства прошла в семинарии, где преподавал мой отец. Поэтому я испытываю глубокую любовь к пасторам. Мне нравится быть среди них. Мне больно, когда им больно. Я считаю, что в нашем обществе им не оказывается достаточно почтения.

Больше всего я восхищаюсь тысячами пасторов, совмещающими служение с другой работой для того, чтобы опекать церкви, которые слишком малы, чтобы обеспечить им полное содержание. В моих глазах они герои веры. Они примут великую награду на Небесах. Поскольку я имел счастье позволить себе учебу и опыт, который им недоступен, то мой долг рассказать им в этой книге о том, что я усвоил.

### **При решении проблем нашего общества пасторы производят самые стратегические перемены.**

Я также считаю, что от пасторов зависят самые стратегические перемены при решении проблем, с которыми сталкивается общество. Даже многие политики приходят к заключению, что духовное пробуждение - это наше единственное решение. Недавно в журнале "Америкен энтерпрайз" я прочел слова Вильяма Беннетта, бывшего члена кабинета министров: "Наиболее серьезные проблемы, захватившие сегодня наше общество целиком морального, поведенческого и духовного свойства и, следовательно, чрезвычайно устойчивы перед средствами, которые предлагает правительство". Не кажется ли вам странным, что в то время, когда политики говорят, что нам нужно духовное решение, многие христиане поступают так, вроде решение — в политике? Хотя нет сомнения, что моральный упадок в нашем обществе произвел поле сражения, он также предоставил невероятное поле для миссионерского служения! Нужно помнить, что Христос умер за тех, кто по другую сторону культурной войны.

Быть пастором поместной церкви — великая привилегия и огромная ответственность. Если бы я не считал, что пасторы обладают наилучшей возможностью произвести нечто разумное в нашем мире, то я бы занялся чем-то другим; у меня нет намерения растрачивать свою жизнь. Сегодня пасторское служение в сто раз сложнее, чем оно было еще в прошлом поколении. Даже при самых хороших обстоятельствах служение невероятно трудно. Однако есть также множество других ресурсов, чтобы помочь вам, если вы к ним прибегаете. Ключ в том, чтобы никогда не переставать постигать.

Если вы пастор, то моя молитва о том, чтобы эта книга была для вас ободрением. Я надеюсь, что она будет как познавательной, так и вдохновляющей. Книги, которые больше всего помогли мне, соединили факты с огнем. Мое желание в том, чтобы вы взяли не только принципы, которых я рассказываю, но также и страсть, которую я испытываю к Божьим целям для Его Церкви.

Я всем сердцем люблю Церковь Иисуса Христа. Невзирая на все ее ошибки (благодаря нашей греховности), она все еще самое удивительное понятие, которое когда-либо было создано. В течение двух тысяч лет она была Богом избранным орудием. Она пережила постоянные злоупотребления, ужасающие преследования и всеобщее пренебрежение. Околоцерковные организации и другие христианские течения приходят и уходят, однако Церковь пребывает вечно. Она заслуживает того, чтобы отдать ей нашу жизнь и все самое лучшее.

## "Я об этом уже слышал!"

Я уверен, что читая эту книгу и встречая некоторые понятия вы можете подумать: "Я об этом уже раньше слышал". Надеюсь, что это так и есть! Эта книга содержит многие принципы, изложенные на семинаре "Целеустремленная церковь", который я преподавал за минувшие 15 лет свыше двадцати тысячам пасторов. В дополнение к этому руководители церквей из 42 стран и 60 различных деноминации заказывают аудиозаписи семинара. Поэтому некоторые понятия сейчас хорошо известны.

На моей книжной полке есть больше десятка книг, написанных людьми, которых я учил и которые напечатали мои идеи раньше меня. Но это меня не волнует. Мы все в одной команде. Я доволен, что пасторам оказана помощь. Честно говоря, одна из причин, почему я ждал двадцать лет, прежде чем написать эту книгу, состояла в том, что я был слишком занят делая ее!

О росте церкви Седлбек было написано свыше ста докторских диссертаций. Нас рассекали, рассматривали под микроскопом, анализировали и обобщали умы более одаренные, чем мы. Вы можете задать вопрос: "Разве недостаточно уже написано? Зачем еще одна книга?" Что я надеюсь передать в этой книге, так это вид перспективы изнутри. То, что внешние люди замечают в отношении роста церкви, редко объясняет настоящие причины роста.

Я слышал о том, что "мудро учиться на опыте", однако еще более мудро учиться на опыте других. Это не так больно! Жизнь слишком коротка, чтобы все постигать на личном опыте. Вы сэкономите много времени и сил, постигая уроки других. В этом цель моей книги. Если я смогу уберечь вас от болей, которые мы испытали, когда постигали эти принципы методом проб и ошибок, то я буду рад.

Когда спортсмен, не удержавшись на волне, падает в воду, он не бросает занятия серфингом, но вновь выходит в открытый океан и ожидает следующую большую волну, которую посылает ему Бог. У успешных спортсменов я заметил одну общую черту: *настойчивость*.

В своем служении вы могли испытать несколько "падений в воду". Я, безусловно, прошел через это. Вы могли пропустить несколько волн. Это не значит, что нужно все бросить. Океан не высох. Напротив, именно в этот момент Бог создает в мире самые лучшие волны, которые я когда-либо видел. Я надеюсь, что как человек, мчащийся с вами на гребне волны, могу дать вам несколько советов о том, как взлететь на гребень того, что Бог производит в Своем мире. Давайте ловить волну

## **Часть первая**

### **Рассмотрение картины в целом**

#### **1**

### **История растущей церкви**

*Род роду будет восхвалять дела Твои и возвещать о могуществе Твоем. Псалом 144:4*

*Да возвеличится Господь, желающий мира рабу Своему! Псалом 34:27*

В ноябре 1975 года мы с другом убежали с занятий в институте и укатили на машине за 550 км, чтобы послушать, что говорил доктор У. А. Крисуэлл в гостинице "Джекстар" в Сан-Франциско, Крисуэлл был известным пастором крупнейшей баптистской церкви в мире, Первой баптистской церкви Далласа, штат Техас. Для меня, молодого баптиста с Юга, возможность лично послушать Крисуэлла можно было сравнить со стремлением католика послушать папу Римского. Я был полон решимости послушать эту живую легенду.

За три года до этого я испытал Божье призвание на служение и, будучи еще в средней школе, начал проповедовать как молодежный проповедник. Хотя мне было всего 19 лет, я уже проповедовал на евангелизационных собраниях приблизительно в 50-ти церквях. У меня не было сомнения, что Бог призвал меня на служение, но не был уверен, желает ли Бог, чтобы я стал пастором.

Я считаю, что У. А. Крисуэлл - величайший пастор Америки двадцатого века. В течение пятидесяти лет он нес служение пастора в Первой баптистской церкви, написал 53 книги и создал такую церковь XX-го века, образцу которой больше всего подражают. Он был не только сильным проповедником и руководителем, но и гениальным организатором. Большинство людей при мысли о Крисуэлле, думают о традиции, но его служение, в действительности, было невероятно новаторским. Оно стало известным как традиционное лишь после того, как все его переняли!

Сегодня мы часто слышим о пасторах-знаменитостях, звезда которых ярко сияет несколько лет, а затем угасает. Впечатляющее начало сделать легко. А служение Крисуэлла столетия продолжалось в одной церкви! Оно не было чем-то скоротечным. Оно выдержало проверку времени. В этом для меня подлинность успеха: любовь, содержательное руководство и хорошее окончание. Служение - это бег на дальнюю дистанцию. Имеет значение не то, как вы начинаете, но к какому приходите концу. Итак, как же довести его до завершения? Библия говорит: "Любовь никогда не перестает" (1 Кор. 13:8). Если служить из побуждений любви, то вас никогда не сочтут неудачником.

**Служение - это бег на дальнюю дистанцию.**

**Имеет значение не то, как вы начинаете, а то, как вы заканчиваете.**

По мере того, как я слушал проповедь этого великого человека Божия, Бог проговорил лично ко мне и очень ясно указал, что Он призывает меня стать пастором. В тот момент и на том месте я дал обещание Богу, что всю мою жизнь отдам пасторскому служению в одной церкви, если в этом Его воля для меня.

После служения мы с другом стали в очередь, чтобы пожать руку доктору Крисуэлли. Когда, наконец, подошла моя очередь, произошло нечто неожиданное. Крисуэлл посмотрел на меня добрыми, любящими глазами и сказал в порыве: "Юноша, я испытываю побуждение возложить на тебя руки и помолиться о тебе!" Он безотлагательно возложил руки мне на голову и помолился словами, которые я никогда не забуду: "Отче, я прошу, чтобы Ты дал этому молодому проповеднику в два раза больше Твоего Духа. Пусть церковь, в которой он

служит пастором, станет в два раза больше, чем Даллаская церковь. Благослови его обильно!"

Отойдя в сторону, я со слезами на глазах сказал своему другу Дени:

"Действительно ли он молился этими словами?" "Конечно, да", - сказал Дени, глаза которого тоже были влажными. Я не мог даже вообразить, что Бог когда-либо употребит меня в такой мере, о которой молился доктор Крисуэлл, но этот святой опыт сердечно утвердил меня в том, что Бог призвал меня к пасторскому служению в поместной церкви.

### **Подоплека методов**

Каждое богословие имеет контекст. Вам не понять богословие Лютера без понимания его жизни и того, как Бог-Владыка в то время трудился в мире. Точно так же вы не в состоянии вполне осознать богословие Кальвина без понимания обстоятельств, при которых он ковал свои взгляды.

Точно так же каждая методология имеет свою подоплеку. Многие люди смотрят на так называемые "мегацеркви" и считают, что эти церкви всегда были большими. Они забывают, что каждая большая церковь начиналась с маленькой. Ни одна церковь не становится большой без многих лет сражения, проблем, утряски и неудач. Церковь Седлбек, например, собиралась в течение 15 лет прежде, чем была в состоянии построить свой первый дом. Один лишь этот фактор помог нам сформировать стратегию привлечения, приобщения к церкви и возрастания верующих в Христе. Это удерживало все наше внимание на людях и создало церковную культуру, которая весьма открыта для перемен.

Для понимания многих методов в этой книге вам необходимо понять контекст, в котором они развивались. В противном случае вы можете испытать побуждение скопировать то, что мы делали, без учета местных условий. Пожалуйста, не делайте этого. Вместо этого смотрите дальше методов, чтобы увидеть применимые принципы, на которых они базируются. Я укажу на эти принципы, но прежде вам необходимо узнать немного об истории церкви Седлбек.

В служении церкви Седлбек было очень мало предварительного планирования. До начала церкви Седлбек у меня не было никакой долгосрочной стратегии, Я просто знал, что Бог призвал меня основать новую церковь, которая зиждется на пяти Новозаветных целях. У меня также был чемодан идей, которые я хотел попробовать. Каждая новинка, которую мы развивали, была просто ответом на обстоятельства, в которых мы оказывались. Я не планировал их заранее. Многие люди думают о "видении" как способности видеть будущее. Однако в нынешнем быстро меняющемся мире видение - это также способность аккуратно вносить текущие изменения и извлекать из них пользу. Видение не исключает возможности.

### **Видение - это способность видеть возможности в пределах текущих обстоятельств.**

Поскольку Седлбек молодая церковь, а я в ней пастор-основатель, то у нас была возможность экспериментировать с намного большим количеством идей, чем в обычной церкви. Это стало возможным, главным образом, благодаря тому факту, что нам не пришлось иметь дело с многолетними традициями (все же у нас было много других проблем, которые есть у более старых церквей!) В первые годы нам не было чего терять, поэтому мы пробовали всевозможные идеи. Некоторые из наших идей с треском провалились. Я не могу утверждать, что все наши успехи были запланированы - это было бы неправдой. Я не настолько умный. Большинство наших успехов были результатом проб и ошибок, а многие открытия происходили по чистой случайности.

Один из моих любимых фильмов - "В поисках утерянного ковчега". В один из остросюжетных моментов повествования кто-то спросил у Индиана Джонса: "Что теперь будем делать?" Джонс ответил: "Откуда я знаю? Я принимаю решения, идя вперед!" Как

пастор церкви Седлбек во многих случаях я испытываю то же самое. Мы что-нибудь придумываем, и если получается, то делаем вид, что все было заранее спланировано!

Марк Твен однажды лаконично сказал: "Я знаю, что человек, который схватил кота за хвост, узнал о котах на 40% больше, чем человек, который этого не делал". Мы хватаем кота за хвост с самого начала церкви Седлбек; доказательство тому - ссадины и царапины.

По правде говоря, большая часть того, что мы пробовали, скорее не получилось, чем было успешным. Нас никогда не пугали неудачи. Мы просто всё называем экспериментом. Рассказов о неудачах хватило бы на целую книгу, озаглавленную "Тысяча путей, чтобы церковь не росла"!

### Мой поиск принципов

В 1974 году, будучи студентом, я служил миссионером в Японии. Я жил в Нагасаки, в доме семьи миссионеров-баптистов с Юга. Однажды, исследуя библиотеку миссионера, я нашел старый экземпляр христианского студенческого журнала "HIS", издаваемого обществом "Интерварсити".

Когда я перелистывал его страницы, мое внимание привлек рисунок очаровательного человека с острой бородкой и лучезарными глазами. Статья была озаглавлена приблизительно так "Чем опасен этот человек?" Когда я там сидел и читал статью о Доналде Мак-Гавране, то не представлял себе, что она, как и встреча с Крисуэллом, драматическим образом повлияет на направление моего служения.

В статье говорилось, что Мак-Гавран, миссионер, родившийся в Индии, провел свое служение в изучении того, что делает церкви растущими. Годы исследования в конечном результате привели его к написанию в 1955 году книги "Мосты Бога" и еще дюжины книг о растущих церквях, которые сейчас считаются классикой.

Точно так же, как Бог употребил У. А. Крисуэлла, чтобы направить мою жизненную миссию от служения вообще к пасторскому, Бог употребил также произведения Доналда Мак-Гаврана, чтобы обратить мое внимание от пасторства в уже установившейся церкви к организации новой.

Мак-Гавран блестяще бросил вызов условной мудрости своих дней в отношении того, что дает церкви рост. На основе Библии и с помощью простой, но страстной логики Мак-Гавран указал, что Бог желает, чтобы Его Церковь возрастала; Он желает, чтобы Его пропавшая овца была найдена!

Вопросы, поднятые Мак-Гавраном, будто бы особенным образом касались меня, когда я наблюдал болезненно медленный рост церквей в Японии. Я составил список из восьми вопросов, на которые хотел получить ответ:

- Насколько то, чем занимаются церкви, действительно соответствует Библии?
- Насколько то, чем мы занимаемся, обусловлено только культурой?
- Почему одни церкви на лозе растут, а другие умирают?
- Какие причины того, что растущие церкви перестают расти, замирают, а затем угасают?
- Встречаются ли общие факторы во всех растущих церквях?
- Есть ли принципы, которые будут действовать в каждой культуре?
- Что препятствует росту?
- В чем состоят мифы в отношении роста церквей, которые перестали быть правильными (или никогда таковыми не были)?

В тот день, когда я читал статью Мак-Гаврана, я приобрел уверенность в том, что Бог направляет меня к тому, чтобы вложить остаток моей жизни в открытие принципов - Библейских, культурных и связанных с руководством - которые производят здоровое состояние церквей и их рост. Это было начало исследования протяженностью в жизнь.

В 1979 году, заканчивая последний курс в Юго-Западной баптистской семинарии в Форт-Уорс, штат Техас, я решил провести независимое изучение 100 крупнейших в то время церквей в Соединенных Штатах.

Прежде всего, мне нужно было определить эти церкви, что было немалой задачей. Как выпускник я был прикреплен к доктору Рою Фишу, преподавателю евангелизации в Юго-Восточной семинарии. Рой, бывший также моим наставником и другом, помог найти многие из этих церквей. Остальные я нашел по деноминационным ежегодникам и христианским журналам.

### **Чтобы разработать правильную стратегию, вам нужно правильно ставить вопросы.**

Затем я написал в каждую из этих церквей и задал целый ряд подготовленных мною вопросов. Хотя я обнаружил, что большие растущие церкви широко отличаются по стратегии, структуре и стилю, у них были некоторые общие знаменатели. Мое изучение подтвердило то, что я уже знал из служения Крисуэлла: здоровые крупные церкви находятся под руководством пасторов, которые заняты там служением продолжительное время. Я нашел десятки примеров. Длительность служения пастора не гарантирует, что церковь будет расти. Но смена пасторов через каждые несколько лет служит гарантией, что церковь расти не будет.

Можете ли вы представить себе, какими будут дети в семье, в которой каждые два-три года новый папа? Скорее всего, у них будут серьезные эмоциональные проблемы. Точно так же и продолжительность руководства - важный фактор для здоровья и роста церковной семьи. Долговременность служения пастора делает возможными глубокие, доверительные и заботливые отношения. Без таких взаимоотношений пастор не сможет выработать устойчивые ценности.

Церкви, в которых пасторы меняются через каждые несколько лет, никогда не испытают существенного роста. Я считаю, что в этом одна из причин угасания некоторых деноминаций. При намеренном ограничении срока пасторского служения в поместной общине создаются служители по типу "хромого утенка".

### **Большинство здоровых крупных церквей руководимы пасторами, которые находятся там долгое время.**

Редко кто захочет следовать за руководителем, кому осталось меньше года до ухода. Пастор может желать приступить к всевозможным новым проектам, однако члены церкви будут сдержанно к этому относиться, потому что именно им придется жить с их последствиями долгое время после того, как пастор перейдет в другую церковь.

Зная о важности долговременного служения для роста и здорового состояния церкви, я молился: "Отче, я желаю отправиться в любую точку мира, куда Ты желаешь меня послать. Но я прошу о привилегии вложить всю мою жизнь лишь в одном селении. Мне все равно, куда Ты меня отправишь, но где бы то ни было, я желаю оставаться там весь остаток моей жизни".

### **Где именно?**

После такой молитвы я у себя дома прикрепил на стене гостиной карту мира и начал молиться с моей женой Кей о водительстве в отношении того, где нам обосноваться после семинарии. Это первый шаг по организации новой церкви, который должен совершить каждый: молиться о водительстве. Пр. 28:26 гласит "Кто надеется на себя, тот глуп; а кто ходит в мудрости, тот будет цел". Прежде чего-либо другого нужно сначала обрести Божью перспективу в отношении своей ситуации.

В начале мы с женой думали, что Бог призывает нас быть миссионерами в других странах. Поскольку будучи студентом, я уже служил миссионером в Японии, то мы сосредоточили особое внимание на странах Азии. Однако по мере того, как мы в течение примерно шести месяцев молились о Божьем водительстве, мы приобрели убеждение, что не должны нести служение за границей. Вместо этого нам надлежало организовать новую церковь в крупном городе Соединенных Штатов.

Вместо того чтобы нам самим становиться миссионерами, мы с Кей приобрели уверенность, что Бог вел нас к насаждению церкви, посылающей миссионеров. Бог желал употребить нас, чтобы подбирать и обучать других в Америке, чтобы они стали миссионерами за границей. Для меня это было разочарованием, но сейчас, оглядываясь назад, я вижу мудрость Божьего плана. Церковь Седлбек уже совершила гораздо большее воздействие через многих миссионеров, которых мы выслали, чем если бы я поехал сам.

### **Здоровое состояние церкви измеряется не ее вместительностью, а способностью посылать на служение.**

Я считаю, что здоровье или сила церкви измеряется ее способностью направлять на служение, а не вместительностью. Дело церкви - направлять на служение. Один из вопросов, который нужно задавать при оценке здорового состояния церкви: "Сколько людей охвачены выполнением Великого Повеления?"

Это убеждение, которого я придерживаюсь с самого начала церкви Седлбек, руководило мной при разработке процесса обращения членов церкви в служителей и миссионеров, который описан в этой книге.

### **В центре внимания - Америка**

Как только мы с Кей поняли, что не собираемся служить за границей, то начали молиться о том, в каком месте Соединенных Штатов нам начать новую церковь. Поскольку у меня не было спонсора, то это могло быть где угодно. Итак, я снова развесил карту на стене нашей гостиной (в этот раз это была карта Соединенных Штатов) и обвел кружком районы крупных городов за пределами Юга.

По происхождению я южный баптист в четвертом поколении, и повсюду на Юге у меня есть родственники. Однако я размышлял о том, чтобы отправиться куда-нибудь в такое место, куда не желали ехать мои однокашники по семинарии. Я молился о том, чтобы начать организовывать церковь в Детройте, Нью-Йорке, Филадельфии, Чикаго, Альбукерке, Фениксе и Денвере. Затем я обнаружил, что три наименее охваченные церквями штата в Америке - это Вашингтон, Орегон и Калифорния. Следовательно, я сузил свое внимание на четырех регионах Западного побережья: Сиэтл, Сан-Франциско, Сан-Диего и Орендж Каунти. Эти четыре города в конце 70-х годов находились в процессе роста, и это привлекло мое внимание.

Летом 1979 года я практически "поселился" в университетских библиотеках, проводя исследования данных переписи населения Соединенных Штатов, а также других демографических вопросов в отношении этих четырех регионов. Пр. 13:16 гласит: "Всякий благоразумный действует с знанием". Для меня это означало, что я должен был найти все, что можно о местности, прежде чем вкладывать в нее остаток моей жизни. Прежде принятия любого большого решения важно задать вопрос: "Что мне нужно знать в первую очередь?"

Пр. 18:12 гласит: "Кто дает ответ не выслушав, тот глуп, и стыд ему". Причина, по которой многие новые церкви терпят неудачу, происходит от того, что ее начинают с "непросвещенным" энтузиазмом. Чтобы начать церковь, нужно больше, чем энтузиазм; необходима мудрость. Обладание верой не означает игнорирование фактов об избранной вами местности. Мне было 25 лет, до окончания семинарии оставалось пять месяцев, Кей была на 9-м месяце беременности нашим первым ребенком. Я несколько раз в день звонил ей из библиотеки, чтобы узнать, не начались ли еще схватки.

Однажды я обнаружил, что Седлбек-Велли в графстве Орендж в Южной Калифорнии был самым быстрорастущий регион в самом быстрорастущем графстве Соединенных Штатов в 70-х годах. У меня перехватило дыхание от этого факта, а сердце учащенно забилося. Я знал, что везде, где так быстро растут города, также есть нужда в новых церквях.

Я сидел в пыльном, слабо освещенном цокольном помещении университетской библиотеки, когда Бог ясно обратился ко мне: "Я хочу, чтобы ты именно там насаждал церковь!" Я пришел в огромное возбуждение, глаза увлажнились слезами. Я получил ответ от Бога. Не важно что у меня не было денег, не было членов церкви, я никогда даже не видел этой местности. Отныне и в дальнейшем наше назначение было решенным вопросом. Бог показал мне, где Он собирался раскатать волны, и я приготовился плыть всю мою жизнь.

Следующим моим шагом было найти имя директора служения Южнобаптистского братства (старший пресвитер района) по графству Орендж, Калифорния. Его звали Герман Вутен. Я написал ему письмо следующего содержания: "Меня зовут Рик Уоррен. Я студент из Техаса. Я собираюсь переехать в графство Орендж и организовать там церковь. Я не прошу у вас денег или поддержки; мне просто хочется знать ваше мнение об этом районе. Нужны ли там новые церкви?"

По Божьему провидению произошло нечто поразительное. Хотя мы и не были знакомы, Герман Вутен каким-то образом знал обо мне и о моем желании организовать новую церковь после окончания семинарии. Одновременно с тем, как я писал ему письмо, он писал письмо мне: "Дорогой мистер Уоррен. Я слышал, что вы после семинарии заинтересованы в организации новой церкви в Калифорнии. Не могли бы вы приехать в Седлбек-Велли в графстве Орендж на Юге?" Наши письма отправились по почте навстречу друг другу! Когда я через два дня открыл почтовый ящик и увидел письмо от человека, которому только что написал, то расплакался. Мы с Кей знали, что Бог приступил к определенному делу.

Через два месяца, в октябре, я полетел в графство Орендж и провел десять дней, впервые осматривая местность. В течение дня я говорил, с кем только мог. Я консультировался с агентами по продаже недвижимости, людьми из торговой палаты, банкирами, плановиками графства, жителями и пасторами региона. Я обильно записывал все, что узнал. Я спрашивал обетования Пр. 20:18, где сказано: "Предприятия получают твердость через совещания".

Вечером я раскладывал местные карты и брошюры, устлая ими пол гостиной доктора Фреда Фишера, ушедшего на пенсию преподавателя семинарии "Голденгейт", который пригласил меня остановиться в его доме в северной части графства Орендж. При изучении собранных мною материалов я заучивал наизусть названия всех крупнейших улиц в Седлбек-Велли.

Через неделю я попросил Кей впервые прилететь в этот район. Я всегда полагался на дар духовного различения моей жены для подтверждения Божьего водительства в моей жизни. Если бы у Кей было хоть малейшее нежелание переезжать сюда, то я бы воспринял это как предупреждающий сигнал от Бога. К счастью, ответ Кей был следующим: "Я до смерти напугана, но считаю, что это Божья воля. И я верю в тебя. Давай будем трудиться". Ап. Павел сказал: "Если Бог за нас, кто против нас?" (Рим. 8:31). Мы взобрались на самый высокий холм и глядя на долину Седлбек, наполненную тысячью домов, дали обещание вложить свою жизнь в созидание поместной церкви в Седлбек-Велли.

### **Вот мы и в Калифорнии**

Я закончил семинарию в декабре. В последние дни 1979 года мы с Кей сложили свои небогатые пожитки в грузовик и отправились из Техаса в Южную Калифорнию. Наша мебель передавалась от одних молодоженов к другим. Мы были пятыми. Мебель имела довольно жалкий вид, но ничего другого у нас не было. Когда мы укладывали вещи, то могло показаться неразумным, что такие бедные молодожены переезжали в один из богатейших регионов Америки.

Мы прибыли в Южную Калифорнию, исполненные надежды. Перед нами было новое десятилетие, новое служение, четырехмесячный ребенок и Божье обетование о благословении. Однако мы также прибыли без денег, и у нас не были ни церкви, ни общины, ни жилья. Мы не знали никого из живущих в Седлбек-Велли. В то время это был величайший шаг веры, который мы когда-либо совершали.

Мы въехали в графство Орендж в пятницу во вторую половину дня, как раз вовремя, чтобы попасть в печально известные пробки на дорогах Южной Калифорнии. Я никогда не понимал, почему такое медленное дорожное движение называют часом пик! Мы продвигались пядь за пядью по шоссе со скоростью улитки, были голодные и уставшие, ребенок плакал.

Я вырос в местечке, где было менее пятисот жителей, поэтому был совершенно не готов к такому движению машин. Я всматривался в долгие километры совершенно неподвижных машин на шоссе и думал: "Куда же я попал? Боже, Ты избрал не того человека для этого задания! По-моему, я совершил большую ошибку".

Наконец, в пять часов мы прибыли в Седлбек-Велли. Я выбрался с шоссе и остановился у первой конторы по торговле недвижимостью, которую мог найти. Я вошел и представился первому встретившемуся мне агенту по торговле недвижимостью. Его звали Дон Дейл. Я сказал, широко улыбаясь: "Меня зовут Рик Уоррен. Я здесь, чтобы организовать церковь. Мне нужно жилье, но у меня совсем нет денег". Дон нахмурился и громко рассмеялся. Я также рассмеялся. Я не имел ни малейшего понятия, что произойдет дальше. Дон сказал: "Ну что ж, посмотрим, что можно сделать". Два часа спустя Дон нашел для нас квартиру, не взял плату за первый месяц и согласился стать первым членом церкви Седлбек! У Бога все предусмотрено.

По дороге к квартире я спросил у Дона, посещает ли он какую-нибудь церковь. Он сказал, что нет. Я сказал: "Прекрасно! Вы первый член нашей церкви!" И именно так и произошло. Я начал церковь Седлбек с семьи этого агента по продаже недвижимости и моей семьи. Две недели спустя мы провели первое занятие по изучению Библии в нашей квартире в присутствии семи человек.

### **Для совершения Своей воли Бог всегда употребляет несовершенных людей в несовершенных обстоятельствах.**

После того как мы по вере продвигались вперед, было удивительно видеть, как начинает осуществляться финансовая поддержка, в которой мы нуждались. Пастор Джон Джексон убедил баптистскую церковь Крессенд в городе Анахейм, штат Калифорния, стать официальным спонсором и оказывать финансовую поддержку в размере 600 долларов в месяц. Затем Первая баптистская церковь города Люфкин из штата Техас и Первая баптистская церковь Норфолка из штата Калифорния взяли обязательство давать по 200 долларов в месяц нашей еще неоперившейся общине.

Однажды утром мне по телефону позвонил незнакомый человек и предложил уплатить за нас квартплату за два месяца. Он сказал, что слышал о новой церкви и желает помочь. В другой раз, когда наш расчетный счет был почти пуст, мы с Кей пошли на дешевую распродажу, чтобы купить оснащение для комнаты матери и ребенка, чтобы начать первое служение. Мы нашли необходимое и заполнили чек, зная, что это наши последние деньги на жизнь. Придя домой, я открыл почтовый ящик и обнаружил чек от женщины из Техаса, которая однажды слышала мое выступление и каким-то образом смогла найти нас в Калифорнии. В чеке была сумма, которую мы только что потратили на покупку оснащения для комнаты матери и ребенка: 37 долларов 50 центов.

Я бы предпочел, чтобы новая церковь имела финансовую поддержку до нашего переезда в Калифорнию, но так не получалось. Напротив, мы переехали по вере. Я испытывал такое сильное призвание, что жаждал приступить. Мне нравится Еккл. 11:4, где сказано: "Кто наблюдает ветер, тому не сеять, и кто смотрит на облака, тому не жать". Если настаивать на решении всех проблем прежде, чем принять решение, то вы никогда не

узнаете, как это захватывающе жить по вере. Бог всегда употребляет несовершенных людей в несовершенных ситуациях для совершения Своей воли.

**Куда бы Бог не повел,  
Он всё предусмотрит.**

Когда мы увидели, что Бог в те первые дни самыми разнообразными путями утверждает наше решение приступить к организации новой церкви, то постигли важный урок, куда бы Бог ни повел, Он везде дает все необходимое. Если вы организовываете новую церковь, то почерпните для себя эту мысль. Она может быть для вас большим источником утешения и силы в трудные дни. К какому бы делу Он вас ни призвал, Он даст силы, и все для вас предусмотрит. Бог верен! Он выполняет Свои обетования.

### **Какой нам быть церковью?**

Уже через короткое время пребывания в Южной Калифорнии, я понял что в этом регионе уже есть много сильных, основанных на Библии церквей. Некоторые из самых знаменитых пасторов в Америке совершали служение не очень далеко от нашей церкви. В любое из воскресений можно было послушать Чака Суиндолла, Чака Смита, Роберта Шулера, Джона Мак-Артура, Е. В. Хилла, Джона Уимбера, Джека Хейфорда, Ллойда Огилви, Чарльза Блейка, Грега Лори, Рея Ортлунда или Джона Хафмана. Если хорошо составить расписание, то можно было послушать двух или трех этих братьев в одно и то же воскресное утро. Большинство из них можно было услышать по радио или по телевидению в Южной Калифорнии.

В дополнение, к моменту нашего прибытия в долине Седлбек было, как минимум, два десятка церквей, твердо стоящих на учении Библии. Я быстро пришел к выводу, что все христиане в регионе уже состояли счастливым образом в хорошей церкви или, как минимум, имели множество возможностей.

Я решил, что мы совсем ничего не будем делать для привлечения в церковь Седлбек христиан из других церквей Седлбек-Велли. Мы даже не собирались одалживать работников из других церквей региона, чтобы начать Седлбек. Поскольку я испытывал призвание привлекать неверующих, то принял решение начинать с неверующими, а не с группой посвященных христиан. Это было не то, что советовали делать все книги по организации новых церквей, но я испытывал уверенность, что именно к этому призывает меня Бог. Мы сосредоточили внимание на приведении к Христу неохваченных церковью людей, которые по той или другой причине не посещали ни одну из существующих церквей.

Мы никогда не призывали других верующих поменять членство и прийти в нашу церковь; фактически, мы открыто отговаривали их от этого. Мы не хотим "одалживать" рост. На каждом занятии класса подготовки к членству в церкви мы говорим: "Если вы пришли в Седлбек из другой церкви, то вам нужно понять, что эта церковь предназначена не для вас. Она предназначена для приведения к Христу людей, которые нигде не посещают церковь. Если вы приходите к нам из другой церкви, то мы принимаем вас здесь только при условии, если вы желаете трудиться и совершать служение. Если ваше намерение только в том, чтобы посещать богослужение, то мы лучше прибережем место для какого-нибудь неверующего. В этом районе есть множество хороших церквей, держащихся Библейского учения, которые мы можем вам рекомендовать".

Такая позиция может показаться резкой. Однако я полагаю, что мы следуем за примером Иисуса Христа. Он обозначил цель Своего служения следующими словами: "Не здоровые имеют нужду во врачах, но больные; Я пришел призвать не праведников, но грешников к покаянию" (Марк 2:17). В церкви Седлбек мы непрерывно напоминаем себе об этом утверждении. Это помогает нам оставаться верными первоначальному устремлению нашей церкви: приводить к Христу далеких от церкви и религии людей нашего селения.

Для того чтобы понять состояние мыслей непосещающих церковь жителей Южной Калифорнии, я провел первые 3 месяца после переезда в долину Седлбек, посещая людей в их домах и беседуя с ними. Хотя я знал, что больше всего этим людям нужны были взаимоотношения с Христом, я все же прежде хотел выслушать их мысли об их наиболее насущных нуждах. Это не изучение спроса и предложения; это вежливость.

Я усвоил, что большинство людей не хотят слушать, если прежде не выслушать их. Людям безразлично, насколько большие у нас знания, пока они не узнают, насколько мы небезразличны к ним. Умная, внимательная беседа открывает дверь для евангелизации неверующих быстрее, чем какие-либо другие методы, которыми я пользовался. В задачу церкви не входит давать людям всё, чего они желают или даже в чем нуждаются. Однако самый быстрый способ построения мостов к неверующим состоит в проявлении заинтересованности в них, в понимании проблем, с которыми они сталкиваются. Насущные нужды, реальные или воображаемые, составляют отправную точку для выражения любви к людям.

У меня не было достаточно знаний, чтобы назвать мое изучение селения "исследованием спроса и предложения". Для меня вопрос состоял в том, чтобы познакомиться с людьми, которых я намеревался обратиться к Христу. Люди, посещающие наш маленький Библейский класс, помогали мне проводить изучение местности. Интересно отметить, что многие из тех, кто посещал наш класс и помогал мне проводить опрос среди далеких от церкви людей нашей местности, сами были неверующими.

### Установление даты: "день X"!

Далее мы приняли решение начать проведение воскресных богослужений на Пасху. Это было всего 12 месяцев после того дня, как мы с Кей переехали в графство Орендж. У меня не было никакого намерения оставаться на этапе домашнего Библейского класса дольше трех месяцев; я хотел как можно скорее приступить к проведению богослуженных собраний. Я также не хотел упускать возможности начать церковь в Пасхальное воскресенье. Я рассуждал, что если не посещающая церковь семья решит побывать хотя бы на одном богослужении в год, то это будет, скорее всего, Пасхальное воскресенье. Это был идеальный день для начала служения, предназначенного привлечь не посещающих церковь людей. Я понимал, что в следующее воскресенье они могли не прийти. Однако, по меньшей мере, у меня бы собралась люди на первое служение - и я бы мог получить некоторые имена для почтового списка.

За недели, предшествующие Пасхе, наш домашний Библейский класс, собиравшийся в пятницу вечером, вырос до пятнадцати человек. На каждом занятии я проводил изучение Библии, а затем мы занимались подготовкой к нашему первому открытому богослужению. Мы также обсуждали, что нам за эту неделю стало известно из изучения местности. Примерно через два месяца я обобщил все, что мы узнали о не посещающих церковь людях и об их представлениях о церкви, и сформулировал подход к служению. Это явилось проектом для нашей стратегии евангелизации.

Далее, на основании того, что мы узнали, я написал открытое письмо к не посещающим церковь людям нашей местности. Я ничего не знал о прямой почте, изучении спроса и предложения или рекламе. Я просто подумал, что открытое письмо к населению может быть самым быстрым способом заявить о нашей новой церкви. Я также знал, что большой процент жителей долины Седлбек жили "за заборами", в домах, в которые трудно было попасть.

Я больше десяти раз писал и переписывал это письмо. Я непрерывно думал, что сказать, если бы у меня была одна единственная возможность обратиться ко всем, не посещающим церковь людям в этом селении? Каким образом выразить это так, чтобы обезоружить их предрассудки и возражения против посещения церкви?

Первая фаза этого письма ясно отображала нашу направленность и позицию. В ней говорилось: "Наконец! Новая церковь для тех, кого не устраивает традиционное церковное

служение". Далее объяснялось, какую именно церковь мы начинаем. Мы от руки написали адреса и наклеили марки на 15 тысяч писем и отправили их по почте за 10 дней до Пасхи. Я думал, что если 1% людей откликнется на это письмо, то на Пасхальное служение могло прийти 150 человек.

## Наше первое служение

Я знал, что если наша церковь собиралась привлечь и приобрести неохваченных церковью людей, то богослужение в ней должно было отличаться от той церкви, в которой я вырос. Какой стиль богослужения явится наилучшим свидетельством для неверующих? Мы провели много времени, размышляя над каждым элементом нашего служения. Была предусмотрена "генеральная репетиция" Пасхального богослужения.

Я сказал 15-ти членам нашей домашней группы по изучению Библии: "В следующее воскресенье соберемся в средней школе и будем готовить наше богослужение. Мы попоём, я скажу проповедь, как если бы там собралось 150 человек, и проработаем все подробности нашего служения. Тем самым мы добьемся, что когда в воскресенье придут все посетители, то у них, по крайней мере, будет понятие, что мы знаем, что делаем".

Когда наступило Вербное воскресенье, мы ожидали, что на "пробное" служение придут лишь 15 членов нашего Библейского класса. Но у Бога были другие планы. Письмо, которое мы отправили по почте в 15 тысяч адресов, пришло в некоторые дома очень быстро. Мы не думали, что письмо попадет к людям раньше, чем за пару дней до Пасхи. Благодаря эффективности почты на нашу "генеральную репетицию" пришло 60 человек, и пятеро из них в тот же день отдали свою жизнь Христу!

На том "пробном" служении я изложил видение, которое, по моему убеждению, Бог дал мне в отношении церкви Седлбек. Первая задача руководителя состоит в определении миссии, поэтому я постарался изобразить в привлекательном виде картину с той ясностью, с которой я ее видел. На протяжении многих лет мы вновь и вновь возвращались к формулировке нашего видения, чтобы по ходу делать исправления. В центре внимания нашего видения никогда не было приобретение или построение дома; напротив, его суть - в подготовке учеников Иисуса Христа.

Я помню, какой страх я испытывал после того, как поделился о видении на том "учебном" служении. Меня охватил страх неудачи. Что, если этого не произойдет? Действительно ли это видение от Бога или же это просто дикие фантазии 26-летнего мечтателя? Одно дело мечтать себе молча о том, что я ожидал от Бога; но совсем другое - открыто об этом заявить. В моем представлении я переступил черту, за которой нет возврата назад. Невзирая на страхи, сейчас мне нужно было стремительно продвигаться вперед. В убеждении, что моя мечта принесет славу Богу, я решил никогда не оглядываться назад.

### Видение церкви Седлбек

Из первой проповеди пастора Рика 30 марта 1980 года

Это мечта о месте, где преследуемые, подавленные, разочаровавшиеся и запутавшиеся люди могут обрести мир, понимание, помощь, надежду, прощение, руководство и ободрение.

Эта мечта о том, чтобы поделиться Благой вестью Иисуса Христа с сотнями тысяч жителей на юге графства Орендж. Это мечта о принятии в общение двадцати тысяч членов нашей церковной семьи - любящих, постигающих, радующихся и живущих в согласии.

Это мечта о том, чтобы вести людей к духовной зрелости через изучение Библии, малые группы, семинары, совместный отдых и Библейскую школу для членов нашей церкви.

Это мечта о том, чтобы готовить каждого верующего к основательному служению, оказывая ему помощь в открытии духовных даров и талантов, которые дает Бог.

Это мечта о том, чтобы посылать сотни подготовленных миссионеров и тружеников церкви по всему миру, а также укреплять каждого члена церкви для совершения личной жизненной миссии в мире.

Это мечта о том, чтобы посылать тысячи членов нашей церкви на краткосрочный миссионерский труд на каждый континент.

Это мечта о том, чтобы каждый год начинать, как минимум, одну новую дочернюю церковь.

Это мечта о, как минимум, 20 гектарах земли для размещения церкви для южного региона графства Орендж с красивыми, но простыми помещениями, включающими зал на несколько тысяч мест для богослужений, комнаты для духовных консультаций и молитвы, классы для изучения Библии и подготовки к служению, а также зоны отдыха. Всё это будет спланировано, чтобы всесторонне - духовно, эмоционально, физически и социально - послужить человеку, и будет размещаться на спокойном, вдохновляющем садовом ландшафте.

Я стою сегодня перед вами и заявляю со спокойной уверенностью, что эти мечты станут действительностью. Почему? Потому что они вдохновляются Богом!

Церковь Седлбек провела свое первое открытое богослужение на следующее воскресенье 6 апреля 1980 года, на Пасху. Пришло 205 человек. Мы попали на гребень волны. Никогда не забуду, что я испытывал, глядя, как все эти люди, которых я никогда прежде не видел, приближались по аллее к актовому залу средней школы "Лагуна Хилз". Со смешанным чувством восхищения, страха и восторга я сказал Кей: "Это действительно получится!" Мать, в первый раз принимающая на свои руки новорожденного ребенка, не могла бы испытывать большей радости. Происходило рождение церкви. И все же я был смирен огромной ответственностью, которую в тот день возлагал на меня Бог.

Для начала новой церкви это было необычное собрание. На том первом богослужении было не больше дюжины верующих. Собрание наполняли не посещающие церковь жители Южной Калифорнии. Мы попали не в бровь, а в глаз. То, что на служении было так много не посещающих церковь людей, вызывало довольно комический эффект. Когда я пригласил людей открыть Библию, то ни у кого ее не оказалось. Когда мы попытались спеть гимны, никто не пел, потому что не знали мелодию. Когда я пригласил к молитве, то кое-кто просто стал оглядываться. У меня было такое чувство, что я стою перед аборигенами или на собрании "Ротари-клуба"!

Однако к моему изумлению, люди приходили снова из недели в неделю. Каждый раз несколько человек посвящали свою жизнь Христу. К десятой неделе после того, как мы приступили к проведению служения, 82 неверующих, которые посетили Пасхальное служение, отдали свою жизнь Христу. Мы изо всех своих сил плыли по волне Божьего Духа. Подготовка себя окупилась. Начала составляться община.

На наш первый класс подготовки к членству в церкви пришло 20 человек. Из них 18 были неверующие, поэтому мне пришлось преподавать самые элементарные истины о христианской жизни. К завершению 6-недельного класса все 18 неверующих приняли Христа, были крещены и приняты членами церкви.

Крещения всегда были неповторимыми. Мы использовали бассейны, воды Тихого океана, баптистерии других церквей, но чаще всего это были бассейны, которыми оборудованы многие дома в графстве Орендж. Тысячи людей были крещены в этих бассейнах, которые мы с любовью посвятили Иисусу Христу.

Крещаемых призывают посетить как можно больше неверующих друзей, чтобы засвидетельствовать им о своем крещении. Некоторым даже посылались приглашения. Наши ежемесячные крещения - это всегда большие события. Однажды мы за одно лишь утро крестили 567 человек. Моя кожа вся сморщилась ко времени, когда мы с другими пасторами выбрались из сильно хлорированного бассейна средней школы. Я помню свою шутку о том, что если бы мы не были баптистами, то я мог бы просто полить их всех из пожарного шланга!

## Муки роста

В продолжение своей короткой истории церковь Седлбек непрерывно испытывает муки роста. Чтобы разместить свой постоянный прирост, мы в первые пятнадцать лет истории церкви Седлбек использовали семьдесят девять различных помещений. Каждый раз, когда мы перерастали возможности здания, то переносили программу или служение куда-нибудь еще. Мы часто говорили, что церковь Седлбек можно посетить, если суметь ее найти. У нас была шутка, что таким способом привлекались действительно сообразительные люди.

Мы использовали четыре различные средние школы, многочисленные начальные школы, здания банков, клубов, театров, учреждений культуры, столовые, большие дома, офисы, учреждения, стадионы, пока, наконец, не соорудили каркасную палатку на 2300 мест. Каждые выходные дни мы проводили в палатке четыре служения, пока не построили свой первый дом молитвы. Мне кажется, что большинство церквей строится слишком рано, будучи слишком малы. Ботинок никогда не должен говорить ноге, до какого размера ей расти.

### **Церковь Седлбек за свои первые пятнадцать лет использовала для проведения собраний семьдесят девять различных помещений.**

Мне часто задают вопрос: "Насколько должна вырасти церковь без своего дома?" Ответ такой: "Я не знаю!" Церковь Седлбек проводила собрания в течение пятнадцати лет и разрослась до десяти тысяч посетителей, не имея собственного здания, поэтому я знаю, что можно расти, как минимум, до десяти тысяч! Никогда нельзя допускать, чтобы здание Церкви (или его отсутствие) стало препятствием перед волной роста. Люди намного важнее, чем собственность.

За первые пятнадцать лет церкви Седлбек свыше семи тысяч человек отдали свою жизнь Христу через нашу евангелизационную работу. Если вы окажетесь в окружении младенцев в Христе, то что станете делать? Наше здоровье и выживание зависело от выработки действенного процесса превращения приближенных в святых, потребителей во вкладчиков, членов церкви в тружеников, а слушающих в воинство. Поверьте, что вести людей от эгоистичного потребительства к служению Христу всем сердцем - невероятно трудная задача. Она не под силу слабонервным служителям или тем, кто не любит измять свое религиозное облачение. Но именно в этом заключается Великое Повеление, которое было ведущей силой во всем, что до настоящего времени происходит в церкви Седлбек.

## Мифы о растущих церквях

*Купи истину и не продавай мудрости и учения и разума. Пр. 23:23*

Дети, растущие в Америке, узнают много мифов: Санта Клаус привозит подарки на олене; на "ярмарке зубов" можно на зубы выменять деньги; пасхальный зайчик прячет конфетки и яички; когда сурок увидит свою тень, ожидай ухудшения погоды; луна сделана из голландского сыра. Некоторые из этих мифов безвредны, но другие могут причинить вред.

Мне всегда нравились места в Евангелии, где Иисус бросает вызов популярным мифам или "условной мудрости" тех дней. В Новом Завете 20 раз записано, когда Иисус Христос использовал фразу: "Вы слышали... а Я говорю вам..." Однажды на основании этих примеров я произнес целую серию проповедей под общим названием "Мифы, делающие нас несчастными". Лишь строя свою жизнь на твердом основании Слова Божьего, можно познать истину, которая делает людей свободными.

Среди пасторов и руководителей ходит много мифов о больших растущих церквях. Хотя многие слышали о так называемых "мегацерквях" (обозначение, которое мне не нравится), лишь немногие вне этих церквей знают, что же на самом деле в них происходит. Делаются неправильные выводы иногда из зависти, иногда из страха, а иногда по причине незнания.

Если вы серьезно относитесь к росту своей церкви, то должны захотеть бросить вызов многим условным мудростям в отношении крупных растущих церквей, которые вы сегодня слышите.

### Миф 1: Крупные церкви заботятся только о посещаемости

Если вас заботит только посещаемость, то вашей церкви никогда не вырасти. За всю историю роста церкви Седлбек мы устанавливали лишь две цели в отношении посещаемости - и обе в первый год нашего существования. Мы не фокусируем внимание на посещаемости; наше внимание сосредоточено на приобщении к церкви всех людей, которых Бог приводит к нам.

Кампании по посещаемости и реклама могут привлечь людей в церковь один раз. Однако они не придут снова, если ваша церковь ничего им не предложит. Для поддержания прочного роста нужно предложить людям что-то такое, что они больше нигде не могут получить.

Если вы проповедуете положительную жизнеизменяющую Благою весть Иисуса Христа, если члены церкви восторгаются тем, что Бог совершает в вашей церкви, если вы организуете такое служение, на которое они без смущения могут привести своих спасенных друзей, и если у вас есть план созидания, учебы и отправления на служение тех, кого вы приводите к Христу, то посещаемость будет наименьшей из ваших проблем. Люди в большом множестве пойдут в подобную церковь. Это происходит повсюду в мире.

Здоровый, устойчивый рост церкви имеет много измерений. В моем определении подлинного роста церкви есть пять граней. Каждой церкви нужно увеличивать *теплоту* через братское общение, *глубину* через ученичество, *силу* через поклонение Богу, *широту* через служение и величину через евангелизацию.

В Деян- 2:42-47 эти пять граней роста описаны в первой церкви в Иерусалиме. Первые христиане пребывали в братском общении, они созидали друг друга, совершали служение и евангелизировали. Как результат, стих 47 гласит: "Господь же ежедневно прилагал спасаемых к церкви". Обратите внимание на две истины в этом стихе. Во-первых, Бог производил рост (Его часть), когда церковь выполняла свою часть (исполняла пять целей). Во-вторых, рост был ежедневным. Это означает, что в этой здоровой церкви было, как минимум, 365 обращений в году! Что, если в этом состоял евангелизационный стандарт,

которому должна соответствовать каждая церковь, чтобы называться здоровой "Новозаветной" церковью? Сколько церквей, на ваш взгляд, соответствуют этому?

### **Пять измерений роста церкви**

Церковь становится теплее через братское общение.

Церковь становится глубже через ученичество.

Церковь становится крепче через поклонение Богу

Церковь становится шире через служение.

Церковь становится большей через евангелизацию.

Рост церкви - естественный результат ее здорового состояния. Здоровым состояние церкви может быть лишь тогда, когда в ней достигается равновесие между Библейской проповедью и миссией. Для достижения здорового состояния все пять Новозаветных целей церкви должны быть в равновесии друг с другом. Равновесие в церкви не происходит естественным образом; фактически, мы должны постоянно исправлять дисбаланс. Человеку присуще особо выделять в церкви то, к чему у него больше всего лежит сердце. Целеустремленность церкви заключается в установлении особой стратегии и структуры для того, чтобы уделять равное внимание каждой цели церкви.

### **Миф 2: Все крупные церкви растут за счет меньших церквей**

Некоторые крупные церкви выросли за счет меньших церквей, но так не было, конечно же, в случае с церковью в Седлбек. Я чрезвычайно доволен статистикой церкви Седлбек, указывающей на тот факт, что 80% членов нашей церкви обрели Христа и крестились в Седлбек. Мы не выросли за счет других церквей. К моменту написания этих строк у нас, приблизительно, 5 тысяч взрослых членов церкви, 4 тысячи из которых обратились и крестились в церкви Седлбек. Наш рост происходил через обращение, а не через переход христиан из других церквей. Иисус Христос не имел в виду переход христиан из одной церкви в другую, когда давал нам Великое Повеление. Бог призвал нас быть ловцами человек, а не переключать рыбу из аквариума в аквариум. Церковь, которая растет только по причине перехода членов из других церквей, не испытывает подлинного роста - это просто перемена слагаемых.

### **Миф 3: В церкви нужно выбирать между качеством и количеством**

Этот, к сожалению, широко распространенный миф, попросту ошибочный. Частично проблема состоит в том, что никто никогда не объяснит, что имеет в виду, говоря о количестве и качестве. Позвольте мне дать свое определение.

*Качество* указывает на то, каких учеников готовит церковь. Действительно ли люди преобразуются в подобие Христа? Утверждены ли верующие в Слово? Достигают ли они возраста Христова? Употребляют ли они свои таланты в служении и труде? Рассказывают ли они систематически о своей вере другим людям? Это лишь некоторые пути измерения качества церкви.

*Количество* касается того, сколько учеников производит церковь. Сколько людей приводится к Христу, достигают зрелости и привлекаются служению и миссии?

Как только эти термины определены, становится очевидным, что качество и количество не противоположны друг другу. Они не исключаются взаимно. Вы не должны выбирать между ними двумя. Каждой церкви следует желать и того и другого. На деле исключительное внимание к качеству или количеству приведет к нездоровому состоянию церкви. Не вводите себя в заблуждение, думая о них раздельно.

**Качество указывает на то, каких учеников  
производит церковь. Количество указывает на то,  
сколько учеников производит церковь.**

Когда вы ловите рыбу, то желаете количества или качества? Я хочу и того и другого! Я хочу поймать как можно большую рыбу и как можно больше рыбин. Каждая церковь должна желать привести к Христу как можно больше людей, а также стремиться к тому, чтобы помочь этим людям стать духовно как можно более зрелыми.

Многие пасторы желают игнорировать следующий факт: качество производит количество. Церковь, наполненная действительно изменившимися людьми, привлекает других. Если вы изучите здоровые церкви, то обнаружите, что когда Бог находит церковь, которая качественно совершает труд приобретения, насыщения, подготовки верующих и направления их на служение, то Он направляет в эту церковь много сырья. С другой стороны, зачем Богу направлять много приближенных в церковь, которая не знает, что с ними делать?

В любой церкви, где совершается перемена жизни, укрепляются браки и которая объята любовью, вам придется замкнуть дверь на замок, чтобы не пускать посещающих. Людей влекут церкви с качественным богослужением, проповедью, служением и общением. Качество влечет количество. Каждому пастору необходимо задавать очень жесткий вопрос: "Если большинство членов церкви никогда никого не приглашают, то что они тем самым (своими действиями) говорят о качестве того, что предлагает ваша церковь?"

Правда также и то, что количество создает качество в определенных направлениях церковной жизни. Например, чем больше становится ваша церковь, тем лучше будет в ней музыкальное служение. Вам лучше петь с десятком людей или с тысячей? Вам лучше заниматься программой для двух человек или для двух сотен?

Некоторые церкви в оправдание отсутствия роста настаивают, что чем меньше церковь, тем лучше в ней качество. Этот довод ошибочен. Если бы качество было присуще маленькому размеру, тогда логически наиболее качественные церкви состояли бы лишь из одного человека! В противоположность этому, проведя большую часть моей жизни до Седлбек в маленьких церквях, я наблюдал, что одна из причин, почему церкви остаются маленькими, состоит в том, что в этих церквях низкое качество жизни и служения. Нет соотношения между размером и качеством служения.

Что, если бы ваши родители применили миф о качестве и количестве при обзаведении детьми? Что, если бы после первого ребенка, они сказали: "Одного ребенка достаточно. Давай направим все силы на то, чтобы хорошо его воспитать. Не будем переживать о количестве". Большинство из нас не появились бы на свет, если бы у наших родителей появилась такая мысль!

Церковь, у которой совсем нет интереса к увеличению числа обращенных, по сути, говорит всему миру: "Вы все можете идти в ад". Если бы трое моих детей заблудились во время путешествия по пустыне, то мы с женой не успокоились бы, пока не нашли их. Мы бы не пожалели денег на поиски, чтобы спасти наших потерявшихся детей. А найдя одного ребенка, нам бы не пришлось в голову оставить поиски и все свое внимание вложить в одного "качественного" ребенка, который нам остался. Мы бы продолжили поиски, пока оставался хотя бы один найденный ребенок.

В случае церкви, нужно заботиться, как о количестве, так и о качестве до тех пор, пока в мире есть заблудшие. В церкви Седлбек мы считаем людей, потому что считаемся с ними. Эти цифры представляют людей, за которых умер Иисус Христос. Кто-то когда-то сказал: "Нельзя успех измерять цифрами". Мой ответ: "Все зависит от того, что считать!" Если считать спасенные браки, преобразованные жизни, исцеления отчаявшихся людей, неверующих, которые приходят поклониться Иисусу Христу, и членов церкви, которые привлечены к служению и миссии, то цифры становятся чрезвычайно важными. Они имеют вечное значение.

## **Миф 4: Для того чтобы расти, нужно идти на компромисс в проповеди Слова и миссии церкви**

Из этого популярного мифа следует, что руководители растущих церквей каким-то образом "продают" Евангелие во имя роста. Исходная мысль заключается в том, что если церковь привлекает людей, то она, должна быть, неглубокая и непосвященная. Здесь отражено мнение, что наличие большого числа людей - показатель "разбавленной" проповеди Слова.

Конечно, есть примеры церквей, которые выросли до большого размера и имеют ошибочное богословие, слабую посвященность и мирские уловки. Однако наличие большого числа людей не может само по себе быть показателем того, что это именно тот случай. Хотя некоторые крупные церкви допускают компромисс в проповеди Слова и в своей миссии, все же многие другие, подобно церкви Седлбек, несправедливо относят к той же категории из-за их размеров. Достоин сожаления, когда делают виноватым по подобию.

Служение Иисуса Христа привлекало огромные толпы. Почему? Потому что Евангелие - это Благая весть! Оно обладает привлекательностью при ясном изложении. Иисус сказал: "И когда Я вознесен буду от земли, всех привлеку к Себе" (Иоан. 12:32). И не только толпы взрослых хотели окружать Иисуса, но также и дети. Уподобленная Христу церковь будет производить такое же притягательное воздействие на людей.

Иисус привлекал огромное множество людей, но Он никогда не компрометировал истину. Никто не обвинял Его в разбавлении проповеди Слова, кроме первосвященников, критиковавших Его из зависти (Марк 15:12). Откровенно говоря, я подозреваю, что та же самая зависть побуждает сегодня некоторых служителей критиковать церкви, которые привлекают множество людей.

### **Не смешивать цели**

Другая причина, по которой многие люди думают, что крупные церкви неглубоки, состоит в том, что они смешивают вместе цели, стоящие перед неверующими посетителями и настоящими членами церкви. Это две различные группы людей. В церкви Седлбек для различения этих групп людей мы пользуемся терминами "собрание людей" и "община церкви".

В церкви Седлбек мы не ожидаем, что неверующие будут поступать, как верующие, пока они не станут таковыми. Мы не рассчитываем, что посетители в собрании будут поступать, как члены общины. Мы очень мало ожидаем от приближенного, который еще только взвешивает слова Христа. Мы просто говорим, как говорил Иисус при первой Своей встрече с учениками: "Придите и посмотрите!" Мы приглашаем неверующих присмотреться к нам и самим увидеть, что представляет из себя церковь.

С другой стороны, мы требуем большего посвящения от тех, кто желает присоединиться к нашей церкви. В главе 17 я расскажу об этом подробно. Все кандидаты должны пройти класс подготовки к членству в церкви и подписать обязательство члена церкви. Подписывая обязательство, члены церкви соглашаются давать финансовые средства, трудиться в служении, свидетельствовать о своей вере, идти за руководством, избегать сплетен, придерживаться благочестивого образа жизни и тд. Седлбек практикует церковную дисциплину - нечто такое, о чем сегодня редко услышишь. Если человек не исполняет обязательства, то он выводится из членов церкви. Ежегодно мы вычеркиваем из наших списков сотни имен.

Новые члены церкви также соглашаются посещать дополнительные занятия, где им предстоит подписать обязательство роста, включающее в себя уплату десятины, ежедневное личное пребывание в Слове и еженедельное участие в малой группе. Одна из причин, почему в церкви Седлбек не было большого прироста за счет перехода из других церквей, состоит в том, что мы намного больше ожидаем от членов нашей церкви, чем большинство других церквей.

Я обнаружил, что требование от людей серьезного обязательства фактически привлекает людей, а не отталкивает их. Чем большее требуется обязательство, тем больший отклик. Многие неверующие по горло сыты и утомлены тем, что предлагает мир. Они стремятся к чему-то большему, чем они сами, к тому, чему можно посвятить свою жизнь.

Принятие обязательства не отвращает людей, все зависит от того, как это представить. Слишком часто церкви не объясняют цель, ценность и преимущество обязательства, и у них нет процесса оказания помощи людям в совершении постепенных шагов в своем обязательстве.

### **Быть современными без компромисса**

Всякий, кто серьезно относится к совершению служения, а не просто теоретизирует об этом, должен жить под требованием того, что Брюс и Маршалл Шелли называют "наше обоюдостороннее призвание". С одной стороны, нужно хранить верность неизменному Слову Божьему. С другой стороны, нужно нести служение в непрерывно меняющемся мире. Печально, что многие христиане, не желающие справляться с этим напряжением в своей жизни, убегают в одну или в другую крайность.

Некоторые церкви из опасения мирской инфекции удаляются в изоляцию от нынешней культуры. Хотя большинство не уходит так далеко назад, как емиши, все же многие церкви, похоже, думают, что 50-е годы были "золотым" веком, и полны решимости сохранить этот век в своей церкви. Что меня восхищает в емишах, так это то, что они, по крайней мере, искренни в этом. Они открыто признают, что полны решимости сохранить образ жизни 18-го века. В противоположность им церкви, которые стремятся увековечить культуру 50-х годов, обычно не признаются в этом или пытаются доказать с помощью определенных отрывков, что они поступают, как в Новозаветные времена.

### **Принятие обязательства не отвращает людей; все зависит от того, как это представить.**

Затем есть люди, которые из боязни несоответствия по-глупому подражают самым последним причудам и модам. В своей попытке соответствовать сегодняшней культуре они компрометируют проповедь Слова и теряют суть отделения от мира. Слишком часто такие церкви предлагают проповедь, в которой подчеркивается преимущество Евангелия и замалчивается ответственность и цена следования за Христом.

### **Иисус Христос никогда не занижал Свои стандарты, но всегда начинал с того, что понятно людям.**

Есть ли способ нести служение в нашей культуре, не компрометируя своих убеждений? Я считаю, что да, и в 12-й главе буду обсуждать это более полно. Решение состоит в том, чтобы в служении людям следовать за примером Христа. Иисус Христос никогда не занижал Свои стандарты, но всегда начинал с той точки, на которой находились люди. Он был современным, не компрометируя истину.

### **Миф 5: Церковь будет расти, если мы достаточно посвящены**

Это любимый миф, который выдвигается на пасторских конференциях, на которых лекторы благочестиво указывают на то, что если церковь не растет, то проблема в нашем посвящении. Они говорят: "Если вы просто сохраняете доктринальную чистоту, проповедуете Слово, еще больше молитесь и будете посвященным служителем, то ваша церковь будет трещать от роста". Это звучит так просто и так духовно, но это неправда. Вместо того чтобы получить ободрение на таких конференциях, многие пасторы уезжают с еще большим чувством вины, несоответствия и разочарования.

Я знаю сотни посвященных пасторов, церкви которых не растут. Они верны Слову Божьему, молятся искренно и много, произносят основательные проповеди и их посвященность не подлежит сомнению - и все же в этих церквях не происходит рост. Было бы оскорблением сказать, что их проблема - в отсутствии посвященности. Редко что у меня вызывает такое огорчение. Это хорошие, благочестивые пасторы, которые всем сердцем служат Богу.

Чтобы вести церковь к росту, нужно больше, чем посвящение; требуется умение. Один из моих любимых стихов: "Если притупится топор, и если лезвие его не будет отточено, то надобно будет напрягать силы; мудрость умеет это исправить" (Еккл. 10.10). Обратите внимание, что говорит Бог: мудрость, а не только посвящение, принесет успех. Если мне нужно рубить дрова, то я намного лучше справлюсь с этой работой, если прежде заострю топор. Вопрос в том, чтобы делать работу умело, а не с перенапряжением.

Посвятите время изучению навыков, которые вам нужны в служении. Вы в конечном итоге сэкономите время и будете намного успешнее. Острите топор вашего служения, читая книги, посещая конференции, слушая магнитофонные записи и наблюдая за примером служителей. Заточка топора - это вовсе не потеря времени. Мудрость принесет успех. В нашей церкви есть много профессиональных летчиков, которые летают на крупнейших авиалиниях. Они говорят, что независимо от того, как долго они летают, авиакомпания требует, чтобы дважды в год они проходили недельную переподготовку и оттачивали свои умения. На мой вопрос, почему так часто требуется переподготовка, они ответили: "Потому что от нашего умения зависит жизнь людей". Это

относится также и к нашему служению. Неужели нужно меньше заботиться о поддержании своих умений на уровне дня?

### **Чтобы вести церковь к росту, требуется больше, чем посвящение; нужно умение.**

В церкви Седлбек, как минимум, раз в год мы организовываем базовую учебную конференцию для руководителей и пастырей. Даже невзирая на то, что служители церкви тщательно ознакомлены с нашим пониманием стратегии и структуры, я требую, чтобы каждый из них посещал эту конференцию. Мы все нуждаемся в укреплении видения и регулярного оттачивания умений.

Причина, по которой Ап. Павел с такой эффективностью насаждал и развивал церкви, заключалась в том, что он был умудрен в этом. В 1 Кор, 3:10 он признает это: "Я, по данной мне от Бога благодати, как мудрый строитель положил основание..." Ап. Павел был мудрым строителем церквей. Он не был заезжим строителем, который делает низкопробную работу. Он не только посвятил себя труду, но также был умудрен в использовании правильных инструментов. Нам также нужно научиться пользоваться правильными инструментами при созидании церкви. Если из инструментов у вас есть только молоток, то и в своем служении вы ко всему будете подходить, как к гвоздю!

Библия также сравнивает служение с ведением сельского хозяйства, еще одной профессией, где требуется умение. Фермер может быть посвященным тружеником, но он также должен быть мудрым в использовании нужной техники. Если он попытается собирать кукурузу зерноуборочным комбайном, то потерпит неудачу. Если он попытается собирать помидоры хлопкоуборочным комбайном, то испортит все дело! Успешное служение, как и занятие фермерством, требует большего, чем посвященность и упорный труд - необходимы умения, сроки и правильные инструменты.

Многие упрощенные решения роста церкви составлены в таких благочестивых выражениях, что на них трудно возразить, не показавшись недуховными. Кому-то нужно дерзновенно заявить об очевидном: одна молитва не увеличит церковь. Некоторые из известных мне величайших воинов молитвы - это пасторы и члены умирающих церквей.

Конечно, молитва - абсолютно важна. Каждый шаг в развитии церкви Седлбек орошен молитвой. У меня есть молитвенная группа, которая пребывает в молитве обо мне, когда я

проповедую на каждом из четырех служении в конце недели. Служение без молитвы не имеет силы. Однако для роста церкви необходимо намного больше, чем молитва. Нужны мудрые действия. Однажды Бог повелел Иисусу Навину прекратить молиться о своей неудаче, но встать и исправить вместо этого ее причину (Ис. Нав. 7). Есть время для молитвы, есть время для ответственного действия. Всегда нужно быть осторожным, чтобы избежать в служении двух крайностей. Одна крайность в том, чтобы брать на себя всю ответственность за рост церкви. Другая крайность - снять с себя всю ответственность за это. Я глубоко в долгу перед Джо Элисом за то, что он показал мне эти две крайности и помог с вопросом об ответственности и верности в служении. Джо определяет первую ошибку как "практический гуманизм", а вторую как - "набожную безответственность". Обе они фатальны для церкви.

Прежде всего, нужно избежать той ошибки, что для роста церкви требуются только организация, управление, а также изучение спроса и предложения. Церковь - это не бизнес! Я беседовал с некоторыми пасторами, которые ведут себя так, как будто церковь - это чисто человеческое предприятие, в которое для равновесия подброшено несколько молитв. Послушав их, я удивлялся, *где во всем этом Святой Дух?*

К сожалению, многие церкви можно описать в терминах стандартной Воскресной школы, эффективной организации и сбалансированного бюджета. В таких церквях не происходит ничего сверхъестественного, и лишь у немногих людей действительно происходит перемена жизни.

Все наши планы, программы и подходы ничего не стоят без Божьего помазания. Пс. 126:1 гласит: "Если Господь не созиждет дома, напрасно трудятся строящие его". Церковь не может созидаться лишь человеческими усилиями. Нам никогда не следует забывать, Чья это церковь. Иисус сказал: "*Я создам церковь Мою*" (Матф. 16:18, курсив добавлен).

### **Божья сила растит церкви через умелые усилия людей.**

С другой стороны, нужно избегать ошибочного мнения, что церковь *ничего* не может сделать для своего роста. Ныне подобное заблуждение как раз и преобладает. Некоторые пасторы и богословы полагают, что всякое планирование, организация, оповещение или какое-либо усилие самонадеянно, бездуховно или даже греховно, и что наша единственная роль заключается в том, чтобы сидеть и наблюдать, как Бог совершает Свои дела. В литературе о возрождении вы встретите много подобного учения. В искреннем желании выделить Божий труд в возрождении отмечают все человеческие усилия. Этот тип мышления производит позитивных верующих и часто пользуется духовно звучащими доводами для того, чтобы оправдать неудачи в росте церкви.

Библия ясно учит, что Бог дал нам выполнение важной роли для совершения Его воли на земле. Рост церкви - это партнерство между Богом и людьми. Божья сила растит церкви через умелые усилия людей. Должны присутствовать оба составляющих элемента: Божья сила и человеческое умение. Мы не можем участвовать в росте церкви без Бога, а Он решил не делать этого без нас! Бог употребляет людей для достижения Своих целей.

Ап. Павел иллюстрирует подобное партнерство между Богом и человеком следующими словами: "Я насадил, Аполлос поливал, но возрастил Бог... ибо мы *сотрудники* у Бога..." (1 Кор. 3:6,9; курсив добавлен). Бог совершил Свою часть после того, как Павел и Аполлос справились со своей.

В Новом Завете есть много аналогий роста церкви, которые учат нас этому принципу: насаждение и возделывание Божьего сада (1 Кор. 3:5-9); созидание Божьего строения (1 Кор. 3:10-13); жатва на Божьих полях (Матф. 9:37-38); рост Тела Христова (Рим. 12:4-8; Ефес. 4:16).

В качестве Ветхозаветного примера можно рассмотреть книгу Иисуса Навина. Бог велел израильтянам взять во владение землю; Он не сделал этого за них; Он предложил им сотрудничество и определил, какую им выполнять роль. Однако по причине пассивности и

страха израильтян, они умерли в пустыне. Пока мы ожидаем, что Бог будет трудиться за нас, Он ожидает, чтобы трудиться через нас.

**Пока мы ожидаем, что Бог будет трудиться за нас,  
Бог ожидает, чтобы трудиться через нас.**

### **Миф 6: К росту церкви есть один секретный ключ**

Рост церкви - это комплексное дело. Он редко происходит по причине лишь одного фактора. Каждый раз, когда вы слышите, как пастор относит рост своей церкви за счет одного единственного фактора, нужно понимать, что он либо упрощает происходящее, либо не осознает настоящую причину роста своей церкви.

Из моего общения с руководителями церквей, которые проходили учебу в Седлбек, я выделил несколько фундаментальных фактов в отношении церквей, которые мои соратники называют "Правила роста Рика Уоррена".

Первое, *у роста церкви есть несколько путей*. Я мог бы показать вам церкви, которые пользуются прямо противоположными стратегиями, и все же и те, и другие растут. Некоторые церкви растут благодаря своей Воскресной школе; другие пользуются малыми домашними группами. Некоторые церкви растут - через использование современной музыки; другие, потому что используют традиционную музыку. Одни растущие церкви организовали программы посещения; у других таких программ никогда не было.

**Никогда не путайте методы с проповедью Слова.  
Проповедь Слова – неизменна, а методы изменяются  
с каждым новым поколением.**

Второе, разнообразные церкви привлекают разнообразных людей. Благодарение Богу, что мы все непохожи! Бог любит разнообразие. Если бы каждая церковь была похожа на другие, то мы бы охватили лишь небольшую часть этого мира. В отношении одной лишь музыки представьте все те музыкальные стили, которые нужны для охвата всех разнообразных культур нашего мира. Время от времени я слышу, как кто-то говорит, что все церкви должны собраться вместе в одну деноминацию, где мы все будем одно целое. Я не могу быть более, чем несогласен. Я полагаю, что разнообразие в стиле - это сила, а не слабость. Бог употребляет различные подходы для достижения разнообразных групп людей.

Я не говорю, чтобы церкви отклонялись от Библейской истины. Проповедь Иисуса Христа никогда не должна меняться, Ап. Иуда увещевает "подвизаться за веру, однажды преданную святым" (Иуд. 3). Не путайте методы с проповедью Слова. Слово никогда не должно меняться, а методы должны меняться с каждым новым поколением.

Третье, никогда не критикуйте то, что благословляет Бог, даже если это стиль служения, который вызывает у вас неудобство. Удивительно, как часто Бог благословляет людей, с которыми я несогласен или которых не понимаю. Следовательно, я занял такую позицию: если происходит перемена жизни силой Иисуса Христа, тогда мне нравится способ достижения этого! Мы все приобретаем Божью благодать.

### **Миф 7: Бог ожидает от нас только верности**

Это утверждение правильно лишь наполовину. Бог ожидает как верности, так и плода. Приношение плода - крупнейшая тема Нового Завета. Рассмотрите следующее:

- *Мы призваны Христом приносить плод*. "Не вы Меня избрали, а Я вас избрал и поставил вас, чтобы вы шли и приносили плод, и чтобы плод ваш пребывал" (Иоан. 15:16). Бог желает видеть постоянство и плодотворность в нашем служении.

- *Приношение плода - это путь нашего прославления Бога.* "Тем прославится Отец Мой, если вы принесете много плода, и будете Моими учениками" (Иоан. 15:8). Отсутствие плода в служении не несет славу Богу, плодотворное служение - доказательство, что мы Христовы ученики.

- *Приношение плода угодно Богу.* "Чтобы поступали достойно Бога, во всем угождая Ему, принося плод во всяком деле благом" (Кол. 1:10).

- Самое суровое наказание Иисус Христос приготовил для бесплодного дерева. Он проклял его, потому что оно не принесло плода. "И увидев при дороге одну смоковницу, подошел к ней и, ничего не найдя на ней, кроме одних листьев, говорит ей: да не будет же впредь от тебя плода вовек. И смоковница тотчас засохла" (Матф. 21:19). Иисус не сделал это просто так, но чтобы показать, что Он ожидает плода!

- Народ израильский утратил привилегии по причине своей бесплодности. "Потому сказываю вам, что отнимется от вас царство Божие, и дано будет народу, приносящему плоды его" (Матф. 21:43). Тот же самый принцип можно применить к отдельным церквям. Я видел, как Бог отнимал Свою благословляющую руку от церквей, которые в прошлом получали обильные благословения, потому что они стали самодовольными, замкнулись в себе и перестали приносить плод.

Что же такое приношение плода? Слово "плод" или производные от него 55 раз употребляется в Новом Завете и указывает на разнообразие. Бог рассматривает в качестве плода следующее: покаяние (Матф. 3:8; Лук. 13:5-9), правдивость (Матф. 7:16-21; Кол. 1:10), ответ на молитву (Иоан. 15:7-8), денежное приношение, даваемое верующими (Рим, 15:28), уподобление Христу в характере и приведение к Господу неверующих (Рим. 1:13). Ап. Павел сказал, что желал проповедовать в Риме, "чтобы иметь некий плод и у вас, как и прочих народов" (Рим. 1:13). Плод верующего - другой верующий.

Рассматривая Великое Повеление, которое Иисус Христос дал Церкви, я считаю, что определение плодородности поместной церкви должно включать в себя рост через обращение неверующих. Ап. Павел сказал, что первые обращенные в Ахаии "есть начаток Ахаии" (1 Кор. 16:15). Библия ясно обозначает количественный рост церкви как плод. Многие притчи Иисуса о Царстве выделяют неизбежную истину о том, что Бог ожидает от Своей Церкви возрастания. "О чем вы прежде слышали в истинном Слове благовествования, которое пребывает у вас, как и во всем мире, и приносит плод и возрастает, как и между вами, с того дня, как вы услышали..." (Кол. 1:5-6, курсив добавлен).

### **Служение должно быть верным и плодородным. Бог ожидает от нас и того, и другого.**

Приносит ли ваша церковь плод? И возрастает ли она? Видите ли вы плод обращенных, прибавляемых к вашей общине?

Бог желает, чтобы ваша церковь была верной и плодородной. Одно без другого лишь половина уравнения. Цифровым результатам нет оправдания, если нет верности в проповеди Слова. Однако также нельзя использовать верность в качестве извинения неэффективности! Церкви, в которых мало или совсем нет обращений, зачастую делают попытку оправдать свою эффективность такими словами: "Бог не призывает нас к преуспеванию. Он лишь призвал нас быть верными". Я сильно не согласен, потому что Библия ясно учит, что Бог ожидает от нас и того, и другого.

Нужно остановиться на вопросе о том, как определяют термины успешный и верный, Я определяю успешный, как "выполняющий Великое Повеление". Иисус Христос дал Церкви работу. Мы либо преуспеем в этом труде, либо потерпим неудачу. Исходя из такого определения, каждая церковь должна желать быть успешной! В чем же альтернатива?

Противоположность успеха - *неудача*. Церковь, которая не слушается Великого Повеления, не справляется со своей целью, независимо от того, чем еще она занята.

Что такое *верность*? Обычно это понятие определяют, исходя из веры. Мы полагаем, что придерживаясь ортодоксальных верований, мы выполняем Христову заповедь быть верными. Мы называем себя "защитниками веры". Однако когда Иисус Христос употреблял этот термин, то Он имел в виду намного больше, чем приверженность верованию. Он определял верность, исходя из отношения - желание рискнуть (что требует веры) для того, чтобы принести плод.

Самый ясный пример этому - притча о талантах в Матф. 25:14-50. Два человека удвоили таланты, которые дал им господин, и он сказал о каждом "добрый и верный раб". Иными словами, они доказали свою верность, когда пошли на риск и принесли плод. Они преуспели в задаче, которая была им поставлена, и за это были вознаграждены господином.

Пассивный, боязливый раб, ничего не сделавший с талантом, который был ему дан, не произвел для своего господина результатов, потому что не шел на риск. О нем было сказано "лукавый раб и ленивый" в противоположность другим двум, которые были названы верными за достигнутый ими результат. Мысль этой истории ясна: Бог ожидает увидеть результаты. Наша верность демонстрируется плодом. Верность достигается, насколько это возможно, с помощью средств и талантов, которыми наделил вас Бог. Поэтому проводить сравнение между церквями - это незаконный способ измерения успеха. Успех не в том, чтобы быть большими, чем другие церкви; он в том, чтобы принести как можно больше плода, исходя из ваших даров, возможностей и потенциала.

Христос не ожидает, что мы произведем больше, чем можем, однако Он все же надеется, что мы произведем всё, что можем, благодаря силе, которая есть в нас. А это намного больше, чем большинство из нас допускает в своих мыслях. Мы слишком мало ожидаем от Бога и совершаем для Него слишком мало попыток. Если вы в своем служении совсем не идете на риск, то это не требует от вас веры. А если в вашем служении не требуется вера, то вы, следовательно, неверны.

Как определить верность? Верны ли вы Слову Божьему, если с упорством излагаете его в устаревшем стиле? Храните ли верность, если настаиваете на совершении служения в том виде, который удобен для вас, даже если при этом не приносится никакого плода? Храните ли вы верность Христу, если цените созданные человеком традиции больше, чем приведение к Господу людей? Я утверждаю, что когда церковь продолжает использовать методы, которые больше неэффективны, то она не хранит верность Христу!

**Успех - это приношение как можно  
большого плода, исходя из ваших даров и  
возможностей.**

К сожалению, сегодня есть много церквей, которые совершенно ортодоксальны в своих верованиях и все же не хранят верности Христу, потому что отказываются изменять программы, методы и стили богослужения или даже месторасположение дома молитвы, чтобы обращаться к Христу погибающий мир. Венс Хевнер однажды сказал: "Церковь в доктринальном отношении может быть прямой, как ствол винтовки, но при этом духовно опустошенной". Мы должны иметь желание сказать в беззаветной преданности нашему Господу и Спасителю: "Мы сделаем всё возможное, чтобы приводить людей к Христу".

**Миф 8: Нельзя учиться у больших церквей**

История роста церкви Седлбек - это суверенное действие Бога, которое нельзя копировать. Однако нам следует извлекать уроки и принципы, которые применимы к другим. Игнорировать то, чему Бог научил нашу церковь, было бы немудрым расточительством.

**Рост церкви Седлбек - это суверенное действие Бога, которое нельзя копировать. Однако нужно извлекать применимые уроки и принципы.**

"И вспомните ныне, - ибо Я говорю не с сынами вашими, которые не знают и не видели наказания Господа, Бога вашего, - Его величие, Его крепкую руку и высокую мышцу Его" (Втор. 11:2). Не нужно в каждой церкви изобретать колесо.

Каждый раз, когда я вижу программу, которая получается в другой церкви, то стараюсь извлечь стоящий за ней принцип и применить его в нашей церкви. По причине этого наша церковь извлекла пользу из многих других изученных нами примеров, как современных, так и исторических. Я очень благодарен за образцы, которые мне помогли. Я давно усвоил, что не должен в своей работе придумывать все сначала. Бог не призвал нас, чтобы во всем быть оригинальными. Он призвал нас быть эффективными.

Чтобы уменьшить риск повторения ошибок, я все же хотел бы обозначить, что из опыта церкви Седлбек можно перенимать, а что нет.

### **Что нельзя копировать**

Во-первых, у вас не получится перенести контекст. Каждая церковь действует в уникальном культурном окружении. Церковь Седлбек размещается в деловом южно-калифорнийском пригороде, где живут преимущественно хорошо образованные семьи. Каждая местность неповторима. Искусственно насаждать рассаду из церкви Седлбек в ином культурном окружении - это формула поражения. Невзирая на мое ясное предупреждение, кое-кто попытался так сделать, а затем удивлялся, почему ничего не вышло.

**Бог не призывает нас быть во всем оригинальными.  
Он призвал нас быть эффективными.**

Во-вторых, у вас не получится повторить наш состав служителей. Бог употребляет людей для Своего труда. Вопрос о том, кто будет руководить какой-либо программой всегда важнее, чем сама программа. Я 15 лет употребил на то, чтобы создать команду служителей, которые вместе намного эффективнее, чем любой из нас в отдельности. Каждый из нас отдельно взятый - довольно обыкновенный человек.

Однако собранные вместе, при нашей комбинации даров, характеров, образования и опыта, мы образуем мощный сплав, который вызывает удивление у экспертов по менеджменту и который позволяет нам выполнять удивительные задачи.

В-третьих, вы можете стать мною (человек в своем уме не пожелает моих слабостей). Только я могу быть собою, и только вы можете быть собою. В этом было намерение Бога. Когда вы попадете на Небеса, Бог не скажет вам: "Почему ты не был больше похож на Рика Уоррена или Джерри Фолуэлла, или Билла Хайбелса, или Джона Мак-Артура, или кого-нибудь еще?" Бог, скорее всего, скажет: "Почему ты не был больше похож на самого себя?"

Бог создал вас, чтобы вы были сами собой. Он желает употребить ваши дары, склонности, природные способности, характер и опыт, чтобы воздействовать на вашу часть мира. Каждый из нас начинает, как оригинал. К сожалению, многие заканчивают, как копии кого-то другого.

### **Что можно усвоить**

Прежде всего, вы можете усвоить принципы. Как говорится в одном избитом выражении: "Методов много, принципов мало; методы меняются часто, принципы никогда". Если принцип Библейский, то я считаю, что он вне культур. Он будет работать везде. Будет мудро постигать и применять принципы, наблюдая за тем, как Бог работает по всему миру. Хотя вы не можете растить церковь, стараясь подражать другим, вы всё же можете растить

ее, используя принципы, которые открыли другие люди, пропустив их через свою личность и культурное окружение.

Меня никогда не интересовало выращивание рассады в церкви Седлбек. Это одна из причин, почему я избрал для названия церкви название местности, а не какое-то обобщенное имя, которое можно было бы скопировать. Если вы не житель нашего селения, то название Седлбек вам ничем не поможет.

### **Вы можете научиться от других церквей, не становясь при этом их "рассадой".**

Ни одна из 25 организованных нами дочерних церквей не совершает служение в точности так, как церковь Седлбек. Я призываю, чтобы они пропускали через свои конкретные условия и личные особенности всё, это узнали от нас.

Бог дал каждой церкви свое собственное служение. Ваша церковь обладает уникальным отпечатком, который наложил на нее Бог. Однако вы можете учиться на образцах, не становясь рассадой! Наблюдая образцы, мы учимся лучше всего и быстрее всего. Ведь большую часть жизненных познаний мы постигли, наблюдая за другими людьми. Пусть вас никогда не смущает пользование образцами, это признак ума! В Пр. 18:15 сказано: "Сердце разумного приобретает знание, и ухо мудрых ищет знание".

Ап. Павел, безусловно, не боялся употреблять образцы для насаждаемых им церквей. Он сказал церкви в Фессалонике: "И вы сделали подражателями нам и Господу... так что вы стали образцом для всех верующих в Македонии и Ахаие" (1 Фее. 1:6-7). Это моя молитва о вашей церкви. Я надеюсь, что вы сможете научиться на примере церкви Седлбек и что вы, в свою очередь, станете образцом для других церквей.

Седлбек вовсе не совершенная церковь, но это церковь в здоровом состоянии (как мои дети никогда не будут совершенны, но они здоровы).

Чтобы быть образцом, церковь не должна быть совершенной. Если бы совершенство было требованием для образца, то нужно оставить попытки чему-либо научиться от какой-либо церкви. Нет совершенных церквей.

Позвольте вас предупредить: если вы применяете стратегию и идеи этой книги в своей церкви, то вам могут сказать: "Вы взяли это в Седлбек". Вам нужно ответить: "Ну и что! То, что у них есть, они узнали от сотен других церквей". Запомните, что все мы в одной команде, Я считаю, что люди, которые не могут учиться на образцах, имеют проблему своего "я". Библия гласит: "Бог гордым противится, а смиренным дает благодать" (Иак 4:6). Почему Бог это делает? Одна из причин в том, что когда люди исполнены гордости, то закрыты для восприятия: они думают, что знают все. Я обнаружил, что когда люди думают, что имеют все ответы, то это обычно означает, что им неизвестны даже все вопросы. Моя цель в том, чтобы как можно больше учиться от как можно большего числа людей и делать это как можно чаще. Я стремлюсь научиться от критиков, людей, с которыми не согласен, и даже от врагов.

Во-вторых, вы можете изучить процесс. Это книга о процессе, а не о программах. Она предлагает систему для развития людей в вашей церкви и для балансирования ее целей. Наблюдая, как работает стратегия церкви Седлбек по приобщению людей в условиях жестких требований быстрорастущей церкви, я с уверенностью могу сказать, что целенаправленный процесс может получиться и в других церквях, где темп роста более умеренный. Мы наблюдаем, как сейчас этот процесс производит сильных, плодоносных верующих в тысячах маленьких и средних церквях. Эта стратегия не для одних лишь "мегацерквей".

Люди забывают, что церковь Седлбек была когда-то очень маленькой. Она стала большой, потому что использовала целенаправленный процесс. Многие руководители церквей говорили мне после объяснения этого процесса: "Так это же каждый может сделать!" Я отвечаю: "Так в этом-то и дело!" Здоровая церковь основывается на процессе, а не на личностях.

И, наконец, вы можете усвоить некоторые методы. Ни один из методов не может длиться вечно или получаться везде, но это не умаляет его ценности. В недавнее время методы роста церквей приобрели плохую репутацию. В некоторых кругах они рассматриваются как недуховные, даже плотские. По причине того, что некоторые энтузиасты роста церквей переоценивают значение методов, оставив здоровое учение и сверхъестественный труд Святого Духа, другие ушли в совершенно противоположную крайность и готовы отбросить все разговоры о методах.

Каждая церковь намеренно или ненамеренно использует определенную методологию, поэтому вопрос не в том, пользоваться или не пользоваться методами. Вопрос в том, какими методами пользоваться, а также насколько они Библейские и эффективные.

Методы - это просто выражение принципов. Есть много путей выражения Библейских принципов в различной культурной среде. В книге Деяния Апостолов есть много примеров того, как первые христиане использовали различные методы для различных ситуаций.

Если изучить церкви сегодняшнего дня, то становится очевидным, что Бог употребляет всевозможные методы и что Он некоторые методы благословляет больше, чем другие. Очевидно также и то, что некоторые методы, которые срабатывали в прошлом, больше неэффективны. К счастью, одна из великих сильных сторон христианства состоит из способности изменять методы при столкновении с новыми культурами или временами. История драматическим образом дает примеры того, как Церковь непрерывно производит новые "мехи". Бог дает Церкви новые методы для достижения каждого нового поколения. Еккл. 3:6 гласит: "Время сберегать, и время бросать". Этот стих можно применить к методологии. Каждое поколение церкви должно решать, какие методы нужно использовать, а какие отбросить, потому что они больше неэффективны.

Вам, вероятно, не понравятся некоторые из методов, которыми мы пользуемся в церкви Седлбек. И это хорошо. Я не ожидаю от вас их применения, потому что даже мне нравится далеко не все из того, что мы делаем! Читайте эту книгу, как едят рыбу: отбирайте мякоть и отбрасывайте кости. Принимайте и адаптируйте то, что вы можете использовать. Одно из важнейших умений руководителя состоит в том, чтобы научиться различать между существенным и несущественным. Метод должен всегда быть в подчиненном положении к проповеди Слова. Когда вы читаете книгу о здоровье или росте церкви, то не путайте главное с второстепенным.

Главное в здоровом состоянии и росте церкви:

- Кто наш Господь?
- Что мы проповедуем?
- Какие наши побуждения?

Второстепенные вопросы для здорового состояния и роста церкви:

- На кого мы ориентированы?
- Каких образцов мы придерживаемся?
- Какие у нас методы?

Альберт Эйнштейн однажды сетовал, что одна из величайших слабостей XX-го века состоит в том, что мы по привычке путаем средства и цель. Это особенно опасно для церкви. Никогда не следует чрезмерно увлекаться методами, чтобы не потерять из виду свою миссию и не забыть, о чем мы проповедуем.

К сожалению, многие церкви действуют на основе неправильных понятий и мифов, которые я обозначил в этой главе. Это мешает им быть в здоровом состоянии и возрастать до полного потенциала. В церквях должна расти истина. Культы могут расти без истины, но церкви не могут. В 1 Тим. 3:15 говорится о столпе и утверждении истины. В следующем разделе этой книги мы рассмотрим то, как полагать основание истины, на котором Бог будет созидать Свою Церковь.

## **Часть вторая** **Церковь становится целеустремленной**

### **3** **Чем руководствуется ваша церковь?**

*Много замыслов в сердце человека, но состоится только определенное Господом.  
Притчи 19:21*

Ровно в семь часов вечера Став Джонсон призвал к порядку ежемесячное собрание церковного совета церкви Вестсайд. "Сегодня нам нужно очень много обсудить, поэтому приступим, - сказал Став. - Как вы знаете, на повестке дня стоит вопрос о согласовании единой программы церкви на новый год. Нам предстоит представить этот план через две недели на членском собрании".

Как председательствующий Став очень беспокоился о происходящем. Лишь собрание по обсуждению ежегодного бюджета вызывало больше несогласий и дебатов, чем это заседание, посвященное программам и планированию. "Кто желает быть первым?" - спросил Став.

"Это несложно", - сказал Бен Верный, дьякон, который 26 лет был членом церкви. - Прошлый год был хороший, давайте просто повторим все то хорошее, что мы делали в прошлом году. Я всегда придерживался мнения, что испытанное и истинное лучше, чем множество новомодных идей".

"Я должен с этим не согласиться, - сказал Боб Новатор. Времена меняются, и я считаю, что необходимо переоценивать *всё*, чем мы занимаемся. Если программа получилась в прошлом году, то это еще не означает, что она сама по себе получится в следующем. Меня особо интересует проведение еще одного богослужебного собрания в другом стиле. Мы все видели, какой рост приобрела церковь Калвари с тех пор, как там начали современное богослужение для привлечения далеких от церкви людей".

"Да, некоторые церкви будут делать что угодно, лишь бы привлечь толпу, - возразил Бен. Они забывают, для кого церкви: они для нас, христиан! Нужно отличаться от мира и отделяться от него. Мы не должны увлекаться всем тем, чего желает мир. Я вовсе не хочу, чтобы все это произошло в Вестсайте!"

В течении ближайших двух часов для внесения в рабочий календарь церкви был представлен внушительный перечень программ и планов. Карен Непоседа страстно настаивала на том, чтобы церковь Вестсайд приняла более активное участие в "Операции спасения" и "Движении за жизнь". Джон Мужественный привел трогательное свидетельство о том, как исполнение обетования изменило его жизнь, и предложил целый перечень мужских мероприятий. Линда Любящая говорила о нужде создания различных групп поддержки. Боб Ученый, как обычно, настаивал на том, чтобы церковь начала христианскую школу. И, конечно, Джери Непреклонный по мере внесения каждого предложения непременно задавал вопрос: "Сколько это будет стоить?". Всё это были ценные предложения. Проблема заключалась в том, что у церковного совета, похоже, не было отправного стандарта, по которому можно было бы оценивать и решать, какие программы принимать.

Наконец, слово взял Кларк Разумный. К этому моменту все ожидали, что он произнесет. Как только возникала неразбериха в каком-либо вопросе на членском собрании церкви, он обычно брал слово, и большинство склонялось к его мнению. И не потому, что его идеи были лучше; на деле люди часто не соглашались с ним. Но сама сила его личности в тот момент придавала смысл всем его словам.

В чем состоит проблема по этому сценарию? Многочисленные ведущие силы в этой церкви сражаются за получение внимания. В результате возникает конфликт, и церковь стремится идти в различных направлениях одновременно.

Если посмотреть по словарю слово "вести", то вы найдете следующее определение: "руководить, контролировать, направлять". Когда вы ведете машину, это значит, что вы руководите, контролируете, направляете ее по улице. Проводя беседу, вы руководите, контролируете и направляете ее в нужном русле. Когда вы ведете мяч в игре, то надеетесь руководить, контролировать, направлять его в ворота!

Каждая церковь чем-то руководствуется. За всем, что происходит, есть руководящая сила, контролирующая положение или направляющая убеждение. Об этом, возможно, не говорят вслух. Многие об этом могут и не знать. Скорее всего, об этом никогда официально не голосовали. Но это есть, и оно воздействует на каждый аспект жизни церкви. Какая ведущая сила в вашей церкви?

### **Церкви, руководимые традицией**

Любимое выражение в церкви, ведомой традицией - мы всегда так поступали. Цель церкви, ведомой традицией, состоит в простом сохранении прошлого. Перемена почти всегда рассматривается как нечто отрицательное, а застой истолковывается как "стабильность".

Более старые церкви имеют тенденцию быть связанными правилами, ограничениями и обрядами, а более молодые церкви имеют тенденцию быть связанными осознанием цели и миссии. В некоторых церквях традиция может стать такой ведущей силой, что все остальное, даже Божья воля становится чем-то второстепенным. Рольф Нейбор говорит, что последними словами церкви будут: "Мы никогда раньше так не поступали".

### **Церкви, руководимые личностью**

В такой церкви самый главный вопрос "Что хочет пресвитер?" Если пастор долгое время несет служение в церкви, то он, скорее всего, будет ведущей личностью. Однако если в церкви принято через каждые несколько лет менять пасторов, то ведущей силой может быть кто-нибудь из членов церкви. Одна очевидная проблема, связанная с церковью, которая руководствуется личностью, состоит в том, что порядок дня в ней больше определяется уровнем подготовки, нуждами и колебаниями пресвитера, чем Божьей волей и нуждами людей. Другая проблема состоит в том, что церковь, ведомая личностью, приходит в оцепенение, когда эта личность уезжает или умирает.

### **Церкви, руководимые финансами**

Вопрос, который на уме у каждого человека в церкви, ведомой финансами - "Сколько это будет стоить?" Все остальное не кажется столь важным, как финансы. Горячие обсуждения в церкви, ведомой финансами, всегда вращаются вокруг бюджета. Хорошее управление и учет средств имеет большое значение для здоровой церкви, но они никогда не должны контролировать все остальное. Более важным вопросом должно быть:

"Что Бог желает в отношении церкви?" Церкви не существуют для того, чтобы делать прибыль. Показателем для церкви должны быть не сэкономленные средства, а спасенные люди. Я обратил внимание на то, что многие церкви в свои ранние годы руководствовались верой, а в последующие годы стали руководствоваться финансами.

### **Церкви, руководимые программами**

Воскресная школа, женская программа, хор и молодежная группа - это примеры программ, которые зачастую бывают ведущими силами в церквях. В церквях, которые руководствуются программами, все силы сосредоточены на выполнении и поддержании программ церкви. Часто цель церкви, которая руководствуется программами, от подготовки людей к служению незаметно переходит к простой расстановке ответственных, а комитет по

назначениям становится в церкви самой важной группой. Если снижаются результаты от программы, то участники ее обвиняют себя за недостаточно настойчивый труд. Никто никогда не задает вопрос: "Пригодна ли еще эта программа?"

### **Церкви, руководимые зданиями**

Уинстон Черчилль однажды сказал: "Мы строим свои дома, а затем они строят нас". Столь часто община так страстно желает иметь прекрасный дом, что члены церкви тратят на него больше средств, чем могут позволить. Плата за дом и содержание его становятся крупнейшей статьёй бюджета. Фонды, которые нужны для проведения служения, отвлекаются на погашение банковских ссуд, от чего действительно страдает служение в церкви. Получается, что "хвост виляет собакой". С другой стороны, церкви допускают малый размер своих домов, что ведет к ограничению роста в будущем. Нахождение в исторических, но неподходящих домах, никогда не должно ставиться на первое место и препятствовать проповеди Евангелия в вашей местности.

### **Церкви, руководимые мероприятиями**

Если посмотреть на рабочий календарь церкви, которая руководствуется мероприятиями, то может создаться впечатление, что цель церкви состоит в том, чтобы занять людей. В течении недели каждый вечер что-то происходит. Как только завершается одно большое мероприятие, как начинается работа над следующим. В таких церквях есть много активности, которая не обязательно продуктивна. Церковь может быть занятой, не имея ясной цели, зачем она это делает. Кому-то надо задать вопрос:

"Какая цель всех ваших мероприятий?" В церкви, которая руководствуется мероприятиями, посещаемость становится единственным измерением верности и зрелости. Нужно с осторожностью относиться к тенденции, когда посещение собраний подменяет служение как первоочередное дело верующих.

### **Церкви, руководимые приближенными**

В искренней попытке привести неверующих к Христу и соответствовать сегодняшней культуре, некоторые церкви допускают, чтобы нужды неверующих стали ведущей силой церкви. Главным становится вопрос:

"Что желают делать необращенные?" Следует откликаться на нужды, интересы и проблемы ищущих душ и в пределах разумного готовить евангелизационное служение, нацеленное на их нужды, но нельзя допустить, чтобы приближенные вели весь рабочий план церкви. Божья цель в отношении Его Церкви включает в себя евангелизацию - но не за счет отказа от других целей.

### **Церковь должна быть отзывчивой к ищущим душам, но не должна быть ведомой ими.**

Привлечение ищущих душ - это первый шаг в процессе приобретения учеников, но это не должно становиться ведущей силой церкви. Хорошо, когда бизнес идет за рынком ("Давать клиенту, что он пожелает."), но церковь имеет более высокое призвание. Церковь должна быть отзывчивой к ищущим Бога людям, но она не должна уходить только в эту сторону. Нужно приспособлять стиль изложения к нашей культуре, но без принятия ее греховных элементов и без уступок ей.

## **Библейский подход: целеустремленные церкви**

Что сегодня нужно, так это церкви, которые руководствуются целью, а не другими силами. Эта книга написана для того, чтобы предложить новый подход - целеустремленную церковь - в качестве здоровой Библейской альтернативы традиционных способов организации церквей и управления ими.

В этом подходе есть два главных элемента. Во-первых, нужна новая перспектива. Нужно начать смотреть на всё, что делает ваша церковь, через призму пяти Новозаветных целей и увидеть, что Бог предусмотрел в церкви равновесие всех пяти целей.

Во-вторых, при этом подходе нужен процесс выполнения целей церкви. В этой книге я объясню применяемый в церкви Седлбек процесс, который сделал возможным, чтобы наша община в продолжении 15 лет испытывала здоровый, устойчивый рост.

Это не какая-нибудь теория "башни из слоновой кости"; это то, что было испытано в реальной церкви в течении 15 лет и произвело одну из крупнейших и быстрорастущих церквей в Америке. Это также производит впечатляющие результаты в тысячах других церквей Америки, Австралии, Европы и Азии. Церковь, независимо от ее размера или месторасположения, будет здоровее, сильнее и эффективнее, если станет целеустремленной.

Ап. Павел сказал, что Бог будет судить все, что мы построим, на основании того, устоит ли оно: "Огонь испытает дело каждого, каково оно есть. У кого дело, которое он строил, устоит, тот получит награду" (1 Кор. 3:13-14). Ап. Павел также говорит нам, что ключ к созиданию того, что устоит - это строить на правильном основании: "Но каждый смотри, как строит. Ибо никто не может положить другого основания, кроме положенного, которое есть Иисус Христос" (1 Кор. 3:10-11).

### **Планы, программы и личности не долговечны. Но Божьи цели состоятся.**

Сильные церкви строятся на основании цели! Обращая равное внимание на все пять Новозаветных целей церкви, ваша церковь сможет достичь здорового баланса, который сделает возможным устойчивый рост. В Пр. 19:21 сказано: "Много замыслов в сердце человека, но состоится только определенное Господом". Планы, программы и личности не устоят. Но состоятся лишь Божьи цели.

### **Важность подчинения цели**

Нет ничего прежде цели. Начальным пунктом каждой церкви должен быть вопрос "Зачем мы существуем?" Пока вы не будете знать, зачем существует ваша церковь, у вас не будет основания, побуждения и направления к служению. Если вы помогаете начать организовывать новую церковь, то вашей первой задачей будет определение цели. Намного легче установить правильное основание в начале новой церкви, чем переделывать его после того, как церковь просуществовала многие годы.

Однако если вы несете служение в существующей церкви, которая остановилась, идет на убыль или просто переживает уныние, то вашей самой важной задачей будет еще раз определить свою цель. Забудьте обо всем остальном, пока не утвердите цель в разуме членов своей церкви Восстановите ясное видение того, что Бог хочет совершить в вашей церкви и через нее. Абсолютно ничего не может так быстро вернуть к жизни отчаявшуюся церковь, как повторное открытие ее цели.

Когда я готовился начинать церковь в Седлбек, то один из наиболее важных факторов, которые я открыл в своем исследовании, состоял в том, что растущие здоровые церкви имеют четко выраженную определенность. Они понимают, зачем они существуют; они точны в своей цели. Они в точности знают, к какому труду призвал их Бог. Они знают, в чем состоит их дело, а что их не касается! Имеет ли ваша церковь четко выраженную определенность?

Если вы зададите вопрос типичным членам церкви о том, почему существует их церковь, то получите самые разнообразные ответы. Большинство церквей не обладают в этом вопросе ясностью и единодушием. Уин Арн, церковный консультант, однажды рассказал мне о проведенном им исследовании. Он опросил членов приблизительно тысячи церквей, задавая им вопрос:

"Зачем существует церковь?" Результаты? 89% из опрошенных членов церквей сказали: "Цель церкви в том, чтобы заботиться о моих нуждах и нуждах моей семьи". Для многих роль пастора состоит просто в том, чтобы держать "в загоне" овец, которые уже счастливы, и не терять слишком много из них. Лишь 11% опрошенных сказали: "Цель церкви - приводить мир к Иисусу Христу".

**Абсолютно ничего не может так быстро  
вернуть к жизни отчаявшуюся церковь,  
как повторное открытие ее цели.**

Затем пасторам тех же самых церквей задали вопрос: "Почему существует церковь?" Поразительно, но результаты были прямо противоположными. Из опрошенных пасторов 90% сказали, что цель церкви в том, чтобы приобретать мир, а 10% сказали, что она состоит в заботе о нуждах членов церкви. Стоит ли удивляться, почему мы имеем конфликт, смущение и застой во многих сегодняшних церквях? Если пастор и община даже не могут прийти к согласию о том, почему существует церковь, то неизбежен конфликт и разногласие во всем остальном.

Церкви организуются по многим различным причинам. Иногда это неадекватные причины: соревнование, деноминационная гордость, нужда в признании со стороны руководителя или какое-нибудь другое неподходящее побуждение. Пока сила, руководящая церковью не будет Библейской, здоровье и рост церкви никогда не будут такими, как усматривает Бог. Сильные церкви не строятся на программах, личностях или ухищрениях. Они создаются на вечных целях Божьих.

## Основание для здоровой церкви

*Иисус Христос: "...Я создам Церковь Мою". Евангелие от Матфея 16:18*

*Ап. Павел: "Я, по данной мне от Бога благодати, как мудрый строитель, положил основание, а другой строит на нём; но каждый смотри, как строит".*

*1-е Послание к Коринфянам 3:10*

Несколько лет тому назад я купил участок в горах за национальным парком Йосемайд и построил бревенчатую избу. Даже с помощью моего отца и друзей на стройку ушло 2 года, потому что я не мог этому уделять все свое время. Когда я начал строить, у меня все лето ушло на закладку фундамента. Сначала мне нужно было расчистить площадку в лесу, срезав и выкорчевав 37 высоких сосен. Затем мне пришлось прокопать дренажную канаву длиной свыше 20 метров и глубиной 1,5 метра и засыпать ее гравием, потому что земля была сырой от протекающего вблизи ручья.

После 10 недель изнурительного труда я мог показать как результат моих усилий лишь выставленный по уровню периметр бетонного фундамента. Я был очень огорчен. Но мой отец, построивший за свою жизнь свыше 110 церковных домов, сказал: "Выше нос, сынок! Когда ты закончил закладку фундамента, то у тебя позади самая важная работа".

Основание определяет как размер, так и силу здания. Вы никогда не можете построить больше, чем может выдержать фундамент. То же самое относится и к церквям. Церковь, построенная на несоответственном или ошибочном основании, никогда не достигнет высот, которые усмотрел для нее Бог. Она будет топтаться на месте, как только перерастет свое основание.

**Фундамент вашей церкви будет определять её размер и силу. Нельзя построить больше, чем может выдержать фундамент.**

Если вы желаете построить здоровую, сильную и растущую церковь, то должны уделить время закладке прочного основания. Это достигается путем прояснения и уточнения в умах всех участников, почему существует церковь и что она должна делать. В четко и определенно сформулированной цели есть невероятная сила. Если ваша формулировка цели достаточно короткая, чтобы ее мог запомнить каждый человек, то это принесет вашей церкви пять удивительных преимуществ.

### Четкость цели укрепляет моральное состояние

Моральное состояние церкви и ее миссия всегда идут вместе. В 1 Кор. 1:10 указано: "Чтобы все вы говорили одно, и не было между вами разделений, но чтобы вы соединены были в одном духе и в одних мыслях". Обратите внимание на то, что Ап. Павел говорит, что ключ к единству церкви состоит в соединении в одних мыслях. Если у церкви нечетко определена миссия, то ее моральное состояние будет низким.

Церковь Седлбек обладает необычайно высоким моральным состоянием и атмосферой единства. Когда люди трудятся сообща на великую цель, то у них нет времени спорить по поводу мелочных вопросов. Если вы помогаете грести на лодке, то у вас нет времени ее расшатывать! У нас получается поддерживать теплые братские взаимоотношения, невзирая на происходящий огромный рост, потому что члены нашей церкви посвятили себя общей цели.

В Пр. 29:18 говорится: "Без откровения свыше народ необуздан, соблюдающий закон блажен". Я также считаю, что правда и то, что там, где нет видения, люди переходят в другую церковь. Многие церкви едва влачат существование, потому что у них нет видения.

Они продвигаются от воскресенья к воскресенью, потому что потеряли из виду цель своего дальнейшего существования. Церковь без цели и предназначения со временем становится музейным экспонатом минувших традиций.

Ничто так больше не разочаровывает церковь, как незнание того, почему она существует. С другой стороны, самый быстрый путь утвердить остановившуюся или умирающую церковь - это вновь провозгласить Божью цель для нее и помочь членам церкви понять великие задачи, которые дал ей Христос.

### **Ясность цели уменьшает разочарование**

Сформулированная цель уменьшает разочарование, потому что позволяет забыть о том, что не имеет действительного значения. Ис. 26:3 гласит, что Бог твердого духом хранит в совершенном мире, потому что он упоает на Него. Четкая цель не только определяет, что нам делать, но также и то, что нам не нужно делать. Я уверен, что вы согласитесь с тем, что у вашей церкви нет времени заниматься всем. Хорошая новость в том, что Бог не рассчитывает, что вы будете делать все. Кроме того, есть лишь немного вещей, которые действительно стоит делать в первую очередь! Секрет эффективности состоит в знании того, что действительно имеет значение, затем делать то, что действительно имеет значение и не переживать обо всем остальном.

Как пастор я усвоил, что у каждого человека есть свой собственный распорядок в отношении церкви. Они перефразируют первый духовный закон: "Бог любит меня, и у каждого человека есть удивительный план в отношении моей жизни!" Люди всегда говорят: "Церковь должна делать это" или "Церковь должна делать то". Многие советуют благородные дела, но вопрос, по сути, не в этом. Всегда должен быть фильтр: достигает ли данное мероприятие цели, которую Бог положил для данной церкви? Если это дело соответствует этому критерию, то его нужно рассмотреть. Если оно не проходит этот тест, то нельзя позволять, чтобы это дело отвлекало вас от труда, который Бог дал вашей церкви.

### **Ясная цель не только определяет, что нам делать, но и то, что нам не делать.**

Без формулировки цели легко поддаться огорчению от всего того, что отвлекает нас вокруг. Возможно, вы испытывали то, что описал Исаия: "Напрасно Я трудился, ни на что и вотще истощал силу Свою" (Ис.49:4). Попытка руководить церковью без четко обозначенной цели подобна тому, как пытаться вести машину в тумане. Если вы не можете ясно видеть, куда направляетесь, то, очевидно, разобьетесь.

Иак. 1:8 гласит: "Человек с двоящимися мыслями нетверд во всех путях своих". Когда церковь забывает о своей цели, то ей трудно решить, что же важно. Нерешительная церковь - это неустойчивая церковь. Почти все может сбить ее с курса. Она будет колебаться между первоочередными задачами, целями и программами. Она пойдет в одном направлении, затем в другом, в зависимости от того, кто в это время руководит. Иногда церкви просто движутся по кругу.

В целеустремленной церкви, как только установлен курс, то принятие решения становится намного легче и менее огорчительным. Определите свои роли, а затем определите цели. Как только выяснена главная цель, тогда любые промежуточные цели, идущие в этом едином направлении, принимаются сами по себе. Каждый раз, когда кто-нибудь предлагает какое-то дело, мероприятие или новую программу, нужно просто задать вопрос: "Способствует ли это выполнению одной из наших целей?" Если да, то занимайтесь этим. Если нет, не делайте этого.

## Ясность цели позволяет сосредоточиться

Сфокусированный свет обладает огромной силой. У рассеянного света совсем нет силы. Например, если сфокусировать солнечный свет с помощью увеличительного стекла, то можно поджечь лист бумаги. Но вы ничего не подожжете, если тот же свет не сфокусировать. Сфокусированный на еще более высоком уровне свет - луч лазера - может пронзить даже стальной лист.

Принцип концентрации приложим также и в других отраслях. Сосредоточенность в жизни и в церкви произведет намного больше воздействия, чем бросание в разные стороны. Подобно лазерному лучу, чем более сфокусированной становится ваша церковь, тем больше воздействия она произведет на общество.

Причина в том, что ясная цель позволяет концентрировать усилия. Ап. Павел знал об этом. Он сказал: "Забывая заднее и простираясь вперед, стремлюсь к цели" (Фил. 3:13,14).

Я вижу, что одно из распространенных искушений, в которое впадают многие церкви - это западня преувеличения мелочей. Они откликаются на хорошие, но менее важные дела, мероприятия и цели. Энергия в церкви рассеивается и иссякает; теряется сила.

Если вы желаете, чтобы ваша церковь произвела воздействие на мир, то нужно делать главным первоочередное. Меня поражает, сколь многие христиане не представляют себе, в чем главная цель их церкви. Одна прописная истина гласит: "Главное, чтобы главное было главным!"

По моему мнению, большинство церквей стараются делать слишком много. Это один из наиболее игнорируемых барьеров в созидании здоровой церкви: мы изнуряем людей. Слишком часто маленькие церкви заняты всевозможными мероприятиями, делами и программами. Вместо того, чтобы подобно Ап. Павлу, сосредоточиться на чем-то одном, они упрямо занимаются десятками разных дел и не извлекают ничего доброго ни из одного из них.

Чем старше становится церковь, тем больше этого в ней происходит. Программы и мероприятия продолжают прибавляться к рабочему плану, из которого ничего не вычеркивается. Помните, что ни одна программа не рассчитана длиться вечно. Нужно держать в уме хороший вопрос, когда речь идет о программах церкви: "Начали бы мы заниматься этим сейчас, если бы у нас это уже не проводилось?" Плотный календарь церкви рассеивает ее силы. Для здоровья церкви важно, чтобы вы периодически "наводили порядок в доме" - оставляли программы, которые пережили свою цель. Когда лошадь убита - слезай с седла!

Когда я организовал церковь Седлбек, то в первый год мы предложили всего лишь богослужбное собрание и ограниченную церковную программу для детей. Мы не пытались быть церковью со всеми направлениями служения. Например, у нас не было молодежной программы, пока богослужения не стали посещать свыше 500 человек, и у нас не было программы для одиноких людей, пока посещаемость не выросла до тысячи человек.

Мы решили, что никогда не будем начинать новый вид служения, пока сначала у нас не будет человека, который будет его вести. Если не было руководителя, мы ожидали Божьих сроков и лишь затем приступали к труду. Мы только тогда приступаем к новому виду служения, когда, наконец, появляется нужный руководитель. Этот план помог нам концентрироваться на том, чтобы очень хорошо делать мало дел. Лишь тогда, когда какое-нибудь служение достигало приемлемого уровня работы, мы рассматривали вопрос о прибавлении еще чего-нибудь к нашему "меню". Мы не старались делать все сразу.

*Исполнительность и эффективность* - это разные вещи. Питер Дракер говорит: "Быть исполнительным означает делать всё правильно. Быть эффективным означает *делать именно то, что нужно*". Многие церкви проявляют исполнительность в том, что они хорошо организованы и поддерживают целый список программ. Однако производя много действия, они малопродуктивны. Силы расходуются на мелочные вопросы. Это все равно что поправлять стулья на палубе "Титаника"; все выглядит прекрасно и организовано, но не имеет никакого значения, потому что корабль идет ко дну! Для церкви недостаточно быть

хорошо организованной; она должна быть хорошо организованной для того, чтобы делать именно то, что нужно.

Бог желает, чтобы церкви были эффективными. Те немногие церкви, которые действительно эффективны, сосредоточены на своих целях. Вы можете неотступно держаться своих первоочередных задач и центра внимания своей церкви, если будете постоянно сверять свою цель.

### **Ясность цели влечет сотрудничество**

Люди хотят присоединиться к церкви, которая знает, куда идет. Когда церковь ясно излагает свое назначение, то люди с желанием "поднимаются на борт". Это происходит, потому что каждый человек ищет того, что дает смысл, цель и направление жизни. Когда Ездра рассказал в точности, каких дел ожидает Бог от людей, то они ответили: "Встань, потому что это твое дело, и мы с тобою: ободрись и действуй!" (Езд. 10:4)

У Ап. Павла всегда была четкость целей. В результате люди хотели участвовать в том, что он делал. Это особенно касается церкви в Филиппах. Филиппийцы были настолько пленены миссией Ап. Павла, что постоянно предоставляли ему финансовую поддержку (см. Фил. 4:15). Если вы хотите, чтобы члены вашей общины восхищались церковью, активно поддерживали ее и щедро жертвовали средства, то нужно живо объяснить прямо и в точности, куда направляется церковь.

Приходилось ли вам случайно сесть не в тот самолет? Однажды я сел в самолет, который, как я думал отправлялся в Сент-Луис, а на самом деле летел в Канзас Сити. Я усвоил важный урок: проверяйте место назначения, до взлета самолета, чтобы затем не прыгать с парашютом. Вы не сядете в автобус, не узнав прежде, куда он отправляется. Поэтому вам не следует рассчитывать, что люди придут в вашу церковь, не зная, куда она идет.

Я хочу, чтобы потенциальные члены церкви точно знали, куда направляется церковь Седлбек. Поэтому формулировка нашей цели детально объясняется каждому человеку, который желает вступить в нашу церковную семью - прежде, чем он в нее войдет. Никто не может стать членом церкви Седлбек без посещения класса подготовки к членству и подписания обязательства члена церкви, которое включает в себя посвящение поддерживать цели Седлбек.

В Пр. 11:27 сказано: "Кто стремится к добру, тот ищет благоволения". Сразу говорите людям, куда направляется ваша церковь, и это приведет к сотрудничеству. Расшифровывайте цели и первоочередные задачи вашей церкви на занятиях класса подготовки к членству в церкви. Четко объясняйте вашу стратегию и структуру. Это удержит людей от вступления в церковь из ложных побуждений.

Если вы допускаете, чтобы люди становились членами вашей церкви без понимания ее целей, то напрашивается на проблемы. Новые члены церкви, особенно перешедшие из других общин, обычно имеют личные планы и свои понятия о церкви. Если вы с самого начала и прямо не решите с ними этот вопрос, то это со временем приведет к проблемам и конфликтам.

Люди, которые вступают в вашу церковь, приносят из своих прежних церквей культурный багаж и могут иметь определенные намерения, которые ваша церковь не ставит целью выполнять. Этот факт стал для меня очевидным в первые дни церкви Седлбек еще до того, как мы начали проводить богослужения. Один из членов нашей домашней группы по изучению Библии 12 лет был членом известной крупной церкви в нашем районе. Каждый раз, когда мы начинали что-нибудь планировать, он говорил: "А в моей прежней церкви это делали вот так". У него это было, как прическазка.

Примерно через два месяца я, наконец, сказал: "Знаете, если вы хотите, чтобы церковь выглядела в точности так, как ваша прежняя, то почему бы вам ни вернуться туда назад? Она всего в двадцати километрах вверх по дороге". Он послушался моего совета и ушел вместе с

пятью членами своей семьи. В то время это означало 30% нашей общины - и он давал десятину!

В то время его действие потрясло меня, но сейчас, оглядываясь назад на ту ситуацию, я считаю, что это было одно из важных решений, которые определили наше развитие. Если бы я послушался этого человека, то церковь Седлбек, в конце концов, стала бы копией той другой церкви. Наше будущее стало бы совершенно другим.

Я также усвоил два важных урока в отношении руководства: прежде всего не позволяйте, чтобы хныкающие люди определяли, что церкви делать. Это отказ от руководства. К сожалению, чем меньше община, тем больше влияния имеет самый отрицательный член церкви. Этот опыт научил меня, что наилучшее время узнать, согласен ли человек с подходами к служению в вашей церкви, будет до того, как он станет ее членом. Объяснение людям целей вашей церкви прежде их вступления не только уменьшит конфликт и разочарования в церкви, но также поможет некоторым людям сделать вывод, что им нужно вступить в другую церковь по причине подходов или личного вкуса.

### **Ясность целей способствует оценке**

Во 2 Кор. 13:5 говорится: "Испытывайте самих себя, в вере ли вы? Самох себя исследывайте". Как церковь себя оценивает? Не путем сравнения себя с другими церквями, а с помощью вопроса: "Занимаемся ли мы тем делом, которое Бог усмотрел для нас?" или "Хорошо ли мы выполняем это дело?" Как говорит Питер Дракер: "Чем вы заняты?" и "Как идут дела?" Это два наиболее важных вопроса для оценки вашей церкви. Формулировка цели церкви должна стать тем стандартом, по которому вы измеряете здоровое состояние и рост вашей общины.

Нет абсолютно никакого соотношения между размером и силой церкви. Церковь может быть большой и сильной или большой и немощной. Точно так же церковь может быть малой и сильной или малой и слабой. Большой - это не обязательно лучший, а быть маленьким - это тоже не обязательно быть лучшим. Лучшее - это лучшее!

Цель этой книги не в том, чтобы сделать вашу церковь такой же крупной, как церковь Седлбек. Вопрос не в размере. Важно следующее: ваша церковь будет сильнее и здоровее, если будет целеустремленной.

Чтобы стать целеустремленной церковью, нужно время - это не произойдет всё сразу или даже за 6 месяцев. У вашей церкви на подобный переход может уйти даже несколько лет. Если вы хотите, чтобы ваша церковь стала целеустремленной, вам нужно провести ее через четыре важные фазы: во-первых, вам нужно определить свои цели.

### **Оценивайте свою церковь, задавая вопрос: "Чем мы заняты?" А затем: "Как идет дело?"**

Далее, нужно сообщать эти цели каждому человеку в вашей церкви и притом делать это регулярно. В третьих, нужно организовать свою церковь в соответствии с поставленными целями. И, наконец, вы должны применять поставленные вами цели ко всем сторонам своей церкви. В последующих главах я опишу каждую из этих задач.

## 5

### Определение целей

*Умоляю вас, братия, именем Господа нашего Иисуса Христа, чтобы все вы говорили одно, и не было между вами разделений, но чтобы вы соединены были в одном духе и в одних мыслях. 1-е Послание к Коринфянам 1:10*

Будучи студентом семинарии, в Техасе, я однажды согласился оказать помощь руководителям одной крупной церкви в оценке их общецерковной программы. Эта церковь в прошлом несла сильное живое свидетельство о Христе и обладала исторической репутацией. Я испытывал некоторую робость, подъезжая к массивному зданию из красного кирпича. Это был мой первый опыт консультирования церквей. Холл перед конференц-залом был весь увешан портретами пасторов, которые за последние сто лет совершали служение в этой церкви. Это была церковь с историей!

Когда мы сели на наше первое совещание, я задал собравшимся руководителям вопрос: "Что вы думаете о своей церкви?" Большинство ответов выразили удовлетворение. Один брат подвел черту словами: "У нас крепкая церковь". Однако по мере того, как я копал глубже, то обнаружил, что эта церковь крепко спит. Богословие в церкви было крепким, однако, в ней не происходило ничего, что имело бы духовное значение. За здание было выплачено, и руководители церкви обленились и впали в сон. Они были, как сказал пророк Амос, беспечными на Сионе и их беспечная болезнь медленно убивала церковь. Поскольку они позвали меня в качестве доктора, то я выписал им простой рецепт: заново открыть свою цель.

### Вести церковь к определению ее целей

Вести свою общину к открытию Новозаветных целей в отношении Церкви - это восхитительное приключение. Не торопите этот процесс.

Не испортите радости открытия, рассказав просто всем в проповеди, какие это цели. Мудрые руководители понимают, что люди в уме и на словах согласятся с тем, что им скажут, но убеждением их будет лишь то, что они сами откроют. Вы закладываете основания долгосрочного здоровья и роста.

Я восхищаюсь, когда вижу, как безучастные члены церкви становятся энтузиастами, когда вновь открывают, что Бог желает употреблять их и их церковь. Ниже я объясню четыре шага, которые нужно совершить, чтобы привести вашу церковь к определению (или повторному определению) ее целей.

### Изучить, что говорит Библия

Начните с того, чтобы вся община изучила, что говорит Библия в отношении Церкви. Прежде чем начать церковь Седлбек я уделил шесть месяцев широкому личному изучению Библии по вопросу Церкви, применяя методы, описанные в книге "Активное изучение Библии" (Киев, 1994). В первые месяцы существования новой церкви я провел с нашей молодой общиной то же исследование. Мы вместе изучали по Св. Писанию все важные отрывки о Церкви.

Проводя изучение Св. Писания, можно использовать некоторые из следующих мест: Матф. 5:13-16; 9:35; 11:28-30; 16:15-19; 18:19-20; 22:36-40; 24:14; 25:34-40; 28:18-20; Марк 10:43-45; Лук 4:18-19; 4:43-45; Иоан. 4:23; 10:14-18; 13:34-35; 20:21; Деян. 1:8; 2:41-47; 4:32-35; 5:42; 6:1-7; Рим. 12:1-8; 15:1-7; 1 Кор. 12:12-31; 2 Кор. 5:17-6:1; Гал. 5:13-15; 6:1-2; Ефес. 1:22-23; 2:19-22; 3:6; 3:14-21; 4:11-16; 5:23-24; Кол. 1:24-28; 3:15-16; 1 Фее. 1:3; 5:11; Евр. 10:24-25; 13:7,17; 1 Пет. 2:9-10; 1 Иоан. 1:5-7; 4:7-21.

Джин Минз написал прекрасную книгу под названием "Принципы Царства для роста церкви", которую вся церковь может использовать как учебный курс о цели церкви. Проводя изучение этой темы в своей общине, вам следует рассмотреть несколько тем.

- Взгляд на земное служение Иисуса Христа. Задайте вопрос: "Что делал Иисус Христос, находясь здесь? Что бы Он делал, если бы сейчас находился здесь?" Все, что Иисус делал, находясь на земле, мы должны продолжать сегодня. Различные элементы служения Христа должны сегодня быть очевидны в Его Церкви. Все, что Он делал здесь, находясь в физическом теле, Он желает, чтобы было продолжено в Его духовном Теле, Церкви.

- Взгляд на образы и имена Церкви. Новый Завет предоставляет много аналогий о церкви: тело, невеста, семья, стадо, община, воинство. Каждый из этих образов имеет глубокое применение к тому, какой должна быть церковь и что она должна делать.

- Взгляд на примеры Новозаветных церквей. Задайте вопрос: "Что делали первые церкви?" В Св. Писании даны многие различные образцы. Иерусалимская церковь очень отличалась от церкви в Коринфе. Филиппийская церковь очень отличалась от церкви в Фессалонике. Изучите по Новому Завету каждую из поместных общин, включая семь церквей, которые перечислены в книге Откровения.

- Взгляд на заповеди Христа. Задайте вопрос: "Что велит нам делать Иисус Христос?" В Матф. 16:18 Иисус сказал: "Я создам церковь Мою". Он, конечно же, имел в виду конкретную цель. Наше дело состоит в том, чтобы открыть цели церкви, а не создавать их.

### **Наша работа состоит не в том, чтобы создавать цели церкви, но открыть их.**

Запомните, что Церковь - Христова, а не наша. Иисус Христос основал Церковь, умер за Церковь, дал Церкви Свой Дух и однажды вернется за Своей Церковью. Как Властелин Церкви Он уже установил цели, и они не обсуждаются.

Наш долг состоит в том, чтобы понимать цели Христа в отношении церкви и воплощать их. Программы должны меняться со сменой поколений, однако цели никогда не меняются. Можно проявлять новаторство в стиле служения, но никогда нельзя заменять суть служения.

### **Найти ответ на четыре вопроса**

Просматривая то, что Библия говорит о церкви, ищите ответ на приведенные ниже вопросы. Формулируя ответы, обратите внимание как на природу, так и на задачи церкви.

1. Почему существует церковь?
2. Какими мы должны быть как церковь? (Кто мы и что собой представляем?)
3. Что мы как церковь должны делать? (Что Бог желает сделать в мире?)
4. Как мы должны это делать?

### **Записать свои находки**

Запишите все, что вы усвоили в ходе этого изучения. Не беспокойтесь о краткости. Говорите все, что на ваш взгляд нужно сказать о сущности и целях церкви. Когда мы проводили это в первый год существования церкви Седлбек, я использовал большой лист бумаги и фломастеры, чтобы записывать все выводы, к которым мы приходили, проводя изучение в группе. Затем мы напечатали все, что было написано на таблице. Результатом явился документ из 10 страниц, содержащий наши разнообразные мысли о церкви.

### **Мы можем проявлять новаторство в стиле служения, но никогда не должны нарушать его сущность.**

Не стремитесь в этот момент прийти к формулировке цели: просто собирайте информацию. Всегда легче отредактировать и сжать, чем создать. Сосредоточьтесь только на том, чтобы четко обозначить все цели. Я хочу еще раз обратить внимание пасторов: не торопите этот процесс! Вы закладываете фундамент, на котором будет держаться все, что вы будете делать в грядущие годы. Даже если вы уже знаете Новозаветные цели, очень важно, чтобы ваша община повторила всё то, что Библия говорит о Церкви, и чтобы они записали свои выводы.

### **Обобщить выводы в одном предложении**

Из всей коллекции напечатанных нами мыслей, извлеченных из изучения Библии, мы в конце концов пришли к тому, что составили одно лишь предложение, в котором обобщили свое понимание Библейских целей Церкви. Вам также нужно это сделать. В начале соберите все, что вы узнали о церкви, сгруппировав похожие понятия вместе под такими крупными заголовками, как евангелизация, поклонение Богу, братское общение, духовный рост и служение. Далее постарайтесь изложить все эти крупные темы в одном абзаце. Затем начните редактировать все ненужные слова и фразы, чтобы свести этот абзац к одному предложению.

Сведение формулировки вашей цели к одному предложению имеет абсолютную важность. Почему? Потому что если люди не в состоянии ее запомнить, то она имеет ограниченную ценность. Долсон Тротман однажды сказал: "Мысли распутываются, проходя через губы и кончики пальцев". Иными словами, вы четко продумываете свою мысль, если выразите ее словами и запишете. Если вы не изложили свои цели на бумаге, то никогда по-настоящему их не продумали.

Французский новеллист Френсис Бейкон однажды сказал: "Чтение дает человеку широту а письмо - точность. Когда дело доходит до сообщения цели церкви, вам нужно быть как можно более точным.

### **Из чего состоит эффективность формулировки цели?**

#### **Библейское основание**

Эффективная формулировка цели выражает учение Нового Завета о Церкви. Помните, мы не принимаем решения в отношении целей Церкви - мы их открываем. Христос - Глава Церкви. Он давно установил цели. Сейчас каждое поколение должно утвердиться в них.

#### **Конкретность**

Формулировка целей должна быть простой и ясной. Величайшая ошибка, которую может сделать церковь, вырабатывая формулировку цели - это пытаться слишком много в нее втиснуть. Есть искушение добавить всевозможные хорошие, но ненужные фразы из боязни упустить что-то важное. Но чем больше вы добавляете в вашу формулировку тем более размытой она становится и тем труднее ее выполнять.

Узкая миссия - это ясная миссия. Вот формулировка цели Диснейлэнда: "Принести людям счастье". Первоначальной миссией Армии Спасения было: "Создавать граждан из отверженных". Многие формулировки целей настолько расплывчаты, что не производят никакого воздействия. Ничто не станет динамичным, пока не будет конкретным. Некоторые церкви формулируют свою цель приблизительно так "Наша церковь существует для прославления Бога". Конечно, да! Однако как именно вы этого достигаете?

Конкретная формулировка цели заставляет вас сосредоточить свои силы. Пусть вас не уведут в сторону второстепенные вопросы. Задавайте вопросы: "Что есть то небольшое, что будет особо значимым для Иисуса Христа в нашем мире? Что можем мы сделать такого, что может сделать только наша церковь?"

## Передаваемость

Формулировка цели, обладающая свойством передаваемости достаточно короткая, чтобы ее можно было выучить наизусть и донести до каждого человека в церкви. Чем она короче, тем лучше. Хотя формулировка цели каждой Библейской церкви будет включать в себя те же самые элементы, все же ничто не мешает вам сказать об этом свежо и творчески. Постарайтесь сформулировать цель так, чтобы она запомнилась.

Как пастору, мне неприятно признавать, что люди не запоминают проповедей или речей. Они не помнят даже абзацы. Люди помнят лишь простые формулы, лозунги и фразы. Я не помню ни одной речи Джона Ф. Кеннеди, однако, в точности помню его заявления: "Не спрашивайте, что ваша страна может для вас сделать, спрашивайте, что вы можете сделать для вашей страны", "Я - берлинец!" Я ничего не помню также из проповеди доктора Мартина Лютера Кинга, но запомнил его знаменитую фразу: "У меня есть мечта!"

## Измеряемость

Вы должны уметь рассмотреть формулировку своей цели и оценить, выполняет ли ее церковь или нет. Сможете ли вы проверить ее выполнение в конце каждого года? Вы не можете судить об эффективности церкви, если ваша миссия не поддается измерению.

Хорошая формулировка цели даст конкретный стандарт, исходя из которого, вы сможете повторять, пересматривать и улучшать все, что делает ваша церковь. Если вы не можете описать свою церковь, исходя из формулировки цели, то возвращайтесь к листу бумаги и фломастерам. Сделайте свою цель измеримой. В противном случае ваша формулировка цели будет простым объявлением.

## Два великих отрывка из Библии

В первые месяцы существования церкви в Седлбек я провел процесс, который только что объяснил. В итоге мы пришли к выводу, что хотя многие отрывки описывают, какой должна быть церковь и чем она должна заниматься, две сказанные Иисусом Христом истины, обобщают все:

Наибольшая Заповедь (Матф. 22:37-40) и Великое Повеление (Матф. 28:19-20).

Возлюби Господа Бога твоего всем сердцем твоим и всею душою твоею и всем разумением твоим... Возлюби ближнего твоего, как самого себя; на сих двух заповедях утверждается весь закон и пророки.

Матф. 22:37-40

Итак, идите, научите все народы, крестя их во имя Отца и Сына и Святого Духа, уча их соблюдать все, что Я повелел вам; и се, Я с вами во все дни до скончания века.

Матф. 28:19-20

Господь Иисус Христос дал Наибольшую Заповедь в ответ на вопрос. Однажды Иисуса попросили обозначить самую важную заповедь. В ответ Он сказал: "Вот в чем сердцевина всего Ветхого Завета. Я в двух словах обобщу вам Слово Божье. Весь закон и пророки можно свести к двум задачам: любить Бога всем своим сердцем и любить ближнего, как самого себя".

## **Большое посвящение Наибольшей Заповеди и Великому Повелению даст рост великой церкви!**

Позже в Своих последних словах ученикам Иисус Христос дал им Великое Повеление и еще три задания: идти, обращать людей в учеников, крестить их и научить слушаться всего того, чему Он научил.

Я считаю, что каждая церковь определяется тем, чему она посвящена, поэтому я подхожу с таким лозунгом: "Большое посвящение Наибольшей Заповеди и Великому Повелению даст рост великой церкви". Это стало девизом церкви Седлбек.

Эти два отрывка вбирают в себя все, что мы делаем в церкви Седлбек. Если дело или программа выполняет одну из этих заповедей, то мы за него беремся. Если нет, то мы это не делаем. Мы руководствуемся Наибольшей Заповедью и Великим Повелением. Они вместе дают нам главные задачи, на которых должна быть сосредоточена церковь до возвращения Христа.

## Пять целей церкви

Целеустремленная церковь посвящает себя выполнению всех пяти задач, которые Христос повелел выполнять Своей Церкви.

### Цель 1: любить Господа всем своим сердцем

Слова, которые описывают эту цель - это поклонение Богу. Церковь существует для поклонения Богу. Как мы любим Бога всем своим сердцем? Поклоняясь Ему! И не важно, сами мы, в малой группе или нас сто тысяч. Когда мы выражаем свою любовь к Богу, мы поклоняемся Ему.

Библия гласит: "Господу Богу твоему поклоняйся и Ему одному служи" (Матф. 4:10). Обратите внимание на то, что поклонение идет прежде служения. Поклонение Богу - это первая цель церкви. Иногда мы настолько бываем, заняты трудом для Бога, что у нас нет времени выразить свою любовь к Нему в поклонении.

Во всем Св. Писании для нас есть заповедь отмечать Божье присутствие прославлением Господа и восхвалением Его имени. В Пс. 33:4 сказано: "Величайте Господа со мною, и превознесем имя Его вместе". Мы не должны поклоняться из долга; нужно поклоняться Ему, потому что мы этого желаем. Мы должны радоваться, выражая свою любовь Богу.

### Цель 2: любить своего ближнего, как самого себя

Слою, которое используется для описания этой цели - это служение. Церковь существует, чтобы нести служение людям. Служение - это явление Божьей любви другим людям через восполнение их нужд и исцеление их болей во имя Иисуса Христа. Каждый раз, с любовью подходя к людям, вы тем самым служите им. Церковь должна служить всевозможным нуждам: духовным, эмоциональным и физическим. Иисус сказал, что даже чашка холодной воды, поданная в Его имя, рассматривалась как служение и не останется без вознаграждения. Церковь призвана к "совершению святых, на дело служения" (Ефес. 4:12).

К сожалению, на деле во многих церквях происходит очень мало служения. Вместо этого много времени уходит на собрания. Верность часто определяют, исходя из посещения, а не из служения, а члены церкви просто сидят, "вымокают" и "закисают".

### Цель 3: идти и научить

Эту цель мы называем евангелизацией. Церкви существуют для того чтобы сообщать Слово Божье. Мы посланники Христовы, и наша миссия состоит в евангелизации мира. Слово "идите" в Великом Повелении в греческом оригинале стоит в форме причастия настоящего времени. Его следует читать "совершая свое служение". Ответственность каждого христианина в том, чтобы делиться Благой вестью, куда бы мы ни пошли. Мы должны всему миру говорить о приходе Христа, Его смерти на кресте, Его воскресении и обещании вернуться. Когда-нибудь каждый из нас даст отчет Богу в том, насколько серьезно мы восприняли эту ответственность.

Задача евангелизации настолько важна, что Христос, фактически, дал нам пять Великих Повелений, по одному в каждом из Евангелий, и одно в книге Деяний Апостолов. В Матф. 28:19-20, Марк 16:15, Лук 24:47-49, Иоан. 20:21 и Деян. 1:8 Иисус повелевает нам идти и возвещать миру Слово спасения.

Евангелизации для нас - это больше, чем ответственность; это наша великая привилегия. Мы призваны участвовать в приведении людей в вечную Божью семью. Я не знаю более важного дела, которому человек может отдать свою жизнь. Если бы вы знали, как излечить рак, то я уверен, вы бы сделали все возможное, чтобы эта новость стала известной. Это бы спасло жизнь миллионов людей. Но вам уже известно нечто лучшее: вам дано для распространения Евангелие вечной жизни, которое есть величайшая из всех новостей!

### **Как христиане, мы призваны не только верить в Иисуса Христа, но и принадлежать к Его Церкви.**

Пока в мире есть хоть один человек, который не знает Христа, церковь имеет повеление не останавливаться в росте. Рост не выбирают; он заповедан Иисусом Христом. Вы не должны стремиться к росту церкви для своего собственного блага, но потому что Бог желает, чтобы люди спаслись.

#### **Цель 4: крестить их**

В греческом тексте Великого Повеления есть три деепричастия: идя, крестя, уча. Каждое из них составляет часть повеления "научите все народы". *Хождение, крещение и научение* - это главные элементы процесса приобретения учеников. На первый взгляд, вы можете удивиться, почему Великое Повеление в равной степени выделяет, как простой акт крещения, так и великие задачи евангелизации и созидания. Ясно то, что Иисус Христос упоминает об этом не случайно. Почему крещение столь важно, что заслуживает включения в Великое Повеление Христа? Я считаю, что причина в том, что оно символизирует одну из целей церкви: *братское общение* - единение в Теле Христовом.

Как христиане, мы призваны не только верить, но и принадлежать к Телу Христа. Смысл не в том, чтобы жить жизнью одиночки. Напротив, мы Должны принадлежать к Христовой семье и быть членами Его Тела.

Крещение - это не только образ спасения, это и образ братского общения. Оно не только символизирует нашу новую жизнь в Христе, но также зримо показывает вступление человека в члены Тела Христова. Оно говорит миру: "Сейчас этот человек один из нас!" Когда новообращенные принимают крещение, мы принимаем их в общение семьи детей Божьих. Мы не одиноки. Мы поддержка друг другу. Я люблю слова Ефес. 2:19, где сказано: "Итак, вы уже не чужие и не пришельцы, но сограждане святым и свои Богу". Церковь существует для того, чтобы обеспечить братское общение верующих.

#### **Цель 5: учить их соблюдать всё**

Слово, которое мы обычно используем, говоря об этой цели - это ученичество. Церковь существует для того, чтобы созидать или воспитывать Божий народ. Ученичество - это процесс оказания помощи людям, чтобы они еще более уподоблялись Христу в мыслях, чувствах и действиях. Этот процесс начинается, когда человек возрождается, и длится на протяжении всей его жизни. Кол. 1:28 гласит: "Мы проповедуем, вразумляя всякого человека и научая всякой премудрости, чтобы представить всякого человека совершенным во Христе Иисусе".

Как церковь мы призваны не только приводить людей, но также научить их. После того, как человек принял решение следовать за Христом, его нужно научить. Развивать людей к духовному совершенству - это ответственность церкви. В этом Божья воля в отношении каждого верующего. Ап. Павел пишет: "Для созидания тела Христова, доколе все придем в единство веры и познания Сына Божия, в мужа совершенного, в меру полного возраста Христова" (Ефес. 4:12-13).

Если рассмотреть земное служение Иисуса Христа, то становится очевидным, что Он включал в Свой труд все пять этих элементов (для обобщения см. Иоан. 17) Ап. Павел не только исполнял эти цели в своем служении, но также объяснял их в Ефес. 4:1-16. Однако

самый ясный пример всех пяти целей - это первая церковь в Иерусалиме, описанная в Деян. 2:1-47. Они учили друг друга, пребывали в общении, поклонялись Богу, совершали служение и евангелизировали. Сегодня наши цели неизменны: церковь существует, чтобы созидать, ободрять, прославлять, подготавливать и евангелизировать. Хотя каждая церковь будет отличаться в том, как выполняются эти задачи, все же не должно быть расхождения в том, что мы призваны делать.

### Целевая установка церкви Седлбек.

В Седлбек мы используем пять ключевых слов для обобщения пяти целей, которые Христос поставил перед Своей Церковью.

**Прославление:** мы отмечаем Божье присутствие на богослужении

**Миссия:** мы несем Слово Божье через евангелизацию

**Членство:** мы приводим Божьих детей в наше общение

**Совершенство:** мы воспитываем Божий народ через ученичество

**Служение:** мы являем Божью любовь через труд служения

Эти ключевые слова, представляющие наши пять целей, вошли в формулировку нашей миссии, которая звучит так:

#### Целевая установка церкви Седлбек

Приведение людей к Иисусу Христу и в члены Его семьи, развитие их зрелости во Христе, подготовка к служению в церкви и выполнению жизненной миссии в мире для прославления Божьего имени.

Я хочу, чтобы вы обратили внимание на три важные отличительные черты в целевой установке церкви Седлбек. Во-первых, она сформулирована в отношении результатов, а не деятельности. Записано пять измеримых результатов. Большинство церквей, у которых есть целевая установка, обычно выражают ее в отношении деятельности ("мы созидаем, евангелизируем, поклоняемся Богу и т.д.") Так труднее давать количественную оценку

В Седлбек мы обозначаем результаты, которые надеемся увидеть при достижении каждой из пяти целей церкви. К каждому результату можно поставить такие вопросы: "Сколько? На сколько больше, чем в прошлом году? Сколько людей обратились к Христу? Сколько есть новых членов в церкви? Сколько из них показывают духовное совершенство? Какие признаки совершенства, к которому мы стремимся? Сколько было подготовлено и вовлечено в служение? Сколько выполняют свою жизненную миссию в мире?" Этими вопросами измеряется наш успех. Они заставляют нас оценивать, действительно ли мы выполняем Наибольшую Заповедь и Великое Повеление.

Во-вторых, я хочу, чтобы вы обратили внимание, что целевая установка церкви Седлбек сформулирована таким образом, чтобы ободрять участие каждого члена церкви. Люди должны иметь возможность увидеть, как они могут внести вклад в цели нашей церкви. Миссия церкви должна быть сформулирована таким образом, чтобы каждый не только мог поверить в нее, но и принять участие. Если ваша установка не охватывает каждого человека трудом, то будет сделано очень мало.

В-третьих, самое важное - обратите внимание, что мы расположили пять целей как последовательный процесс. Это абсолютно важно. Чтобы быть целеустремленной церковью, нужно поставить ваши цели в процесс. Так их можно задействовать на каждый день. Каждая целевая установка нуждается в том, чтобы был процесс ее выполнения; если этого нет, то у вас просто богословская установка, которая хорошо звучит, но ничего не производит.

Вместо того, чтобы стремиться к росту церкви через программы, сосредоточьте свое внимание на процессе возрастания людей. Это понятие составляет сердцевину целеустремленной церкви. Если вы наладите процесс развития учеников и будете держаться этого, тогда рост вашей церкви будет здоровым, сбалансированным и содержательным. Бенджамин Дисраэли однажды заметил, что "постоянство в цели - секрет успеха".

**Сосредотачивайте свое внимание не на росте церкви  
через программы, а на возрастании людей через процесс.**

Наш процесс достижения Божьих целей включает в себя четыре шага: приведение людей в общение детей Божьих, созидание, подготовка и направление на труд. Мы приобщаем их к членству в церкви, созидаем их к совершенству, подготавливаем к служению и направляем т миссию, прославляя Господа в ходе этого процесса. И это все! Это все, на чем мы сосредоточили свое внимание в Седлбек. Больше мы ничего не делаем.

Если пользоваться деловым языком, то я бы сказал, что дело нашей церкви - производство учеников, а наш продукт - жизнь людей, измененная по подобию Христа. Если цель церкви состоит в ученичестве, то нужно продумать процесс достижения этой цели. Ваша церковь должна определить как цели, так и процесс достижения этих целей. Делать меньшее означает пустить на самотек великое поручение, данное нам нашим Господом Иисусом Христом.

Каждая большая церковь определила свои цели, а далее каким-то образом наладила процесс или систему достижения этих целей. Центральная церковь Сеула в Корее была построена по системе малых групп. Первая баптистская церковь в Далласе была построена по системе всеобщей Воскресной школы. Пресвитерианская церковь Корелл Ридж в Форт Лодердейл, штат Флорида, выросла благодаря системе личной евангелизации. В начале 70-х годов многие церкви были построены по системе доставки посещающих в церковь на автобусах. В каждом из этих случаев руководители церкви четко определили свои цели, а затем развили процесс их достижения.

Невозможно переоценить важность определения целей вашей церкви. Это не просто то, к чему вы стремитесь; это смысл существования вашей общины. Ясная целевая установка даст направление, жизненность, границы и ведущую силу всему, что вы делаете. Целеустремленные церкви будут лучше всех подготовлены к служению во время всех перемен, с которыми мы столкнемся в XXI веке.

## 6 Сообщение целей

*Худой посол попадает в беду, а верный посланник – спасение. Притчи 13:16*

Из истории Неемии о восстановлении стены вокруг Иерусалима мы узнаем, что на полпути выполнения работ люди приуныли и хотели все оставить. Подобно многим церквям они потеряли ощущение своей цели, и в результате этого их одолели усталость, огорчение и страх.

Неемия повернул людей обратно к труду путем реорганизации проекта и восстановления утраченного видения. Он напомнил о важности их труда и уверил, что Бог поможет им выполнить Свою цель (Неем. 4:6-15). Стена была завершена за 52 дня. Хотя на сооружение стены ушло только 52 дня, людей постигло уныние на половине этого пути: всего 26 дней после начала работ! Неемии нужно было обновить их видение. Из этой истории мы приобретаем принцип, который я называю "принцип Неемии": видение и цель нужно повторно формулировать каждые 26 дней, чтобы церковь не сбивалась с правильного направления. Иными словами, как минимум, раз в месяц обязательно сообщать свою цель. Удивительно, как быстро люди и церкви теряют ощущение своей цели.

Как только вы обозначите цели своей церкви, нужно непрерывно прояснять и сообщать их каждому человеку в вашей общине. Это не такая задача, которая делается один раз, а затем забывается. Это насущная ответственность руководства. Если вы не сообщаете свою целевую установку членам церкви, то, может, у вас ее и вовсе нет.

### Пути сообщения видения и цели

Есть различные пути сообщения видения и цели вашей церкви.

#### Св. Писание

Учите Библейской истине о Церкви. Я уже упоминал, что величайшее пособие по росту церкви - это Библия. Страстно и часто преподавайте доктрину о Церкви. Через стихи из Библии, которые объясняют и иллюстрируют ваши доводы, показывайте, что каждая часть вашего видения церкви имеет Библейское основание.

#### Символика

Великие руководители всегда понимали и применяли огромнейшую силу символов. Люди зачастую нуждаются в зрительном представлении понятий, чтобы их понять. Символы могут быть мощным средством коммуникации, потому через них становятся явными сильные страсти и эмоции.

Континенты завоевывались под знаком христианского креста, коммунистического серпа и молота и исламского полумесяца. В Седлбек для иллюстрации наших целей мы используем два символа - пять концентрических кругов и "бриллиант". Об этом будет объяснение в следующих двух главах.

#### Лозунги

Лозунги, максимы, девизы и крылатые выражения остаются в памяти намного дольше, чем проповеди. В лозунге находят отражение многие ключевые события истории: "Помнить Аламо!", "Потопить Бисмарка!", "Дайте мне свободу или предайте смерти!" Из истории известно, что простой лозунг, который многократно повторяется с убеждением, может побудить людей совершить дела, которые они никогда бы не сделали при нормальных обстоятельствах - даже отдать свою жизнь на поле битвы.

В Седлбек мы выработали и используем десятки лозунгов для укрепления видения нашей церкви: "Каждый член церкви - служитель", "Все руководители - студенты", "Мы спасены, чтобы служить", "Оценивать для совершенства", "Любой ценой приводить погибающих" и многие другие. Периодически я выделяю время, чтобы обдумать новые способы того, как свежо и сжато сообщать старые идеи.

## Истории

Иисус употреблял простые истории, чтобы помочь людям понять и откликнуться на Его видение. Матф. 13:34 гласит: "Все сие Иисус говорил народу притчами, и без притчи не говорил им".

Применяйте истории, чтобы живо представить цели своей церкви. К примеру, когда я говорю о важности евангелизации, то привожу истории о членах церкви Седлбек, которые недавно поделились о своей вере с друзьями и привели их к Христу. Когда я говорю о важности общения, то читаю действительные письма от людей, одиночество которых было облегчено, когда они вошли в семью нашей церкви. Когда я говорю о важности ученичества, то могу употребить свидетельство о том, как духовный рост супружеской пары спас их семью или о том, как человек решил личную проблему, применив Библейские принципы.

У нас в Седлбек есть некоторые "легендарные" истории, которые я вновь и вновь рассказываю; они мощно иллюстрируют цель нашей церкви. Одна из моих любимых - это история о том, как пять рядовых пасторов позвали меня посетить больницу, а когда я пришел туда, то медсестра не пустила меня к пациенту, потому что "у него уже и так было много пасторов!" С тех пор я слегка подшучиваю над этими пятью пасторами. Люди стремятся делать то, что вознаграждается, поэтому в вашей церкви делайте людей героями, когда они совершают церковный труд. Рассказывайте их истории.

## Конкретность

Всегда совершайте практические, четкие, конкретные шаги действия, которые объясняют, каким образом ваша церковь намеревается выполнять свои задачи. Предложите подробный план достижения цели. Для каждой цели предусматривайте планы и программы, расписывайте мероприятия, выделяйте помещения и подбирайте персонал. Это то конфетное, что нужно людям.

Помните, ничто не станет динамичным, пока не станет конкретным. Когда видение расплывчатое, оно не удерживает внимания. Чем более конкретным будет видение вашей церкви, тем больше захватит внимания и привлечет посвящения. Наиболее конкретный способ сообщения Целей - это применить их лично в жизни каждого члена церкви.

## Индивидуализируйте цели

При сообщении целей вашей церкви важно их индивидуализировать. Индивидуализировать цели можно путем показа того, что с этим связана и привилегия, и ответственность. Кол. 3:15 гласит: "К которому вы и признаны в одном теле". В том, чтобы быть членом церковной семьи, есть как ответственность, так и привилегия. Я стараюсь индивидуализировать цели нашей церкви, показывая нашу ответственность по выполнению их и привилегию, которую мы имеем.

Цели церкви можно индивидуализировать, как пять Божьих целей для каждого верующего. Эти цели выражают, что Бог желает, чтобы каждый из нас делал в своей жизни на земле.

## Моя ответственность как верующего

Бог желает, чтобы я был членом Его семьи. Это цель братского общения, в индивидуальной формулировке. Библия очень ясна в том, что следование за Христом - это не только вопрос веры, это также включает в себя принадлежность. Жизнь христианина - это не сольная гастроль. Мы должны жить во взаимоотношениях друг с другом. 1 Пет. 1:3 гласит: "Благословен Бог и Отец Господа нашего Иисуса Христа, по великой Своей милости возродивший воскресением Иисуса Христа из мертвых к упованию живому". Бог дал церковь как духовную семью для нашей пользы. В Ефес. 2:19 сказано: "Итак вы уже не чужие и не пришельцы, но сограждане святым и свои Богу".

Бог желает, чтобы я был образцом Его характера. В этом индивидуализация цели ученичества. Бог желает, чтобы каждый верующий возрастал и уподоблялся Христу в характере. Уподобление Христу - это Библейское определение духовного совершенства. Иисус установил образец, за которым нам следовать. "Ибо вы к тому призваны; потому что и Христос пострадал за нас, оставив нам пример, дабы мы шли по следам Его" (1 Пет. 2:21).

В 1 Тим. 4:12 Ап. Павел дает нам несколько конкретных направлений, на которых мы должны подражать характеру Христа: "Но будь образцом для верных в слове, в житии, в любви, в духе, в вере, в чистоте". Обратите внимание, что совершенство измеряется не познаниями человека, но тем, как он живет. Можно быть хорошо ознакомленным с Библией и все же быть несовершенным.

Бог желает, чтобы я был служителем Его милости. Третья ответственность каждого христианина - это индивидуализация цели служения или труда в церкви. Бог ожидает от нас употребления даров, талантов и возможностей, которые Он дает нам для пользы других. В 1 Пет. 4:10 говорится: "Служите друг другу, каждый тем даром, какой получил, как добрые домостроители многообразной благодати Божией".

Бог предусмотрел, чтобы каждый верующий имел служение. В Седлбек, когда мы свидетельствуем неверующим, то сразу говорим о своих ожиданиях. Мы не занимаем выжидательную позицию, Я говорю неверующим: "Когда вы отдаете свою жизнь Христу, то даете обязательство служить в Его имя весь остаток своей жизни. Именно для этого Бог сотворил вас". Ефес. 2:10 гласит: "Ибо мы - Его творение, созданы во Христе Иисусе на добрые дела, которые Бог предназначил нам исполнять".

Бог желает, чтобы я был посланником Его любви. Это личная формулировка евангелизационной цели церкви. В описание труда каждого верующего входит также пункт о том, что когда мы рождаемся свыше, то становимся посланниками Благой вести для других людей. Ап. Павел говорит: "Но я ни на что незираю и не дорожу своею жизнью, только бы с радостью совершить поприще моё и служение, которое я принял от Господа Иисуса, проповедать Евангелие благодати Божией" (Деян. 20:24).

Это важная ответственность каждого христианина. 2 Кор. 5:20 гласит:

"Итак мы - посланники от имени Христова, и как бы Сам Бог увещевает чрез нас". Мы должны взывать к неверующим, чтобы они приняли предлагаемую им любовь и примирились с Богом.

Задавали ли вы себе когда-либо вопрос, почему Бог оставляет нас здесь на земле со всеми ее болями, печалью, грехом после того, как мы приняли Христа? Почему Он тут же не возьмет нас сразу на небеса и сбережет нас от всего этого. В конце концов, мы можем поклоняться Ему, иметь общение, молиться, воспевать и даже радоваться на небесах. На деле есть лишь две вещи, которые вы не можете делать на небесах и которые можно делать на земле: грешить и свидетельствовать неверующим. Я спрашиваю у членов нашей церкви, для какого из этих двух дел, на их взгляд, Христос оставил нас здесь. У каждого из нас есть предназначение на земле, и часть ее включает в себя рассказывать другим людям о Христе.

Бог желает, чтобы я прославлял Его имя. Пс. 33:4 гласит: "Величайте Господа со мною, и превознесем имя Его вместе". У каждого из нас личная ответственность поклоняться Богу. Самая первая заповедь гласит: "Да не будет у тебя других богов пред лицом Моим" (Исх. 20:3). У каждого человека есть внутреннее побуждение поклоняться. Если человек не

поклоняется Богу, то находит для поклонения что-нибудь другое: работу, деньги, семью, спорт и даже себя самого.

## Мои привилегии как верующего

Выполнение пяти целей церкви - это ответственность каждого христианина. Но они также дают духовные, эмоциональные и социальные преимущества. Церковь реально дает людям то, что они не могут найти нигде в этом мире: поклонение помогает человеку сосредоточить свое внимание на Боге; братское общение помогает преодолевать жизненные проблемы; ученичество помогает укреплять веру; труд в церкви помогает найти свои таланты; а евангелизация помогает выполнять свою миссию.

## Говорите об этом вновь и вновь

Не полагайтесь на то, что одна единственная проповедь, посвященная цели церкви, установит постоянное направление вашей церкви. Не думайте, что если вы распечатаете свои цели в бюллетене, то каждый человек изучит их или даже прочтет! Один широко известный закон рекламы состоит в том, что сообщение должно передаваться семь раз прежде, чем его по-настоящему услышат.

### Церковная семья дает мне:

- Божью цель для жизни (миссия)
- Божий народ для жизни (членство)
- Божьи принципы, по которым жить (совершенство)
- Божью профессию в жизни (служение)
- Божью силу для жизни (прославление)

В Седлбек мы используем много различных каналов, чтобы держать наши цели перед церковной семьей. Я уже упоминал, что наши цели и видение сообщаются на каждом ежемесячном занятии класса подготовки к членству в церкви. Один раз в год, обычно в январе, я также в проповеди говорю о состоянии церкви. Это всегда повторение наших пяти целей. Каждый год это одна и та же проповедь, только с новыми примерами.

Многие пасторы не понимают силы кафедры. Как руль на корабле, он намеренно или ненамеренно определяет направление церкви. Если вы пастор, то целенаправленно используйте кафедру! Где еще вы получите каждую неделю всецелое внимание? Каждый раз, когда вы говорите, всегда выискивайте возможность сказать что-то вроде "А для этого как раз и существует церковь". Не бойтесь повторяться, потому что никто не усвоит это с первого раза. Я называю постоянное повторение одного и того же по-новому "творческим повтором".

На следующей странице вы увидите таблицу, которая показывает различные углы, которые я использовал, чтобы представить цели церкви. Используйте этот план по своему усмотрению. Это просто различные пути, как сказать одно и то же.

В дополнение к сообщению наших целей через проповедь и наставление, мы использовали брошюры, вымпелы, статьи, информационные листки, бюллетени, видеокассеты и даже сочинили песни. При входе в наше собрание в вестибюле мы укрепили наши цели и соответствующие стихи из Библии на стеклянных стендах. Мы считаем, что если будем постоянно, различными путями говорить об одном и том же, то какой-то из этих способов привлечет внимание каждого из членов нашей церкви. Часто после изложения целей другим способом кто-то говорит, что он только что понял их впервые. Наши цели для того, чтобы каждый член церкви мог объяснить наши цели другим людям.

Видение любой церкви всегда блекнет со временем, если его не подкреплять. Это происходит потому, что люди отвлекаются на другое. Вновь и вновь систематически излагайте свои цели. Вновь и вновь учите этому. Используйте как можно больше различных

средств, чтобы удерживать их перед людьми. Если постоянно раздувать огонь целей, то можно преодолеть в вашей церкви тенденцию благодушия или разочарования. Помните о принципе Неемии!

### Объяснение целей церкви

Цель	Задача	Деян. 2:42-47	Для чего?	Кто?	Составляющие части жизни	Основные нужды людей	Что делает церковь	Эмоциональная польза
Приводить	Евангелизировать	Господь же ежедневно прилагал спасенных к церкви	Миссия	Население	Мое свидетельство	Цель в жизни	Смысл жизни	Значимость
Поклоняться	Прославлять	И они ... пребывали в преломлении хлеба и в молитвах ... хваля Бога	Хвала	Собрание	Мое поклонение	Сила для жизни	Крепость в жизни	Побуждение
Общаться	Ободрять	Постоянно пребывали в общении ... были вместе	Членство	Община	Мое взаимоотношение	Общение с людьми	Семья детей Божиих	Поддержка
Учиться	Созидать	Пребывали в учении Апостолов	Возрастание	Посвященные	Мое хождение	Жизненные принципы	Основание для жизни	Стабильность
Служить	Говорить	Разделяли всем, смотря по нужде каждого...	Служение	Ядро	Мой труд	Профессия в жизни	Жизненная функция	Самовыражение

## Подчинение структуры целям

*Молодое вино должно вливать в мехи новые. Евангелие от Луки 5:38*

Джордж Уитфилд и Джон Уэсли были двумя наиболее влиятельными проповедниками XVIII века. Хотя они жили в одно и то же время, и Бог чудесным образом употребил обоих, у них было широкое различие в богословии, характере и в том, как они организовывали свое служение.

Уитфильд был больше всего известен своей проповедью. За жизнь он произнес свыше 18 тысяч проповедей, в среднем 10 в неделю! Однажды возле Глазго, в Шотландии, он говорил приблизительно перед 100 тысячами людей, а его поездки с проповедями по Америке вызвали возрождение, известное под названием "Великое Пробуждение". Однако биографы отмечают, что Уитфилд часто оставлял новообращенных без какой-либо организации, так что результаты его труда были кратковременными. Сегодня лишь очень немногим христианам знакомо имя Джорджа Уитфилда.

В противоположность ему имя Джона Уэсли знакомо и сейчас миллионам христиан. Почему? Уэсли, подобно Уитфилду, был разъезжающим проповедником и занимался большими евангелизационными собраниями под открытым небом. Однако Уэсли был также и организатором. Для выполнения своей цели он создал организационную структуру, которая далеко пережила его самого. Эта организация называется "методистская церковь"!

Чтобы, какое бы то ни было обновление в церкви, было устойчивым, должна существовать структура, питающая и поддерживающая его. Недостаточно просто определить целевую установку и сообщить ее. Нужно также организовать свою церковь, подчинив ее цели. В этой главе я рассмотрю, как наладить структуру, чтобы обеспечить равное внимание всем пяти целям. Помните, что баланс - это ключ к здоровью церкви.

Большинство евангельских церквей уже некоторым образом совершают пять целей церкви. Однако они не совершают их в равной мере хорошо. Одна церковь может быть сильной в братском общении, но слабой в евангелизации. Другая церковь может быть сильной в богослужении, но слабой в ученичестве. Еще одна может быть сильной в евангелизации, однако слабой в служении. Почему это происходит?

**Без системы и структуры уравнивания пяти целей, ваша церковь будет чрезмерно выделять ту цель, которая отражает дары и стремления ее пастора.**

У руководителей есть естественная тенденция возвышать то, в чем они чувствуют себя сильными и оставлять без внимания то, что занимает их меньше. Во всем мире вы можете найти церкви, которые стали продолжением дарований своих пасторов. Если вы не установите систему и *структуру*, чтобы целенаправленно сбалансировать все пять целей, то ваша церковь будет иметь тенденцию особо выделять ту цель, которая наилучшим образом выражает дары и устремления ее пастора.

Исторически церкви приобрели пять основных форм в зависимости от того, какую цель они больше всего выделяют.

### Пять видов церквей

*Церкви, приводящие души.* Если пастор видит свою главную роль в качестве евангелиста, тогда церковь становится душеприводящей. Так как главная цель этой церкви - спасти души, то она всегда приводит погибающих. Термины, которые вы, очевидно, чаще всего услышите в этой церкви, - это *свидетельство, евангелизация, спасение, решение следовать за Христом, крещение, оповещение, призыв к покаянию и евангелизационные концерты*. В душеприводящей церкви всему остальному кроме евангелизации, отводится второстепенная роль.

*Церкви, испытывающие присутствие Бога.* Если устремления пастора и его дары относятся к области богослужения, то он инстинктивно поведет церковь к испытанию присутствия Бога. Основное внимание в такой церкви направлено на испытание во время богослужения присутствия и силы Божьей. Основные термины в такой церкви - *прославление, молитва, богослужение, музыка, духовные дары, дух, сила и возрождение.* В церкви подобного типа богослужественное собрание получает большее внимание, чем что-либо другое. Мне встречались харизматические и не харизматические разновидности церквей, которые направлены на испытание Божьего присутствия.

*Семейные церкви.* Я называю церкви, которые основное внимание уделяют братскому общению, "семейными". Такая церковь формируется очень общительным пастором, который любит людей и большую часть своего времени проводит в заботах о членах церкви. Его служение больше всего похоже на служение капеллана-духовника. Ключевые термины такой церкви - *любовь, принадлежность, общение, забота, взаимоотношения, общения за столами, малые группы и радость.* В семейной церкви собраться вместе значит больше, чем идти к цели.

Большинство церквей такого типа насчитывают менее 200 членов, потому что именно о таком количестве людей может лично позаботиться один пастор. По моим расчетам около 80% американских церквей попадают в такую категорию. Семейная церковь может и не совершить много дел, но она почти непоколебима. Она может пережить слабую проповедь, ограниченные финансы, отсутствие роста или даже расколы в церкви. Взаимоотношения - это клей, который поддерживает посещение верных.

*Церкви-классы.* "Церковь-класс" происходит, когда пастор усматривает свою главную роль в учительстве. Если дар учителя - его главный дар, то он будет выделять проповедь и учение в ущерб другим задачам церкви. Пастор служит как опытный преподаватель, а члены церкви приходят с тетрадями, делают записи и уходят домой. Главные слова в "церкви-классе" - *изложение текста, проповедь, изучение Библии, греческий, еврейский, доктрина, знание мученичества.* В названии "церкви-класса" непременно будет слово "Библейская".

*Церкви социального сознания.* Пастор "церкви социального сознания" усматривает свою роль в качестве пророка или реформатора. Такая Церковь настроена изменять общество. В ней много активистов, делателей Слова. Она бывает в либеральной или консервативной форме. Либеральный вариант стремится фокусировать внимание на социальной несправедливости, в то время как консервативный - на нравственном упадке нашего общества. И либеральный, и консервативный варианты считают, что церковь должна играть главную роль в политическом процессе, а ее члены всегда участвуют в кампаниях и движениях. Важные термины в такой церкви: *нужды, служить, делиться, трудиться, занимать позицию и что-то делать.*

**Большинство церквей склонны выделять лишь одну цель**

Направленность	Главное внимание	Роль пастора	Роль людей	Главная цель	Ключевой термин	Центральная ценность	Применяемые подходы	Законное обоснование
Церковь приводящая душу	Евангелизация	Благоговествовать	Свидетели	Население	Спасать	Решение следовать за Христом	Посещение и призыв к покаянию	Количество крещенных
Церковь испытывающая присутствие Бога	Богослужение	Вести богослужение	Участники богослужения	Собрание	Чувствовать	Личный опыт	Музыка и молитва	Дух
Семейная церковь	Общение	Утешать	Члены семьи	Община	Принадлежать	Верность и традиция	Разнообразное общение	Наше наследие
Библейская церковь-класс	Созидание	Учить	Учащиеся	Посвящение	Знать	Знание Библии	Тетради и проектор	Учеба стих за стихом
Церковь социального сознания	Служение	Реформировать	Активисты	Ядро	Заботиться	Справедливость и милосердие	Требования и плакаты	Количество восполненных нужд
<b>Целеустремленная церковь</b>	<b>Баланс всех пяти</b>	<b>Подготавливать</b>	<b>Служители</b>	<b>Все пять</b>	<b>Быть и делать</b>	<b>Уподобление Христу</b>	<b>Процесс жизненного развития</b>	<b>Перемена жизни</b>

Я понимаю, что набросал эту картину широкими мазками. Обобщения никогда не сообщают целую историю. Некоторые церкви - это смесь двух или трех категорий. Вопрос в том, что если нет целенаправленного плана, чтобы сбалансировать все пять целей, то большинство церквей ухватятся за одну цель в ущерб другим.

В отношении этих пяти категорий церквей можно наблюдать кое-что интересное. Их члены обычно рассматривают свою церковь как самую духовную. Это происходит потому, что людей влечет тот тип церкви, который соответствует их собственной устремленности и одаренности. Нам всем хочется быть в такой церкви, которая утверждает то, что на наш взгляд, кажется наиболее важным. Истина же в том, что все пять задач - это важные цели церкви и должны быть сбалансированы, чтобы церковь была в здоровом состоянии.

Конфликт, происходящий в общинах, вызван большей частью тем, что церковь приглашает пастора, дары и устремления которого не подходят к тому, чем церковь была в прошлом. Например, если "семейная" церковь, приглашая нового пастора, думает, что он будет в ней капелланом-духовником, а вместо этого получает благовестника или реформатора, то ожидайте искр. Это рецепт беды!

**Пять основных процерковных движений**

Я с интересом обратил внимание на то, что большинство процерковных движений, которые были начаты за прошедшие 40 лет, имеют тенденцию специализироваться в одной из целей церкви. Время от времени Бог вызывает какое-нибудь про церковное движение, чтобы позаботиться о какой-нибудь цели церкви, которая оставлена без внимания. Я думаю, что есть смысл и даже полезно для церкви, чтобы процерковные организации фокусировали

внимание на одной единственной Цели. Их целенаправленность позволяет производить большее воздействие на церковь.

*Движение обновления членов церкви.* Это движение направляет церковь на служение всех христиан. Такие организации, как "Вера за работой", "Церковный дом" и "Церковь Спасителя", а также авторы Элтон Фублод, Фандли Эдж и Дэвид Хейни были употреблены Богом, чтобы привлечь внимание к тому, что Он призвал и наделил дарами каждого верующего для служения.

*Движение ученичества и духовного просвещения.* Привлечение особого внимания к развитию верующих до полного возраста - главное для этого движения. Такие организации, как "Навигаторы", "Всемирное ученичество", "Крестовый поход в учебных заведениях" и авторы Уэйлон Мур, Гери Кюне, Джин Гетц, Ричард Фостер и Даллас Уиллард показали важность созидания христиан и установления личной духовной дисциплины.

*Движение поклонения и обновления.* Это движение взяло на себя задачу привлечь внимание церкви к важности поклонения Богу. Оно началось в начале 70-х годов с движения "Иисус", за которым последовало харизматическое и литургическое обновление. В совсем недавнее время упор на современном богослужении принес нам новую музыку, новые формы богослужения и привлек больше внимания к участию всех в богослужении. Такие организации, как "Маранафа!", "Музыка и осанна" играют основную роль в изменении и разнообразии стилей богослужения, Движение роста церквей. Это движение привлекает внимание церкви к евангелизации, миссии и росте общин. Начавшись с книг Доналда Мак-Гаврана, Питера Вагнера, Элмера Таунса, Уина Арна и многих семинарских профессоров, это движение разрослось в 80-х годах через консультантов по вопросам роста, семинарии и известных пасторов.

*Движение малых групп и пасторской заботы.* Задача движения малых групп и пасторской заботы состояла в том, чтобы привлечь внимание церкви к общению верующих и заботливым отношениям в церкви. Корейская модель "клеточной" церкви и такие организации, как "Миссия касания", "Серендепити", "Податели заботы" и "Миссия Стефана" показали нам ценность применения малых групп и важность заботы о каждом отдельном человеке.

Мы должны быть благодарны Богу за каждое из этих движений, организации и авторов. У каждого движения есть ценное слово для церкви. Каждое пришло в церковь с призывом о пробуждении. Каждое из них особо выделяло различные цели церкви.

### **Поддержание баланса в вашей церкви**

Движение по природе своей специализируется, чтобы производить воздействие. И в этой специализации нет ничего плохого. Если мне нужна хирургическая операция, то для этого нужен врач-специалист. Однако ни один специалист не может адекватно объяснить все, что происходит в моем теле.

### **Нет одного единственного ключа к здоровому состоянию и возрастанию церкви.**

Точно так же, ни одно из про церковных движений не может предложить все, что нужно церкви для ее здоровья. Каждое из них уделяет внимание лишь части большой картины. Важно иметь большую перспективу церкви в целом, которая признает важность равновесия между всеми пятью целями.

Например, один мой друг, пастор, был на семинаре, где его научили, что малые группы - ключ к росту церкви. Поэтому он отправился домой и учредил целый план всеобщей ломки структуры своей церкви, чтобы перестроить ее по типу сети малых групп. Однако 6 месяцев спустя он был на другом популярном семинаре, где ему сказали, что призывное служение для неверующих - это ключ к росту. Поэтому, вернувшись домой, он переделал порядок и стиль богослужебных собраний. Затем он был действительно смущен, когда за одну неделю

получил сразу три семинарские брошюры. Одна отважно провозглашала: "Воскресная школа - катализатор роста церкви". В другой было сказано: "Ученичество один-на-один - секрет роста". Третья брошюра была о конференции по теме: "Проповедь-изложение для роста церкви". В конце концов, он настолько отчаялся узнать, где находится ключ к росту, что перестал посещать семинары. Я его не виню! Я часто испытывал нечто подобное. Каждый раз, когда он посещал конференцию, ему давали верную, но частичную картину того, чем должна заниматься церковь. Давать совет о том, что только один фактор может быть секретом роста церкви - это упрощенный и неточный подход.

Нет одного единственного ключа к здоровью и росту церкви; есть много ключей. Церковь не призвана делать что-то одно; она призвана делать многое. Поэтому так важен баланс. Я говорю своим сотрудникам, что девятая заповедь блаженства - "блаженны уравновешенные; потому что они переживут всех остальных".

### **Сбалансированная церковь будет здоровой.**

Ап. Павел с такой живостью отмечает в 12-й главе 1-го Послания к Коринфянам, что Тело Христово имеет много частей. Это не просто Рука или рот, или глаз; это система взаимодействующих частей и органов. Наше тело, фактически, состоит из различных систем: дыхательной, кровеносной, нервной, пищеварительной, скелетной и тд. Когда все эти системы находятся в балансе друг с другом, то это называется "здоровье". Нарушение баланса - это болезнь. Подобно этому баланс между пятью Новозаветными целями дает здоровье Телу Христа - Церкви.

Церковь Седлбек организована вокруг двух простых понятий, обеспечивающих баланс. Мы называем их "круги посвящения" и "процесс жизненного развития". Эти два понятия символизируют то, как мы в Седлбек применяем пять целей церкви. Процесс жизненного развития ("бриллиант") иллюстрирует то, что мы делаем в Седлбек "Круги посвящения" (5 концентрических кругов) иллюстрируют тех, с кем мы это делаем.

Я развил эти понятия в 1974 году, будучи молодым пастором, еще до начала организации церкви Седлбек. Сегодня, когда нас посещают около 10 тысяч человек, мы все еще строим всю работу, исходя из этих двух диаграмм. Они оказывают нам хорошую услугу

Концентрические круги представляют способ понимания различных уровней посвященности и совершенства в вашей церкви. "Бриллиант" представляет собой процесс продвижения людей от малого или нулевого посвящения к более глубоким уровням посвящения и совершенства. В этой главе мы рассмотрим концентрические круги. Принцип "бриллианта" я объясню в главе 8.

Посмотрите на свою церковь с новой перспективы. Каждый ли человек в церкви в равной степени посвящен Христу? Все ли члены вашей церкви находятся на одинаковом уровне духовного совершенства? Конечно, нет. Некоторые из членов вашей церкви высоко посвященные и очень совершенные люди. Другие непосвященные и духовно незрелые. Между этими двумя группами есть другие люди, находящиеся на различных стадиях духовного роста. В целеустремленной церкви мы определяем пять различных уровней посвящения. Эти пять уровней сопряжены с пятью целями церкви.

На рисунке пяти концентрических кругов каждый круг представляет различный уровень посвящения, начиная от очень малого посвящения (такое, как согласие иногда посещать служение) до очень зрелого (такое, как посвящение использовать свои духовные дары в служении ближним). Когда я опишу эти пять различных групп людей в церкви Седлбек, то вы увидите, что они существуют также и в вашем собрании.

## Процесс жизненного развития

### Круги посвящения

Цель вашей церкви состоит в том, чтобы люди передвигались из, внешнего круга (от начального посвящения и роста) к внутреннему (высокий уровень посвящения и возрастания). В церкви Седлбек мы называем это "движение людей от населения к ядру".

### Население

Население - это ваша отправная точка. Это те погибшие люди, которые живут неподалеку от вашей церкви и не имеют никакого отношения ни к Иисусу Христу, ни к церкви. Это далекие от церкви люди, которых вы хотите обратить к Господу. Евангелизация направлена именно на них. Это самый большой круг, потому что он содержит больше всего людей.

По мере роста церкви Седлбек мы сужали наше определение понятия "населения" и свели его к людям, которых мы называем "далекие от церкви, случайные посетители". Если человек посещает богослужения в Седлбек, как минимум, четыре раза в год (и указывает это в регистрационной карточке или дает конверт с адресом), то в нашем компьютере его имя вносится под разделом "население". Эти люди - самая большая наша евангелизационная перспектива. Когда я пишу эти строки, у нас есть свыше 31 тысяч имен "случайных" посетителей церкви Седлбек. Это представляет приблизительно 10% населения нашей местности. Наша конечная цель, конечно же, состоит в том, чтобы полностью охватить наше население и предоставить каждому человеку возможность услышать о Христе.

### Собрание людей

Следующий, внутренний круг представляет группу, которую мы называем "собрание людей". Собрание охватывает всех людей, которые посещают наше богослужение в воскресенье. Это наши регулярные посетители, Собрание состоит из верующих и неверующих. Общее между ними лишь то, что они посвятили себя посещению богослужений каждую неделю. Это не очень большое посвящение, но на этом можно, как минимум, базироваться. Если человек переходит из категории населения в категорию собрания, то вы достигли огромного прогресса в его жизни. В настоящее время приблизительно 10 тысяч человек каждую неделю посещают богослужения в церкви Седлбек.

Неверующий не может по-настоящему поклоняться Богу. Однако он может видеть, как это делают другие. Я убежден, что подлинное поклонение Богу - это мощное свидетельство для неверующих, если оно совершается в понятном для них стиле. Я подробно остановлюсь на этом в 13н главе. Если неверующий принимает решение регулярно посещать церковь Седлбек, то я считаю, что принятие им Христа лишь вопрос времени. Как только человек уверовал в Христа, то наша цель состоит в том, чтобы помочь ему перейти на следующий уровень посвящения: "община".

### Община

Община - это группа официальных членов церкви. Они крещены и приняли обязательство быть частью вашей церковной семьи. Сейчас они больше, чем посетители. Они посвятили себя цели *братского общения*. Это очень важное посвящение. Жизнь христианина - это не просто вопрос веры; она включает в себя принадлежность. Как только люди совершили посвящение Христу, их нужно призывать совершить следующий шаг и посвятить себя Телу Христову, Церкви. В Седлбек лишь те, кто принял Христа, был крещен, прошел класс подготовки к членству в церкви ("Открытие членства в церкви Седлбек") и подписал обязательство члена церкви, рассматривается как часть общины (член церкви).

В церкви Седлбек мы не видим смысла держать в членских списках приезжего или пассивного человека. В результате мы ежегодно удаляем из списка сотни имен. Мы заинтересованы не в большом количестве, но в настоящей принадлежности к церкви подлинно активных и небезразличных людей. В настоящее время наша община состоит приблизительно из 5 тысяч активных членов.

Я однажды проповедовал в церкви, в списках которой свыше тысячи членов, но служение посещает меньше двухсот человек! Какой смысл в таких членах церкви? Если в ваших церковных списках больше членов, чем посещающих, то вам следует серьезно рассмотреть определение, что в вашей общине означает "быть членом церкви".

Когда посещающих больше, чем членов, то это значит, что церковь эффективно привлекает неохваченных церковью людей и строит "пруд" для евангелизации. Хороший показатель эффективности евангелизации в церкви - это когда у вас посещает, как минимум, на 25% больше людей, чем есть членов в общине. Например, если у вас 200 членов церкви, то у вас в собрании должно быть, как минимум, 250 человек. Если это не так, то это означает, что почти никто в вашей церкви не приглашает неверующих прийти с ними в собрание. В церкви Седлбек в настоящее время собрание на 100% превышает общину. Пять тысяч членов нашей церкви приводят своих не спасенных друзей, поэтому нас посещает в среднем 10 тысяч человек.

### Посвященные члены церкви

Есть ли у вас благочестивые и растущие люди - серьезно относящиеся к своей вере - которые по той или другой причине не принимают активного участия в труде вашей церкви? Мы называем таких людей "посвященными". Они молятся, жертвуют и посвящают себя возрастанию в ученичестве. Это хорошие люди, но они еще не вовлечены в служение.

В церкви Седлбек мы рассматриваем людей, которые прошли класс "Открытие духовного совершенства" и подписали карточку обязательства о возрастании, как принадлежащих к этой группе. Карточка обязательства о возрастании указывает на посвящение трем духовным привычкам; 1. Ежедневно пребывать в Слове; 2. Жертвовать 10% своих доходов; и 3. Быть активным в малой группе. Мы считаем, что эти три привычки - основные для духовного роста. Ко времени написания этих строк около 3,5 тысяч людей в церкви Седлбек подписали карточки обязательства о росте, и рассматриваются как часть нашей группы "посвященных".

### Ядро церкви

Ядро - это самая маленькая группа, потому что представляет собой высочайший уровень посвящения. Это преданное меньшинство тружеников и руководителей, которые посвящают себя служению другим. Это люди, которые руководят и трудятся в различных направлениях служения в нашей церкви: учителя Воскресной школы, дьяконы, музыканты, наставники молодежи и т.д. Без этих людей наша церковь остановилась бы. Эти труженики образуют сердцевину церкви.

В Седлбек у нас есть целевой процесс оказания помощи, чтобы люди нашли для себя лучший труд. Он включает в себя занятие в классе "Открытие моего служения", заполнение анкеты "ФОРМА", прохождение интервью по поводу личного служения, поручение быть не рукоположенным служителем в церкви и посещение ежемесячного учебного семинара только для таких тружеников. В настоящее время ядро церкви Седлбек составляет около 1500 человек. Я ничего не могу прибавить к этим людям. Они - секрет нашей силы. Если бы мне пришлось внезапно умереть, то церковь Седлбек продолжала бы расти, благодаря этой основе, состоящей из 1500 не рукоположенных служителей.

Что происходит, когда люди, в конце концов, попадают в "ядро"? Мы вновь возвращаем их к населению для совершения труда!

## **Иисус Христос признавал различные уровни посвящения**

Иисус понимал, что все люди находятся на различных уровнях духовного посвящения. Я всегда восхищался беседой, которая была у Иисуса с духовно приближенным человеком. Иисус сказал такие слова: "Недалеко ты от царствия Божия" (Марк 12:34, курсив добавлен). Недалеко? Я объясняю это так, что Иисус признавал уровни духовного понимания и посвящения даже среди неверующих.

Служение Иисуса включало в себя помощь населению, насыщение собрания, сбор общины, постановка задачи перед посвященными и ученичество ядра. Все пять задач очевидны в Евангелии. Нам нужно следовать Его примеру! Иисус начинал с уровня посвящения человека, с которым Он встречался. Зачастую Он просто замечал его интерес и вызывал в нем желание знать больше. Затем, по мере того как люди продолжали следовать за Ним, Господь неторопливо и кротко давал более ясное определение Царства Божьего и просил их совершить более глубокое посвящение. Однако Он делал это лишь тогда, когда последователи достигали предыдущей стадии. В первую встречу Иисуса с Иоанном и Андреем Он просто сказал: "Пойдите, и увидите" (Иоан. 1:39). Он не предъявлял никаких тяжелых требований к этим первым последователям; Он просто приглашал их проверить Его. Он позволял им наблюдать за Своим служением, не прося о большом посвящении. Это не означало разбавление Евангелия. Это было создание интереса.

По мере того, как эта группа ранних последователей вырастала в собрание, Иисус начинал медленно "включать нагревание". Постепенно, после трех лет общественного служения среди них, лишь за шесть дней до Своего преображения Он, наконец, сформулировал собранию Свой призыв: "И подзвав народ с учениками Своими, сказал им: "кто хочет итти за Мною, отвертись себя и возьми крест свой" (Марк 8:34).

Иисус мог просить от собрания такого посвящения, только явив Свою любовь к ним и завоевав их доверие. Постороннему или впервые посетившему церковь человеку Иисус, на мой взгляд, скорее всего сказал бы:

"Приидите ко Мне, все труждающиеся и обремененные, и я успокою вас; возьмите иго Мое на себя и научитесь от Меня, ибо Я кроток и смирен сердцем, и найдете покой душам вашим" (Матф. 11:28-29).

Иисус принимал во внимание, что люди имели разное культурное прошлое, разное понимание и разные уровни духовного посвящения. Он знал, что одинаковый подход ко всем людям не получится. Та же идея отражена и в кругах посвящения. Это простая стратегия, которая признает, что мы служим людям, находящимся на различных уровнях посвящения. Люди все не одинаковы. У них разные нужды, интересы, духовные проблемы в зависимости от того, где они находятся в своем духовном пути. Не нужно смешивать то, что мы делаем для населения и для собрания с тем, что мы делаем для ядра церкви. Для каждой группы требуется различный подход. Собрание - это не церковь, однако собрание можно обратить в церковь.

### **Иисус начинал с людьми такими, как они были - на их уровне посвящения - но никогда не оставлял их там.**

Организовав свою церковь вокруг пяти целей и обозначив людей в церкви, исходя из их посвящения каждой из этих целей, вы далеко продвинетесь на пути уравнивания своего служения и достижения здорового состояния церкви. Сейчас вы готовы к финальному шагу, чтобы стать целеустремленной церковью - применить цели по каждому ее направлению. Об этом тема следующей главы.

*Мы уверены о вас в Господе, что вы исполняете и будете исполнять то, что мы вам повелеваем 2-е Послание к Фессалоникийцам 3:4*

Сейчас мы подошли к наиболее трудной части становления целеустремленной церкви. Многие церкви сделали все, о чем мы говорили в предыдущих главах. Они определили свои цели, выработали целевую установку; регулярно сообщают свои цели членам церкви; некоторые даже реорганизовали свою структуру, подчинив ее целям. Однако целеустремленная церковь должна сделать еще один шаг вперед и неуклонно применять свои цели к каждой части: программирование, составление расписания, бюджет, комплектация кадрами, проповедь и т.д.

Внесение целей в каждый аспект и направление жизни вашей общины - самая трудная фаза становления целеустремленной церкви. Чтобы совершить переход от формулировки целевой установки к целенаправленным действиям, от руководства церкви требуется полного посвящения этому процессу. Применение целей потребует месяцев, может быть, даже года молитвы, планирования, подготовки и экспериментирования. Делайте все постепенно. Держите во внимании прогресс, а не совершенно. Конечный результат в вашей церкви будет отличаться от Седлбек и любой другой целеустремленной церкви.

Есть десять направлений, которые вам необходимо рассмотреть, когда вы начнете изменять свою церковь и делать ее целеустремленной.

### Десять путей достижения целеустремленности

#### 1. Целенаправленно помогайте осваиваться новым членам церкви

Применяйте круги посвящения как стратегию приобщения людей к жизни своей церкви. Начинайте с передвижения далеких от церкви людей от населения к собранию (для поклонения Богу). Затем передвигайте их от собрания к общине (для братского общения). Далее передвигайте их от общины к посвященным (для ученичества), а затем от посвященных к ядру церкви (для служения). И, наконец, передвигайте ядро церкви обратно к населению (для евангелизации). Этот процесс охватывает пять целей церкви.

#### **Растите церковь извне вовнутрь, а не изнутри наружу.**

Обратите внимание, что я советую вам расти извне вовнутрь церкви, а не изнутри наружу. Начинайте с "населения", а не с "ядра церкви"! Этот совет обратный тому, который дают большинство книг о насаждении церквей. Традиционный подход к организации новой церкви состоит в создании в начале посвященного ядра зрелых верующих с последующим переходом к охвату населения.

Проблема, которую я обнаруживаю в подходе "изнутри - наружу" состоит в том, что ко времени, когда организатор церкви "воспитал" подготовленное ядро работников, они зачастую теряют контакт с населением и фактически боятся взаимодействовать с далекими от церкви людьми. Легко получится то, что Питер Вагнер называет "койнонитис" - развитие такого тесно спаянного братства, что новички боятся или не могут в него проникнуть. Слишком часто главная группа, которая планирует новую церковь, проводит столь долгое время на стадии новой группы, что им становится в ней удобно и они теряют ощущение миссии. Пламя евангелизации угасает.

Проблема большинства малых церквей в том, что они целиком представляют из себя ядро. Те же самые 50 человек приходят на все, что проводит церковь. Они столь длительное

время были христианами, что у них очень мало или совсем нет неверующих друзей, которым можно свидетельствовать. Церкви с такой проблемой нужно усвоить, как развивать другие четыре круга.

Когда я приступил к организации церкви Седлбек, то начал с общего внимания к населению, особенно к далеким от церкви людям в нашей местности. Я лично познакомился с сотнями далеких от церкви людей когда в течении трех месяцев переходил от дома к дому, выслушивая непосещающих церковь людей и выясняя их нужды. Я развил взаимоотношения и построил мосты дружбы со всеми неверующими, с кем только мог.

Затем я собрал множество людей в нашей местности, написав им письмо с сообщением о начале нашей церкви. Я отправил это письмо в 15 тысяч домов. Письмо было написано на основе того, что я узнал об этом селении из проведенного исследования. В тот первый год мы также сделали большую рекламу потому что у нас не было достаточно контактов с людьми, чтобы полагаться лишь на устное приглашение людей прийти в собрание. Это относится к большинству малых церквей. Сейчас, когда тысячи членов церкви приглашают друзей, в рекламе нет необходимости.

В тот первый год почти все, что мы стремились сделать - было привести людей в собрание и рассказать им о Христе. Подобно тому, как нужно огромное количество энергии при запуске ракеты, также нужно невероятное количество усилий, чтобы создать собрание из ничего. Наше внимание имело очень узкую направленность. Я проповедовал очень простые, прямые евангелизационные проповеди из серии "Благая весть об общих проблемах" и "Что Бог усматривает для вашей жизни". К концу года нас в среднем посещало около 200 человек, и большинство из них были совершенно новыми верующими.

Во второй год я начал работать над тем, чтобы из собрания сделать общину верующих. Мы продолжали трудиться в нашем селении и увеличивать размер собрания, однако добавили сильный упор на построении взаимоотношений внутри нашего общения. Мы сосредоточились на том, чтобы обратить посещающих в членов церкви. Я начал больше беседовать о ценности членства в церкви, о преимуществах, которые имеет принадлежность к церковной семье и об ответственности, которую влечет за собой членство в церкви. Я произносил проповеди под такими названиями: "Здесь мы все вместе", "Все в Божьей семье" и "Зачем у нас есть Церковь?" Я все еще помню восторг того времени от того, что Бог начал превращать собрание занятых собой посетителей в любящую общину членов церкви.

На третий год я завел план повышения уровня обязательства для членов нашей церкви. Я неоднократно говорил об этом в общине, чтобы углубить посвящение людей Христу. Я учил о том, как устанавливать духовную дисциплину и привычки, которые создают духовное совершенство. Я произнес серию проповедей о посвящении под названием "Мы растем вместе" и серию по основам учения под названием "Вопросы, которые я желаю узнать у Бога". Конечно, я обучал всему этому новообращенных в первый и второй годы. Однако именно в третий год на этом был поставлен наибольший упор.

По мере того, как люди прочно утверждались в вере, я начал больше внимания уделять вовлечению в служение через такие проповеди, как "Каждый член церкви - служитель" и серию проповедей под названием "Делать максимум из того, чем Бог наделил вас", Я подчеркивал, что не занятый служением христианин - это несовместимые понятия и подорвал миф о том, что духовное совершенство - это предел. Я подчеркивал, что совершенство нужно для служения.

Хотя у нас с самого начала существовало служение рядовых членов церкви, сейчас мы начали лучше организовывать их в признанное ядро церкви. Я добавил в помощь себе сотрудников для проведения регулярных общений по учебе, ободрению и наставлению наших рядовых служителей.

Видите ли вы естественную прогрессию? Вы строите многомерное служение, целенаправленно помогая освоиться новым членам церкви и сосредотачивая внимание на одном уровне посвящения за раз. Не думайте, что вы должны все делать сразу. Даже Иисус не все делал за один раз! Стройте извне вовнутрь. И когда все пять групп у вас будут настроены и пойдут, тогда продолжайте уделять каждой из них равное внимание.

Кто-то может критиковать за малую скорость, с которой мы в начале передвигаем людей к более глубоким уровням посвящения. Однако необходимо помнить, что мы одновременно начали работу с очень далекими от церкви людьми, разрабатывая при этом весь подход к служению.

### **Строить многомерное служение, сосредоточив внимание на одном уровне посвящения за раз.**

Я всегда рассматривал созидание церкви Седлбек как задачу, продолжительностью в жизнь. Мое желание, подобно Ап. Павлу, всегда было в том, чтобы "как мудрый строитель" (1 Кор. 3:10) положить основание. Нужно время, чтобы создать посвящение, выработать качество и передвигать людей по кругам посвящения. Я могу рассказать вам, как построить сбалансированную, здоровую церковь, но не могу сказать, как сделать это быстро.

Прочная, устойчивая церковь не строится за один день. Когда Бог желает создать гриб, то Он делает это за шесть часов. Когда Бог желает создать дуб, то Он употребляет на это 60 лет. Желаете ли вы, чтобы ваша церковь была грибом или дубом?

## **2. Подчиняйте программу целям**

Вам нужно выбрать или выработать программу для выполнения каждой задачи. Помните, что каждый круг посвящения также соответствует определенной цели церкви. Если вы используете пять кругов, как стратегию для программирования, то определите, с кем вы работаете (население, собрание, община, посвященные, ядро церкви), а также, что вы желаете от каждой группы (евангелизация, поклонение Богу, братское общение, ученичество и служение).

Всегда ясно устанавливайте цель для программы в своей церкви. Отбросьте всякую программу, которая не выполняет цель. Заменяйте программу, когда найдете такую, которая достигает лучшего, чем та, которой вы пользуетесь. Программы всегда должны служить вашим целям. *Мероприятия-связки.* В церкви Седлбек основная программа, которую мы используем для воздействия на наше селение - это ежегодная серия мероприятий для всего населения. Мы называем эти мероприятия связками, потому что их предназначение - построить мосты между нашей церковью и селением. Они обычно довольно крупные, чтобы привлечь внимание всех жителей селения. Эти мероприятия включают в себя: Праздник урожая, Рождественские служения для всего населения, Пасхальные служения для всего населения, празднование Дня Независимости, а также другие праздники между ними, концерты и подготовленные программы. Некоторые из наших мероприятий-связок полностью евангелизационные, в то время как другие мы рассматриваем как "до евангелизационные" - просто свидетельство неверующим о нашей Церкви.

*Служения для приближенных.* Основная программа для собрания - то наши воскресные служения для приближенных. Они предусмотрены как служения, на которые члены нашей церкви могут привести не спасенных друзей, кому они свидетельствуют. Цель служения для приближенных - помочь в личной евангелизации, а не заменять ее. Исследования показывают, что люди скорее принимают решение следовать за Христом, когда есть поддержка группы.

Основная программа для общины - сеть малых групп. Братское общение, личная забота и чувство принадлежности - это все пребывание в малой группе. Мы говорим людям: "Вы не ощутите себя действительно членом нашей церковной семьи, пока не присоединитесь к малой группе".

*Институт Жизненного Развития.* Основная программа для посвященных - "Институт Жизненного Развития", который предлагает широкое разнообразие возможностей духовного роста: изучение Библии, семинары, практикумы, наставничество и самостоятельные учебные программы. Человек получает баллы за пройденные занятия и со временем получает диплом.

Наше богослужбное собрание среди недели - важная часть Института Жизненного Развития. "СОЛЬ". Основная программа для ядра церкви - наши ежемесячные конференции под названием "СОЛЬ". Это повышенный уровень подготовки руководства церкви Седлбек. Вечером в первое воскресенье каждого месяца проводится двухчасовая конференция. Она включает в себя отчеты и свидетельства всех рядовых служителей; обобщение, которое делает пастор; тренировку навыков; учебу руководства; молитву и назначение новых рукоположенных служителей. Как пастор я считаю, что мои ежемесячные встречи с ядром рукоположенных служителей - это самые важные собрания, которые я готовлю и веду. Это бесценная возможность наставлять, вдохновлять людей и выражать им благодарность за всё, что совершается в церкви Седлбек.

В отношении составления программ нужно помнить, что ни одна программа, какой бы великой она не была или как бы хорошо она не работала в прошлом, не может должным образом выполнить все цели вашей церкви. Точно так же одна единственная программа не может служить сразу всем людям, находящимся в церкви на разных уровнях. Необходимо разнообразие программ, чтобы послужить пяти уровням посвящения и выполнить пять различных задач церкви.

### **3. Целенаправленно воспитывать людей**

Программа христианского воспитания в церкви Седлбек имеет целевую направленность. Наша цель в том, чтобы помочь людям выработать жизненный стиль евангелизации, поклонения Богу, братского общения, ученичества и служения. Мы хотим производить делателей Слова, а не только слушателей - преобразовывать, а не просто информировать. Один из наших лозунгов: "Вы верите лишь той части Библии, которую применяете".

Преобразование не произойдет случайно. Нам нужно установить процесс ученичества или воспитания, который призывает людей поступать на основе того, что они признают и одобряют их на этом пути. В Седлбек мы называем это "процесс жизненного развития".

Мы используем простую диаграмму "Бриллиант", чтобы зримо объяснить членам нашей церкви процесс воспитания и приобщения. Каждая вершина представляет собой завершённый класс и углублённый уровень посвящения.

Первая вершина достигается при завершении класса 101 и принятия обязательства члена церкви Седлбек. Вторая вершина достигается после выполнения класса 201 и принятия обязательства о духовном росте. Третья вершина выполняется после выполнения класса 301 и обязательства трудиться в служении церкви. И, наконец, вы возвращаетесь к основе "Бриллианта", когда выполняете класс 401 и берете обязательство делиться о своей вере, как в своей стране, так и в миссионерских поездках. Эти шаги будут дальше объяснены более подробно.

Как и в спорте, где мало ценится бегун, который остановился на достигнутом, мы говорим новым членам церкви, что нацеливаем их на то, чтобы они достигали вершин ученичества. Мы хотим, чтобы они прошли все 16 часов основной учебы и взяли на себя обязательства, которые объясняются на каждой вершине "бриллианта". На каждой ступени есть письменное обязательство, и мы рассчитываем, что люди подпишут его, возьмут на себя обязательства и будут двигаться вперед. Ни один член церкви не может переходить к следующей ступени, пока не выполнит требований каждого обязательства.

**Недостоин похвалы тот, кто совершая бег,  
остановился на достигнутом.**

Большинство церквей достаточно хорошо приводят людей на первую ступень или, может быть, даже на вторую. Люди принимают Христа, водное крещение и присоединяются

к церкви (т.е., первая ступень). Некоторые церкви также делают прекрасную работу по оказанию верующим помощи в развитии их привычек и ведут их к духовному совершенству (это вторая ступень). Однако лишь у немногих церквей есть план обеспечения того, чтобы каждый верующий нашел подходящее служение (третья ступень) И еще меньше церквей готовят своих членов приобретать души для Христа и выполнять свою жизненную миссию (основа "бриллианта").

Конечная цель церкви Седлбек - обратить слушающих в воинство. О силе воинства судят не по тому сколько солдаты сидят и едят в воинской части, но как они ведут себя на передовой. Точно так же сила церкви проявляется не в том, сколько людей приходит на богослужение (собрание), но сколько совершает труд.

В начале 80-х годов я в шутку говорил, что наша цель - из профессионалов сделать миссионеров! Я уже говорил о том, что, на мой взгляд, церковь должна быть станцией, направляющей миссионеров. Мы можем выполнить Великое Повеление только тогда, когда проведем членов нашей церкви через все вершины к основе "бриллианта".

#### **4. Целенаправленно начинайте малые группы**

Мы не рассчитываем, что каждая малая группа будет заниматься одним и тем же; мы позволяем им специализироваться.

*Группы приближенных.* Наши группы приближенных формируются исключительно для евангелизации. Они предоставляют не угрожающее окружение, в котором неверующие задают вопросы, выражают сомнение и исследуют слова Христа.

*Группы поддержки.* У нас есть группы поддержки в целях обобщения братского общения и богослужения. Многие из наших групп поддержки связаны с оказанием поддержки и общения на конкретных этапах жизни, например, молодым родителям, учащимся или бездетным парам. Другие имеют дело с исцелением конкретной боли, которая бывает в связи с потерей супруга или развода. У нас есть также большой выбор "лечебных" групп.

*Группы служения.* Такие группы формируются по конкретному служению. Например, наш детский приют в Мексике, тюремное служение, служба для разведенных. Люди в подобных группах естественным образом находят общение между собой через выполнение общей задачи, дела или служения.

*Группы роста.* Наши группы роста посвящены наставлению, ученичеству и углубленному изучению Библии. Мы предлагаем около 50 различных учебных планов, а некоторые из этих групп занимаются углубленным изучением темы, изложенной в проповеди на предыдущей неделе.

Вместо того чтобы втискивать каждого человека в "одно на всех" понимание, мы позволяем людям выбрать тот тип малой группы, который больше всего соответствует их нуждам, интересам, жизненному стажу или духовному совершенству. Мы не рассчитываем, что каждая малая группа будет выполнять каждую цель церкви, однако требуем, чтобы каждая из них была организована, как минимум, вокруг одной цели церкви.

#### **5. Целенаправленно добавляйте служителей**

Каждый человек, которого мы берем на работу в церковь, получает целевое описание своих обязанностей. Во время собеседования мы задаем стандартные вопросы, чтобы узнать, к каким из целей церкви у кандидата больше лежит сердце, а затем ставим его на соответствующий груд. При собеседовании с сотрудниками мы не рассматриваем просто их характер или компетентность; нас интересует приверженность одной из целей церкви. Люди, приверженные тому что они делают, обладают самопобуждением.

Если бы мне сегодня пришлось организовывать новую церковь, я бы подобрал пять добровольцев на пять неоплачиваемых позиций: руководитель музыки и пения, чтобы готовить богослуженные собрания в церкви; руководитель учебы членов церкви по классу

101, отвечающий также за заботу о членах общины; руководитель духовного возрастания, чтобы учить по классу 201 и заботиться о программах изучения Библии для посвященных членов церкви; руководитель служения для учебы по классу 301, собеседования с людьми для назначения поручений в служении и заботы о труде рядовых служителей; и руководитель миссии для учебы по классу 401 и заботе о программах евангелизации и миссионерского служения среди населения.

### **Любая церковь может быть целеустремленной, невзирая на свои размеры.**

По мере роста церкви я бы начал доплачивать этим людям, а со временем взял бы их на полное содержание. При таком плане вы можете придерживаться цели независимо от размера своей церкви.

#### **6. Целенаправленная структура**

Вместо того, чтобы организовываться по традиционным отделам, организуйтесь на целевые рабочие группы (команды). В церкви Седлбек каждое направление служения с простыми членами церкви и каждый штатный работник прикреплен к одной из наших пяти целевых рабочих групп. Каждую рабочую группу возглавляет один из пасторов, которому помогает координатор. В такую группу входят как штатные служители, так и добровольные неоплачиваемые служители из простых членов церкви. Они сообща руководят программами, направлениями служения и мероприятиями, которые выполняют поставленную рабочей группе конкретную цель.

*Миссионерская рабочая группа.* Ее предназначение - выполнять цель евангелизации. Она направлена на население местности. Ее работа состоит в планировании, проведении и согласовании всех мероприятий-связок в церкви, групп приближенных, учебы по евангелизации (включая класс 401), евангелизационных действий и программ, а также миссионерских проектов. Члены этой рабочей группы организуют все, что необходимо для приведения к Христу нашего селения и всего мира.

Церковь занята направлением своих членов на труд. Наша цель состоит в том, чтобы со временем 25% членов нашей церкви ежегодно трудились в разнообразных миссионерских проектах. Я бы хотел, чтобы каждое лето в церкви снижалась посещаемость, не потому что люди уезжают в отпуск, но потому что люди отправляются на служение в миссионерские поля. Другая цель - в ближайшие 20 лет послать от церкви Седлбек 200 миссионеров. В минувшем году мы послали взрослых членов своей церкви на миссионерские проекты на пять континентов, а наша молодежь выполняла миссионерские проекты в нашем детдоме в Мексике, а также проводила "миссию спасения" в кварталах Лос-Анджелеса.

*Музыкальная группы прославления.* Эта рабочая группа выполняет Цель поклонения Богу. Она трудится для собрания. Ее труд состоит в планировании и согласовании наших воскресных служении для приближенных, особых богослужений и мероприятий, а также предоставления музыкальной поддержки остальной церкви.

*Группа членства.* Этой рабочей группе назначена цель братского общения. Ее труд совершается в общине. Дело членов этой рабочей группы - заботиться о пастве. Они проводят наши ежемесячные занятия для кандидатов (класс 101). Они согласовывают усилия всех групп поддержки, проводят бракосочетания, похороны, осуществляют пасторскую заботу, посещение больниц и благотворительность в пределах общины. Они ведут также консультационный центр. И, наконец, эта рабочая группа отвечает за все мероприятия и общения нашей церковной семьи.

*Группа совершенства.* Рабочей группе совершенства назначена цель ученичества. Она трудится с посвященными. Ее цель - вести членов церкви к более глубокому духовному посвящению и помочь им развиваться до духовного совершенства. Эта рабочая группа ежемесячно проводит класс 101 и отвечает за "Институт Жизненного Развития", богослужения среди недели, все группы по изучению Библии, домашние группы возрастания и особые общецерковные кампании духовного роста. Члены этой рабочей группы также разрабатывают пособия по семейной молитвенной жизни, планы изучения Библии и другие пособия в помощь возрастания верующих.

*Группа служения.* Этой рабочей группе поручена цель служения. Она трудится с ядром церкви. Труд членов этой рабочей группы - обращать членов церкви в служителей через оказание им помощи в открытии своего места в служении, поручения им существующего или создания нового вида труда. Эта рабочая группа занимается "Центром развития служения" и отвечает за все служебные группы, а также за проведение ежемесячного класса 301 и конференций "СОЛЬ". Члены этой рабочей группы также помогают, готовят и согласовывают усилия не рукоположенных служителей в церкви. Цель этой рабочей группы - помочь каждому члену церкви найти значительное место труда, которое наилучшим образом выражает его дары и способности.

### **7. Целенаправленная проповедь**

Для равновесия и здорового состояния верующих вам нужно планировать расписание проповедей, которое включает в себя серию проповедей по каждой из пяти целей в течение года. Четырехнедельные серии в связи с пятью целями потребуют лишь 20 недель. Еще остается больше полугода на проповедь по другим темам.

Планирование проповедей по пяти целям церкви не означает, что вы всегда должны учить о самой церкви. Индивидуализируйте цели! Говорите о них в смысле Божьих пяти целей для каждого христианина. Например, вот некоторые заглавия серий проповедей, в которых я применял цели в индивидуальном порядке: серия "Вы устроены для значительного дела" - преследовала цель охвата людей служением; "Шесть стадий веры" - это была серия об обстоятельствах, через которые Бог проводит верующих для их совершенства; "Научиться слышать Божий голос" - серия о поклонении; "Ответ на самые тяжелые вопросы жизни" - серия на основе книги Екклесиаста, чтобы приготовить людей к евангелизации; "Построение великих взаимоотношений" - серия на основе 13-й главы 1-го Послания к Коринфянам - предназначена углублять братское общение в нашей церкви. Когда мы используем пять целей церкви как руководство для планирования расписания проповедей, то проповедь будет целенаправленной.

### **8. Целенаправленный бюджет**

Мы расписываем каждую статью в бюджете нашей церкви в соответствии с целью, для которой она предназначена или с которой она связана. Самый быстрый способ узнать о приоритете церкви - это посмотреть на ее бюджет и рабочий календарь. То, как мы проводим время и употребляем деньги, показывает, что имеет для нас действительное значение, независимо от того, что мы говорим на словах. Если ваша церковь заявляет, что у нее на первом месте евангелизация, то нужно поддержать это заявление выделением средств из церковного бюджета. В противном случае вы просто создаете видимость.

### **9. Целенаправленный календарь дел**

Выделите ежегодно два месяца, чтобы уделить особое внимание каждой цели. Затем дайте каждой целевой рабочей группе (состоящей из сотрудников или добровольцев) задание в продолжение этих месяцев особо выделять в церкви эту цель.

Например, январь и июнь могут быть месячниками совершенства. Во время проведения "Месячника духовного совершенства" вы можете в общине читать Новый Завет, каждую неделю заучивать наизусть стихи из Библии, провести Библейскую конференцию или общецерковное изучение Библии.

В феврале и июле можно проводить месячники служения. В этих месячниках вы можете проводить "ярмарки служения", чтобы подобрать людей к труду. Пастор может говорить серию проповедей о служении. Людей можно привлекать к участию в служебной группе.

Март и август могут быть месячниками миссии, когда проводятся такие мероприятия, как подготовка к личной евангелизации, миссионерская конференция или особые текущие миссионерские проекты.

В апреле и сентябре могут проводиться месячники членства в церкви. Это могут быть хорошие месяцы, когда следует особо подчеркнуть, чтобы посещающие становились новыми членами церкви. Можно планировать большое число общецерковных общений типа пикников, концертов и фестивалей.

Май и октябрь могут быть месячниками прославления - когда особый упор делается на личном и совместном поклонении Богу. Посвятив два месяца в году каждой из пяти целей церкви, вы остаетесь с двумя свободными месяцами - в данном примере это ноябрь и декабрь - которые уже заняты Днем благодарения и Рождеством.

Не обманывайтесь. Если вы не распишете свои цели по календарю, то они не будут особо выделены.

## 10. Целенаправленная оценка

Чтобы церковь оставалась эффективной в этом постоянно меняющемся мире, вам нужно непрерывно оценивать свои дела. Предусмотрите в своем процессе обзор и пересмотр. Непременно оценивайте. В целеустремленной церкви стандарт, по которому оценивают эффективность - это цели.

Иметь цель без практического пути проверки результатов можно сравнить с тем, как если бы НАСА планировала полет на Луну без системы слежения. Вы не сможете по ходу делать коррекцию и, вероятно, никогда не попадете в цель. Мы выработали средство учета под названием "Моментальный срез церкви Седлбек". Наш пасторский состав ежемесячно его повторяет. "Моментальный срез" - это обзор на шести страницах процесса развития учеников. Он устанавливает, кто и на какой ступени находится в нашем процессе жизненного развития ("бриллиант"). Нас всех интересует вопрос: "Кто на первой?" Моментальный срез также показывает, сколько людей в настоящее время находится на каждом круге посвящения и измеряет множество других ключевых показателей состояния церкви.

"Моментальный срез" заставляет нас ежемесячно по честному рассматривать то, насколько хорошо наша церковь выполняет свои цели. Легко становится выяснять узкие места в системе. Например, если посещаемость богослужебных собраний увеличивается на 35% в год, а прием

в члены церкви и посещение малых групп только на 20%, то мы знаем, что необходимо исправить какой-то пробел в процессе. Подобная статистика помогает нам оценить процесс приобщения к церкви и решить, где требуется особое внимание. Как я упоминал в предыдущей главе, нужно постоянно задавать себе вопрос: "Каким делом мы занимаемся?" и "Как идет это дело?"

## Рост силы

Стремясь применить свои силы ко всем задачам церкви, вы обратите внимание, что церковь становится все сильнее и сильнее. Вместо постоянного из года в год поиска новых программ, чтобы заинтересовывать людей и вызывать у них мотивацию, у вас появится

возможность сосредоточить внимание на существенном. Вы сможете учиться на каждой ошибке и совершать созидание на основе каждого успеха. Если ваша церковь руководствуется неизменными целями, то вы с каждым годом сможете все лучше работать над их выполнением. Поступательность работает в вашу пользу. Чем больше члены вашей общины понимают стоящие перед ней цели и посвящают себя им, тем крепче будет церковь.

## **Часть третья** **Евангелизация селения**

### **9**

#### **На кого направлено ваше служение?**

*Иисус Христос: "Я послан только к погибшим овцам дома Израилева" Евангелие от Матфея 15:24*

*Апостол Павел: "Мне вверено благовестие для необрезанных, как Петру для обрезанных" Послание к Галатам 2:7*

Однажды я видел мультфильм, который изображал евангелизационную стратегию многих церквей. Чарли практиковал стрельбу из лука во дворе своего дома. Вместо того, чтобы попадать в цель, он целился стрелой в забор, затем подходил и рисовал мишень вокруг того места, куда попадала стрела. Подошла Люси и спросила: "Почему ты это делаешь, Чарли?" Он ответил без всякого смущения: "Так я никогда не промахнусь!"

К сожалению, такой же самой логикой руководствуются многие церкви, проводя евангелизационную работу. Мы выпускаем стрелу Благой вести в наше селение, и если она в кого-то попадает, то мы говорим: "Именно это и была наша цель!" За нашими усилиями мало планов или стратегии - мы не настраиваемся на конкретную цель. Мы просто рисуем мишень вокруг тех, кому свидетельствуем, и довольствуемся этим. Это невероятно грубый подход к евангелизации. Приведение людей к Христу слишком для нас важная задача, чтобы подходить к ней столь небрежно.

У многих общин слишком наивный подход к евангелизации. Если спросить членов церкви: "Кого ваша церковь стремится привести к Христу?", то ответ, скорее всего, будет следующим: "Каждого! Мы стремимся привести к Христу весь мир".

#### **Одна церковь не в состоянии привлечь каждого человека. Для привлечения разных людей необходимы разнообразные церкви.**

Конечно, в этом цель Великого Повеления, и каждая церковь должна об этом молиться, однако на практике нет такой поместной церкви, которая бы могла привлечь каждого человека.

Все люди очень разные, поэтому одна церковь не в состоянии привлечь каждого человека. Поэтому нам нужны разнообразные церкви.

Вместе мы можем достичь того, что не может сделать сама по себе одна община, стратегия или стиль.

Посидите полдня в аэропорту и вам станет вполне ясно, что Бог любит разнообразие. Он создал бесконечное разнообразие людей, имеющих разные интересы, вкусы, прошлое и индивидуальность. Приведение всех этих людей к Христу потребует разнообразных стилей евангелизации. Слово должно оставаться тем же, однако методы и стиль передачи будут очень разнообразны.

Я всегда отказываюсь обсуждать, какой метод евангелизации получается лучше всего. Все зависит от того, кого вы стремитесь привлечь в церковь! Разная рыба ловится на разную наживку. Меня устраивает любой метод, который приведет к Христу хотя бы одного человека - если он не против приличий. Я думаю, что однажды возникнет большая неловкость, когда критики какого-нибудь метода евангелизации попадут на небо и увидят людей, которые попали туда благодаря этому методу! Нам никогда нельзя критиковать какой-либо метод, который благословляет Бог.

Для того, чтобы церковь приобрела наибольшую эффективность в евангелизации, вам нужно определиться с направлением. Определите, какие именно люди живут в вашем

районе. Определите, к привлечению каких именно людей ваша церковь больше всего подготовлена, а затем решите, какие стили евангелизации более всего подходят к избранному вами направлению. Ваша церковь, вероятно, никогда не сможет охватить всех людей.

### **Никогда не критикуйте методы, которые благословляет Бог!**

Она все же может особо подходить к привлечению людей определенной категории. Евангелизация будет проходить намного легче, если знать, кого именно вы стремитесь привести к Христу.

Представьте, что бы произошло с коммерческой радиостанцией, если бы она стремилась угодить музыкальным вкусам каждого человека. радиостанция, которая в своих передачах чередовала бы классическую музыку, тяжелый рок, кантри, реп, регги и госпел, в конце концов разогнала бы всех слушателей. Никто бы такую станцию не слушал! Успешные радиостанции выбирают себе целевую аудиторию. Они исследуют район своего радиовещания, узнают, какие слои населения не охвачены другими станциями, а затем подбирают репертуар, который достигает их целей.

Определение нашей евангелизационной цели явилось вторым, наиболее важным фактором, способствующим росту церкви Седлбек. Выяснив, кого наша церковь может лучше всего привести к Иисусу Христу, мы целенаправленно отправились к таким людям. Когда мы планируем проведение евангелизации, то всегда держим в уме конкретную цель. Библия определяет наше слово, однако наша цель определяет, когда, где и как его возвещать.

### **Библия определяет, о чём нам проповедовать, однако наша цель определяет, когда, где и как проповедовать.**

Важно думать даже о том, на каких людей нацелена ваша проповедь, пока вы ясно не сформулируете цели своей церкви. В начале необходимо заложить Библейское основание. Я видел, как некоторые церкви вырабатывали евангелизационную стратегию, исходя из поставленной ими задачи, не заложив прежде основания Божьих вечных целей. Результатом были нестабильные, небиблейские церкви, движимые скорее соображениями сиюминутной выгоды, чем Словом Божьим, Никогда нельзя допускать компромисс в проповеди Слова.

### **Целенаправленность евангелизации - это по Библии**

Практика определения конкретной группы людей в качестве цели евангелизации - это Библейский принцип служения. Он происходит из Нового Завета. Иисус определял цель Своего служения. Когда хананейская женщина попросила, чтобы Иисус помог ее одержимой дочери, то он при всех заявил, что Отец велел Ему идти только "к погибшим овцам Дома Израилева" (см. Матф. 15:22-28). Хотя Иисус пошел дальше и, благодаря вере хананейки, исцелил ее дочь, Он все же открыто обозначил евреев как цель Своего служения. Разве Иисус был несправедлив или имел предрассудки? Конечно, нет! Иисус обозначил цель Своего служения, чтобы быть эффективным, а не исключительным.

Ранее Иисус также наставлял Своих учеников о цели их служения. Матф. 10:5-6 гласит: "Сих двенадцать послал Иисус и заповедал им, говоря: на путь к язычникам не ходите и в город Самарянский не входите; а ищите наипаче к погибшим овцам дома Израилева". Ап. Павел обозначал язычников как цель своего служения, а целью служения Ап. Петра были евреи (Гал. 2:7). И то, и другое служение были необходимы. Оба были важными. Оба были эффективными.

### **Иисус Христос ориентировал Свое служение на цель, для того чтобы быть эффективным, а не исключительным.**

Даже Евангелия были написаны с мыслью о конкретной целевой аудитории. Размышляли вы когда либо о том, почему Бог употребил четырех писателей для возвещения жизни Христа? Ведь почти все истории и наставления Евангелия от Марка отражаются в Евангелии от Матфея. Зачем нам нужны обе эти книги? Потому что Евангелие от Матфея было направлено на еврейских читателей, а Евангелие от Марка - на языческих. Они несли ту же самую весть, но были написаны для разных аудиторий, поэтому и стиль сообщения был различный. Выбор целевой аудитории для евангелизации - это метод, изобретенный Богом! Он ожидает, что мы будем свидетельствовать людям, пользуясь их понятиями. Понятие выбора цели евангелизации предусмотрено в Великом Повелении. Мы должны научить все народы. Греческое слово "этне", откуда мы заимствовали слово "этнический", указывает буквально на "все группы людей". Каждой из этих уникальных групп людей необходима такая евангелизационная стратегия, которая сообщала бы Евангелие в таких терминах, которые были бы понятны конкретной культуре. В марте 1995 года "крестовый поход" Билли Грейма передавался из Пуэрто-Рико одновременно на 116 языках людям во всем мире. Проповедь была одна и та же, но была переведена на язык каждой страны, и в передаче использовалась соответствующая музыка и свидетельство. Свыше миллиарда людей услышали Евангелие на языке, через музыку и свидетельство, которые подходили этой конкретной группе. Это был величайший в истории пример целенаправленной евангелизации.

Практика целенаправленной евангелизации особенно важна для малых церквей. В малой церкви при ограниченных ресурсах очень важно извлечь максимум из того, что есть. Сосредоточьте свои ресурсы на привлечении людей, с которыми ваша церковь лучше всего может найти общий язык

Малые церкви должны также делать выбор в отношении трудных вопросов. Например, невозможно в одном служении удовлетворить музыкальные вкусы каждого человека, а малая церковь не может проводить многократные богослужения; поэтому необходимо выбрать целевое направление. Чередуя музыкальные стили в разные воскресения может произвести тот же эффект, что и радиостанция со смешанной программой. Никто не будет доволен.

Одно из преимуществ большой церкви в том, что у неё есть ресурсы для того, чтобы идти в нескольких направлениях. Чем крупнее становится ваша церковь, тем больше можно предложить различных программ, мероприятий и даже стилей богослужений. В начале церкви Седлбек мы сосредоточились лишь в одном направлении: молодые, далекие от церкви семьи "белых воротничков". Мы сосредоточили на них свое внимание, потому что они представляют собой самую крупную группу населения

### **Малые церкви становятся более эффективными, когда специализируются в том, что у них получается лучше всего.**

Седлбек-Велли, а также потому, что мне с ними легче всего общаться. Однако, когда наша церковь разрослась, мы смогли добавить дополнительные направления служения и программы евангелизации, чтобы привлечь молодежь, одиноких людей, пенсионеров, престарелых граждан, родителей, дети которых больны СПИДом, а также людей, говорящих на испанском, вьетнамском или корейском языке, а также многие другие направления.

### **Как вам определить свое целевое направление?**

Определение целевой направленности евангелизации начинается с исследования всего, что только можно о вашем селении. Церкви нужно определить целевую направленность по целевым конкретным направлениям: география, демография, культура и духовное состояние.

Когда я в семинарии изучал герменевтику и проповедь, то меня научили, что для понимания слова в Новом Завете нужно в начале понимать географию, обычаи, культуру и

религию живших в то время людей. Затем можно извлекать из контекста безвременные, вечные истины Божьи. Этот процесс называется "экзегеза". Этим пользуется каждый проповедник Библии.

К сожалению, ни одна лекция не научила меня, что прежде чем возвещать безвременные истины сегодняшним людям, мне нужно "экзегировать", то есть исследовать мое собственное селение! Если я хочу верно возвещать Слово Божье, то должен столько же внимания уделять географии, обычаям, культуре и религиозному состоянию моего селения, как и в отношении людей, живших в Библейские времена.

### Географическое определение вашей цели

У Иисуса Христа был замысел евангелизировать весь мир. В Деян. 1:8 Он определил для учеников четыре географических цели: "Но вы примете силу, когда сойдет на вас Дух Святой, и будете Мне свидетелями в Иерусалиме и во всей Иудее и Самарии и даже до края земли". Многие исследователи Библии отмечают, что это точный образец роста, который описан в дальнейшем в книге Деяния Апостолов. Слово в начале было принесено евреям в Иерусалим, затем в Иудею, затем в Самарию и со временем распространилось по Европе.

В вашем служении географическое определения цели означает просто то, что вы установите, где живут люди, которых вы желаете охватить. Достаньте карту своего города или местности и отметьте на ней расположение своей церкви. Приблизительно рассчитайте расстояние в 15-20 минутах езды на транспорте во всех направлениях от вашей церкви и обозначьте первичные границы своей зоны служения. Это ваш "рыбный пруд" евангелизации. Через местные органы власти можно узнать точное количество людей, проживающих в районе вашей церкви.

При определении географической цели нужно помнить о нескольких факторах. Первое, "разумное расстояние от церкви" - чрезвычайно объективный термин. Среднее время на поездку варьируется очень сильно в зависимости от того, о какой части страны идет речь. Сельские жители расположены ездить на более дальние расстояния, чем жители городов. Люди, скорее, проедут на машине по шоссе, чем по городским улицам со светофорами. По моим максимальным оценкам, большинство людей на пути в церковь могут выдержать приблизительно 12 светофоров.

Люди сегодня избирают церкви прежде всего на основе взаимоотношений и программ, а не места расположения. Только то, что ваша церковь ближе других расположена к людям, еще не означает, что их само собой можно в нее привести. Ваша церковь может им не подойти. С другой стороны, есть люди, которые пройдут мимо 15 других церквей, чтобы посетить вашу церковь, если она восполняет их нужды.

Третье, чем крупнее растет ваша церковь, тем дальше расширяются ее пределы досягания. У нас есть люди, которые проделывают расстояние в час езды на машине, для того чтобы посетить церковь Седлбек, потому что мы предлагаем программу или группу поддержки, которую они нигде не могут найти в той местности, где проживают. Как правило, люди желают преодолеть более долгий путь, чтобы посетить крупную церковь с многогранным служением, чем меньшую церковь с ограниченным служением.

Другой путь - обозначить на карте целевые пределы вашего служения, т.е. очертить вокруг церкви круг диаметром несколько километров. Затем узнайте, сколько людей живут в этом круге. Это начальные пределы вашего служения. Приблизительно 65% жителей Америки не посещают церковь, и этот процент во многих районах намного выше, в частности, на Западе, Северо-востоке и в городских районах. Если вы посчитаете население зоны своего служения, а затем посчитаете, сколько это 65%, то убедитесь, что воистину "поля побелели к жатве".

Когда вы определите свою географическую цель, то узнаете, сколько людей находится в "рыбном пруде". Это очень важно, потому что население вашего района представляет крупнейший фактор в определении того, какую стратегию вы выберете для привлечения людей. Для создания крупной церкви в густонаселенной местности есть возможность

сосредоточиться лишь на одном слое населения. В менее населенной местности для создания крупной церкви вам нужно развивать подходы к различным слоям населения.

Глупо игнорировать роль населения в предсказании того, насколько большой вырастет церковь. Какой бы посвященной не была церковь, однако, если в районе ее служения проживает только тысяча человек, то она никогда не будет крупной. В этом нет вины пастора или недостатка посвящения со стороны общины. Это простая арифметика.

Я посетил несколько крупных церквей в густонаселенных городах, выбравших стратегию узкой специализации, которая может привести лишь полпроцента населения. Однако, так как в районе живет 200 тысяч людей, то церковь посещает тысяча. Вы ошибетесь и будете разочарованы, если подумаете, что путем подражания их стратегии ваша церковь маленьком городке вырастет до того же размера. Чтобы быть реалистом, нужно сосредоточить внимание на проценте достигаемого населения, а не на практических цифрах. Стратегия, которая охватывает тысячу человек в городе с населением в двести тысяч, со всей очевидностью достигнет 50 человек в городе с населением в одну тысячу.

Сравнивать посещение между церквями не мудро и не полезно. У каждой церкви есть уникальный "рыбный пруд", а в каждом "пруду" обитает различное количество и тип "рыбы". Это как сравнивать мандарин с подводной лодкой: две церкви могут показаться очень похожими, но при внимательном рассмотрении станет очевидным различие между ними.

### Демографическое определение цели

Вам нужно не только узнать, сколько людей проживает в вашем районе, но также, какие именно люди там живут. Прежде всего позвольте вас предупредить: не перестарайтесь с демографическим исследованием! Можно потратить много времени, собирая факты и информацию о вашей местности, которая не имеет никакого действительного смысла для вашей церкви. Мне знакомы некоторые организаторы церквей, которые потратили многие месяцы на подготовку прекрасных подшивок с демографической информацией о районе. Все это было интересно, однако не было полезно для целей церкви.

Есть лишь горсть важных демографических факторов, которые вам нужно открыть в отношении людей, проживающих в вашей местности. На мой взгляд, наиболее важные факты при обозначении целей евангелизации в вашем селении - это следующие:

- Возраст: сколько есть людей по каждой возрастной группе?
- Семейное состояние: сколько есть одиноких взрослых? Сколько семейных пар?
- Доход: какой средний доход на семью?
- Образование: какой уровень образования у населения?
- Род занятий: какие преобладающие виды занятости?

Каждый из этих факторов повлияет на то, как вам служить людям и как сообщать Благою весть.

У молодых людей, к примеру, совсем другие надежды и опасения, чем у пенсионеров. Изложение Евангелия, которое подчеркивает уверенность в Небесах в качестве преимущества спасения будет, вероятно, неэффективным при служении с молодым людям, которые думают, что у них впереди целая жизнь. Их не интересует жизнь после смерти. Они извелись в поисках хоть какого-то смысла или цели в этой жизни. Одно проведенное во всей стране исследование показало, что менее 1% американцев интересовал ответ на вопрос: "Как попасть на Небеса?"

Более эффективный способ свидетельства молодым людям состоит в том, чтобы показать, что мы сотворены Богом для общения с Ним через Иисуса Христа уже сейчас. С другой стороны, многих пожилых людей очень сильно интересует то, как подготовиться к вечности, потому что они знают, что их время на земле может в любой момент окончиться.

У супружеских пар совсем другие интересы, чем у одиноких людей. Бедные сталкиваются с совсем другими проблемами, чем люди среднего класса. У зажиточных

людей есть свой набор переживаний. Выпускники вузов смотрят на мир иначе, чем выпускники средней школы. Важно знать перспективы людей, которых вы стремитесь привести к Христу.

Если вы серьезно относитесь к тому, чтобы ваша церковь произвела воздействие, то станьте экспертом по своему селению. Пасторы должны больше, чем кто-либо другой знать о своих селениях. Как я объяснил в 1-й главе, прежде переезда в мое селение, я уделил три месяца изучению статистики переписи населения и демографических исследований, для того чтобы определить, какие именно люди живут в Седлбек-Велли. Прежде чем перебраться туда жить, я знал, сколько там людей, где они трудятся, сколько зарабатывают, какой у них образовательный уровень и многое другое.

Где можно получить всю эту информацию? Есть много источников, включая библиотеки, статистические управления, плановые отделы горсоветов, редакции газет, местные управления торговли, органы здравоохранения и образования, информацию жилищных отделов и тд. Большинство крупных деноминации также обладают демографическими сведениями, которыми можно воспользоваться.

### **Социальное определение цели**

Важно понимать демографию вашего селения, однако еще более важно понимать его культуру. Это то, чего не найти в статистических сводках. Я использую слово "культура" для определения образа жизни и мышления людей, живущих в окружении вашей церкви.

### **Один из наибольших барьеров роста церкви - "слепота" людей.**

Мир бизнеса использует термин "психографика", который включает в себя ценности, интересы, переживания и опасения людей. Задолго до того, как в мире бизнеса начали увлекаться психографикой, христианские миссионеры определяли различие между культурами.

Ни один миссионер не попытается в чужой стране проводить евангелизацию или служение с людьми, не поняв в начале их культуру. Сделать так было бы глупо. В нынешнем мирском окружении для нас столь же важно понимать культуру, среди которой мы служим. Мы не должны соглашаться с окружающей нас культурой, но обязаны ее понимать.

В пределах вашего селения есть, очевидно, много субкультур или субгрупп. Для того, чтобы привлечь эти группы, нужно узнать ход их мышления. Что составляет их интересы? Что они ценят? О чем они болезненно переживают? Чего они опасаются? Какие отличительные особенности их способа жизни? Какие у них самые популярные радиостанции? Чем больше знать об этих людях, тем легче будет их привести.

Один из наибольших барьеров роста церкви - это "слепота" людей, т.е. не замечать социальных и культурных различий между людьми. Похожи ли все белые люди? Конечно же, нет. Похожи ли все негры? Конечно, нет. Похожи ли между собой все испанцы или азиаты? Нет. Тренированный взгляд подметит значительные различия между людьми, которые проживают в вашем районе. Наилучший способ узнать о

культуре, направлении мыслей и образе жизни людей - лично поговорить с ними.

### **Наилучший способ изучения культуры, направления мыслей и способа жизни людей - это поговорить с ними!**

Вам не нужно нанимать маркетинговую фирму, просто идите и лицом к лицу познакомьтесь с людьми в вашем селении. Займитесь собственным исследованием. Спросите, какие, на их взгляд, у них самые большие нужды. Выслушайте их переживания, интересы и опасения. Ни одна книга или демографический отчет не заменит настоящей

беседы с людьми вашего селения. Статистика рисует лишь часть картины. Вам лично нужно проводить время с людьми и постараться понять их через взаимодействие (общение) с ними. По-моему, это ничем нельзя заменить.

### **Духовное определение целей**

После того, как вы определили социально-культурную цель в вашей местности, необходимо выяснить духовное состояние жителей вашего селения. Определите, что живущие в вашем районе люди уже знают о Евангелии. Например, когда я изучал Седлбек-Велли, то обнаружил, что 94% жителей Орендж Каунти верили в Бога или вселенский дух, 75% верили в Библейское определение Бога, 70% верили в жизнь после смерти, а 52% людей считали, что они находятся на земле для духовных целей. Это было полезно, чтобы знать, с чего начинать свидетельство людям.

Для того, чтобы определить духовный климат селения, можно побеседовать с другими пасторами этого района. Пасторы, которые десятки лет совершают служение в этом районе, должны очень хорошо представлять себе местные вопросы и духовные течения.

Прежде чем переехать в Калифорнию и начать организовывать нашу церковь, я связался со всеми евангельскими пасторами долины Седлбек, чтобы услышать их мнение о духовных нуждах жителей. Задача оказалась на удивление простой. Я отправился в городскую библиотеку, взял справочник "Желтые страницы" по Орендж Каунти, штат Калифорния, нашел раздел "Церкви" и выписал имена и адреса всех евангельских общин долины Седлбек. Затем я отправил каждому пастору письмо, в котором объяснил, чем я занимаюсь, попросил ответить на шесть вопросов и вложить ответ в приложенный конверт с маркой. Я получил около 30 ответов. Я получил несколько прекрасных мыслей и начал удивительные, долговременные, дружеские отношения со многими из этих пасторов.

Несколько лет тому назад я прочел об исследовании, проведенном Нью-Йоркским университетом о религиозной жизни американцев. В исследовании указывалось, что 90% всех американцев сказали, что в той или иной степени принадлежат к религиозным объединениям. Это вовсе не означает, что они активно практикуют свою веру, однако почти каждый американец имеет определенные контакты с какой-нибудь религиозной организацией сейчас или в прошлом.

Термин "далекие от церкви люди" не относится лишь к тем, кто никогда не был внутри церкви. Он также включает людей, которые имеют связь с церковью, но у которых нет личных отношений с Христом, а также людей, которые долгое время (обычно долгие годы) не были в церкви.

26% американцев заявляют, что они католики. Если вы живете на Западном побережье, то ваш очередной приближенный будет, вероятно, бывшим католиком. Если вы живете на Юге, то ваш наиболее перспективный "пруд", безусловно, составят люди, имеющие баптистское прошлое (30%). В Северной Дакоте не посещающий церковь человек, с которым вы заведете разговор, окажется из лютеранской семьи (28%), а в Санзасе или Айове это скорее всего будет человек из семьи методистов (13%). В Айдахо, Вайоминге или Юте ожидайте встречи с мормоном. Вам нужно знать свой район!

Когда я свидетельствую человеку, у которого нет отношений с Христом то стараюсь найти общие точки соприкосновения, которые у нас могут быть, благодаря религиозному прошлому. Например, когда я беседую с католиками, то знаю, что они принимают Библию, но, вероятно, никогда ее не читают, а также то, что они признают Святую Троицу, непорочное рождение от девы и Иисуса Христа как Сына Божия. У нас уже есть основное согласие по некоторым главнейшим вопросам. Моя работа, следовательно, состоит в том, чтобы сообщить разницу между религией, основанной на делах и отношением к Христу, основанном на благодати.

**Не посещающие церковь  
люди не все одинаковы!**

Когда я выступаю на пасторских конференциях, то пасторы часто говорят мне, что их церкви точно такие же, как и церковь Седлбек. На мой вопрос, что это означает, они отвечают: "Наше внимание направлено на привлечение не посещающих церковь людей". Я говорю: "Это прекрасно! Каких именно не посещающих церковь людей вы приводите?" Ведь не посещающие церковь люди не все одинаковые! Сказать, что вашу цель составляют "не посещающие церковь", значит не дать полное описание. Не посещающая церковь интеллигенция в Беркли очень отличается от фермеров в Фресно или далеких от церкви эмигрантов в Лос-Анджелесе.

Определение целевой направленности евангелизации в вашей церкви потребует времени и серьезного изучения. Но когда вы завершите свое исследование, то поймете, почему некоторые методы евангелизации получаются в вашем районе, а другие нет. Это сэкономит вас от растрачивания ценных усилий и денежных средств на евангелизационные подходы, которые не дают результатов.

В начале 80-х годов некоторые церкви пытались использовать телефон как средство евангелизации. Церковь Седлбек никогда не увлекалась этой тенденцией. Почему? Потому что через исследование нашей местности мы уже обнаружили две вещи: 1. Мы узнали, что жителей Орендж Каунти в первую очередь раздражают "чужие люди, которые звонят им домой по телефону, чтобы что-то продать". 2. Мы знали, что более половины жителей нашего селения имели закрытые телефонные номера! Одно к другому. Меня поражает, как часто церкви тратят тысячи долларов на евангелизационные проекты, не спросив предварительно у людей, которых они намерены привести, сработает ли, на их взгляд, эта программа.

### Индивидуальность цели

После того, как вы собрали всю информацию о своем селении, я призываю вас создать комплексное описание типичного не посещающего церковь человека, которого желает привести ваша церковь. Собрав описание жителей вашей местности в один образный персонаж, вы облегчите членам своей церкви понимание того, кто составляет вашу цель. Если вы хорошо провели работу по сбору информации, то члены вашей церкви должны узнать в этом образе своего соседа.

В церкви Седлбек мы называли этот сборный образ "Сэм из Седлбек". Большинство членов нашей церкви без проблем опишут "Сэма". Мы детально описываем его на каждом занятии класса подготовки к членству в церкви,

"Сэм из Седлбек" - типичный не посещающий церковь человек, который живет в нашем районе. Его возраст 30-40 лет. У него институтский диплом или даже ученая степень. (Долина Седлбек имеет один из высочайших показателей уровня образования в Америке.) Он женат на Саманте из Седлбек, и у них двое детей: Став и Салли.

Исследования показывают, что "Сэм" любит свою работу, он любит свое жилье и, на его взгляд, у него сейчас жизнь лучше, чем она была пять лет тому назад. Он доволен собой, даже самодоволен в том, что касается его положения в жизни. Он или специалист, или менеджер, или успешный предприниматель. Сэм входит в число наиболее богатых людей Америки, но у него много долгов, особенно из-за стоимости дома.

Быть здоровым и в форме составляет высочайшие приоритеты для Сэма и его семьи. Сэм обычно бегает каждое утро, а Саманта три раза в неделю посещает занятия по аэробике в Центре семейной физкультуры. Он, и она любят слушать современную поп и кантри музыку. Особенно на работе.

Что касается социального портрета, то Сэм и его жена предпочитают быть в большой группе, а не в маленькой. Почему? В многолюдстве Сэм может прятать и сохранять анонимность и неприкосновенность, которые он столь ревностно охраняет. У Сэма закрытый номер телефона, и он, возможно, живет в обнесенном ограждением квартале. (Это главная

причина, почему в первые годы церкви Седлбек мы использовали прямую рекламу по почте. Это был единственный способ вступить в контакт с многими семьями нашего района.)

Другая важная характеристика Сэма состоит в его скептическом отношении к тому, что он называет "организованная религия". Он, скорее всего, скажет: "Я верю в Иисуса Христа. Мне не нравится организованная религия". В противовес этому мы обычно шутим: "Тогда вам понравится церковь Седлбек. Мы дезорганизованная религия!"

По причине того, что Сэм происходит из Южной Калифорнии, он предпочитает свободные, неформальные собрания, вместо чопорных и формальных. Он любит одеваться в соответствии с мягким южнокалифорнийским климатом. Мы берем это во внимание, когда планируем служение, чтобы привлечь Сэма. Например, я никогда не одеваю пиджак и галстук, когда проповедую на служении в церкви Седлбек. Я намеренно одеваюсь так, чтобы соответствовать представлению людей, которых стараюсь привлечь. Я следую стратегии Ал, Павла по 1 Кор. 9:20, где сказано: "Для Иудеев я был как Иудей, чтобы приобрести Иудеев". В моей ситуации, я уверен, что Ал, Павел сказал бы: "В Южной Калифорнии я становлюсь подобным жителю Южной Калифорнии, чтобы приобрести жителей Южной Калифорнии!" Я не знаю, насколько важно было Иисусу то, как одевались люди. Лучше бы язычник пришел в церковь в кроссовках и шортах, чем не приходил, потому что у него нет костюма".

Сэм из Седлбек также очень ценит время и деньги. Его кредитная карточка используется до лимита. Он большой материалист, и все же честно признается, что богатство не принесло ему устойчивого счастья.

Зачем мы занимаемся всем этим хлопотным определением типичного образа человека, которого намерены привести? Потому что чем больше мы кого-то понимаем, тем легче с ним общаться.

Если бы вам пришлось создать образ типичного жителя вашего района, то какими свойствами вы бы его наделили? Какое бы имя дали? Об этом стоит поразмыслить. Когда вы определите, на кого направлена евангелизация вашей церкви и дадите ему имя, то окажите мне одолжение, пришлите экземпляр описания вашей цели. У меня хобби коллекционировать церковные профили евангелизации. У меня есть папка с такими персонажами, как "Даг из Далласа", "Майк из Мемфиса", "Эл из Атланты".

Можете ли вы представить себе человека, который фотографирует, не наводя фокус? Какой охотник станет на вершине холма и будет наугад стрелять по долине, ни к чему не прицеливаясь? Без цели наши усилия по евангелизации - зачастую лишь хорошие мечты. Конечно, чтобы навести объектив или прицелиться, нужно время, но это также сказывается на результатах. Чем точнее цель взята на прицел, тем выше вероятность попадания.

## Знать, кого вы лучше всего можете привлечь

*Он первый находит брата своего Симона и говорит ему: "Мы нашли Мессию, что значит: "Христос" Евангелие от Иоанна 1:41*

*И когда Иисус возлежал в доме, многие мытари и грешники пришли и возлегли с Ним и учениками Его. Евангелие от Матфея 9:10*

Даже беглое чтение Нового Завета покажет, что Евангелие распространялось главным образом через взаимоотношения. Как только Андрей услышал о Христе, он пошел и рассказал своему брату, Симону Петру Филипп тотчас связался со своим другом Нафанаилом. Мытарь Матфей провел евангелизационный обед для других мытарей. Женщина у колодца всем в селении рассказала о Христе. Список можно продолжить дальше. Наиболее эффективный подход к евангелизации состоит в том, чтобы в начале засвидетельствовать тем, с кем у вас есть общие интересы. После выяснения всех возможных целевых групп в вашем селении, остается решить, на какой из групп нужно сосредоточиться, прежде всего? Решение должно быть в пользу тех, кого вы с наибольшей вероятностью можете привести к Христу.

Мы уже обсудили, что каждая церковь больше всего подходит к охвату определенного типа людей. У вашей церкви лучше всего получится привлечь определенную категорию людей, а с другими будет сложнее. Есть также люди, которых ваша церковь никогда не привлечет, потому что для них требуется совершенно другой стиль служения, чем тот, который вы можете предоставить.

Есть много причин, по которым люди могут противиться посещению вашей церкви: богословские, социальные, эмоциональные и культурные барьеры, а также образ жизни. Все четыре барьера весьма реальны, но в этой главе я бы хотел сосредоточить внимание на культурном. Люди, которых ваша церковь со всей вероятностью привлечет - это те, кому подходит существующая в ней культура.

### Кто уже посещает вашу церковь?

Как обозначить культуру вашей церкви? Поставьте себе вопрос: "Какие люди уже посещают нашу церковь?" Некоторые пасторы могут огорчиться, но все же это правда: церковь скорее всего привлечет людей, какие уже есть в вашей общине, но она едва ли привлечет и удержит тех, кто очень отличается от уже посещающих ее людей.

Когда посетители входят в церковь, то первый вопрос, задаваемый ими, не касается религии, но культуры. Когда их глаза пробегают комнату, наполненную незнакомыми лицами, то они подсознательно задают себе вопрос: "Если ли здесь кто-нибудь, такой как я?" Посещающие супружеские пары пенсионного возраста осматриваются, есть ли в общине другие пожилые люди. Военнослужащий ищет кого-нибудь в форме или с короткой военной стрижкой. Молодые супружеские пары с маленькими детьми тотчас осматривают собрание, чтобы увидеть, есть ли другие молодые пары с малышами. Если посетители найдут в вашей церкви других людей, которые кажутся им похожими на них, то они, скорее всего, придут снова.

На что похожа состоящая из пенсионеров церковь, которая стремится привести подростков? Едва ли это у нее получится. А как выглядит церковь, состоящая из военнослужащих, стремящихся привести активистов движения за мир? Чрезвычайно невероятно. А какие шансы у церкви, состоящей из заводских рабочих, в приведении "белых воротничков" - служащих? Всё возможно, но не делайте на этом упор.

Конечно, как верующие мы должны с расположением приглашать всех людей в нашу церковную семью. Ведь мы все одинаковые в глазах Бога. Однако запомните тот факт, что церковь может не иметь успеха в приведении определенных типов людей. Вопрос не в том,

правильно это или неправильно, но в простом уважительном отношении к удивительному разнообразию людей, которыми Бог населил мир.

### **Какие у вас руководители?**

Второй вопрос, который нужно задавать, размышляя о том, кого может привлечь ваша церковь: "Какая культура и личные свойства руководителей вашей церкви?" Личные особенности ваших руководителей как рукоположенных, так и не рукоположенных, имеет огромное воздействие на церковное служение.

#### **Пастор не привлекает посетителей, пришедших впервые, но он главная причина, по которой посетители прейдут снова.**

Руководители оказывают большое влияние. Многие исследования показали, что люди, в основном, избирают церковь, потому что у них есть что-то общее с пастором. Поймите правильно: пастор не привлекает посетителей, пришедших впервые, но именно он есть главная причина, почему посетители возвращаются снова (или не возвращаются). Если посетителей устраивает пастор, то они, скорее всего, вернуться снова.

Если вы пастор, то должны честно задать себе вопрос: "Какой я человек? Какая у меня культура? С какими людьми я естественным образом взаимодействую, а каких мне понимать труднее?" Вам нужно дать искреннюю оценку того, что вы из себя представляете и с какими людьми лучше всего взаимодействуете.

Будучи студентом, я исполнял обязанности пастора в маленькой церкви, почти полностью состоящей из водителей грузовиков и механиков. Поскольку у меня не было ни малейшего понятия или способности к механике, то мне трудно давался умный разговор с многими членами общины. Даже невзирая на то, что я искренне любил этих людей, я был как рыба, вынутая из воды, и они об этом знали. Они были очень вежливы с молодым проповедником, но той церкви нужен был не такой человек, как я. Им нужен был руководитель, который бы им подходил.

С другой стороны, я чувствую себя вполне удобно с предпринимателями, бизнесменами, менеджерами и специалистами. И правда, я обратил внимание, что их привлекает мое служение. Я вовсе не планировал этого; таким меня устроил Бог.

Я глубоко убежден в том, что Бог уникальным образом призвал каждого из нас разнообразными путями, чтобы приводить разнообразных людей. Вы можете приводить людей, которых я никогда не смогу привести к Христу, а я могу, вероятно, привлечь таких людей, с которыми у вас не может быть контакта. Вот почему мы все нужны в Теле Христовом.

Если Бог призвал вас к служению, то ваши природные свойства и подготовка также должны быть частью этого замысла. Вы совершаете служение благодаря свойствам, которыми Бог наделил вашу личность, а не по другим причинам. Бог намеренно сформировал вас именно таким. Если Он призвал вас быть пастором, то это означает, что где-то в мире должны быть люди, которых вы можете привлекать лучше, чем кто-либо другой.

Есть два принципа, о которых нужно помнить, стремясь различать Божье направление в своем служении.

#### **Вы будете привлекать таких людей, как сами, а не тех, кого желаете привлечь.**

*Вы будете лучше всего привлекать тех людей, с которыми у вас есть что-то общее.* Для вас легче всего приводить к Христу людей, которые больше всего похожи на вас, Это не означает, что вы не можете приводить к Христу не похожих на вас людей. Конечно, можете. Это просто труднее. Некоторые пасторы лучше всего находят общий язык с

высокообразованными интеллигентами. А другие пасторы - с простыми, обычными людьми. И тем, и другим нужен Христос; и тем, и другим нужен пастор, который их понимает и любит быть с ними. Вы внесете величайший вклад, когда будете соответствовать своему предназначению. Будучи самим собой, вы сможете оказывать воздействие.

Во-вторых, как руководитель вы будете привлекать таких людей, как вы, а не тех, кого хотите. Когда я начал организовывать церковь Седлбек, мне было 26 лет. Как я не старался, я не мог привлечь к церкви людей, старше 45 лет; община, в основном, состояла из людей моего возраста. Мы начали привлекать людей старшего возраста лишь тогда, когда приняли служителей, старших меня по возрасту. Сейчас, когда я приближаюсь к среднему возрасту, нам нужно принимать служителей, которые находили бы общий язык с теми, кто моложе меня.

Иногда пасторы, желая привлечь определенную целевую группу, не бывают реалистичными в отношении того, что они сами собой представляют. Я знал пастора, которому было 50 лет и который происходил из фермерского окружения. Он решил организовать церковь для охвата талантливой молодежи, потому что видел, как другая церковь это делает и делает прекрасно. Церковь потерпела неудачу самым несчастным образом. Позже он сделал вывод: "Я просто не мог настроиться на их волну".

Исключение к этим двум принципам происходит, если вам дано то, что, я называю "дар миссионера", т.е. способность совершать служение во всех культурах. Это требует особого дара, способности от Святого Духа общаться с людьми, имеющими совершенно иное происхождение, чем у вас.

Ап. Павел явно имел дар миссионера. По воспитанию он был "еврей от евреев" (см. Фил. 3:5). Все же Бог призвал его насаждать церкви из язычников. Я знаю пасторов, которые выросли в сельской местности, но очень эффективно несут служение в центре городов. Я также видел пасторов, которые родились на Юге, и которых Бог славно употреблял в Северо-восточных городах. Однако эти одаренные пасторы - исключение из правила.

Взрывной рост происходит тогда, когда тип людей в селении подходит типу людей, которые уже находятся в церкви, и они все согласуются с личностью пастора. Но если члены церкви и пастор не подходят друг другу, то там, скорее всего, произойдет "взрыв без роста"! Многие конфликты в церквях происходят из-за несоответствия руководителей. Поставить в церкви несоответствующего руководителя подобно тому, как перепутать полярность при подключении аккумулятора в автомобиле - гарантия, что полетят искры.

Я много раз видел пасторов, которые в своих селениях сталкивались с трудностями при несении служения среди людей, потому что не подходили им с точки зрения культуры. И проблема здесь не в преданности делу, но в подготовке! Благочестивый человек, находящийся не на своем месте, произведет только посредственные результаты.

Лично у меня нет сомнений, что у нас в стране есть множество мест, где я как пастор потерпел бы полную неудачу из-за несоответствия культур. Бог сотворил меня для служения именно там, где я нахожусь. Перемена жизни людей в нашей церковной семье есть тому доказательство.

Иногда самое мудрое, что может сделать пастор, это признать, что он не соответствует церкви или селению и переехать на другое место. Несколько лет тому назад церковь Седлбек начала новую церковь в соседом городе Ирвин, в штате Калифорния. Один из моих друзей переехал "Тда из Атланты, чтобы нести пасторское служение. В Атланте он начал Церковь, которую посещает свыше 200 человек, поэтому я знал, что у него есть необходимые дары для организации церкви. Спустя восемь месяцев в Ирвине новая церковь даже не "проклюнулась".

Я спросил у Джона, в чем, по его мнению, состояла проблема. Он сказал: "Очевидно, я здесь не на своем месте. Население Ирвина состоит из богатых семей среднего возраста с детьми-подростками".

Тогда я спросил у него: "Тогда кого же, на твой взгляд, ты мог бы лучше всего привлекать в церковь?"

Джон ответил: "Я думаю, что могу свидетельствовать молодым супружеским парам с детьми дошкольного возраста и неженатой молодежи, которые только начали самостоятельную жизнь вне родного дома. Мне понятны их проблемы".

"Тогда нам нужно переместить тебя в местечко Хантингтон-Бич!" - сказал я. Мы переместили Джона в Хантингтон-Бич, начали там организовывать новую церковь, и через год его церковь посещало уже свыше 200 человек.

У меня есть еще один друг, который несет пасторское служение в негритянской общине в Лонг Бич, в штате Калифорния. Однажды он пришел ко мне в большом огорчении, потому что его церковь не росла. Я скоро разобрался, что он не соответствовал образовательному уровню своей общины. У него было несколько дипломов, а речь отличалась богатством словарного запаса, однако большинство людей в его церкви и селении имели всего лишь среднее образование. Стиль его речи отворачивал людей. После того, как он узнал, что в пяти километрах отсюда есть целый район, населенный специалистами африканского происхождения, я посоветовал ему отказаться от пасторства в своей прежней церкви и начать новую церковь в той части Лонг Бич. Он именно так и поступил, а два года спустя мы узнали, что его новую церковь каждое воскресенье посещает свыше 300 человек

Если вы как пастор сражаетесь с "несоответствием" в служении и не подходите своему району, то в точности понимаете, о чем я говорю. Вероятно, это вызывает у вас неприятные ощущения. Не унывайте. Не грех, если вы не подходите к конкретному месту. Просто переедьте в другое! Если Бог наделил вас дарами и призвал вас к служению, то у Него есть место, предназначенное как раз для вас.

### **Что, если церковь не соответствует своему окружению?**

Часто в селении происходят перемены, а церковь не меняет своего вида. Что вам делать, если вы несете служение в церкви, которая не соответствует селению?

### **Стройте, исходя из своих сильных сторон**

Не старайтесь быть тем, кем вы не есть. Если ваша церковь в основном состоит из престарелых людей, то примите решение стать, насколько это возможно, наиболее эффективной церковью для престарелых. Не старайтесь стать общиной для "юных талантов". Укрепляйте то, что уже сделали, и не переживайте о том, что вы сделать не можете. Продолжайте делать то, в чем вы сильны. Просто делайте это лучше. Есть возможность того, что в вашем селении есть множество людей, которых может привлечь лишь ваша церковь.

### **Вновь обретите цели своей общины**

Обрести цели общины вновь означает намеренно менять вид вашей церкви для того, чтобы она соответствовала новой цели. Вы полностью заменяете все старые программы, структуры и стили служения на новые.

Но подчеркиваю - я этого не советую! Это болезненный процесс, и на него могут уйти многие годы. Из церкви, по причине огромных, неизбежных конфликтов, могут уходить люди. Если вы будете проводить этот процесс, то старые члены церкви, вероятно, будут поносить вас как воплощение сатаны, если, конечно, вы сами не самый старый член общины. Я видел, как это совершалось успешно, однако не без огромного количества настойчивости и готовности воспринимать критику. Чтобы вести церковь на пути изобретения самой себя заново, нужен очень любящий, терпеливый и одаренный пастор.

Даже не думайте об этом в церкви, которую посещает более 100 человек, если только Бог не велит вам это делать. Это дорога к мученичеству. Однако если в вашей церкви 50 членов или меньше, то это может быть для вас приемлемый вариант. Преимущество малой церкви в том, что ее можно полностью преобразовать, когда из нее выйдут несколько семей,

а придут новые. Однако чем больше становится церковь, тем меньше вероятности, что вы сможете это провести.

### **Начните создавать новую общину**

Я люблю рекомендовать именно этот третий вариант. Есть пара путей, как начать создавать новую общину, чтобы охватить новую целевую группу в вашем селении. Первый путь: вы можете добавить еще одно богослужбное собрание с другим стилем служения, для того чтобы охватить людей, которых не привлекает тот стиль богослужбного собрания, который у вас сейчас. По всей Америке церкви начинают второе, и даже третье богослужбное собрание, чтобы предложить варианты и увеличить охват людей.

Второй подход состоит в том, чтобы фактически начать дочернюю церковь с намерением, чтобы она стала самостоятельной общиной. Создание новых общин - самый быстрый путь выполнения Великого Повеления.

Вы, может, помните из уроков биологии в средней школе, что главный признак биологической зрелости - это способность воспроизводства. Я считаю, что то же касается и церкви, которую Библия называет "телом". Признак действительно зрелой церкви в том, что она начинает другие дочерние церкви.

Чтобы начинать организовывать новые общины, вам не нужно быть большой церковью. Церковь Седлбек основала дочернюю церковь, когда ей был лишь один год. С тех пор каждый год мы начинаем, как минимум, одну дочернюю церковь. Как я упоминал в предыдущей главе, к нашей 15-летней годовщине мы организовали 25 других церквей.

### **Признание духовной восприимчивости в вашем селении**

Иисус Христос учил в притче о сеятеле и почве (см. Матф. 13:3-23) о том, что духовная восприимчивость широко варьируется. Подобно различным почвам люди по-разному отвечают на Благою весть. Некоторые люди очень расположены услышать Евангелие, а другие полностью закрыты. В притче о сеятеле Иисус объяснил, что есть сердца жесткие, мелкие, отвлеченные и восприимчивые.

Чтобы евангелизация имела максимальную эффективность, нам нужно сеять в хорошую почву, которая произведет урожай во сто крат. Ни один разумный земледелец не станет напрасно разбрасывать зерно - ценное достояние - на неплодородной почве, которая не дает урожая. Точно так же беззаботное, бесплановое разбрасывание слова Евангелия - это плохая распорядительность. Слово о Христе слишком важное чтобы расточать время, деньги и силы на непродуктивные методы и бесплодную почву. Нам нужно быть стратегами по охвату мира, фокусируя свои усилия там, где они произведут наибольшее воздействие.

Даже в пределах целевой группы людей, живущих вокруг вашей церкви будут различные степени восприимчивости. Духовная восприимчивость - это что-то такое, что приходит и уходит в жизни людей, подобно приливу и отливу в океане. В различные моменты жизни люди бывают более расположены к духовной истине, чем в другие. Бог употребляет разнообразные подходы, чтобы смягчить сердца и приготовить людей к спасению.

Какие люди самые восприимчивые? На мой взгляд, есть две обширные категории: люди, стоящие на пороге перемен, и люди, переживающие стресс. Бог употребляет как перемены, так и боль, чтобы привлечь внимание людей и сделать их восприимчивыми к Евангелию.

### **Люди, стоящие на пороге перемен**

Каждый раз, когда человек испытывает крупные перемены, как положительные, так и отрицательные, то это, похоже, вызывает жажду духовной стабильности. Именно сейчас существует огромный интерес к духовным вопросам из-за крупных перемен в нашем мире,

которые вызывают у людей страх и неустойчивость. Элвин Тофлер говорит, что люди ищут "островков стабильности", когда перемены становятся всеобъемлющими. Церкви нужно плыть на гребне этой волны.

### **Бог употребляет как перемены, так и боль, чтобы сделать людей восприимчивыми к Евангелию.**

В Седлбек мы обнаружили, что люди более восприимчивы к Евангелию, когда сталкиваются с такими переменами, как вступление в брак, рождение ребенка, приобретение жилья, смена работы, смена школы.

Именно поэтому церкви, как правило, растут быстрее в новых селениях, куда непрерывно прибывают жители, чем в стабильных, старых селениях, где люди живут по 40 лет.

### **Люди, испытывающие стресс**

Бог употребляет всевозможные эмоциональные раны, чтобы привлечь внимание людей: боль, связанная с разводом, смертью дорогого человека, безработицей, финансовыми проблемами, трудностями в браке или семье, одиночеством, чувством обиды, вины или другими стрессами. Люди, испытывающие страх или переживание, часто начинают искать чего-то большего, чем они сами, чтобы облегчить боль и заполнить имеющуюся у них пустоту.

Я не претендую на непогрешимость, однако, на основе 15-ти лет пасторского служения могу предложить следующий перечень того, что на мой взгляд, составляет 10 групп наиболее восприимчивых людей, которых мы приводим в церковь Седлбек:

1. Повторные посетители церкви.
2. Близкие друзья и родственники новообращенных.
3. Люди на грани развода.
4. Те, кто испытывает нужду в реабилитации (алкоголь, наркотики, секс и т.д.).
5. Молодые родители.
6. Смертельно больные люди и их семьи.
7. Пары с крупными проблемами в браке.
8. Родители с проблемными детьми.
9. Люди, недавно потерявшие работу или имеющие крупные финансовые проблемы.
10. Новые жители в поселке.

Возможной целью для вашей церкви может стать развитие конкретной программы по охвату каждой группы наиболее восприимчивых людей в селении. Конечно, если вы начнете этим заниматься, то кто ни будь тут же скажет. "Я думаю, что прежде, чем стараться привлекать этих новых людей, нужно вернуть обратно всех старых членов церкви, которые перестали посещать". Это гарантированная стратегия для заката церкви! Она не срабатывает. Обычно в пять раз больше сил уходит на то, чтобы вернуть недовольных или плотских членов церкви, чем привести восприимчивого неверующего.

### **Растущие церкви сосредотачивают внимание на привлечении восприимчивых людей. Внимание не растущих церквей сосредоточено на возвращении неактивных людей.**

Я считаю, что Бог призвал пасторов ловить рыбу и питать овец, а не загонять в загон козлов! Неактивным членам вашей церкви по целому ряду причин нужно, вероятно, что-то совсем другое. Если вы хотите возрасти, то сосредоточьте внимание на привлечении в церковь восприимчивых людей.

Когда вы знаете, на кого ориентируетесь, кого нужно охватывать, прежде всего, и кто самые восприимчивые люди в вашей целевой группе населения, то готовы к следующему шагу: установлению евангелизационных подходов для вашей церкви.

## Выработка подходов

*Для немощных был как немощный, чтобы приобрести немощных. Для всех я сделался всем, чтобы спасти по крайней мере некоторых. 1-е Послание к Коринфянам 9:22*

*И говорит им: "Идите за Мною, и Я сделаю вас ловцами человеков". Евангелие от Матфея 4:19*

Яне встречал лучшего рыбака, чем мой отец. Если в озере или реке есть хоть одна рыба, он ее поймает. В детские годы я всегда восхищался этим. Десять человек могли ловить рыбу в том же озере, а всю рыбу вылавливал отец. Как он это делал? Может, Бог любил его больше других?

Когда я повзрослел, то понял его секрет: отец понимал рыбу. Он мог "читать" озеро и в точности представлять себе, где рыба; он знал, в какой час дня рыба любит есть; он знал, какой крючок и какую наживку брать в зависимости от типа рыбы; он знал, когда менять наживку при перемене температуры; он даже знал в точности, на какую глубину забрасывать. Он все делал как можно проще и привлекательнее, чтобы рыба проглотила его крючок - и она так и делала. Он ловил рыбу на ее условиях.

У меня, когда я отправлялся на рыбалку, напротив, никогда не было стратегии. Я забрасывал удочку в озеро в любом месте в надежде, что хоть что-нибудь клюнет. Рыба редко ловилась на мой крючок, потому что я забрасывал удочку на авось. Меня обычно больше интересовало побывать на природе, чем на самом деле что-то поймать. Пока мой отец пробирался через кусты или заходил по пояс в воду чтобы подойти к местам, где водится рыба, моя ловля обычно ограничивалась местами, наиболее удобными для меня. У меня не было стратегии. И мои результаты были налицо.

К сожалению, такое же недостаточное отношение и к "ловле человеков", Нет желания задуматься о том, как понять людей, которых хотят привести в церковь, и нет стратегии. Людей хотят приводить к Христу при условии удобства для себя.

### Знайте, что вы ловите

Рыба, которую вы хотите поймать, определит каждую часть вашей стратегии. Для ловли окуня или горбуши нужны разные снасти, наживка и сроки. Вы не ловите треску так, как ловят форель. В ловле рыбы нет одного на все случаи подхода. Для каждого нужна уникальная стратегия. То же касается и ловли человеков - неплохо знать, что же вы ловите!

Когда Иисус отправил Своих учеников на первую евангелизацию, то очень конкретно определил их цель: направить все внимание на своих одноплеменников. "Сих двенадцать послал Иисус и заповедал им, говоря: на путь к язычникам не ходите и в город Самарянский не входите; А идите наипаче к погившим овцам дома Израилева" (Матф. 10:5-6).

**Нет одного на все случаи подхода в ловле рыбы.**

**Вы должны знать, что ловите.**

Иисус сужал эту цель по нескольким причинам, но неизменно одно: Он нацеливал учеников на тех, кого ученики могли вернее всего привести - подобных им людей. Это было не предубеждение, это была стратегия Иисуса. Как отмечалось в главе 9, Иисус определял цель учеников. для того чтобы они были эффективными, а не исключительными.

## Отправляйтесь туда, где клюет

Рыбачить там, где рыба не клюет - пустая трата времени. Мудрые рыбаки меняют место. Они понимают, что рыба в разное время дня питается в различных местах. Она не бывает также все время голодной.

Это принцип восприимчивости, который я объяснял в предыдущей главе. В определенные моменты неверующие больше откликаются на духовную истину, чем в другое время. Подобная восприимчивость часто длится очень кратко, поэтому Иисус велел идти туда, где люди будут слушать. Не упускайте отзывчивые сердца, которые готовит Святой Дух.

Обратите внимание на наставление Иисуса в Матф. 10:14 - "А если кто не примет вас и не послушает слов ваших, то, выходя из дома или из города того, отрясите прах от ног ваших" (курсив добавлен). Это очень важное указание, которое нам не следует игнорировать. Иисус сказал, что ученики не должны оставаться у неотзывчивых людей. Вы не должны срывать незрелый плод, но найти созревший и снять его.

Прежде чем начать организовывать церковь Седлбек, я проводил евангелизационные служения и кампании во многих церквях. Часто мы с местным пастором по полдня проводили евангелизацию по телефону. Много раз пастор направлял меня к упрямым людям, которых не удалось привести предыдущим евангелистам. Это была потеря времени.

Хорошими ли мы будем домостроителями, если продолжим осаждать человека, десятки раз отвергнувшего Христа, когда в поселке есть множество восприимчивых людей, ожидающих впервые услышать Слово Евангелия? Я полагаю, что Святой Дух желает направлять нас к людям, отклик которых Он уже подготовил. Иисус велел нам не заботиться о неотзывчивых людях. Отряхните прах с ног ваших и идите дальше.

Стратегия Ап. Павла состояла в том, чтобы входить в открытые двери, а не тратить время, стуча в закрытые. Так и мы не должны фокусировать свои усилия на тех, кто не готов служить. В мире есть намного больше людей, которые готовы принять Иисуса Христа, чем верующих, которые готовы им засвидетельствовать.

## Научитесь думать, как "рыба"

Для того, чтобы поймать рыбу, неплохо бы понимать ее привычки, желания и правила питания. Некоторая рыба выбирает ровные, спокойные воды, а другая любит плавать в бурных потоках. Некоторая рыба передвигается по дну, а другая любит прятаться под камнями. Успешная ловля рыбы требует способности думать, как рыба.

Иисус часто показывал знание мыслей неверующих (см. Матф. 9:4; 12:25; Марк 2:8; Лук 5:22; 9:47; 11:17). Он эффективно поступал с людьми, потому что понимал мысленные барьеры, которых они держались, и мог развеять их.

Кол. 4:5 гласит: "Со внешними обходитесь благоразумно, пользуясь Семенем". Нужно научиться понимать мысли неверующих, чтобы приводить их к Христу.

Проблема состоит в том, что чем больше времени вы верующий человек тем меньше ваши мысли похожи на мысли неверующего. Изменяются ваши интересы и ценности. Я христианин большую часть своей жизни, поэтому у меня мысли, как у христианина. Обычно я никогда не думаю, как неверующий. Более того, я стремлюсь думать, как пастор, и это еще больше удаляет меня от хода мыслей неверующего. Мне нужно специально "переключать ход" своего мышления, в попытке найти общий язык с неверующими.

## **Чем больше времени вы верующий, тем меньше мыслите, как неверующий.**

Если вы посмотрите на большинство церковных объявлений, то становится очевидным, что они написаны с точки зрения верующего, а не исходя из понятий далекого от церкви человека. Например, такое церковное объявление: "Проповедь непогрешимого Слова

Божьего!" Эти слова, безусловно, не находят отклик у неверующего. Лично для меня непогрешимость Св. Писания бесспорна, однако далекие от церкви люди даже не понимают этот термин. Близкая христианам духовная терминология для неверующего просто набор звуков. Если вы хотите рассказать о своей церкви неверующим людям, то должны научиться думать и говорить, как они.

Я часто слышу от пасторов жалобы на то, что сегодня неверующие больше сопротивляются Евангельской вести, чем в прошлом. Я считаю, что это вовсе не так. Чаше всего сопротивление - это просто плохое взаимопонимание. Слово просто не доходит. Церкви нужно перестать говорить, что люди закрыты для слова Евангелия и начать искать пути общения с неверующими на их "частотах". Каким бы жизнеизменяющим не было наше слово, от него не будет никакой пользы, если мы "вещаем" не на той волне, на которую настроены внешние.

Как научиться думать с позиции неверующих людей? Говорите с ними! Один из наибольших барьеров для евангелизации состоит в том, что большинство верующих проводит все свое время с другими христианами. У них совсем нет неверующих друзей. Если вы совсем не проводите время с неверующими, то не поймете способ их мышления.

Как было рассказано в 1-й главе, я начал организовывать церковь Седлбек с того, что 3 месяца ходил от квартиры к квартире и проводил опрос среди не посещающих церковь людей нашего селения. Шестью годами раньше я прочел книгу Роберта Шуллера "У вашей церкви есть реальные возможности", где он рассказывает о том, как в 1955 году он ходил от двери к двери и задавал сотням людей вопросы: "Почему вы не посещаете церковь?" и "Что вы хотите от церкви?" Я подумал, что это прекрасная идея, однако убедился в том, что вопросы нужно перефразировать для более скептических 80-х годов. В своем блокноте я записал пять вопросов, которыми я пользовался, начиная организовывать церковь Седлбек

*1. В чём, по-вашему, больше всего нуждаются люди в вашей местности? Этот вопрос, попросту, давал мне повод говорить с людьми.*

*2. Посещаете ли вы активно какую-либо церковь? Если люди говорили, что да, то я благодарил их и шел к следующему дому. Я не задавал другие три вопроса, потому что не хотел окрашивать мой опрос мнениями верующих. Обратите внимание, что я не спрашивал: "Вы член церкви?" Многие люди, десятками лет не переступавшие порог церкви, все же считают себя членами какой-то церкви.*

*3. Почему, на ваш взгляд, большинство людей не посещают церковь? Это выглядело менее угрожающе и опасно, чем спросить: "Почему вы не посещаете церковь?" Сегодня многие люди на такой вопрос ответили бы так "Не ваше дело, почему я не посещаю!" Однако когда я спрашивал у них мнение о том, почему другие люди не посещают церковь, то они в любом случае излагали свои личные причины.*

*4. Если бы вы искали для себя церковь, то что бы стремились в ней найти? Один лишь этот вопрос научил меня больше о том, что думают неверующие, чем вся моя учеба в семинарии. Я обнаружил, что большинство церквей предлагали программы, которые не интересовали внешних.*

*5. Чем бы я мог быть для вас полезным? Какой совет вы можете дать служителю, который действительно желает быть полезным людям? Это самый основной вопрос, который церковь должна задавать в своем селении. Изучите Евангелие и обратите внимание, сколько раз Иисус спрашивал у людей: "Что ты желаешь, чтобы Я сделал для тебя?" Он начинал с нужд людей.*

Когда я занимался этими посещениями, то говорил о себе так "Здравствуйте, меня зовут Рик Уоррен. Я провожу опрос общественного мнения нашего селения. Я здесь не для того, чтобы предложить какой-то товар или взять у вас подпись. Я хочу лишь задать вам пять вопросов. Здесь нет правильных или неправильных ответов, и на это уйдет всего около двух минут".

Несколько тысяч церквей теперь используют эти пять вопросов для проведения в своих селениях опроса мнения. Одна деноминация, которую я консультировал, пользовалась этими вопросами, чтобы начать 102 новые церкви за один единственный день! Если вы никогда не проводите опрос мнения в вашем селении, то я настойчиво рекомендую вам это сделать.

### Четыре основные жалобы

Из проведенного нами опроса в Седлбек-Велли мы обнаружили четыре общие нарекания на церковь.

*"Церкви, а особенно проповеди, скучные. Проповедь не связана с моей жизнью".* Эту жалобу я слышу больше всего. Поразительно, что церкви могут взять самую удивительную книгу в мире и наводить на людей жуку. Они могут каким-то чудом обратить хлеб в камни!

Проблема скучных проповедников в том, что они вызывают мысль о том, что Бог скучный. Исходя из этой жалобы, я исполнился решимости, как сообщать Слово Божье практически и интересно. Чтобы быть Библейской, проповедь не должна быть скучной, а изложение доктрины не должно быть сухим. Далекие от церкви люди просят не о разбавленной проповеди, но о практической. Они хотят в воскресенье услышать что-то такое, что можно применить в понедельник.

*"Члены церкви недружелюбны к посетителям. Когда я иду в церковь, то хочу, чтобы меня принимали, а не ставили в неловкое положение".* Многие далекие от церкви люди говорили мне, что им кажется, что церковь - это замкнутое общество. Когда они не знали "внутренней" терминологии, песен или порядков, то чувствовали себя глупыми и им казалось, что члены церкви смотрят на них с осуждением. Самая большая эмоция, которую испытали неверующие, придя на богослужение - это страх. В результате этого мы приняли решение, что в церкви Седлбек мы сделаем все необходимое для приема посетителей, чтобы они почувствовали себя желанными, и чтобы их не разглядывали.

*"Церковь больше интересуется моими деньгами, чем я".* По причине очень явных усилий по сбору фондов со стороны телепроповедников и других христианских организаций, неверующие невероятно чувствительны к призывам о деньгах. Билл Хайбел обнаружил, что это самая большая жалоба в его местности, когда он там проводил подобный опрос. Многие считают, что пасторы заняты только деньгами. Роскошные церковные дома только добавляют масла в огонь. Мы решили откликнуться на эту жалобу, сопровождая сбор пожертвований объяснением. Мы объясняем, что пожертвования дают только те, кто состоит в нашей церковной семье. Мы объясняем, что посетители не обязаны давать деньги.

*"Качество ухода за детьми в церкви".* В Седлбек-Велли множество молодых супружеских пар, поэтому нас не удивило, когда мы встретились с подобной жалобой. Церковь должна заслужить доверие родителей. В церкви Седлбек было принято и распечатано руководство для нашего детского служения, чтобы обеспечить безопасность и качество ухода за детьми. Если вы хотите привлечь молодые супружеские пары, то у вас должна быть превосходная программа для их детей.

Иисус велел Своим ученикам быть стратегами в евангелизации. "Вот, Я посылаю вас, как овец среди волков: итак будьте мудры, как змии, и просты, как голуби" (Матф. 10:16). В футболе успешные команды знают, как "просчитать защиту". Когда нападающая команда выстраивается для игры, то полузащитник смотрит на команду противника, чтобы увидеть их порядок. Он заранее старается разобраться, как будет реагировать защита, и какие препятствия могут помешать совершению игры. Если полузащитник этого не делает, то его обычно ожидает неудача!

В евангелизации "просчитать защиту" означает понимать и предвидеть возражения верующих прежде, чем они их выразят. Это означает думать с позиций неверующих.

В проводимом нами опросе мне показалось самым интересным то, что ни одна из жалоб неверующих людей в нашем районе не была богословского характера. Я не встретил ни единого человека, который сказал бы: "Я не посещаю церковь, потому что не верю в Бога". Однако я встретил множество людей, говоривших: "Я верю в Бога, но мне кажется,

что в церкви нет ничего, что мне нужно". Большинство далеких от церкви людей не атеисты: они неправильно информированы, от них отвернулись или они слишком заняты.

Пользуясь собранной во время опроса информацией, мы написали открытое письмо жителям селения, в котором откликнулись на самые распространенные переживания неверующих людей, а также объявили, что церковь будет проводить служение, которое решит наиболее общие нарекания людей.

Я написал это письмо совершенно по вере. Когда мы отправили его, у нас еще даже не проводилось служение. По вере мы объявили заранее, какой церковью мы решили быть.

20 марта 1980 года

Дорогие жители Седлбек-Велли!

### **НАКОНЕЦ-ТО!**

Новая церковь, предназначенная для тех, кто отказался от традиционных церковных служений! Посмотрим правде в глаза. В эти дни немногие люди активны в церкви.

### **ПОЧЕМУ?**

Слишком часто...

- Проповеди скучны и не связаны с ежедневной жизнью.
- Многие церкви, похоже, больше интересуются вашим кошельком, чем вами.

- Члены церкви недружелюбны к посетителям.
- Вас беспокоит качество ухода за малышами.

Считаете ли вы, что посещение церкви должно быть радостным?

### **У НАС ЕСТЬ ДЛЯ ВАС ХОРОШАЯ НОВОСТЬ**

ПОМЕСТНАЯ ЦЕРКОВЬ СЕДЛБЕК-ВЕЛЛИ - это новая церковь, предназначенная восполнить ваши нужды в 80-е годы. Мы группа дружелюбных, счастливых людей, которые обрели радость христианского способа жизни.

В поместной церкви Седлбек-Велли вы

- встретите новых друзей и познакомитесь с соседями;
- услышите современное христианское пение и музыку;
- услышите положительные, практические проповеди для вашего ободрения на каждую неделю;
- доверите своих детей вниманию заботливых воспитателей.

### **ПОЧЕМУ БЫ ВАМ НЕ ПРИЙТИ В ЭТО ВОСКРЕСЕНЬЕ?**

Я приглашаю вас быть моим особым гостем на нашем первом открытом богослужении в Пасхальное воскресенье 6 апреля в 11:00. В настоящее время мы собираемся в актовом зале средней школы "Лагуна Хилз". Если около вас нет церкви, то попробуйте нашу!

### **ВЫ УВИДИТЕ РАЗНИЦУ!**

Искренне ваш,  
пастор Рик Уоррен

В первом предложении письма я определил нашу цель, указав, что церковь Седлбек существует "для далеких от церкви людей". Все письмо было составлено в таком тоне, чтобы показать то, что ищут неверующие люди, а не для того, чтобы привлекать христиан из других церквей. Фактически, все критические и сердитые отклики, которые я получил в ответ на это первое письмо, пришли от христиан, которые задавали вопрос, почему я не упоминал Иисуса Христа или Библию. В некоторых даже выражалось сомнение в моем спасении! Они просто не поняли, что мы стремились сделать.

Благодаря этому письму, 205 человек посетили первое богослужение в церкви Седлбек, а в первые десять недель 82 из них посвятили свою жизнь Христу. Результаты стоили того, чтобы быть непонятыми некоторыми верующими. Вы должны решить, на кого хотите произвести впечатление.

### **Ловите рыбу на ее условиях**

В этом суть евангелизационной стратегии церкви Седлбек: нужно быть расположенным ловить рыбу на ее условиях. Как я показал на примере моего отца, на рыбалке часто нужно идти на некоторые неудобства, чтобы поймать рыбу. Известно ли вам, что обычно рыбаки никогда не заходят дальше полумили от шоссе? Однако серьезные рыбаки преодолеют любые расстояния, чтобы поймать рыбу. Насколько серьезно относитесь вы к выполнению Великого Повеления? Насколько серьезная у вас церковь? Желаете ли вы пройти любое расстояние и вынести неудобства, для того чтобы приводить людей к Христу?

### **Понимание людей и приспособление к их культуре**

Иисус сказал ученикам: "И если придете в какой город и примут вас, ешьте, что вам предложат" (Лук. 10:8, курсив добавлен). В этих словах Иисус не просто дает совет в отношении питания, Он повелевает ученикам быть отзывчивыми к местной культуре. Он советует им находить общий язык с теми, кому они хотят свидетельствовать. Они должны были приспособиться к местным обычаям и культуре в тех случаях, когда это не нарушало Библейский принцип.

Когда я, будучи студентом, нес служение миссионера в Японии, то Должен был научиться есть то, что передо мной ставили. Из того, что я пробовал, мне не все нравилось, но я любил японцев и желал привести к Христу, поэтому я приспособливался к их обычаям.

Слишком часто мы допускаем, чтобы культурные различия между верующими и неверующими становились препятствием для свидетельства. Для некоторых христиан любые разговоры о "приспособлении к культуре людей" звучат, как богословский либерализм. Это опасение не ново. Фактически, это было причиной, по которой Апостолы провели, согласно Деян. 15, собор в Иерусалиме. В те дни вопрос стоял так "Должны ли верующие из язычников следовать за еврейскими обычаями и культурой, чтобы называться истинными христианами?" Апостолы и старейшины четко ответили: "Ни за что!" С этого момента христианство, по мере распространения по всему миру, начало приспособливаться к каждой новой культуре.

Евангелие всегда возвещается в терминах определенной культуры. Есть единственный вопрос: "Какой именно?" Ни одна церковь не может быть культурно нейтральной. Она будет выражать определенную культуру, потому что состоит из людей.

За две тысячи лет христианство приспособливалось к одной культуре за другой. Если бы этого не происходило, то мы все еще были бы сектой внутри иудаизма! Мы пренебрегаем двумя тысячелетиями истории Церкви, когда настаиваем, что наше собственное культурное выражение веры лучше или более Библейское, чем любое другое. Я обратил внимание, что когда я ловлю рыбу то она не прыгает сама по себе ко мне в лодку и не выбрасывается ради меня на берег. Их "подводная" культура очень отличается от моей "воздушной". С моей

стороны требуются целенаправленные усилия для установления контакта с рыбой. Я должен каким-то образом знать, как в ее культуре поставить наживку прямо перед ее носом.

Церковь, которая ожидает, что неверующие придут просто потому, что построен Дом молитвы и вывешена табличка "Открыто", обманывает сама себя. Люди сами по себе не войдут в нашу лодку. Нужно проникнуть в их культуру

Чтобы проникнуть в какую-либо культуру, вам нужно быть расположенным допускать маленькие уступки в отношении стиля, для того чтобы заполучить слушателей. Например, наша церковь приняла свободный, неформальный стиль и одежду южно-калифорнийского общества, среди которого мы несем служение. Поскольку пляж находится всего в нескольких километрах, а погода большую часть года солнечная и мягкая, люди одеваются совсем не так, как в других частях страны. Поэтому мы предусмотрели, чтобы наши служения отражали тот же неформальный стиль. Если вы увидите в церкви Седлбек мужчин в пиджаках и галстуках, то это, скорее всего, приезжие из других городов.

### **Пусть ваш подход определяется вашей целью**

Ловить рыбу на ее условиях означает, что ваша цель должна определять ваш подход. Когда вы идете на рыбалку, используете ли вы ту же наживку для разных видов рыб? Конечно, нет. Берете ли вы крючок одного размера для разного вида рыбы? Нет. Вы должны использовать наживку и крючок, которые лучше всего подходят, чтобы поймать ту рыбу которую вы хотите.

У Ап. Павла цель всегда определяла его подход. Он описывает свою стратегию в 1 Кор. 9:19-22.

"Ибо, будучи свободен от всех, я всем поработил себя, дабы больше приобрести: для Иудеев я был как Иудей, чтобы приобрести Иудеев; для подзаконных был как подзаконный, чтобы приобрести подзаконных; для чуждых закона, - как чуждый закона - не будучи чужд закона пред Богом, но подзаконен Христу, - чтобы приобрести чуждых закона; для немощных был как немощный, чтобы приобрести немощных. Для всех я сделался всем, чтобы спасти по крайней мере некоторых".

Некоторые критики могут сказать, что Ап. Павел был, как хамелеон, что поступая по-разному с разными группами людей, он лицемерил в своем служении. Но это не так Ап. Павел был стратегом. Его побуждало желание видеть спасение всех людей. Мне нравится продолжение этого места - 1 Кор. 9:23 - "Сие же делаю для Евангелия, чтоб быть соучастником его".

Однажды я читал Евангелие, чтобы найти стандартный подход Иисуса к евангелизации. Я обнаружил, что у Него такового не было! У Него не было стандартного подхода к свидетельству Он просто начинал с того положения, в котором находились люди. С женщиной у колодца Он говорил о воде живой; с рыбаками Он говорил о ловле рыбы; с земледельцами Он говорил о посеве зерна.

### **Начинать с насущных нужд неверующих**

Всякий раз, когда Иисус встречал человека, Он начинал с переживаний, нужд и интересов. Направляя Своих учеников, Он велел им делать то же: "Больных исцеляйте, прокаженных очищайте, мертвых воскрешайте, бесов изгоняйте; даром получили, даром давайте" (Матф. 10:8).

Обратите внимание на общий упор на насущных нуждах и переживаниях. Когда вы испытываете физическую или эмоциональную боль, то вас не интересует значение греческих и еврейских слов. Вы просто хотите выздороветь. Иисус Христос всегда помогал людям в их нуждах и переживаниях. Когда прокаженный подошел к Иисусу, то Господь не пустился в пространную речь о законах очищения по книге Левит. Он просто исцелил человека! Когда Он встречал больных, одержимых бесами или людей с переживаниями, Он вел с ними дело

на основании того, что у них болит. Он не говорил: "Извините, это не соответствует расписанию моих проповедей. Сегодня мы продолжаем изучение книги Второзаконие".

Если ваша церковь серьезно относится к приведению неверующих, то вы должны быть расположены к общению с людьми, имеющими много проблем. Рыбная ловля зачастую связана с неудобствами и неприятным запахом. Многие церкви хотят, чтобы рыба, которую они ловят, уже была очищена от чешуи, порезана на куски, вымыта и приготовлена. Поэтому они никого никогда не приводят.

### **Понимать вопросы неверующих и реагировать на них.**

В церкви Седлбек мы очень серьезно относимся к вопросам неверующих, даже когда они основаны на неверных понятиях. Далекие от церкви люди думают, что у них там будут просить деньги, их будут там побуждать через чувство вины или страха, будут ожидать от них посещения каждого церковного собрания или заставят стать перед собранием и назвать свое имя.

Наша стратегия состоит в том, чтобы как можно скорее разрешить все эти вопросы. Например, в нашем опросе мнения неверующих мы обнаружили, что деноминационные этикетки для многих неверующих в Южной Калифорнии содержат много отрицательного смысла. По этой причине мы и избрали нейтральное название "церковь Седлбек".

Я не стыжусь своего южно-баптистского наследия, и мы четко объясняем на занятиях класса подготовки к членству в церкви, что доктринально и финансово мы принадлежим к Южно-Баптистской Конвенции. Однако когда мы спрашивали у неверующих жителей Южной Калифорнии о том, что означает для них термин "южный баптист", то я был поражен общностью неправильных представлений. Многие неверующие, особенно имеющие католическое прошлое, сказали мне, что никогда даже и не подумают посетить Южно-Баптистскую общину.

Это поставило меня перед выбором двух вариантов: я мог употребить несколько лет, просвещая население нашей местности в отношении настоящего смысла Южно-Баптистской Конвенции прежде, чем привести людей в нашу церковь; или же выяснять их неправильное понимание после того, как они примут Христа. Мы избрали второй вариант.

Подвергался ли я критике за свой выбор? Как вы думаете? Некоторые доброжелатели обвиняли меня во всевозможных богословских ересьях и неискренности, но не они были целью моего служения. Я не старался привлечь христиан или ориентироваться на других баптистов. Некоторые из этих людей стали моими друзьями, как только поняли, кого мы стремимся охватить. Выбор нейтрального названия был евангелизационной стратегией, а не богословским компромиссом.

В 1988 году опрос Геллапа показал, что 33% всех протестантов поменяли в своей жизни деноминационную принадлежность. Я уверен, что цифра сейчас выше. Из-за возрастающей популярности массовой продукции становится очевидно, что сегодняшнее поколение очень мало держится определенной "марки". Для большинства людей ценность обладает большей притягательностью. Лишь немногие избирают церковь на основе деноминационной вывески. Люди избирают церковь, которая лучше всего восполняет их нужды,

### **Меняйте методы, когда это необходимо**

Если вы когда-либо ловили рыбу целый день, что знаете, что иногда нужно в продолжение дня менять наживку. То, на что рыба клевала утром, она не берет в конце дня. Сегодня проблема многих церквей в том, что они стараются пользоваться наживкой и крючками 50-х годов в 90-е годы - а рыба больше не клюет. Самый большой враг нашего успеха в будущем - это часто успех в прошлом.

## Используйте несколько крючков

В мои детские годы использование нескольких крючков называлось "закидушкой". Она заключалась в том, что на одну леску привязывалось несколько крючков. Исходили из того, что чем больше у вас в воде крючков, тем с большей вероятностью вы поймаете рыбу.

Благодаря техническому прогрессу, людям в Америке предоставляется больше вариантов, чем когда-либо прежде. Когда-то было три телеканала, а сейчас на своем телевизоре я могу принимать свыше 50 станций, и это число в скором времени может увеличиться в три раза при использовании волоконно-оптического кабеля. Раньше был один вид кока-колы; сейчас есть "диет", "чери", "классическая", "диет-чери", "диет-кола без кофеина" и тд.

В прошлом году я смотрел по телевизору отчет о выборе, который предлагается потребителям. По оценкам этой документальной передачи каждую неделю на рынок поступает около 200 новых видов продуктов питания, а каждый год печатается около 300 новых журналов. У одной лишь корпорации "Левайс" есть 70 тысяч изделий различных размеров, форм, типов и материалов. Мы живем в мире множественного выбора.

Эти перемены произвели поколение, которое ожидает, что ему повсюду предложат выбор. К сожалению, когда доходит до богослужебных собраний, то большинство церквей предлагают лишь две возможности выбора: оставаться или уходить! Если вы не можете прийти в 11 часов, то вам не повезло.

Предложение нескольких богослужебных собраний или даже нескольких стилей богослужения вовсе не означает угождение потребителю. Это стратегия и отказ от эгоизма, и тем самым мы говорим, что сделаем все возможное, чтобы привести к Христу больше людей. Цель не в том, чтобы затруднить, но в том, чтобы облегчить для неверующих возможность услышать о Христе.

Растущие церкви предлагают многократные программы, многократные богослужебные собрания, а иногда даже несколько мест собрания. Они понимают, что необходимы разные подходы, чтобы охватить разных людей. Джерри Фолуэлл называет это "насыщение евангелизацией": использование всевозможных средств для охвата всевозможных людей во всевозможное время.

Почему мы обычно ловим рыбу лишь одним крючком? Почему у большинства церквей мало или вовсе нет евангелизационных программ? На мой взгляд, это потому, что мы задаем не тот вопрос. Слишком часто, прежде всего, задается вопрос: "Сколько это будет стоить?" Правильно будет спросить: "Кого это привлечет?" Какая стоимость души? Стоит ли она того, чтобы потратить 500 долларов на объявление в газете, если оно приведет одного неверующего к Христу?

## Евангелизация вашего селения связана с расходами

Если ваша церковь серьезно относится к выработке понятной евангелизационной стратегии, то это будет стоить денег. Размышляя об этом, позвольте мне завершить эту главу некоторыми соображениями о финансировании вашей стратегии.

Во-первых, потраченные на евангелизацию деньги, это никогда не трата, а вложение. Люди, которых вы приведете к Христу, с лихвой возместят расходы, которые вы понесли. Прежде чем провести первое служение в Седлбек, люди из нашего маленького домашнего класса залезли в долг в сумме 6500 долларов, чтобы подготовить это служение. Где мы взяли деньги? Мы употребили свои личные кредитные карточки! Мы верили, что пожертвования людей, которых мы привели к Христу, помогут со временем вернуть деньги.

Одним из чудес нашей "генеральной репетиции" богослужения было то, что один человек, не посещавший наш домашний Библейский класс, пришел на то служение и вручил чек на тысячу долларов, когда мы объявили сбор пожертвований. После служения сестра, которая занималась подсчетом денежных сборов, подошла ко мне и показала чек. Я сказал:

"Дело пойдет!" Вполне понятно, через четыре месяца мы вернули все долги. Пожалуйста, заметьте себе: я не призываю, чтобы ваша церковь пользовалась кредитными карточками для финансирования. Я просто привожу пример того, как мы желали уплатить стоимость приведения людей к Христу.

Как только в церкви возникает напряженность с финансами, то часто первое, что урезают, - это евангелизация и расходы на рекламу. Это последнее, что вы должны урезать. Это источник притока новых сил и жизни в вашей церкви.

Второе, что нужно понимать, размышляя о финансах церкви, - это то, что люди жертвуют на видение, а не на нужду. Если бы нужда побуждала людей жертвовать, то у каждой церкви было бы много денег. Привлекают пожертвования не те учреждения, которые больше всего нуждаются, а те, у которых самое большое видение. Именно те церкви, которые максимально используют то, что у них есть, привлекают больше материальных пожертвований. Вот почему Иисус сказал: "Сказываю вам, что всякому имеющему дано будет, а у неимущего отнимется и то, что имеет" (Лук 19:26).

Если в вашей церковной кассе постоянно мало денег, то проверьте свое видение. Ясное ли оно? Эффективно ли оно сообщается? Деньги текут к Богом данным, вдохновленным Святым Духом идеям. Зачастую Церкви с денежными проблемами, на самом деле, имеют проблемы с гением.

В третьих, когда вы тратите на евангелизацию копейки, то и результат у вас будет копеечный. В Матф. 17 Иисус велел Петру пойти найти деньги в рыбе для того, чтобы заплатить римские подати. Стих 27 гласит, что Иисус сказал Петру: "Пойди на море, брось уду, и первую рыбу, которая попадется, возьми; и, открыв у ней рот, найдешь статир". Я считаю, что в этой истории содержится важный урок монеты всегда у рыбы во рту. Если вы направите внимание на рыбную ловлю (евангелизацию), то Бог оплатит ваши счета.

И, наконец, помните знаменитый девиз Хадсона Тейлора, великого стратега миссионерского движения: "Божий труд, который совершается по - Божьему, будет непременно иметь Божью поддержку".

### **Ловля рыбы - серьезное дело**

Мне всегда нравилось, как Иисус сравнивал евангелизацию с "ловлей рыбы", однако в отношении этой аналогии у меня всегда было колебание: в наше время для большинства людей рыбная ловля - это просто любимое увлечение, которым занимаются в свободное время. Никто не рассматривает рыбалку, как что-то ответственное. И всё же ловля человек - серьезное дело. Для нас, христиан, это должно быть не увлечением, а образом жизни!

## **Часть четвертая** **Привлечение в собрание**

### **12**

### **Как Христос привлекал людей ?**

*И следовало за Ним множество народа из Галилеи и Десятиградия, и Иерусалима, и Иудеи, и из-за Иордана. Евангелие от Матфея 4:25*

*И множество народа слушало Его с услаждением. Евангелие от Марка 12:37*

Одним из впечатляющих свойств служения Иисуса Христа было то, что Он привлекал множество людей. Многолюдство. Огромные толпы. Толпы, которые привлекал Иисус, были такими большими, что однажды народ даже теснил Его (Лук 8:42). Жаждающие любили слушать Его и повсюду устремлялись за Ним, даже если для этого приходилось совершать путешествия на большое расстояние. Когда Иисус насытил, пять тысяч, то в это число входили лишь мужчины (Матф. 14:21). Если прибавить сюда женщин и детей, которые также должны были там быть, то собрано было свыше 15 тысяч человек! Служение Иисуса обладало притягательностью.

Служение, как у Христа, и сейчас привлекает множество народа. Чтобы собрать множество людей, не нужно прибегать к ухищрениям или идти на компромисс с убеждениями. Не нужно разбавлять свою проповедь. Я даже увидел, что не нужно иметь здание церкви, чтобы привлечь множество народа! Однако нужно служить людям так, как это делал Иисус.

Что привлекало множество людей к служению Иисуса Христа? Три вещи делал Иисус для людей: Он любил (Матф. 9:36 и др.), Он восполнял их нужды (Матф. 15:30; Лук 6:17-18; Иоан. 6:2 и др.) и Он учил их интересно и практически (Матф. 13:34; Марк 10:1; 12:37 и др.). Эти же самые три составные части будут привлекать народ и сегодня.

### **Иисус привлекал народ через любовь к неверующим**

Иисус Христос любил погибших людей, и Ему нравилось проводить с ними время. Из Евангелий очевидно, что Иисус намного больше любил бывать с жаждущими людьми, чем с религиозными начальниками. Он ходил на их угощения и был назван Другом грешников (Лук 7:34). Сколько людей назовут вас этими словами?

Люди чувствовали, что Иисусу нравилось бывать с ними. Даже малые дети хотели быть около Него, что очень много говорит о том, каким Он был. Детей инстинктивно влечет к любящим, принимающим их людям.

### **Любить неверующих так, как это делал Иисус**

Так любить неверующих, как это делал Иисус, больше всего упускается из вида, а ведь это ключ к возрастанию церкви. Без Его любви к погибшим у вас не появится желание пойти на необходимые жертвы, чтобы привлечь их в церковь. Заповедь любви - наиболее повторяемая заповедь в Новом Завете; и встречается, как минимум, 55 раз. Если не любить людей, то все остальное теряет смысл. "Кто не любит, тот не познал Бога, потому что Бог есть любовь" (1 Иоан. 4:8). Когда я спрашиваю у новообращенных, которым преподаю крещение, что привлекло их в семью нашей церкви, то никто никогда не сказал мне: "По причине богословия, которого вы придерживаетесь" или "Из-за вашего прекрасного дома" или "По причине заполненности вашего календаря событий".

**Самый забытый ключ к росту церкви: нужно так любить неверующих, как это делал Иисус.**

Вместо этого наиболее общий ответ был: "Я испытал невероятный дух любви ко мне, и это меня привлекло".

Обратите внимание на смысл этого. Любовь членов нашей церкви направлена на посетителей, а не только друг на друга. Мне известны многие церкви, где верующие любят друг друга, и у них прекрасное братское общение, но это все же умирающие церкви, потому что вся их любовь направлена вовнутрь. Братское общение в этих церквях стало настолько тесным, что посетителям невозможно в него проникнуть. Они не привлекают неверующих, потому что не любят их.

Конечно, каждая община думает, что их церковь любящая. Это потому, что там нет людей, которые думают, что их церковь не любящая! Спросите у типичных членов церкви, и они вам скажут: "Наша церковь очень дружелюбная и любящая". Обычно они имеют в виду следующее:

"Мы любим друг друга. Мы дружелюбны и любим людей, которые уже у нас". Они любят людей, с которыми им удобно, но это теплое братское общение не распространяется естественным образом на любовь к неверующим или посетителям.

Некоторые церкви указывают на отсутствие у них народа, как на доказательство того, что они Библейские, ортодоксальные или исполненные Св. Духа. Они придерживаются того, что малый размер церкви - доказательство чистоты их церкви и бескомпромиссности их веры. На деле это может означать, что они недостаточно любят погибающих людей, чтобы привлечь их. Честная причина, по которой во многих церквях нет много народа, состоит в том, что они этого не хотят! Им не нравится общаться с неверующими и им кажется, что привлечение множества людей в церковь нарушит их обыденное удобство. Подобный эгоизм не дает расти многим церквям.

Много лет тому назад Дин Келли опубликовал исследование, которое показало, что церкви растут по причине своей консервативности в доктрине; они знают, во что верят и не стыдятся этого. Я считаю, что Келли прав лишь наполовину. Есть много держащихся Библейской веры церквей, которые умирают на винограднике. Церкви, которые растут, придерживаются консервативной веры и любят внешних. Уин Арн провел детальное исследование, которое подтверждает следующий факт: великие церкви создаются на любви - к Богу, друг к другу и к неверующим.

### **Любовь влечет людей подобно мощному магниту. Отсутствие любви отталкивает людей.**

Одна из главных причин роста Церкви Седлбек в том, что мы любим новых людей. Мы любим посетителей. Мы любим нуждающихся в спасении. В течении 15 лет я наблюдаю, как члены нашей церкви из деле выражают свою любовь: заставляя и собирая каждую субботу и воскресенье стулья и оснащение Воскресной школы во временных помещениях; своим расположением 79 раз переезжать из помещения в помещение, чтобы церковь росла и охватывала больше людей; ставя свои машины на дальних площадках ум того, чтобы посетители могли припарковаться ближе к церкви; стоя и ногах в переполненном зале собрания, чтобы посетители могли есть; и даже готовностью поделиться теплыми вещами с посетителями; холодные дни, когда мы собирались в палатке.

То, что большие церкви всегда холодные и безличные, а маленькие церкви сами по себе теплые и любящие - это миф. Размер не имеет ничего общего с любовью или дружелюбием. Причина, по которой некоторые церкви остаются маленькими - это то, что они не любящие.

### **Создание атмосферы принятия**

Растениям для их роста нужен соответствующий климат; он нужен и церквям. Правильный климат для роста церкви - это атмосфера принятия и любви. Растущие церкви

любят; любящие церкви растут. Это кажется очевидным, но так часто забывается: чтобы церковь росла, вам нужно *хорошо* относиться к людям, которые к вам приходят!

### **Задолго до проповеди пастора посетители уже решают, вернутся ли они сюда снова.**

В опросе неверующих, который я провел прежде создания церкви Седлбек, вторая наиболее общая жалоба, с которой я столкнулся, состояла в том, что "члены церкви недружелюбны к посетителям; мы чувствуем свою неуместность". Задолго до проповеди пастора посетители уже решают, придут они сюда снова или нет. Они задают себе вопрос: "Доброжелательны ли здесь ко мне?" В церкви Седлбек мы делаем все усилия, чтобы ответить на эту жалобу. Мы продумали стратегию создания для посетителей климата любви и принятия. Мы еженедельно проверяем свою эффективность, когда просим посетивших нас впервые людей искренне поделиться впечатлениями о нашей церкви, не указывая своего имени.

Когда мы отправляем по почте посетившим нас впервые людям письмо со словами "Благодарим за посещение", то вкладываем открытку с маркой, где написано "Мои первые впечатления". В карточке сказано: "Наша церковь желает послужить вам лучше. Поэтому, пожалуйста, сообщите нам о своем мнении". В карточке всего три вопроса: "На что вы сразу обратили внимание?", "Что вам больше всего понравилось?", "Что вам меньше всего понравилось?" Мы получили уже тысячи подобных карточек, и почти 90% ответов на первый вопрос с небольшими вариациями звучит так "Я обратил внимание на теплоту и дружелюбие людей". Такой ответ не случаен. Это результат целенаправленной стратегии такого выражения любви к посетителям, чтобы они ее ощутили.

Чтобы произвести воздействие на посетителя, любовь должна выражаться практически. Даже если церковь испытывает искреннее сочувствие к неверующим, это сочувствие может быть выражено так, что неверующие этого не поймут. Мы должны целенаправленно поступать таким образом, чтобы показать нашу любовь к посетителям и к тем, кто не знает Христа, Любовь - это больше, чем чувство; это поведение. Это означает отзываться на нужды человека, ставя их выше, чем свои собственные. В следующей главе я предлагаю целый ряд практических путей, как мы это делаем в Седлбек

### **Пастор должен быть любящим**

Пастор церкви устанавливает тон и атмосферу общины. Если вы пастор и желаете узнать температуру своей церкви, то сначала поставьте термометр себе. Я посещал некоторые церкви, где отсутствие любви у пастора составляет главную причину, по которой церковь не растет. Некоторые пасторы своей холодностью и отсутствием личной теплоты буквально гарантируют, что посетители больше не вернутся. А в некоторых крупных церквях у меня сложилось впечатление, что пастор любит аудиторию, но не любит людей.

Я часто слышу, как пасторы с воодушевлением говорят: "Я люблю проповедовать!" Это никогда меня не впечатляет. Это может просто означать, что им нравится внимание или повышение адреналина, которое они испытывают, находясь перед людьми. Мне хочется задать таким пасторам вопрос: "Любите ли вы людей, которым проповедуете?" Это намного более важный вопрос. Библия говорит: "Если я говорю языками человеческими и ангельскими, а любви не имею, то я - медь звенящая, или кимвал звучащий" (1 Кор. 13:1). Для Бога великая проповедь без любви - это просто шум.

Каждый раз, когда я обращаюсь с проповедью к собравшимся в церкви Седлбек людям, я твержу про себя простое напоминание. Я никогда не проповедую и не учу без такой мысли:

Отче, я люблю Тебя, и Ты любишь меня. Я люблю этих людей, и Ты любишь этих людей. Люби этих людей через меня.

Они не аудитория, которую нужно бояться, но семья, которую нужно любить.

В любви нет страха; совершенная любовь изгоняет всякий страх.

Роджер Эйлз, консультант президентов Рейгана и Буша по вопросам общения, считает, что на общественных выступлениях наиболее влиятельный фактор - это умение нравиться. Если вы нравитесь людям, то они будут вас слушать. Если вы им не нравитесь, то они будут вас игнорировать или не придавать значения вашим словам. Как стать человеком, который нравится? Просто: любить людей. Когда люди знают, что вы их любите, то они слушают вас.

Позвольте предложить некоторые практические пути того, как пасторы могут проявить любовь к собравшимся людям.

*Запоминайте имена.* Запоминание имен показывает, что люди вам интересны. Для человека, пришедшего во второй раз, нет ничего приятнее, чем услышать, как его называют по имени. У меня память не весьма хорошая, но я упорно стараюсь запоминать имена. В первые годы церкви Седлбек я фотографировал людей и делал карточки, помогающие мне запоминать их имена. Я знал имена до 3 тысяч человек, посещающих церковь. После этого мой мозг сдался! Я прошу новых участников класса подготовки к членству в церкви, чтобы они называли мне свои имена три раза в разные дни, чтобы я мог их запомнить. Если настойчиво стараться запоминать имена людей, то это дает большую пользу в отношениях с ними.

*Лично приветствуйте людей до, и после собрания.* Будьте доступным. Не прячьтесь в братской комнате. В течение первых трех лет нашей церкви мы собирались в огражденной забором средней школе, где все должны были пройти через ворота. Каждую неделю я лично приветствовал каждого человека, приходящего в нашу церковь. Они не могли войти и выйти, не пройдя мимо меня!

Один из лучших путей согреть собрание - это встретиться с как можно большим количеством людей прежде, чем обратиться к ним со словом. Ходите среди людей и говорите с ними. Это показывает, что вы лично в них заинтересованы.

Многие пасторы любят до собрания собрать своих сотрудников или старших братьев в отдельной комнате и помолиться, пока собираются

люди. Я считаю, что вы должны молиться о своем служении в какое-то другое время. Не упускайте возможности быть с людьми, когда она у вас есть.

У меня есть молитвенная группа из членов церкви, которые молятся обо мне во время каждого из наших четырех богослужений, и я каждую неделю уделяю много времени молитве о наших служениях. Наши служители также молятся вместе. Но мы не проводим "святого уединения" перед нашими служениями. У нас есть лишь одна возможность в неделю иметь контакт со многими людьми из нашего собрания, поэтому когда они приходят, я хочу, чтобы все наши служители и все старшие братья общались с людьми.

*Прикасайтесь к людям.* Изучите служение Иисуса, и вы увидите, какой мощный эффект производит на людей взгляд, слово и прикосновение. В церкви Седлбек мы верим в служение "прикосновения". Мы очень много обнимаем людей, жмем им руки и хлопаем по плечу. Наш мир полон одиноких людей, которые истосковались за поддержкой и ласковым прикосновением. Многие люди живут сами, и они говорили мне, что лишь в церкви они получают физическое прикосновение любви. Когда я кого-нибудь обнимаю в воскресенье утром, то часто думаю, насколько хватит человеку этого объятия.

### **Наш мир полон одиноких людей, которые жаждут поддержки и ласкового прикосновения.**

Недавно на одной карточке учета посетителей я прочитал: "Пастор Рик! Не могу выразить, как много для меня значит, когда вы с утешением прижимаете меня к себе. Мне кажется, что это Иисус обнимает меня с таким сочувствием и нежностью. Теперь я знаю, что справлюсь с этими страшными временами, и я знаю, что Он послал вас, чтобы помочь мне. Просто удивительно, что в этой церкви есть столько заботы и любви. Благодарю вас". Когда

я обнимал эту сестру, то не имел представления, что на следующий день она шла на операцию по поводу рака груди.

В другой карточке на той же неделе было сказано: "Я просил, чтобы Бог дал мне положительный знак, что Он со мной. Перед служением пастор Глен, с которым я никогда раньше не был знаком, подошел ко мне и без слов положил мне руку на плечо. Теперь я знаю, что Господь не забыл меня". От этого человека в ту неделю ушла жена.

В те дни, когда кто-нибудь другой из нашей группы проповедников говорит слово, я обычно все время обмениваюсь взглядами, словами и прикосновениями с сотнями людей. Вы не можете себе представить, как много может значить для человека нежное слово и заботливое прикосновение. За каждой улыбкой прячется скрытая боль, которую может исцелить простое выражение любви.

*Употребляйте теплый личный стиль, когда пишете посетителям.* У нас есть целый ряд писем, которые я пишу людям, посетившим нас впервые, во второй раз и в третий раз, которым мы говорим, что очень рады видеть их. Я не подписываюсь "доктор Уоррен" или даже "пастор Уоррен". Я просто пишу "Рик". Я хочу, чтобы посетители знали, что могут обращаться ко мне просто по имени.

Когда вы отправляете письма посетителям, пишите не на официальном, формальном языке, а так, как если бы вы с ними разговаривали. Однажды я получил "Письмо посетителю", в котором говорилось: "Наша церковь желает выразить благодарность за ваше присутствие у нас в прошлое воскресенье и передает вам сердечное приглашение посетить нас в день Господний". Разве люди так говорят в жизни? Вместо этого скажите: "Хорошо, что вы у нас были. Надеемся, что вы сможете прийти снова", Не пишите так, вроде отправляете корреспонденцию в адрес королевского двора Великобритании.

Одно из наиболее важных решений, которое должен принять каждый пастор - это производить на людей впечатление или повлиять на них, Вы можете впечатлять людей на расстоянии, однако вам нужно подойти ближе к людям, чтобы любить их и влиять на них. Близость определяет воздействие. Я считаю, что некоторые пасторы остаются далекими от своих людей, потому что держатся от них на расстоянии.

### **Каждый пастор должен решить, что он хочет: произвести на людей впечатление или повлиять на них.**

Если церковь желает привлекать народ, то, как пастор, так и члены церкви, должны в отношениях с внешними поступать в любви. Вам нужно показывать следующее отношение: "Если вы придете сюда, мы окружим вас любовью. У нас, вас окружают любовью, невзирая на то, кто вы, как выглядите и чем занимаетесь".

### **Принятие без одобрения**

Для того чтобы окружить неверующих безусловной любовью, люди должны понимать разницу между принятием и одобрением. Как верующие мы призваны принимать и любить неверующих, не одобряя их греховного образа жизни. Иисус поступил так, когда проявил принятие и любовь самарянке у колодца без одобрения ее распущенного образа жизни. Он также вкушал пищу с Закхеем, не одобряя его бесчестности. И Он при всех защитил достоинство женщины, взятой за прелюбодеяние, без умаления ее греха.

Всякий хороший рыболов знает, что для того, чтобы подтащить рыбу спиннингом к берегу, особенно крупную, нужно подводить ее медленными движениями. Если потащить резко и прямо, то рыба, вероятно, порвет вам леску, а может, и удилице. Вам нужно поводить рыбу, иногда даже попуская ее. То же касается и "ловли человек": иногда нужно дать неверующим некоторые послабления, чтобы затем подвести их ближе. Не

обрушивайтесь на их голову за все, что они неправильно делают. Многие их грехи найдут решение после их прихода к Христу

**Мы не можем рассчитывать, что неверующие  
будут поступать, как верующие, пока не станут таковыми.**

Мы не ожидаем, чтобы неверующие поступали подобно верующим, пока они таковыми не стали. Послание к Римлянам учит, что неверующие не могут поступать подобно верующим, потому что в них нет силы Святого Духа.

Народ, который привлекал Иисус, представлял собой смесь верующих и неверующих. Некоторые были преданные последователи, некоторые были искренне ищущие души, а некоторые были неискренние скептики. Это не волновало Иисуса. Он любил их всех.

В Седлбек мы знаем, что многие из посещающих наше общее богослужение люди проводят сомнительный образ жизни, имеют греховные привычки и даже плохую репутацию. Нас это не тревожит. Мы проводим различие между собранием (непосвященные посетители) и общиной (члены нашей церкви). Церковь - это община, а не собрание людей. Общее богослужение - это то место, куда члены церкви могут привести неверующих друзей, кому они лично свидетельствуют.

Мы применяем различные стандарты поведения к членам церкви и посетителям. Мы ожидаем, что члены церкви придерживаются направлений образа жизни, которые согласуются с обязательством члена церкви. Те, кто участвует в безнравственных делах, подлежат церковному наказанию. Неверующие на общем собрании не подвергаются церковному взысканию, потому что они, фактически, не состоят в нашей церковной семье. Ап. Павел ясно проводит это различие в 1 Кор. 5:9-12.

Я писал вам в послании - не общаться с блудниками. Впрочем, не вообще с блудниками мира сего, или лихоимцами, или хищниками, или идолослужителями, ибо иначе надлежало бы вам выйти из мира его; Но я писал вам не общаться с тем, кто, называясь братом, остается блудником, или лихоимцем, или идолослужителем, или злоречивым, или пьяницею, или хищником; с таким даже и не есть вместе. Ибо что мне судить и внешних? Не внутренних ли вы судите?

Мы не рассчитываем, что неверующие посетители откажутся от своих греховных привычек или изменят образ своей жизни для того, чтобы посещать служение. Напротив, мы приглашаем человека прийти таким, как есть. Церковь - это лечебница для грешников. Пусть лучше калифорнийский язычник посещает наши богослужения в шортах и футболке, чем сидит дома или на пляже. Если мы можем донести до человека благую весть и показать ему свидетельство перемены жизни, то мы считаем, что лишь вопрос времени, когда многие из них откроют свои сердца Христу.

Иисус Христос не говорил: "Очистьте свои дела, а затем Я вас спасу". Он любил людей даже прежде перемены в них. И Он ожидает, что вы будете поступать так же в отношении других людей. Не могу счесть огромного количества пар, которые начали посещать церковь Седлбек, живя вместе, а когда получили спасение, то просили, чтобы их сочетали браком. Некоторое время тому назад я сочетал браком пару новообращенных, которые жили вместе 17 лет. Как только они пришли к Христу, то сказали: "Пожалуй, нам надо жениться". И я сказал: "Конечно, женитесь!" Освящение приходит *после* спасения.

Ни один метод, программа или методика не могут заменить собой недостаток любви к неверующим людям. Наша любовь к Богу и наша любовь к погибающим людям есть то, что побуждает церковь Седлбек неуклонно расти. Именно это побуждало меня каждое воскресенье проповедовать на четырех служениях в течение многих лет, невзирая на то, что это невероятно изнуряет. Поверьте мне, как только вы поделились словом в собрании, состоящим из нескольких тысяч человек, для вас уже нет никакой пользы повторять то же слово еще три раза. Но вы делаете это, потому что люди нуждаются в Господе. Любовь - побуждающий фактор. Любовь не оставляет другого выбора.

**Нет такого метода, программы или методики,  
которые могут восполнить отсутствие любви к неверующим.**

Когда у меня остывает сердце к людям, не знающим Христа, я напоминаю себе о Кресте. Вот как Бог возлюбил погибающих людей! Ни гвозди, а любовь держала Иисуса Христа на кресте. Он раскрыл Свои руки и сказал: "Вот как Я возлюбил погибающих людей!" Когда христиане столь же много полюбят погибающих, то церкви будут привлекать множество народа.

**Иисус привлекал народ, восполняя нужды людей**

Люди толпились вокруг Иисуса, потому что Он восполнял их нужды - физические, эмоциональные, духовные, социальные и финансовые. Он не судил, что некоторые нужды были "более законные", чем другие, и Он, конечно же, не внушал людям чувство вины за их нужды. Он обращался с каждым человеком с достоинством и уважением.

Иисус часто восполнял насущную нужду для того, чтобы установить плацдарм для евангелизации в жизни человека. Ранее я отмечал, что Иисус часто спрашивал у людей: "Что ты хочешь, чтобы Я для тебя сделал?" Бог использует всевозможные человеческие нужды, чтобы привлечь внимание людей. Кто мы такие, чтобы судить, правильное ли у человека побуждение или неправильное, когда он проявляет интерес к Христу? Неважно, почему люди в начале приходят к Христу, важно то, кем они становятся. Мы можем работать с их побуждениями, ценностями и приоритетами, когда они придут в Его присутствие.

**Иисус часто устанавливал плацдарм евангелизации  
в жизни человека, когда восполнял его насущную нужду.**

Я сомневаюсь, что кто-либо из нас имел неэгоистичные и несмешанные побуждения, когда просил Христа спасти его. Мы пришли, когда испытали нужду, которую Он мог восполнить. Нам не следует ожидать от неверующих христианских побуждений и ценностей.

Я глубоко убежден, что любого человека можно привести к Христу, если найти ключик к его сердцу. Этот сердечный ключик у каждого человека неповторимый, поэтому его иногда трудно найти. Чтобы узнать его, может понадобиться время. Но самая очевидная отправная точка - это насущные нужды человека. Как я указывал ранее, именно этим подходом пользовался Иисус.

**Привлечение внимания людей**

Прежде чем вы с кем-либо поделитесь о Благой вести спасения, вам нужно привлечь внимание человека. Когда я веду машину по дорогам Южной Калифорнии, то часто молюсь: "Господи! Как мне сделать так, чтобы все эти люди немного притормозили, чтобы послушать Благоую весть? Как могу я заполучить их внимание?" В начале этого века получить внимание людей не было для церквей большой проблемой.

**Любого человека можно привести к Христу,  
если найти ключик к его сердцу.**

Церковь была обычно самым большим зданием в городе. Пастор часто был самым образованным и уважаемым человеком в городе, а церковная программа была социальным календарем общества.

Теперь все не так Церковь может собираться у самого шоссе, по которому ежедневно мчатся сотни тысяч машин, и никто не обратит на нее внимания. Пасторы часто изображаются в телепередачах как жулики, бездельники или помешанные извращенцы. Церковные программы должны состязаться со всем прочим в нашей культуре, одержимой

развлечениями. Единственный способ, как церковь может сегодня привлечь внимание неверующих - это предложить им что-то такое, что они не могут получить больше нигде.

В церкви Седлбек мы серьезно воспринимаем задачу восполнения нужд во имя Христа, Именно в этом и состоит "служение": восполнение нужд во имя Христа. Первая строчка целевого девиза церкви Седлбек гласит: "Это мечта о месте, где страждущие, безнадёжные, разочаровавшиеся, подверженные унынию, потерпевшие неудачу и пребывающие в смущении люди могли бы обрести мир, принятие, направление и ободрение".

В уставе церкви Седлбек записано следующее предложение: "Наша церковь существует для блага Седлбек-Велли во исполнение духовных, физических, эмоциональных, интеллектуальных и социальных нужд людей". Наша цель состоит в том, чтобы послужить человеку в целом. Мы не ограничиваем свое служение только так называемыми "духовными" нуждами. Мы верим, что Бог заботится о каждой части жизни человека. Человека нельзя разложить на части. Нужды человека затрагивают его всего.

### **Церковь никогда не возрастет за пределы своей способности восполнять нужды.**

Ап. Иаков сильно укорял христиан, которые думали, что ответ на каждую нужду состоит в проповеди или в Библейском стихе: "Если брат или сестра наги и не имеют дневного пропитания, а кто-нибудь из вас скажет им: "идите с миром, грейтесь и питайтесь", но не даст им потребного для тела: что пользы?" (Иак. 2:1516, курсив добавлен). Восполнение человеческих нужд, какими бы они не были - это и есть "делание Слова".

Загляните за пределы огромности каждой растущей церкви и вы обнаружите общий знаменатель: они нашли путь восполнения реальных нужд людей. Церковь никогда не вырастет за пределы своей способности восполнять нужды. Если ваша церковь действительно восполняет нужды, то посещаемость станет наименьшей из ваших проблем - вам придется запирать двери на замок, чтобы не пускать всех.

Какие нужды у неверующих людей вашей местности? Я не могу за вас ответить на этот вопрос. Вам нужно провести исследование своего селения, потому что в каждой местности есть свои неповторимые нужды. Я знаю одну церковь, которая обнаружила через проведенное исследование, что насущная нужда номер один в их поселке - плохое дошкольное воспитание! В той местности было много молодых пар, которым нужна была помощь в воспитании малышей. Вместо того чтобы отбрасывать эту нужду, как "недуховную", церковь употребила ее как возможность для евангелизации. Церковь провела конференцию на тему "Воспитание дошкольников", где было рассказано об этом важном для родителей умении. Позже пастор шутил, что Библейским основанием была Прит. 22:6 - "Наставь юношу при начале пути его". Идея была забавной, но результаты были серьезными. Десятки супружеских пар обратились к Христу через это общение.

Когда речь заходит об использовании насущных нужд как открытых дверей евангелизации, то возможности безграничны. У церкви Седлбек есть свыше 70-ти целенаправленных программ служения для участников собрания и жителей селения, каждая из которых строится на конкретной нужде. У нас есть группа поддержки под названием "Пустые руки" для семей, в которых были неудачные роды или которые не могут иметь детей. "Миротворцы" - программа евангелизации для восполнения нужд людей, которые находятся в местах отбывания наказания. "Надежда для разведенных" помогает людям, которые стараются спасти брак, в котором один из супругов оставил семью. "Линия жизни" стремится помочь в нуждах трудновоспитуемых подростков. "Праздник выздоровления" несет служение свыше 500 людям, которые борются с алкогольной, наркотической или другой зависимостью. Список можно продолжить дальше.

Есть ли у далеких от церкви людей общие нужды? На мой взгляд, есть. Где бы я не бывал, я находил, что люди испытывают те же самые эмоциональные и социальные нужды. Сюда входит нужда в любви, принятии, прощении, смысле жизни, самовыражении, цели

жизни. Люди также ищут свободы от страха, чувства вины, беспокойства, огорчения, разочарования и одиночества.

### **Самая лучшая реклама для церкви - это перемена жизни людей.**

Если ваша церковь восполняет эти нужды, то вам не нужно заботиться о том, чтобы рекламировать свои служения. Перемена жизни людей - самая лучшая реклама церкви.

Везде, где восполняются нужды и наступает перемена жизни, по всему селению распространяются вести. Не далее как сегодня я услышал о человеке, который в прошлое воскресенье посетил служение в церкви Седлбек, потому что "парикмахер сказал клиенту, который сказал моему начальнику, который сказал мне, что это именно то место, куда тебе нужно идти, когда тебе действительно нужна помощь".

Каждый раз, когда ваша церковь восполняет нужду человека, то о ней от человека к человеку по всему селению начинает распространяться хорошая молва. Когда эта хорошая молва достаточно распространится, то ваша церковь начнет привлекать столько людей, сколько не может ни одна программа посещения.

### **Иисус Христос привлекал народ, потому что Его наставление было практическим и интересным**

Библия говорит нам, что учить народ было обычаем Иисуса (Марк 10:1). Она также говорит нам о реакции народа на Его учение. Мы узнаем о том, что:

- "народ дивился учению Его" (Матф. 7:28)
- "народ дивился учению Его" (Матф. 22:33)
- "весь народ удивлялся учению Его" (Марк 11:18)
- "множество народа слушало Его с услаждением" (Марк 12:37).

Массы людей никогда не слышали, чтобы кто-то обращался к ним так, как это делал Иисус. Народ "удивлялся учению Его" (Марк 11:18, курсив добавлен). Никогда не было большего оратора, чем Иисус Христос.

Для того чтобы привлекать внимание неверующих так, как это делал Иисус, мы должны сообщать духовную истину так, как делал это Он. Иисус, а не кто-нибудь другой, должен быть нашим примером в проповеди. К сожалению, некоторые книги по гомилетике уделяют больше внимания методам Аристотеля и греческой риторике, чем тому, как учил Иисус.

В Иоан. 12:49 Иисус признал: "Пославший Меня Отец, Он дал Мне заповедь, что сказать и что говорить" (курсив добавлен). Обратите внимание, что как содержание, так и стиль изложения в учении Иисуса были от Отца. Мы многому можем научиться от стиля учения Иисуса. Однако в этой главе я хочу лишь кратко выделить три свойства учения Иисуса среди народа.

### **Иисус начинал с нужд, переживаний и интересов людей**

Иисус обычно учил в ответ на вопрос или насущную проблему кого-нибудь из толпы. Он касался наиболее болезненного. Его проповедь имела непосредственную направленность. Он всегда был конкретным и в каждый данный момент держался цели.

Когда Иисус говорил Свою первую проповедь в Назарете, Он читал из книги пророка Исайи, для того чтобы объявить, какой будет проповедь Его служения: "Дух Господень на Мне; ибо Он помазал Меня благовествовать нищим и послал Меня исцелять сокрушенных сердцем, проповедовать пленным освобождение, слепым прозрение, отпустить измученных на свободу, проповедовать лето Господнее благоприятное" (см. Лук 4:18-19).

Посмотрите, что все внимание обращено на восполнение нужд и исцеление боли. У Иисуса была хорошая новость, которой Он делился, поэтому люди хотели Его слушать. Его проповедь предлагала практическую пользу тем, кто Его слушал. Его истина отпускает измученных на свободу и приносит в их жизнь всевозможные благословения.

Мы не должны приспосабливать Библию - она не нуждается в этом! Однако подобно тому, как поступал Иисус, мы должны показать применение Библии и то, как ее слово лично касается жизни каждого человека.

**Нам не нужно приспосабливать Библию -  
она не нуждается в этом! Но мы должны показать,  
как она применима к жизни человека.**

Мы должны научиться рассказывать Евангелие так, чтобы показать как хорошую новость, так и иную. Если это не хорошая новость, то это не Евангелие. Евангелие - о том, что Бог сделал для нас, и кем мы можем стать в Христе; оно о личных взаимоотношениях с Христом как ответ на наши глубочайшие нужды. Благая весть предлагает погибающим людям то, что они неустанно ищут: прощение, свобода, безопасность, цель, любовь, принятие и сила. Оно показывает наше прошлое, дает уверенность в будущем и смысл на сегодня. Это самая лучшая на свете Весть.

Чтобы услышать хорошую новость, всегда собирается множество людей. В мире достаточно плохих новостей, поэтому самое последнее, что люди стремятся услышать, придя в церковь, так это *еще больше* плохих новостей. Они ищут, чтобы кто-то дал им надежду, помощь и ободрение. Иисус понимал это и испытывал сочувствие к собравшимся. Он знал, что "они были изнурены и рассеяны, как овцы, не имеющие пастыря" (Матф. 9:36).

Когда вы проповедуете или учите, исходя из нужд людей, то вы тотчас завладеваете вниманием своей аудитории. Каждый хороший докладчик использует этот принцип. Хороший учитель знает, как начать с интересов учащихся и как перевести их к уроку, который нужно усвоить. Хороший продавец знает, что начинать нужно с потребностей клиента, а не с продукта. Мудрый менеджер знает, что начинать нужно с жалобы служащего, а не с рабочего плана. Вы начинаете там, где находятся люди, и приводите их туда, где желаете их видеть.

Возьмите любой учебник о мозге, и вы узнаете, что в основе его стержня находится фильтр, который называется "сетчатая система активации". Бог по милости Своей вложил этот фильтр в наш разум, чтобы нам не приходилось реагировать на миллионы раздражителей, которые ежедневно нас бомбардируют. Если бы вам пришлось сознательно отвечать на все, что воспринимают наши органы чувств, то вы бы заболели.

**Благая весть предлагает погибающим людям то,  
что они лихорадочно ищут.**

Но наша сетчатая система активации непрерывно отбирает и сортирует то, что мы видим, слышим и обоняем, допуская до нашего сознания лишь некоторые из этих раздражителей. Таким образом, мы не перегружаемся.

Что же привлекает наше внимание? Три вещи всегда пропускаются через сетчатую систему активации: то, что мы ценим; то, что неповторимо; то, что нам угрожает. Этот факт имеет огромное значение для тех, кто проповедует и учит. Если вы хотите привлечь внимание множества людей, которые не проявляют интереса, то должны привязать то, что вы говорите к одной из этих трех вещей, которые вызывают внимание.

Хотя с помощью изложения Благой вести каким-то особым или пугающим образом можно привлечь внимание далеких от церкви людей, я все же считаю, что показ ее ценности больше всего согласуется с тем, как учил Христос. Христос учил так, что люди понимали ценность и пользу того, что Он говорил. Он не стремился привести в Царство Божье

угрозами. Фактически, единственные Его угрозы были направлены на религиозных людей. Он утешал расстроенных и расстраивал удобно устроившихся.

Так как проповедники призваны сообщать истину, то мы зачастую ошибочно исходим из того, что неверующие жаждут ее услышать. Однако в нынешние дни неверующие не настолько интересуются истиной. Более того, исследования показывают, что большинство американцев отвергают мысль об абсолютной истине.

Относительность нравственности - корень всего неправильного в нашем обществе. Люди переживают и жалуются по поводу возрастания Уровня преступности, разрушения семьи и общего заката нашей культуры, но не понимают, что причина всего этого в том, что они не ценят истину. Сегодня терпимость ценится больше, чем истина, поэтому для нас большой ошибкой будет думать, что неверующие помчатся в церковь, как только мы провозгласим: "Мы обладаем истиной!" Их реакция будет: "Да, истина есть у каждого". Глашатаи истины не приобретают много внимания в обществе, которое обесценивает истину. Чтобы преодолеть это, некоторые проповедники стараются "кричать о ней во все горло". Однако более громкая проповедь - это не решение. Хотя большинство людей не ищут истины, они все же ищут облегчения. Это дает нам возможность заинтересовать их истиной. Я обнаружил, что когда я преподаю неверующим истину, которая облегчает их боль или решает проблему, то они говорят: "Спасибо! Какая еще правда есть в этой книге?" Рассказ о Библейских принципах, которые восполняют нужду, вызывает жажду узнать истину больше.

### **Большинство неверующих ищут облегчения, а не истины.**

Очень немногие из людей, которые пришли к Иисусу Христу, искали истину; они искали облегчения. Поэтому Иисус восполнял их насущные нужды, будь то проказа, слепота или скрюченная спина. После восполнения их насущных нужд они всегда жаждали узнать истину об этом Человеке, Который помог им с проблемой, которую они не могли решить.

Ефес. 4:29 призывает нас говорить "*только* доброе для назидания в вере, дабы оно доставляло благодать слушающим" (курсив добавлен). Заметьте, то, что мы говорим, должно определяться нуждами людей, к которым мы обращаемся. Нам следует говорить лишь о том, что дает им пользу. Поэтому если в этом состоит Божья воля для наших бесед с людьми, то это должно быть также Божьей волей в отношении наших проповедей. К сожалению, многие пасторы определяют содержание своих проповедей тем, что на их взгляд, они должны сказать, а не тем, что нужно услышать людям.

Одна из причин, почему многим пасторам так трудно дается разбор проповеди, заключается в том, что они ставят не те вопросы. Вместо того чтобы спрашивать: "О чем я буду проповедовать в это воскресенье?", им следовало бы спросить: "Кому я буду проповедовать?" Простое размышление о нуждах аудитории поможет определить Божью волю в отношении проповеди Слова.

Поскольку Богу в Его предугадании уже известно, кто посетит наше богослужение в следующее воскресенье, то зачем вам говорить проповедь, полностью несозвучную с нуждами тех, кого Он намеревается привлечь? Зачем Ему нужно, чтобы вы проповедовали о чем-то бесполезном людям, которых Он приготовил для слушания? Непосредственные нужды людей - это ключ, с которого Бог желает, чтобы вы в данном конкретном случае начали свое слово.

Собрание народа не определяет, говорить вам истину или не говорить: истина не избирательна. Однако ваша аудитория определяет, о какой истине вы выбираете говорить. А некоторые истины более чем другие, созвучны неверующим.

Может ли что-нибудь быть истинным и неуместным? Безусловно! Если бы вы попали в автокатастрофу и умирали от потери крови в приемном покое скорой помощи, что бы вы подумали о докторе, который, войдя, желал бы поговорить о греческом слове, обозначающем "госпиталь" или об истории стетоскопа. Его информация могла быть истинной, но она была бы неуместной, потому что не устраняет вашу боль. Вы бы пожелали, чтобы доктор занялся вашей болью.

Ваша аудитория также определяет, как вам *начинать* свою проповедь. Если вы обращаетесь к неверующим и посвящаете первую часть проповеди исторической обстановке текста, то ко времени, когда вы переходите к личному применению, вы уже потеряете людей. В обращении к неверующим вам нужно *начинать* с того, чем ваши проповеди обычно заканчиваются.

### **Иисус применял истину к жизни**

Мне нравится практичность и простота учения Иисуса. Оно было ясным, уместным и применимым. Он указывал на применение, потому что Его цель состояла в том, чтобы *преобразовывать* людей, а не просто их информировать. Рассмотрите Нагорную проповедь, величайшую из всех проповедей.

В начале Нагорной проповеди Господь Иисус Христос поделился восемью секретами подлинного счастья, затем Он рассказал о том, как проводить примерную жизнь, сдерживать гнев, восстанавливать взаимоотношения, избегать прелюбодеяния и развода. Далее Он говорил о том, как хранить обещания и отвечать добром на зло. После этого Он перешел к другим практическим вопросам жизни: как правильно жертвовать, как молиться, как собирать богатство на Небесах и как преодолевать беспокойство. Он обрамил Свое слово к нам повелением не судить других и проявлять настойчивость, прося у Бога о наших нуждах, и наставлением о том, чтобы беречься лжеучителей. В завершение Он привел простую историю, в которой подчеркнул важность поступать в соответствии с тем, что Он научил.

Именно такая проповедь нужна нам сегодня в церквях - проповедь, которая не только привлекает множество людей, но и изменяет их жизнь! Нам недостаточно просто провозглашать, что Христос - "ответ"; мы должны показать неверующим, каким образом Христос - это ответ. Проповеди, которые призывают людей к переменам, не показывая практически того, как это делать, в конце концов, еще больше чувство вызывают вины и неудачи.

### **Людам нужно меньше проповедей о том, "что делать" и больше о том, "как делать".**

Я бы многим проповедям дал название "Ах, как ужасно!" В них звучат жалобы на наше общество и выносятся осуждение на людей вообще. В них длинный диагноз и короткое предписание. Такой вид проповеди может внушить христианам чувство превосходства над теми, кто "там", однако они редко что-либо изменяют. Вместо того чтобы зажечь свечу, они просто проклинают тьму. Когда я обращаюсь к врачу, я не хочу просто выслушивать о том, что у меня не в порядке; я хочу, чтобы доктор предложил мне конкретные шаги излечения. Сегодня людям меньше нужно проповедей о том, "что делать" и больше проповедей о том, "как делать".

Некоторые пасторы критикуют проповедь "о применении к жизни", называя ее мелкой, упрощенной и низкопробной. Для них единственно настоящая - это наставительно-доктринальная проповедь. Из этого следует, что Ап. Павел был более глубоким, чем Иисус Христос, а Послание к Римлянам - более "глубокий" материал, чем Нагорная проповедь или Притчи. Я называю это ересью. Самое глубокое наставление - это то, которое имеет значение для сегодняшней жизни людей. Д. Л. Муди однажды сказал: "Библия дана не для повышения нашего сознания, но для повышения нашей жизни". Наша цель - уподобление Христу в характере.

Иисус Христос сказал: "Я пришел для того, чтобы имели жизнь" (Иоан. 10:10). Он не сказал: "Я пришел, чтобы у вас была *религия*". Христианство - это жизнь, а не религия, а Иисус проповедовал о применении к жизни. Заканчивая Свое наставление собравшимся людям, Он всегда хотел, чтобы они шли и соответственно поступали.

Уподобление Христу в проповеди означает связь с жизнью и производство перемен в жизни. Проповедь не просто информирует, она преобразовывает. Она изменяет людей,

потому что слово применяется к тому, чем люди фактически живут. Проповеди, которые наставляют людей о том, как жить, никогда не будут испытывать недостатка в аудитории.

**Самая глубокая та проповедь,  
которая имеет значение для  
ежедневной жизни людей.**

Пожалуйста, поймите, неверующие не просят, чтобы мы изменили слово проповеди или даже разбавили ее, но чтобы показали, как она к ним применима. У них есть большой вопрос: "Ну и что из этого?" Они хотят знать, что важного несет в себе проповедь. Я обнаружил, что неверующие в Америке очень интересуются Библейской доктриной, когда она практически и уместно применяется к их жизни.

Для меня большая задача и огромная радость излагать богословие неверующим, не говоря им, что это богословие и не пользуясь богословскими терминами. Я произносил в собрании серию проповедей о воплощении, оправдании и освящении, совсем не пользуясь терминами. Я также произнес серию проповедей перед собранием неверующих о труде Святого Духа, нравственных свойствах Бога, распорядительности средствами и даже о семи смертных грехах.

То, что для привлечения множества людей нужно идти на компромисс в проповеди Слова - это миф. Иисус никогда этого не делал. Вы должны не изменять Библейскую весть, но выражать ее в понятных для неверующих словах.

**Обращаясь к людям, Иисус интересовывал их**

Народ любил слушать Иисуса. "И множество народа слушало Его с услаждением" (Марк 12:37, курсив добавлен). Слушают ли вашу проповедь с услаждением?

Некоторые пасторы даже думают, что их проповедь не удалась, если люди слушали с удовольствием. Я слышал, как некоторые пасторы с гордостью говорили: "Мы здесь не для того, чтобы развлекать". Они, конечно, преуспевают в этом. Несколько лет тому назад опрос Геллапа определил, что согласно мнению неверующих, церковь - это самое скучное место.

Если найти по словарю слово "развлекать", то вы увидите следующее определение: "Привлечь и длительное время удерживать внимание". Я не знаю ни одного проповедника, который не хотел бы достичь этого. Мы ; не должны бояться быть интересными. Чтобы быть духовной, проповедь не должна быть сухой.

**Когда Слово Божье преподается неинтересно,  
то люди не только думают, что  
пастор скучен, они думают, что скучен Бог.**

Скучная проповедь для неверующих непростительна. Слабо изложенная истина игнорируется. С другой стороны, неверующие будут слушать абсолютную глупость, если она интересна. В доказательство, включите поздно вечером телевизор, и вы увидите полный набор глупостей, которые владеют эфиром.

Я уже говорил в предыдущей главе о том, как некоторые учителя могут взять самую удивительную в мире Книгу и с ее помощью вогнать людей в тоску. Я считаю, что вызывать у людей скуку с помощью Библии - это грех. Когда Слово Божье преподается неинтересно, люди не просто думают о пасторе, как о скучном человеке, они считают, что Бог скучен! Мы клеветаем на Божий характер, если проповедуем без вдохновенного стиля или тона. Проповедь Слова слишком важное дело, чтобы подходить к нему с позиций "что будет, то будет".

Иисус вызывал интерес множества народа с помощью приемов, которые мы с вами можем использовать. Прежде всего, чтобы было понятно, Он рассказывал истории. Иисус был мастерским рассказчиком. Он говорил: "А слышали ли вы о...". А затем говорил притчу,

для того чтобы преподать истину. Фактически, Библия показывает, что истории были любимым приемом Иисуса при обращении Его к собранию народа: "Все сие Иисус говорил народу притчами и без притчи не говорил им" (Матф, 13:34). Проповедники каким-то образом забывают, что Библия, по сути, наполнена повествованиями. Бог избрал их для передачи Своего Слова людям.

Есть много пользы от применения историй при передачи духовной истины:

- *Истории удерживают внимание.* Телевидение столь популярно, потому что там рассказывают истории. Комедии, драмы, новости, "ток-шоу", даже рекламные клипы - это истории.

- *Истории вызывают эмоции.* Они воздействуют на нас так, как воздействуют наставления и утверждения. Если вы желаете изменить чью-либо жизнь, то ваше слово должно воздействовать, а не информировать.

- *Истории помогают запоминать.* Еще долгое время после того, как будет забыт умный план изложения пастора, люди будут помнить истории из проповеди. Поражает, а иногда вызывает смех, когда наблюдаешь, как быстро люди включаются, когда проповедник начинает рассказывать историю, и как быстро это внимание улечивается, как только закончена история. Во-вторых, Иисус использовал простой язык, а не специальные богословские термины. Он употреблял выражения, которые простые люди могли понимать. Нам нужно помнить, что Иисус не пользовался классическим греческим языком ученых людей. Он говорил на арамейском уличном языке того времени. Он говорил о птицах, цветах, затерявшихся монетах и других предметах, которые понятны каждому человеку.

В то время как Иисус преподавал глубокие истины просто, многие пасторы поступают прямо противоположно; они преподают простые истины глубоко. Они берут ясные тексты и запутывают их. Они думают, что это "глубина", а на самом деле - это "муть"! При наставлении или проповеди ясность изложения намного важнее, чем заумные выражения.

### **Иисус Христос преподавал глубокие истины просто. Сегодня мы преподаем простые истины глубоко.**

Некоторые пасторы любят демонстрировать свои знания, пользуясь во время проповеди греческими словами и академическими терминами. Каждое воскресенье они, не будучи харизматами, говорят на неизвестном языке! Пасторы должны понять, что никого, кроме них самих, не волнует греческий язык Чак Суиндолл однажды сказал мне, что, по его мнению, чрезмерное употребление еврейских и греческих слов во время проповеди сеет недоверие к тексту Библии на родном языке. Я согласен.

Джек Хейфор. Чак Смит, Чак Суиндолл и я однажды преподавали в семинарии курс докторантуры о том, как каждый из нас готовит и произносит проповедь. В конце курса студенты сказали, что все мы, не сговариваясь, подчеркивали одно и то же: "Держитесь простоты!"

Легко усложнить Евангелие, и, конечно же, сатана хотел бы, чтобы именно это мы и делали. Ап. Павел переживал о том, чтобы "ваши умы не повредились, уклонившись от простоты во Христе" (2 Кор. 11:3, курсив добавлен). Для простого изложения глубоких истин нужно много думать и готовиться. Эйнштейн однажды сказал: "Вы до тех пор настоящему не поймете чего-нибудь, пока не сможете изложить просто". Вы можете быть умнейшим человеком, однако если не можете выразить свои мысли просто, то они немногого стоят.

Седлбек-Велли - это один из самых высокообразованных городов Америки. И все же я вижу, что чем проще я проповедую Слово, тем больше Бог благословляет. "Просто" не означает мелко или упрощенно, это означает "ясно и понятно". Например, "этот день сотворил Господь" - просто, а "прекрасный день!" - упрощенно.

Простое изложение в проповеди всегда самое сильное. Когда меня называют "простым" проповедником, я принимаю это как комплимент. Мне интересно видеть, как меняется жизнь, а не впечатлять людей моим словарем.

Большинство людей используют в общении меньше двух тысяч слов, а в быту им достаточно лишь 900. Если вы хотите быть поняты большинством людей, то должны держаться простоты. Никогда не позволяйте себе бояться людей, которые думают, что они интеллектуалы. По моему наблюдению, люди, пользующиеся заумными словами, иногда скрывают большую неуверенность.

### **Противоречивость служения множеству людей**

Я понимаю, что некоторые христиане не согласятся с тезисом этой главы. Противоречивость привлечения множества народа сводится к двум вопросам. Первый связан с законностью того, что называется "привлекательный евангелизм", а другой связан с тем, как церковь должна соотноситься с культурой, которую она стремится евангелизировать.

### **"Идите и расскажите" или "придите и посмотрите"?**

Некоторые руководители церквей отрицают, что привлечение в церковь - это законный метод евангелизации. Я слышал от некоторых проповедников: "Библия не велит, чтобы мир пришел в церковь. Она велит церкви идти в мир". Это высказывание не точно, потому что оно правильно лишь наполовину.

Конечно, Библия повелевает идти и рассказывать. Именно в этом заключается Великое Повеление! Христиане не должны ждать, чтобы мир пришел и расспросил нас об Иисусе. Мы должны брать инициативу и делиться Благой вестью. Верующим Иисус говорит: "Идите!"

### **Верующим Господь Иисус Христос говорит: "Идите!" Однако погибающим в этом мире Он говорит: "Придите!"**

Однако погибающему миру Иисус говорит: "Придите!" Когда двое интересующихся хотели узнать об Иисусе, Он сказал: "Пойдите и увидите" (Иоан. 1:39). В Матф. 11:28 Иисус сказал ищущим: "Придите ко Мне, все труждающиеся и обремененные, и Я успокою вас". А в последний день великого праздника "стоял Иисус и возгласил, говоря: кто жаждет, иди ко Мне и пей" (Иоан. 7:37).

В Новом Завете встречается, как призыв идти рассказывать, так и прийти посмотреть. В Лук 14, где Иисус сравнил Царство Божие со званым ужином, слуги хозяина должны были идти и приглашать голодных прийти, и есть, "чтобы наполнился дом".

Нам не нужно выбирать между "идите" и "придите"; это две достойные формы евангелизации. Некоторые люди придут к Господу через привлечение в собрание, а другие - через личное свидетельство верующих вне церкви. Здоровая церковь должна предоставить равные возможности и программы для обеих форм. В церкви Седлбек мы используем оба подхода. Нашему собранию мы говорим: "Придите и увидите!", а ядру церкви мы говорим: "Идите и расскажите!"

### **Реакция на культуру: подражание, обособление или проникновение?**

Еще одна непрекращающаяся дискуссия в отношении евангелизации связана с тем, как церкви реагировать на окружающую культуру. Есть две крайние позиции: подражание и обособление. Те, кто в лагере "подражателей" в качестве аргументов говорят, что церковь должна стать такой, как наша культура, для того чтобы помочь ей. Церкви этой группы жертвуют Библейской проповедью и миссией церкви для того, чтобы слиться с культурой.

Они поддерживают такие современные культурные ценности, как поклонение успеху и богатству, радикальный индивидуализм, радикальный феминизм, либеральные сексуальные стандарты и даже гомосексуализм. В своей попытке быть созвучными этому миру подобные церкви жертвуют Библейским богословием, доктринальными отличиями благоговением Христа. Ради привлечения людей они компрометируют призыв к покаянию и посвящению. Такие церкви разрушают целостность.

Другую крайность представляет лагерь "обособленцев". Эта группа настаивает на том, что мы должны избегать какого-либо приспособления к культуре, чтобы предохранить чистоту церкви. Они не видят различия между греховными ценностями нашего общества и не греховными обычаями, стилями и вкусами, которые развивает каждое поколение.

Они отвергают новые переводы Св. Писания, нынешние музыкальные или и какую-либо попытку изменить такие человеческие традиции, как время и привычный для них порядок богослужбного собрания. У "обособленцев" иногда есть кодекс в отношении одежды, а также список того, что позволительно, а что нет в отношении вопросов, о которых Библия умалчивает. (Человеческой природе присуще воздвигать богословские стены для защиты личных вкусов.)

Церкви из этой группы смешивают *свои* культурные традиции с ортодоксальностью. Они не понимают, что обычаи, стили и методы, которые удобны для них, несомненно, имели ярлык современных и еретических в предыдущих поколениях верующих.

Должны ли мы выбирать между вседозволенностью и законничеством? Есть ли третья альтернатива подражанию и обособлению? Убежден, что есть. Стратегия Иисуса Христа - это средство против обеих крайностей: *проникновение!*

Подобно тому, как морская рыба всю свою жизнь существует в соленой воде, не пропитываясь при этом солью, так и Господь нес служение этом миру, будучи не от этого мира - "И Слово стало плотью и обитало с нами" (Иоан. 1:14). Он был даже искушаем разными путями - "подобно нам, искушен во всем, кроме греха" (Евр. 4:15). Он ходил среди людей, говорил на их языке, соблюдал их обычаи, пел их песни, посещал *их* общения и использовал обычные события жизни (Лук 13:1-5), чтобы привлечь их внимание, когда Он учил.

Однако Господь все это делал, не компрометируя Свою миссию. Отзывчивость Иисуса к грешникам в Его служении раздражала религиозных чиновников, и они резко Его критиковали. Они даже приписывали Его служение сатане (Марк 5:22)! Фарисеям особенно не нравилось то, как Иисус успокаивал неверующих в Своем присутствии и то, что Он ставил нужды грешников выше религиозных традиций. Они насмеялись над репутацией Иисуса как друга мытарей и грешников - для них это звание было пределом падения, но Иисус носил его как почетный титул. В ответ Он сказал: "Не здоровые имеют нужду во врачах, но больные; Я пришел призвать не праведников, но грешников к покаянию" (Марк 2:17).

В дни Иисуса Христа фарисеи использовали "чистоту" как повод, чтобы избежать всяческих контактов с неверующими. У нас и сегодня еще есть в церквях фарисеи, которых "чистота" волнует больше, чем люди. Если ваша церковь серьезно относится к Великому Повелению, то вы никогда не будете совершенной церковью, потому что на свои общие богослужения всегда будете привлекать неверующих с их сомнительным образом жизни. Евангелизация иногда нарушает порядок. Даже после того, как люди становятся верующими, вам всё еще приходится иметь дело с их незрелостью и плотскими привычками, поэтому совершенно чистой церкви никогда не будет.

Смешались ли нераскаянные язычники с 10-тысячным собранием в Седлбек? Вне сомнения! Когда вы забрасываете большую сеть, то можете поймать большой улов. И это хорошо! Иисус сказал в одной притче: "Не беспокойтесь о том, что плевелы смешались с пшеницей. Однажды я их разделю" (см. Матф. 13:29-30). Мы должны предоставить прополку Иисусу Христу, потому что Он точно знает, кто такие плевелы.

Господь самые строгие слова приберег для сторонников жестких религиозных традиций. На вопрос фарисеев: "Зачем ученики Твои преступают предания старцев?" Иисус ответил: "Зачем и вы преступаете заповедь Божию ради предания вашего?" (Матф. 15:2-3).

Выполнение Божьей цели должно быть всегда выше, чем хранение традиций. Если вы серьезно относитесь к тому, чтобы служить людям так, как это делал Иисус, то пусть вас не удивляет, что некоторые из сегодняшних религиозных чиновников обвинят вас в том, что вы продаетесь культуре и нарушаете традиции. Вас будут критиковать! К сожалению, некоторые обособлены в книгах и статьях чрезвычайно осуждающе относятся к церквям, которые отзывчивы к ищущим душам. Большая часть этой критики - это несправедливые характеристики, составленные из невежества, и они не отражают того, что действительно происходит в церквях, проявляющих отзывчивость к ищущим душам.

Бойцы на передовой всегда принимают на себя первые пули. Перевод истины на современные термины - опасное дело. Помните, что Уиклиф был за это сожжен на столбе. Однако критика со стороны других христиан никогда не должна удерживать вас от такого служения, которое совершал Иисус Христос. Господь, а не кто-нибудь другой, должен быть предельным образцом в служении.

## Богослужение как свидетельство

*Бог есть дух, и поклоняющиеся Ему должны поклоняться в духе и истине. Евангелие от Иоанна 4:24*

Когда происходит всемирное евангелизационное служение, в нём Я. принимают участие миллионы людей. Поразительно, что если у них спросить, то большинство из них не могут внятно изложить цель служения, которое они посещают. У них может быть какое-то представление, но им трудно выразить его словами.

В главах 14-16 я объясню, как мы разработали такое служение, которое привело к Христу тысячи неверующих. Однако в начале я испытываю необходимость прояснить богословские и практические причины, стоящие за евангелизационным служением церкви Седлбек. Все, что мы делаем на наших воскресных богослужениях, основано на 12 убеждениях, которых мы глубоко придерживаемся.

### Двенадцать убеждений в отношении богослужения

1. *Только верующие могут по-настоящему поклоняться Богу.* Направление поклонения идет от верующих к Богу. На богослужении мы возвеличиваем Божье имя, когда выражаем Богу свою любовь и посвященность. Неверующие просто не могут этого делать. В церкви Седлбек у нас есть определение богослужения: поклонение Богу выражает нашу любовь к нему за то, Кто Он есть, что Он сказал и что делает.

Мы считаем, что есть много подходящих способов выражения нашей любви Богу. Сюда входит молитва, пение, благодарение, слушание, сбор пожертвований, свидетельство, доверие, послушание Его Слову и др. К Богу, а не человеку направлено наше внимание во время богослужения.

2. *Для того чтобы поклоняться Богу, не нужно здание.* Деян. 17:24 гласит: "Бог, сотворивший мир и все, что в нем, Он, будучи Господом неба и земли, не в рукотворенных храмах живет". Следовало ожидать такого подхода от церкви, которая существовала 15 лет и достигла свыше 10 тысяч по посещаемости, не имея своего здания. Я думаю, что мы ясно это показали.

К сожалению, многие церкви обуреваемы навязчивым комплексом строительства. Никакому зданию (или отсутствию его) не должно быть никогда позволено контролировать, ограничивать или отвлекать людей от поклонения Богу. В здании нет ничего плохого, если вы не поклоняетесь ему вместо Творца. Иисус сказал: "Ибо, где двое или трое собраны во имя Мое, там Я посреди них" (Матф. 18:20).

3. *В богослужении нет правильного "стиля".* Иисус предъявил лишь два требования к истинному богослужению: "Бог есть дух и поклоняющиеся Ему должны поклоняться в духе и истине" (Иоан. 4:24).

### **Стиль богослужения, которому мы отдаем предпочтение, свидетельствует больше о наших культурных вкусах, чем о нашем богословии.**

Я не думаю, что Бог обижается или даже переживает по поводу различных стилей богослужения, только бы они проводились в духе и истине. Фактически, я убежден, что Богу нравится многообразие! Помните, что от Него происходит все разнообразие.

Стиль богослужения, при котором мы чувствуем себя удобно, больше говорит о нашей культуре, чем о богословии. Споры по поводу стиля богослужения почти всегда носят социологический и личностный характер, облачаясь при этом в богословские термины.

Каждой церкви нравится думать, что ее стиль богослужения самый библейский. Истина же в том, что нет Библейского стиля поклонения Богу. Каждое воскресенье истинные верующие во всем мире воздают славу Иисусу Христу используя при этом тысячи одинаково достойных способов выражений и стилей.

Вне зависимости от стиля, истинное поклонение Богу употребляет как правое полушарие мозга, так и левое. В нем задействованы как эмоции, так и интеллект, сердце и разум человека. Мы должны поклоняться в духе и истине.

4. *Неверующие наблюдают то, как верующие поклоняются Богу.* Неверующие могут наблюдать радость, которую мы испытываем. Они могут видеть, как мы ценим Божье Слово, как мы откликаемся на него, и как Библия дает ответ на проблемы и вопросы жизни. Они могут обращать внимание на то, как поклонение Богу ободряет, укрепляет и изменяет нас. Они могут даже ощутить в служении сверхъестественное присутствие Бога, хотя не в состоянии объяснить этого.

5. *Богослужение - это мощное свидетельство для неверующих, если ощущается Божье присутствие и если понятна проповедь.* В Деян. 2 в день Пятидесятницы Божье присутствие было столь очевидным в богослужебном собрании учеников, что это привлекло внимание неверующих по всему городу. Деян. 2:6 гласит: "... собрался народ". Мы знаем, что там, должно быть, собралось огромное множество людей, потому что в тот день были спасены 3 тысячи человек.

Почему были обращены эти три тысячи? Потому что они испытали Божье присутствие и поняли проповедь. Оба эти элемента существенны для того, чтобы богослужение было свидетельством. Во первых, на богослужении должно ощущаться Божье присутствие. К Христу обращается больше людей, испытав Божье присутствие, чем от всех наших аргументов апологетики вместе взятых.

### **На истинном богослужении ощущается присутствие Божье, предлагается Божье прощение, открываются Божьи цели и явлена Божья сила.**

Очень мало людей, если вообще такие есть, обращаются к Христу на чисто интеллектуальном основании. Именно осознание Божьего присутствия растопляет сердца и устраняет барьеры умственного восприятия.

Одновременно богослужебное собрание и проповедь Слова должны быть понятны. В день Пятидесятницы Святой Дух чудесным образом перевел проповедь на слова, понятные каждому человеку. Собравшиеся неверующие сказали: "Слышим их *нашими* языками говорящих о великих делах Божьих" (Деян. 2:11, курсив добавлен). Их обращение произошло как следствие этой способности понимания, Хотя Божье присутствие в служении было очевидным, они бы не знали, что делать, если бы не могли понять проповедь.

Существует тесная связь между богослужением и евангелизацией. Цель евангелизации - дать поклонников Богу. Библия говорит нам, что поклонников Отец ищет Себе" (Иоан. 4:23), поэтому задача евангелизации состоит в призвании людей, поклоняющихся Богу.

Одновременно именно поклонение Богу вызывает побуждение проводить евангелизацию. Оно производит в нас желание рассказывать другим о Христе. В результате своего мощного поклонения Богу (Ис. 6:1-8) Исаия сказал: "Вот я, пошли меня!" Истинное поклонение Богу вызывает у нас побуждение свидетельствовать.

При истинном поклонении Богу ощущается Его присутствие, предлагая Божье прощение, открываются Божьи цели и явлена Божья сила. На мой взгляд, это звучит, как идеальный контекст для евангелизации! Я метил, что когда неверующие наблюдают, как

верующие разумно и искренно общаются с Богом, то это и у них вызывает желание познать Его.

6. *Бог ожидает от нас отзывчивости к страхам, проблемам и нуждам неверующих, когда они присутствуют на наших богослужебных собраниях.* Этому принципу учил Ап. Павел в 1 Кор. 14. В стихе 23 Ап. Павел велит, чтобы на общем богослужении были ограничены языки. По какой причине? Говорение на языках кажется неверующим глупостью. Ап. Павел не сказал, что языки - это глупость, но что они кажутся глупостью для неверующих. "Если вся церковь сойдется вместе, и все станут говорить незнакомыми языками, и войдут к вам незнающие или неверующие, то не скажут ли, что вы беснуетесь?" (1 Кор. 14:23).

Я считаю, что за этим советом Коринфской церкви стоит очень крупный принцип. Мысль, которую здесь выражает Ап. Павел, состоит в том, что мы должны хотеть приспособлять практику своего богослужения, когда на нем присутствуют неверующие. Бог велит нам быть отзывчивыми на замешательство неверующих на наших богослужениях. Быть отзывчивыми к ищущим душам на наших богослужениях - это Библейская заповедь.

Хотя Ап. Павел никогда не использовал термин "отзывчивый к ищущим душам", он определенно первым выдвинул эту мысль. Он очень заботился о том, чтобы не ставить преткновения перед неверующими. Он писал Коринфской церкви: "Не подавайте соблазна ни Иудеям, ни Еллинам, ни церкви Божией" (1 Кор. 10:32). Он также советовал церкви в Колоссах: "Со внешними обходитесь благоразумно, пользуясь временем" (Кол. 4:5, курсив добавлен).

Когда у вас дома к обеду есть гости, то разве не ведет себя ваша семья по-другому, чем когда за столом находится только ваша семья? Конечно, да! Вы обращаете внимание на нужды своих гостей, стараясь обслужить их первыми. Еда может быть та же самая, но вы берете лучшую посуду или подаете блюда с большей выдумкой. Беседа за столом обычно более чинная. Разве это лицемерие? Нет. Делая все это, вы проявляете отзывчивость и показываете своим гостям уважение. Точно так же духовная пища остается неизменной на призывном богослужении, но подается она с большей выдумкой и с учетом того, что есть гости.

7. *Чтобы быть призывным, богослужебное собрание не должно быть мелким. Проповедь Слова не должна подвергаться компромиссу, она просто должна быть понятной.* Делать служение "удобным" для далеких от церкви людей не означает менять ваше богословие; это означает изменение обстановки на служении, Изменение обстановки можно производить через то, как вы приветствуете посетителей, какой стиль используете, какой перевод Библии берете для проповеди и какой характер объявлений, которые вы делаете во время служении.

**Делать богослужение "удобным" для далеких от церкви людей  
не означает изменить своё богословие.  
Это означает изменение обстановки.**

Проповедь не всегда удобна; фактически, иногда Божья истина очень неудобна! И все же мы должны преподавать весь совет Божий. Призывный характер богослужения не ограничивает то, что вы должны сказать, однако влияет на то, как вы это скажете.

Как упоминалось в предыдущей главе, далекие от церкви люди не просят развлекательной проповеди, - когда они приходят в церковь, то ожидают услышать Библию. Однако они хотят услышать, как Библия соотносится с их жизнью, в понятных им терминах и в таком тоне, который показывает уважение к ним и заботу о них. Они ищут решений, а не упреков.

Неверующие спрашивают с теми же глубокими вопросами, которые есть и у верующих: "Кто я? Откуда я? Куда иду? Имеет ли жизнь смысл? Почему в мире есть страдание и зло? В

чем моя цель в жизни? Как мне научиться ладить с людьми?" Это, безусловно, не мелкие вопросы.

8. Нужды верующих и неверующих часто одинаковы. Они очень различаются в некоторых направлениях, однако очень похожи в других. Фокус внимания призывного богослужения направлен на общие нужды как верующих, так и неверующих.

**Призывный характер вашего богослужения  
не ограничивает то, что вы скажете,  
но влияет на то, как вы это скажете.**

Например, и верующие, и неверующие нуждаются в познании того, какой в действительности Бог; и тем, и другим нужно понимать цель жизни; и тем, и другим нужно знать, почему и как прощать другим; и тем, и другим нужна помощь в укреплении супружеских отношений и семьи; и тем, и другим нужно знать, как справляться со страданиями, горем и болью; и тем, и другим нужно знать, почему вещизм столь разрушительная сила. Обретя спасение, христиане не перестают испытывать нужды.

9. *Лучше всего специализировать богослужения в соответствии с их целью.* Большинство церквей стремятся евангелизировать погибающих созидать верующих на одном и том же служении. Если вы отправляете смешанные сигналы, то получите смешанные результаты. Попытка попасть в две цели из одного ружья в результате дает неудачу.

Подготовьте одно богослужбное собрание для созидания верующих, а другое собрание для евангелизации не посещающих церковь друзей, которых приводят члены вашей церкви. В церкви Седлбек служение для верующих совершается вечером в среду, а призывное служение проходит в субботу вечером и в воскресенье утром. В таком случае вы можете использовать различные стили проповеди, пения, молитвы и другие элементы, которые соответствуют каждой цели.

Когда я начинал организовывать церковь Седлбек, то спросил у не посещающих людей, когда им лучше всего посещать церковь. Буквально каждый из них сказал: "Если посещать, то в воскресенье утром". Я также просил членов нашей церкви, когда им лучше всего приводить своих неверующих друзей. Они также сказали, что в воскресенье утром. Даже в сегодняшней культуре люди продолжают думать о воскресенье, как о времени, "когда ходят в церковь". Поэтому мы решили использовать утреннее воскресное служение для евангелизации, а вечернее служение в среду - для созидания.

В евангелизационных служениях нет ничего нового; только мысль об использовании воскресного утра в качестве евангелизационного служения - это недавняя вариация. В начале этого века воскресные вечера были повсюду признаны в церквях как "евангелизационные служения". Есть еще некоторые церкви, которые объявляют евангелизационное служение в воскресенье вечером, хотя едва ли приходит много неверующих. Даже верующие не любят посещать в воскресенье вечером! Они в продолжение десятилетий голосовали по этому вопросу "ногами".

10. *Богослужение, ориентированное на ищущие души дополняет личную евангелизацию, а не заменяет ее.* Людям легче принимать решение следовать за Христом, когда такое решение поддержано многими знакомыми. Призывное служение обеспечивает групповое свидетельство для поддержки и утверждения личного свидетельства членов церкви.

**Служение, ориентированное на ищущие души, должно  
поддерживать личную евангелизацию, а не заменять ее.**

Когда неверующий посещает призывное богослужение с другом, который ему свидетельствует, то он видит множество людей и думает: "Здесь так много других людей, которые тоже верят. В этом, наверное, что-то есть".

Есть невероятно убедительная сила в свидетельстве множества верующих, которые вместе поклоняются Богу. По этой причине, чем большим становится призывное богослужение, тем более значительным средством евангелизации оно становится.

*11. Нет стандартного пути в устройстве призывного богослужения.* Это происходит по той причине, что неверующие неодинаковые! Некоторые хотят такое богослужение, чтобы ощущать себя его частью; другие хотят пассивно сидеть и наблюдать. Некоторым нравится спокойное, рассудительное служение; другим - высоко энергичное служение. Служение, которое лучше всего срабатывает в Южной Калифорнии, не будет, вероятно, получаться в Новой Англии, и наоборот. Нужны разные виды служения для привлечения разных ищущих душ.

Есть лишь три бесспорных элемента призывных богослужений: (1) обращаться с неверующими с любовью и уважением; (2) соотносить служение с их нуждами и (3) делиться Словом практично и понятно. Все другие элементы - это второстепенные вопросы, от которых церковь не должна зависеть.

Впервые я начал давать церквям советы о создании призывных богослужений около 20-ти лет тому назад.

### **В церкви огромное число неверующих привлекает именно перемена жизни!**

Сейчас, когда этот тип служения получил много отзывов в печати, я иногда замечаю, что люди уделяют повышенное внимание менее значительным факторам. Их беспокоит отказ от кафедры, парадной одежды, а также вопрос о том, ставить или не ставить драму каждую неделю, как если бы все это могло само по себе привести в их церковь толпы неверующих. Они ошибаются, Если бы все ищущие души искали только качественной постановки служения, то они бы сидели дома и смотрели телевидение, где в производство одной получасовой программы вкладываются миллионы.

На деле, огромное количество неверующих влечет к церкви перемена жизни людей - много перемен. Люди хотят идти туда, где меняется жизнь, где исцеляется боль и где восстанавливается надежда.

В церкви Седлбек повсюду видно перемену жизни. Почти на каждом призывном служении мы включаем свидетельство человека или супружеской пары, в жизни которых силой и любовью Христа произошла драматическая перемена. Скептикам трудно возражать против такого еженедельного парада "довольных клиентов".

Церковь Седлбек ставит в тупик предубедительное отношение к церквям, которые проводят служения для ищущих душ, фактом приведения к Христу тысяч неверующих, невзирая на самые неподходящие и трудные обстоятельства. Представьте себе церковь, которая меняет помещения, у неверующие приходят и сидят в палатке, которая замерзает зимой, где сыро и мокро в дождливую весну, которая раскалена летом и которую осенью пронизывает ветер. Представьте себе церковь, где люди ставят машину за три километра, когда это необходимо, и стоят на улице под зонтиками во время дождя для того, чтобы посетить богослужение. Когда изменяется жизнь, то проблемы, которые при других обстоятельствах могут показаться для церкви невыносимыми, решаются как пустяковые.

На каждом богослужении в церкви Седлбек мы приглашаем людей заполнять регистрационную карточку и петь псалмы. Мы собираем пожертвования. Раздаем листки с планом проповеди, на которых записаны стихи из Библии, и предлагаем время для посвящения. Хотя я слышал от некоторых людей, что все это ничего не дает для привлечения в церковь, все же свыше семи тысяч неверующих зарегистрировали свое посвящение Христу

в церкви Седлбек, а тысячи других обдумывают такое решение, когда из недели в неделю приходят снова. Значение имеет то, как вы все это делаете.

Новые подходы и приемы - это лишь средства. Для привлечения неверующих вам не обязательно использовать драму, средства массовой информации, иметь прекрасное здание и удобную площадку для стоянки машин. Все эти вопросы только облегчают. Прошу вас понять, что советы, которые я даю в следующих двух главах - это лишь общие направления и предложения на основе того, что получилось в церкви Седлбек. Не обращайтесь с ними, как с 10-ю заповедями. Даже я не стал бы делать все, что мы делаем в Седлбек, если бы был в другом конце страны. Вы должны узнать, что в ваших местных условиях получается лучше всего для привлечения ищущих душ.

*12. Для проведения призывного богослужения нужны преданные утвержденные верующие.* В 1 Кор. 19-20 Ап. Павел говорит, что когда мы в служении думаем лишь о своих собственных нуждах, то поступаем, как дети и как незрелые. Члены церкви показывают невероятную духовную зрелость, когда рассматривают нужды, опасения и проблемы неверующих и желают в служении поставить эти нужды выше своих собственных.

В каждой церкви есть постоянное напряжение между понятиями "служение" и "служить нам". В большинстве церквей, в конце концов, равновесие склоняется в сторону восполнения нужд членов церкви, потому что они оплачивают счета. Завести призывное служение означает целенаправленно повернуть весы в противоположном направлении - в сторону неверующих. Для этого нужны члены церкви, которые желают создать безопасную обстановку для неверующих за счет своих собственных вкусов, традиций и удобств. Требуется огромная духовная зрелость, чтобы добровольно уйти из "зоны комфорта".

Иисус Христос сказал: "Сын Человеческий не для того пришел, чтобы Ему служили, но чтобы послужить" (Матф. 20:28). Пока такое отношение беззаветного служения не пропитает разум и сердце членов вашей церкви, она не будет готова начать призывное служение для ищущих душ.

## Подготовка призывного богослужения

*Если вся церковь сойдется вместе, и все станут говорить незнакомыми языками, и войдут к вам незнающие или неверующие, - то не скажут ли, что вы беснуетесь?*

*1-е Послание к Коринфянам 14:23*

*Со внешними обходитесь благоразумно, пользуясь временем. Послание к Колоссянам 4:5*

Возрастая в христианской семье, я часто испытывал разочарование, когда приводил в церковь неверующих друзей. Казалось неизбежным, что всякий раз, когда я приводил с собой на служение своего друга, то именно в это воскресенье мой отец проповедовал о десятине, гости-миссионеры показывали слайды или проводилось служение, посвященное причастию - все это не то, что нужно было услышать и испытать моим неверующим друзьям.

А в те дни, когда я не приводил в церковь своих погибающих друзей, проповедь часто была о плане спасения. Я думал: "Жаль, что здесь сегодня со мной нет друзей!" Из недели в неделю я не знал, будет ли служение "безопасным", чтобы мне привести неверующих. Направление проповеди было всегда непредсказуемым, переходя от евангелизации до созидания и наоборот. Тот же подход я заметил и в церквях, которые посещал, учась в колледже. Постепенно я оставил затею приводить неверующих в церковь. Это не было сознательным решением - я просто устал от неудач.

Большинство церквей редко привлекают неверующих на свои служения, потому что члены церкви испытывают неудобство в приведении их в собрание. И неважно, как много пастор призывает членов церкви приводить в собрание друзей, и сколько начато программ посещения, результат одинаковый: большинство верующих так и не приводят своих погибающих друзей.

Почему это происходит? Есть три важные причины. Первая, как я уже упоминал, в непредсказуемости цели проповеди. Члены церкви из недели в неделю не знают, будет ли пастор произносить евангелизационную проповедь или назидательную. Во-вторых, служение не предназначено для неверующих; многое из происходящего в церкви им непонятно. В-третьих, члены церкви могут испытывать неловкость из-за качества служения.

### **Увеличить размер вашей церкви очень просто: приводите больше посетителей!**

Если бы вам удалось вызвать типичного члена церкви на совершенно откровенный разговор о церкви, то он, вероятно, сказал бы следующее: "Я люблю свою церковь. Мне нравится наш пастор. Лично для меня все, что происходит на наших служениях - это благословение. Церковь восполняет мои нужды, однако... мне и в голову не придет пригласить неверующих друзей с работы, потому что на служении им будет все непонятно. Проповедь предназначена для меня, пение для меня, молитвы совершаются так, чтобы мне было понятно, и даже объявления делаются для меня. Мои друзья немного поняли бы из нашего служения". По иронии, он одновременно испытывает также чувство вины, потому что не приглашает своих друзей.

Увеличение размера вашей церкви не требует интеллекта создателя ракет: вы просто должны приглашать больше посетителей! Никто не станет членом церкви, если сначала не посетит ее. Если из года в год вас посещает мало людей, то в вашей церкви будет еще меньше новых членов. Собрание людей - это еще не церковь, но для разрастания церкви нужно сначала привлечь в собрание людей.

Какой наиболее естественный путь увеличения количества посетителей в вашей церкви? Внушить членам церкви чувство вины за то, что они не приглашают друзей? Нет. Вывесить огромный плакат со словами "Добро пожаловать в нашу церковь"? Нет. Делать

холодные посещения домов вашего поселка? Вероятно, нет. Провести соревнования по посещаемости? Едва ли. Использовать телевидение или рекламу? Опять не то.

Ответ вполне прост. Создать богослужение, которое целевым образом будет предназначено для того, чтобы члены вашей церкви приводили друзей. И сделать это служение настолько привлекательным, приятным и созвучным для далеких от церкви людей, чтобы члены вашей церкви с удовольствием посетили его вместе с погибающими людьми, о которых они хотят заботиться.

### **Собрание людей - это еще не церковь. Однако для увеличения церкви вам нужно сначала привлечь людей.**

Церковь Седлбек с самого начала предложила такое служение. Когда другие церкви начали развивать подобный подход, то для описания подобного служения начали пользоваться термином "служение для ищущих душ". Создавая служение, на которое христиане желают приводить своих не спасенных друзей, вам не нужно для увеличения посещаемости пользоваться соревнованиями, кампаниями или взывать к чувству вины, чтобы увеличить посещаемость. Члены церкви будут из недели в неделю приглашать своих друзей, а ваша церковь будет испытывать постоянный приток неверующих посетителей. В этой и следующей главе я хочу дать целый ряд практических советов о том, как устроить служение для ищущих душ.

### **Планируя проведение богослужения, помните о цели**

Каждую неделю мы напоминаем себе, кого мы стремимся приводить: Сэма из Седлбек и его жену Саманту. Когда вам известна цель, то она будет определять многие компоненты призывного служения для ищущих душ: музыкальный стиль, темы проповеди, свидетельство, произведения искусства и многое другое.

Многие евангельские церкви в конце богослужения делают призыв к покаянию. Это указывает на то, что функционально мы связываем богослужение с евангелизацией. Однако многие не видят само разрушающей стратегии в том, что первые 58 минут служение направлено на верующих, а потом вдруг в последние две минуты внимание поворачивается к неверующим. Неверующие не будут высиживать 58 минут в служении, которое не имеет к ним ни малейшего отношения. Все служение, а не только призыв, должно планироваться с мыслью о неверующих.

### **Сделайте так, чтобы посещать богослужения можно было как можно легче**

Американцы приучены видеть во всем уместность. Вашей целью должно быть удаление как можно большего числа барьеров, чтобы у неверующих не было отговорок от посещения.

*Предлагайте несколько богослужебных собраний.* Это дает людям несколько возможностей для посещения. Церковь Седлбек в течении ряда лет предлагает четыре одинаковые служения в выходные дни: суббота в 8:00 и в воскресенье в 8:00, 9:30 и 11:15. У нас часто неверующие, посетившие служение, шли домой, звали друга и приводили его на следующее служение из-за темы проповеди.

*Предложите хорошую стоянку для машин.* В Америке людей можно привлечь с помощью парковки машин. Одно из первых, на что обращают внимание посетители, это парковка машины и контроль дорожного движения. Я однажды спросил у нескольких пасторов крупнейших церквей Калифорнии, какую самую большую ошибку они допустили при строительстве. У каждого из них был одинаковый ответ: недостаточно места для парковки. Когда люди идут в церковь, им хочется приехать на машине! Если у вас нет места для машины, то у вас нет места для них. И каким бы большим не был ваш дом, вы не сможете заполнить его, если нет достаточно места, чтобы поставить машину

*Одновременно со служением предлагайте Воскресную школу для детей.* Посетители церкви не хотят иметь дело с непоседливыми детьми, своими или чужими. Церковь Седлбек предлагает четыре смены Воскресной школы в те же часы, что и призывные служения для ищущих,

*Помещайте карту движения к вашей церкви на всех рекламах.* Ничто не может так огорчить, как попытка найти место без карты. У Седлбек есть свой собственный, на четыре полосы, подъезд к церкви, длиной около километра. Эта улица называется Седлбек Парк-Уей, и на ней размещена лишь наша церковь. И все же люди, пытаясь нас найти, могут заблудиться.

### **Улучшайте темп и плавность богослужения**

Почти всем церквям нужно выбрать себе темп служения. Телевидение постоянно сокращает у американцев активность их внимания. За один тайм-аут во время футбольной передачи в понедельник вечером вы видите повтор, три рекламных клипа и краткое изложение новостей - они не хотят, чтобы вам было скучно! МТВ еще больше сократило время активного внимания для молодежи. За один только трехминутный видео клип на зрителя могут обрушиться несколько тысяч образов.

В противоположность этому, в большинстве церквей служение идет со скоростью черепахи. Между различными элементами служения есть много "незаполненных пауз". Когда регент заканчивает руководить пением, то возвращается к своему месту и садится. Спустя 15 секунд пастор задумывается о том, что нужно встать. Наконец, он медленно идет к кафедре и приветствует собравшихся. К этому времени неверующие уже уснули. Поработайте над тем, чтобы свести к минимуму время перехода. Как только заканчивается один элемент, должен начинаться следующий.

Ищите, как сберечь время на служениях. Обычно мы просчитываем время каждого элемента нашего богослужения: молитвы, пение, объявления, проповедь Слова, окончание и переход между каждыми элементами. Затем мы задаем себе вопрос: "На что ушло слишком много времени, а где нужно было больше времени?"

Наши служения обычно продолжаются около 70-ти минут. За это время можно много сделать, если все мудро спланировать. Например, время сбора пожертвований можно сократить наполовину с помощью простого удвоения числа собирающих и количества корзин.

### **Разница между средним служением и замечательным состоит в плавности.**

Пусть молитвы пастора на ваших призывных служениях для ищущих душ будут короткими. На них неуместно умолять Господа о неправильно растущем ногте на ноге сестры Берты! Далекие от церкви люди не могут справиться с долгими молитвами; их мысли отвлекаются или они засыпают. Пасторы должны осторожно пользоваться пасторской молитвой и совершать ее во время своего общения с Господом!

В дополнение к ускорению темпа вашего служения поработайте над улучшением его плавности. Различие между средним служением и замечательным состоит в плавности.

В церкви Седлбек мы пользуемся словом "воздействие", которое напоминает нам, что с помощью нашей музыки мы желаем достичь плавности.

Вдохновить движение: мы хотим достичь этого с помощью псалма, который поем в начале. Мы берем яркий, ударный псалом, который вызывает желание отстукивать ритм ногой, двигаться или, как минимум, улыбаться. Мы хотим расслабить напряженные мышцы скованных посетителей. Когда тело расковано, то поведение будет менее оборонительным.

Чтобы начать свое служение, мы будим Тело Христово, разбудив наши собственные тела. Когда люди приходят на утренние богослужения, они обычно скованные, сонные или сдержанные. После начального псалма, который "вдохновляет" движение, обстановка всегда

меняется, становясь бодрее и радостнее. Этот начальный псалом производит абсолютно поразительную перемену.

Прославление: затем мы переходим к радостным песнопениям о Боге.

Поклонение: мы переходим к более размышляющему, сердечному воспеванию к Богу. Здесь ритм замедляется.

Посвящение: этот псалом дает людям возможность утвердить или подтвердить свое посвящение Богу. Обычно это псалом от первого лица единственного числа, например, "Я хочу быть таким, как Ты".

Связать все вместе: самый последний псалом на богослужении - это еще одно краткое ударное пение.

## **Достигайте того, чтобы посетители чувствовали себя удобно**

Посетители уже сформировали мнение о вашей церкви за первые 10 минут после своего прихода. Как я уже упоминал в 12-й главе, посетители задолго до проповеди пастора решают, приходить им снова или нет. Первые впечатления очень трудно изменить, поэтому вам нужно продумать, какими должны быть первые впечатления у посетителей. Как говорится в старой присказке, у вас никогда нет второго шанса произвести первое впечатление.

Имея дело с посетителями, важно понимать, что первая их эмоциональная реакция - это чувство страха. Если эти люди действительно далеки от церкви, то они задают себе вопрос: "Что со мной здесь произойдет?" У них те же чувства и опасения, которые были бы у вас, если бы вас в первый раз позвали в мусульманскую мечеть: "А что, если они закроют дверь?" "Нужно ли мне что-то говорить?" "Вызовет ли что-нибудь у меня неловкость?"

Так как посетители исполнены опасений и тревоги, то ваша первая цель в отношении их должна состоять в том, чтобы они расслабились. Общение сковано, когда человек боится. Если вы сможете снизить уровень страха посетителей, то они будут намного более отзывчивыми к Евангелию. Для этого есть много практических способов.

*Оставляйте для посетителей самые лучшие места на автостоянке.* Знак при въезде на территорию церкви Седлбек приглашает тех, кто приехал впервые, включить ближний свет, если они хотят поставить машину, как можно ближе к залу богослужebных собраний. Если вы резервируете стоянку для машин посетителей, то можете поставить там людей, которые будут приветствовать посетителей улыбкой и рассказывать им, как пройти в зал, когда они выйдут из машин. В Седлбек все пасторы и служители ставят машины, где придется. Только для посетителей отведены лучшие стояночные места.

*Расставляйте людей, которые будут приветствовать посетителей на подходах к зданию.* Мы считаем, что приветствие посетителей настолько важно, что у нас есть четыре различных вида людей, отвечающих за приветствие: дежурные по стоянке машин, служители приветствия, распорядители и служители секторов. Дежурные по стоянке руководят движением машин. Они первыми встретят посетителей улыбками. Служители приветствия стоят на стоянках машин и на разных участках двора. Они непринужденно приветствуют людей, когда те приближаются к зданию. Распорядители стоят у информационных столов. Вместо того чтобы просто показывать новичкам дорогу, они лично проводят людей к месту, куда им нужно идти. Служители секторов приветствуют людей в служении, раздают программки, помогают решить возникающие ситуации и собирают денежные пожертвования.

Самые важные люди в любой организации - это те, кто имеет прямой контакт с клиентом. На авиалиниях "Дельта" самые важные для меня люди - это агент по продаже билетов и стюардесса. Президент компании "Дельта" для меня не важен. Почему? У меня с ним никогда не будет контакта. Служители приветствия вашей церкви - самые важные для посетителей люди, потому что они вступают с ними в контакт в самые важные первые десять минут. Обязательно подбирайте людей, которые легко передают личную теплоту и улыбку.

Также важно подбирать служителей приветствия и служителей секторов, чтобы они соответствовали вашей цели. Если вы хотите приводить молодые супружеские пары, то используйте молодежь; если хотите приводить подростков, то используйте подростков; если вы хотите привлечь пенсионеров, то употребляйте пенсионеров. Во многих церквях посетителей приветствуют старейшие члены церкви. Если в первых 10 минут посетитель встречает лишь человека, который на 40 лет старше его, то он начинает задумываться, подойдет ли ему эта церковь.

И последнее: не обозначайте служителей приветствия значками. Приветствующие гостей служители, у которых есть значки, создают впечатление, что они "служащие" церкви (один из наших пасторов неточно высказался перед группой: "Мы просто расставляем наших приветствующих, на которых ничего нет!"). Скажите приветствующим, чтобы они просто были сами собой - дружелюбными членами церкви.

*Ставьте справочные столы, на подходах к зданию.* Хорошо, если люди у этих столов имеют значки, потому что мы хотим, чтобы посетители знали, куда идти с вопросом.

*Повсюду расставляйте указатели.* Ясно обозначайте главные входы в ваше здание, детскую комнату, а особенно туалеты. Посетители не должны спрашивать, где туалеты.

*Пусть звучат музыкальные записи, когда люди входят в здание.* В большинстве общественных зданий на фоне звучит музыка. Вы можете слышать музыку в магазинах, в приемных и иногда в лифте. Музыка звучит даже во многих самолетах, когда они идут на посадочную полосу. Почему? Потому что музыка расковывает людей.

Тишина действует на далеких от церкви посетителей пугающе. Если бы вам пришлось прийти в большую комнату, где никто из двухсот присутствующих не разговаривает, то разве вы не задали бы себе вопрос о том, что происходит? Вы бы подумали: "Что они знают такого, чего не знаю я?" Однако если вы входите в комнату, где все говорят друг с другом, то у вас не возникнет никакой настороженности.

Во время богослужения есть место для тишины, но не в самом начале служения для ищущих душ. Встречался ли вам когда-либо над входом в зал собрания призыв, гласящий: "Входить в тишине"? Это самое последнее, что вам пожелать на призывном служении для ищущих. Вы хотите, чтобы атмосфера была живой и счастливой и заражала радостью.

Мы обратили внимание на интересное явление: чем громче вы включаете фоновую музыку, тем оживленнее беседуют люди. Если включить спокойную музыку, то и люди разговаривают спокойно. Когда посетители заходят в здание, где люди нормально беседуют друг с другом и играет ритмичная музыка, то это рассеивает их страхи. Они замечают, что люди радуются общению друг с другом и счастливы здесь находиться. Они замечают, что в церкви есть жизнь.

*Предоставьте посетителям возможность не выделяться на служении.* После того как посетители расселись, мы не беспокоим их и не выделяем. Мы предоставляем им возможность наблюдать за ходом служения и не называть себя при всех свое имя. Мы хотим, чтобы они испытывали радушный прием и свою желанность, не чувствуя устремленных на них глаз.

По иронии, тот прием, какой оказывают посетителям во многих церквях, фактически, вызывает у них еще большее неудобство, чем если бы их оставили одних. Посетители не любят, когда их выставляют на публику (единственное исключение - это посещающие служители!) Одна из причин, по которой крупные церкви привлекают столь много посетителей, в том, что новичкам нравится, когда они могут затеряться в толпе. В маленькой церкви все знают, кто посетитель - а посетитель знает, что это им известно!

В Америке люди больше всего боятся ходить в гости, где они попадут в окружение незнакомых людей. Второй наиболее общий страх - это говорить перед многими людьми, а третий самый распространенный страх - это когда при многих людях задают вопрос.

То, как многие церкви приветствуют посетителей, вызывает у них все три крупнейших страха сразу! Пастор, думая, что он поступает дружелюбно, говорит: "Встаньте, пожалуйста. Назовите ваше имя и расскажите немного о себе". Мы не осознаем, что когда мы так делаем, посетитель мысленно готов провалиться сквозь землю.

**То, как многие церкви приветствуют гостей,  
заставляет их испытать  
все три величайшие страха сразу!**

Когда мы с Кей жили в Форт Уорс, то принадлежали к церкви, которая решила, что будет лучше делать этот процесс наоборот. Итак, вместо того, чтобы пригласить посетителей встать и представиться, все члены церкви приглашались каждый раз вставать, в то время как посетители оставались на своих местах. Затем все члены церкви должны были повернуться к сидящим гостям и спеть им приветственный псалом! Вы можете себе это представить? В первое наше посещение члены церкви встали вокруг нас, и я ничего не мог видеть, кроме кучи больших толстых энтузиастов. И они начали для нас петь: "Мы так рады, что вы с нами. Так хорошо, что вы рядом..." Я был готов провалиться на месте!

В вашу честь когда-нибудь пели незнакомые люди? Я испытываю неловкость, даже когда для меня поет жена! Мораль этой истории? Продумывайте с точки зрения посетителя все, что вы делаете.

Хотя я и называю новичков "посетителями", мы в Седлбек никогда их так не называем. Мы называем их "гости". Слово "посетитель" подразумевает, что человек здесь не надолго. Слово "гость" подразумевает человека, для которого вы сделаете все возможное, чтобы он почувствовал себя удобно.

*Если вы пользуетесь регистрационной карточкой, то пусть ее заполняют все.* Когда каждый человек заполняет карточку, то посетители не выделяются отдельно. Они видят, что это делают все.

Карточка "Добро пожаловать!" церкви Седлбек - это важное средство связи. Мы употребляем ее, как минимум, десятью различными способами: для регистрации посещаемости, записи духовных решений, записи молитвенных просьб, проведения общественного мнения, сбора подписей под мероприятиями и программами, призыва к труду, оценки служения, уточнения информации о количестве членов, сборе идей о проповедях, для начала новых направлений труда и др. Это важное связующее звено, которое позволяет мне держать палец на пульсе нашей растущей церкви. Эти карточки на вес золота.

Обычно я каждую неделю читал каждую карточку. Они помогали мне запоминать имена всех людей, пока посещаемость церкви не достигла трех тысяч. Сейчас я читаю лишь те карточки, которые помечены конкретно для меня. Однако до сих пор это для меня прямая связь. Каждый человек знает, что может передать мне информацию через карточку "Добро пожаловать!". Я обнаружил, что люди расскажут в письменном виде то, что по-другому никогда вам не скажут. На карточке есть также место для посетителей, где отмечается, какой по счету раз они посещают нашу церковь. В ответ на это они получают от меня различные благодарственные письма. Я советую вам не пользоваться регистрационными журналами, которые передаются по рядам, чтобы каждый расписался. Они нарушают анонимность. Каждый сидящий в ряду может видеть, что написал посетитель. Кроме того, по журналу намного труднее обрабатывать информацию, чем по карточкам. Наши карточки собираются одновременно со сбором пожертвований. Тем самым каждый человек может что-то положить на тарелку. Как только собраны пожертвования, группа счетчиков начинает сортировать и вносить различную информацию с карточек в компьютеры для служителей церкви.

Обращайтесь с приветствием к собравшимся, чтобы снимать напряжение. Первые слова, сказанные с кафедры, определяют тон служения. Каждую неделю один из наших пасторов говорит что-то вроде: "Добро пожаловать на воскресное служение в церковь Седлбек! Мы рады, что вы здесь. Если вы здесь впервые, то мы желаем, чтобы вы уселись поудобнее, расслабились и наслаждались служением, которое мы для вас приготовили".

Пусть люди знают, что они могут рассчитывать на радость от служения. Скажите, что им не придется ничего говорить и никто не будет ставить их в неловкое положение. Дайте разъяснения в отношении материального служения: "Если вы наш гость, то поймите, пожалуйста, что вам не обязательно участвовать в сборе пожертвований. Это только для тех, кто входит в нашу церковную семью. Мы хотим, чтобы вы как гость, приобрели что-то от нашего служения. Мы не ожидаем, что вы будете что-то давать".

*Пусть в начале и в конце служения люди приветствуют друг друга.* В Новом Завете нам пять раз сказано, чтобы мы с любовью приветствовали друг друга. Поэтому в начале и в конце каждого служения мы призываем, чтобы все повернулись вокруг себя и пожали руки трем (десяти, двадцати) людям.

В продолжение многих лет эта простая традиция создала теплое чувство товарищества и семьи между людьми, которые даже не знают друг друга. Иногда я прошу, чтобы люди сказали друг другу в конце служения что-то вроде "Приятно было сидеть рядом с вами". Для некоторых людей этот небольшой акт дружелюбия - единственная поддержка, которую они получают за всю неделю.

В первые годы члены церкви Седлбек практиковали то, что мы называли "правило трех минут". Мы все согласились о том, что в первые три минуты после окончания служения члены церкви будут говорить только с людьми, которых никогда раньше не встречали. Это было основано на том факте, что первыми покидают собрание как раз посетители. Поэтому прежде чем перейти к братскому общению между собой, мы ожидали, пока разойдутся посетители.

*Если вы пользуетесь значками с именами, то постарайтесь, чтобы такой значок был у каждого человека.* Не выделяйте особо посетителей, заставляя их надевать значок, когда у других людей его нет, или не давая им значок, когда у всех остальных он есть.

*После каждого служения предлагайте стол с легкими закусками.* Посетители дольше останутся после служения, если вы можете предложить им чашку кофе с булочкой. Это также дает членам церкви возможность познакомиться с ними. Пища способствует снятию напряжения у людей в социальном окружении. Я не знаю, как это получается, однако каким-то образом мужчина весом в 120 кг чувствует себя гораздо безопаснее среди множества незнакомых людей, если может спрятаться за маленькой чашкой кофе с молоком.

Меня всегда восхищает то, что Господь Иисус Христос много раз учил тогда, когда люди с Ним шли или вкушали пищу. Я уверен, что это делалось намеренно. И то, и другое снимает у людей напряженность и снижает барьеры в отношениях. Когда люди не напряжены, они лучше слушают и более открыты к переменам.

### **Создавайте яркую обстановку**

Помещение и физическая обстановка очень связаны с тем, что происходит в служении. Форма вашего здания будет формировать ваше служение. Войдите в некоторые здания, и ваше настроение мгновенно проясняется; войдите в другие и вы почувствуете себя подавленным. Точно так же, как форма комнаты может мгновенно изменить настроение, то же может сделать температура и освещение. Помните об этих факторах и используйте их. Выясните, какое настроение вы хотите, чтобы было на служении, а затем создайте его. В церкви Седлбек мы обобщаем словом "ликование" то настроение, которое хотим создать на призывных служениях для ищущих душ. Каждое воскресенье в церкви Седлбек - пасхальное, и мы фанатически относимся к созданию ясной, светлой, радостной обстановки. Посетители могут испытать это, как только переступают наш порог.

Посмотрите на ваше помещение глазами посетителя и постарайтесь определить, что ваше помещение сообщает людям. О чем оно говорит? Сообщает ли тяжелая, темная, деревянная входная дверь другую информацию, чем стеклянная. Конечно, да.

Посетители дают оценку вашей церкви еще до начала служения. В момент, когда они выходят из машин на стоянке, они начинают подбирать ключики, осматривая место вокруг вашего здания. В хорошем ли состоянии содержится окружающий ландшафт? Подстрижена

ли травка? И подстрижена ли живая изгородь? Разбросан ли повсюду мусор? Нуждается ли в подкраске церковная табличка? Чистота привлекательна. Грязное, неухоженное окружение и помещение отталкивают.

Иногда информация, которую сообщает помещение, противоречит тому, что желает сказать церковь. Вы можете говорить: "Мы дружелюбные!" А ваше здание говорит: "Мы холодные и равнодушные". Мы можем заявлять: "Мы идем в ногу со временем". Однако ваше здание вопит: "Мы отстали на 50 лет", Трудно создать образ людей, которые "все делают сообща", если сыпется здание.

### **Форма здания будет формировать ваше служение.**

Одна из проблем поддержания порядка в церкви - это тенденция уже через месяц закрывать глаза на дефекты. Как только вы привыкли к зданию, вы перестаете замечать в нем непорядки. Вы закрываете глаза на выцветшую краску, вытертое ковровое покрытие, треснувшую кафедру, ветхие брошюры и старые журналы в вестибюле, старые бюллетени, оставленные в песенных сборниках, куча нотных тетрадей на пианино, перегоревшие лампочки в проекторе. К сожалению, все это немедленно бросается в глаза посетителям, которые подмечают детали.

Один из способов борьбы с этой тенденцией - это проводить отчеты о состоянии церкви. Пусть фотограф пройдет по вашему помещению и сфотографирует все с точки зрения посетителя. Затем покажите эти фотографии своим руководителям и определите, что нужно изменить. Большинство пасторов никогда не рассматривали свою аудиторию последнего ряда. Факторы обстановки, на которые вам нужно обратить пристальное внимание, включают в себя освещение, звук, стулья, пространство, температура, растения, детские комнаты, туалеты.

*Освещение.* Освещение производит глубокий эффект на настроение людей. Неадекватное освещение нарушает дух служения. Тени вокруг лица говорящего снижают силу воздействия любой проповеди.

Большинство церквей слишком темные. Может, это обусловлено всеми теми годами, когда христиане собирались на служение в катакомбах. Также в церкви, где есть много окон, их часто закрывают шторами. Каким-то образом церкви держатся той мысли, что слабый свет создает более "духовное" настроение. Я совершенно с этим не согласен.

Я считаю, что помещение церкви должно быть ярким и наполненным светом. В свете выражается Божий характер. 1 Иоан. 1:5 гласит: "Бог есть свет, и нет в Нем никакой тьмы". Самое первое, что создал Бог, был свет Быт. 1:3). Сегодня, я думаю, Бог хочет сказать тысячам церквей: "Да будет свет!"

Если вы хотите оживить свое служение, то создайте яркое окружение. Снимите с окон шторы. Откройте окна и двери. Включите весь свет. На той неделе тайком замените в зале богослужбных собраний все лампочки на другие, в два раза мощнее. Затем изучите, как на следующее воскресенье изменится настроение в служении. Может быть, в ваших руках пробуждение!

*Звук.* Вложите всё, что можете позволить, в самую лучшую звуковую систему. Если вы стараетесь урезать расходы, то урежьте что-нибудь другое, но не это. Церковь Седлбек в течение 15 лет росла без собственного здания, но у нас всегда была первоклассная звуковая система. Какой прок от самой убедительной проповеди, если люди не могут слушать ее в хорошем звучании? Дребезжащая, булькающая звуковая система может подорвать усилия самого одаренного музыканта и свести к минимуму возможности самого глубокого проповедника. И ничто не может так разрушить святость момента, как свист микрофона. Если вы пастор, то настаивайте, чтобы церковь приобрела дистанционный микрофон, чтобы вам не быть привязанным к кафедре.

*Стулья.* Как удобство, так и расстановка стульев, драматическим образом воздействует на настроение любого служения. Разум может впитать лишь то, что может выдержать стул. Неудобство сидения отвлекает, и дьявол любит этим пользоваться.

Если вы можете позволить себе заменить лавки, то советую вам это сделать. В сегодняшней культуре единственные места, где людей заставляют сидеть на лавках - это в церквях или на дешевых местах на стадионах. Человек рассчитывает сидеть на отдельном стуле. Личное пространство высоко ценится в нашем обществе. Именно поэтому такая высокая цена билетов в партер. Если заставлять людей садиться слишком близко друг к другу, то они испытывают очень большое неудобство. Если вы пользуетесь стульями, то расстояние между людьми должно быть, как минимум, 40 сантиметров, а если вы пользуетесь лавками, то 50 сантиметров.

Если вы пользуетесь передвижными стульями, то расставьте их так, чтобы каждый человек мог видеть лица других. Это драматическим образом улучшит отзывчивость людей на служении. Если вы насаждаете новую церковь, то всегда ставьте меньше стульев, чем необходимо. Людей ободряет, когда нужно по мере прихода людей приносить дополнительные стулья. Всегда огорчительно проводить богослужения, когда в собрании вас окружают пустые стулья.

*Пространство.* В отношении пространства есть единственное правило: его не должно быть слишком много или слишком мало! И та, и другая крайность будет ограничивать ваш рост. Когда ваше служение наполнено на 80%, нужно начинать другое служение. Одна из причин, почему многие церкви застывают на месте, состоит в том, что они думают, что не нужно добавлять еще одно служение, потому что еще остается несколько свободных стульев. Когда у вас становится недостаточно места, то вы, по словам Пита Вагнера, испытываете так называемое "социологическое удушье". Малые размеры здания не дают церкви расти.

У вас может быть также слишком много пространства. У многих церквей здания намного большие, чем собрания. Даже если посещает 200 человек, то в зале, предусмотренном на 750 человек, всё равно будет ощущение, что "никого здесь нет!" Почти невозможно создать чувство теплоты и близости, когда пустых стульев больше, чем людей. Когда ваше здание слишком велико для церкви, то теряется важная динамика роста.

Чем меньше собрание, тем ближе говорящий должен быть к людям. по мере разрастания собрания кафедру нужно отодвигать дальше назад и ставить на более высокую площадку. Если у вас в служении лишь 50 человек, то поставьте кафедру совсем близко к первому ряду. Забудьте о возвышении.

*Температура.* Как пастор, который много лет проповедовал в непроветриваемых спортивных залах и палатках без обогрева, скажу вам с огромным убеждением: "Температура может за пару минут разрушить самое прекрасно подготовленное служение!" Когда людям слишком жарко или слишком холодно, они перестают принимать участие. Они мысленно отключаются и начинают надеяться, чтобы все быстро закончилось.

Наиболее общая ошибка, которую допускают церкви в отношении температуры - это допустить, чтобы в здании было слишком тепло. Дежурный по залу перед служением выставляет термостат на разумный уровень, не понимая, что когда зал наполнится множеством людей, тепло тел значительно повысит температуру. Ко времени, когда кондиционер все остудит, служение почти заканчивается.

Перед началом служения установите термостат на несколько градусов ниже привычного уровня температуры. Охладите зал до того, как придут люди. Температура довольно быстро повысится, когда начнется служение. Если держать температуру ближе к прохладной, то это поможет людям сохранять бодрость.

*Растения.* Я советую вам использовать растения, деревья и зелень для украшения помещения. В течение многих лет по субботам и воскресеньям мы использовали растения,

вазоны и маленькие деревья внутри и снаружи арендованных помещений. Растения как бы говорят: "Здесь есть признаки жизни!"

Я уверен, что вы слышали от людей: "Я испытываю близость к Богу, когда нахожусь на природе". И это понятно. Когда Бог сотворил Адама и Еву, то не поместил их в небоскребе, в окружении бетона и асфальта; Он поместил их в саду. Природная красота Божьего творения вдохновляет, снимает напряжение и восстанавливает людей. Не случайно Псалом 22 - самый любимый. Люди легко могут представить себе освежающую сцену тихих вод и зеленых пастбищ.

Попутно замечу, что нужно быть осторожными и не перестараться с мистическими религиозными символами в вашем Доме молитвы. Каждый человек знает, что означает крест, но у неверующих вызывают смущение чаши, короны и голуби, из хвостов которых вырывается пламя.

*Чистые, безопасные комнаты для детей.* Если вы хотите привлечь молодые семьи, то у вас должны быть стерильно чистые и безопасные детские комнаты. По углам не должны стоять веники и ведра с тряпкой, а игрушки должны мыться каждую неделю.

*Чистые туалетные комнаты.* Посетители могут забыть проповедь, однако память о вонючих туалетах долго преследует человека! Много можно сказать о моральном уровне церкви, проверив качество туалетов.

Есть грустная правда в том, что многие церкви нуждаются в совершенно новом здании. Они не привлекут жителей своего селения в здания, которыми сейчас пользуются. Один пастор в отчаянии сказал мне, что он молится: "Господи, да снизойдет огонь!"

Когда мой друг Ларри Дэвид был призван на пасторское служение в церковь в Южной Калифорнии, то увидел маленькое дощатое церковное здание в технически высокоразвитом пригороде. Ларри понял, что возраст и стиль постройки были барьерами для привлечения живущих там людей. Он сказал руководству церкви, что примет должность пастора, если они покинут этот дом и начнут проводить служения в ресторане "Голодный тигр". Члены церкви согласились. Сейчас, побывав в различных помещениях, эта церковь выросла по посещаемости до нескольких тысяч человек. Она бы никогда не стала такой большой, если бы оставались в своем первоначальном здании.

Как я отмечал в первой главе, туфля никогда не должна говорить ноге, какого ей быть размера. В течение 13 лет церковь Седлбек использовала для проведения призывных служений помещения средних школ. Для того чтобы наилучшим образом использовать то, с чем нам приходилось работать, мы организовали две рабочие группы (бригады) контроля качества. Первая бригада приходила до 6 часов утра и наводила порядок в 42 различных классных комнатах и спортзале. Члены бригады группы рисовали на классной доске расстановку всех предметов в классе, прежде чем их передвигать. Таким образом, другая бригада, которая приходила в час дня после окончания служения, могла все поставить обратно в нужном порядке. Каждая классная комната дважды за воскресенье убиралась пылесосом - первый раз в начале дня, а второй раз - когда мы заканчивали пользоваться комнатами. Это была трудная работа, но она была частью цены роста.

Цель всего того, что мы делаем для создания яркого окружения - это то же самое, о чем Ап. Павел сказал в Тит. 2:10 (курсив добавлен): "... дабы они во всем были украшением учению Спасителя нашего Бога".

### **Создавать атмосферу привлекательности**

Атмосфера - это то трудноопределимое, но безошибочное чувство, которое вы испытываете, когда приходите в церковь на богослужение. Что часто называют "дух", "настроение" или "тон" служения. Как бы вы это ни назвали, атмосфера определенно воздействует на то, что происходит в служении. Она либо работает на вашу цель, либо против того, что вы стремитесь совершить.

Если вы целенаправленно не определите тип атмосферы, которую желаете создать в служении, то оставляете это на произвол. В церкви Седлбек для описания атмосферы, которую мы стремимся создать каждую неделю, мы используем шесть слов.

Ожидание. Один из частых комментариев, которые посетители делают в отношении наших служений, это то, что они вызывают у людей чувство ожидания. В начале каждого служения есть убедительный энтузиазм, который говорит: "Вот-вот произойдет что-то хорошее!" Люди испытывают восторг, силу и предвкушение совместного общения. Члены церкви испытывают присутствие Божье среди нас, и что произойдет перемена жизни людей. Посетители часто описывают атмосферу словом "электрическая".

Что вызывает этот дух ожидания? Он вызван многими факторами: энтузиасты церкви приводят своих не спасенных друзей; история служения, на которых происходит перемена жизни людей; сам размер собрания: ликующий стиль музыки и вера группы служителей, которые ведут собрание.

Молитва в начале собрания должна всегда выражать упование на то что Бог будет в служении, и что будут восполнены нужды людей. Упование - это еще одно слово, выражающее веру. Иисус сказал: "По вере вашей да будет вам" (Матф. 9:29).

*Ликование.* Пс. 99:2 гласит: "Служите Господу с веселием; идите пред лице Его с восклицанием!" Бог хочет, чтобы наше поклонение было ликующим, поэтому мы создаем атмосферу веселья и радости. В очень многих церквях служение скорее похоже на похоронное, чем на праздничное. Самая главная причина этого часто заключена в манере вести себя тех людей, которые ведут богослужение. Я был на некоторых служениях, на которых мне хотелось спросить у ведущего: "Вы когда-нибудь улыбаетесь?"

Богослужение - это удовольствие, а не обязанность. Мы испытываем радость в присутствии Божиим (Пс. 20:7). В Пс. 41:5 Давид вспоминает: "Я ходил в многолюдстве, вступал с ними в дом Божий со гласом радости и славословия празднующего сонма". Отражают ли эти слова атмосферу ваших служений?

*Поддержка.* Евр. 10:25 гласит: "Будем увещавать друг друга, и тем более, чем более усматриваете приближение дня оного". В мире так много плохих вестей, что людям нужно где-то услышать о чем-то хорошем.

Мы хотим, чтобы наши служения были ободрением, а не огорчением для людей. Даже когда в проповеди есть противопоставление, мы начинаем с положительного и заканчиваем положительным. Мы намного быстрее можем изменить поведение человека через поддержку, чем через критику. Изучите служение Иисуса и обратите внимание на то, как умело использовал Он поддержку, чтобы вызвать у людей лучшее.

*Общее участие.* Мы всегда стараемся, невзирая на размер церкви, создать семейную атмосферу в наших служениях. То, как мы приветствуем друг друга в начале и в конце каждого служения: то, как люди, проводящие собрание, взаимодействуют друг с другом и то, как пастор обращается к собранию - все свидетельствует о том, что мы семья, мы сообща заняты этим делом, это наше.

Мне нравится 1 Пет. 3:8, где сказано: "Наконец, (будьте) все единомысленны, сострадательны, братолюбивы, милосерды, дружелюбны, смиренномудры". В мире, в котором все больше растет безликость, люди все больше стараются найти место, где могут почувствовать, что они нужны.

*Восстановление.* Жизнь трудна. Каждую субботу и воскресенье я всматриваюсь в лица тысяч людей, которых за всю неделю сильно потрепало. Они приходят с разрядившимися духовными и эмоциональными "батареями". Моя работа состоит в том, чтобы вновь подсоединить их проводами к восстанавливающей силе Христа. Иисус сказал: "Приидите ко Мне, все труждающиеся и обремененные, и Я успокою вас; Возьмите иго Мое на себя и научитесь от Меня, ибо Я кроток и смирен сердцем, и найдете покой душам вашим" (Матф. 11:28-29).

Одна из целей еженедельного богослужения состоит в том, чтобы душевно восстановить и эмоционально "подзарядить" на предстоящую неделю. Иисус настаивал: "Суббота для человека, а не человек для субботы" (Марк 2:27). В подготовке к проповеди я

всегда молю: "Отче, помоги мне сказать в воскресенье утром что-то такое, что подготовит людей к началу новой недели".

Я усматриваю церковь как духовный оазис посреди выжженной пустыни. Мы призваны предлагать освежающую воду жизни людям, которые вокруг нас погибают от жажды.

В Южной Калифорнии люди особенно нуждаются в облегчении от "мышинной возни". Поэтому на наших служениях мы используем юмор. Веселое сердце благотворно, как врачевство" (Прит. 17:22). Нет греха в том, чтобы помочь людям чувствовать себя хорошо. Если научить людей смеяться над самими собой и своими проблемами, то это не только облегчает их тяжесть, но и помогает им измениться.

Одна из величайших проблем среди евангельских верующих в том, что в нашем представлении все как раз наоборот: мы слишком серьезно воспринимаем себя и недостаточно серьезно воспринимаем Бога! Он совершенный - мы нет. В любом случае, если вы научитесь смеяться над самим собой, то у вас всегда будет достаточно материала.

*Освобождение.* Библия гласит: "Где Дух Господень, там свобода" 2 Кор. 3:17). На наших служениях мы избегаем жёсткости, формальности и любой претенциозности. Напротив, мы культивируем свободную, дружескую атмосферу. Мы обнаружили, что неформальное, без претензий служение разоружает страхи и оборону далеких от церкви людей.

Люди всегда чувствуют себя более тоскливо в формальной обстановке, чем в неформальной. Об этом чрезвычайно важно помнить, если вас интересует перемена жизни людей. Формальные и церемонные служения вызывают у неверующих посетителей беспокойство о том, что они, вероятно, какие-то "не такие". Это вызывает у них чувство неловкости. Я уверен, что вы сталкивались с таким чувством, когда не знали, как поступать, оказавшись среди незнакомых людей.

Когда люди испытывают неловкость, они повышают свою эмоциональную оборону. Раз мы хотим общаться с неверующими, то наша первая задача - уменьшить их переживания, чтобы они отказались от своей защиты. Как только люди расслабятся, они перестают думать о себе и смогут настроиться на проповедь.

Для многих неверующих американцев слово "*неформальный*" - это синоним *подлинного*, в то время как *формальность* предполагает неискренность и фальшь. В особенности подростки отворачиваются от парадности и протокола. По этой причине мы не пользуемся "преподобными" титулами для нашей пасторов. Никто никогда, обращаясь ко мне в церкви, не называет меня "доктор Уоррен"; меня просто называют Рик.

У нас в церкви Седлбек нет также кодекса одежды. Пасторы одеваются произвольно, как и другой любой посетитель. Опрос, который провел один журнал показывает, что лишь у 25% американских мужчин сейчас есть костюмы. Я много лет не проповедовал в костюме. (Конечно, проповедь в горячей палатке и спортзале, вероятно, как-то на это повлияла!)

Как людям одеваться в церкви, это вопрос культурный, а не богословский, поэтому мы не обращаем на него большого внимания. Одно мы точно знаем: Иисус никогда не носил костюм и галстук, поэтому для уподобления Христу этого не требуется.

## **Напечатайте простой порядок проведения богослужения**

Неверующие посетители не знают, что ожидать, когда приходят в церковь. Это вызывает у них чувство тревоги. Напечатанный порядок служения указывает на то, что здесь нет никаких сюрпризов. Если неверующим заранее сообщить, что вы будете делать, то это поможет им снять напряжение и оборону.

*Опишите служение, не используя специальную терминологию.* Если посетители не могут понять ваш порядок служения, то какой смысл печатать его. В типичном бюллетене вы найдете такие термины, как *взывание*, *начальный гимн*, *приглашение к поклонению*, *благословение* и *заключительная молитва*. В отношении к неверующим это все равно, что говорить на просторечной латыни.

В программе церкви Седлбек вместо "взывания" и "благословения" просто сказано: молитва в начале и молитва в конце. Вместо "призыв к поклонению" сказано "пение", вместо "сбор пожертвований" сказано "возвращение того, что принадлежит Богу". Теперь у вас есть представление, В ходе служения мы пользуемся современным переводом Библии. Вас более интересует, чтобы было понятно неверующему, чем впечатлять знающих значением более формального термина.

*Включайте объяснения.* Когда вы идете на оперу или пьесу, которую трудно понимать, то вам дают программу, где все разъясняется. Расскажите людям, зачем вы делаете в служении то, что вы делаете. В нашем бюллетене есть объяснение о карточке "Добро пожаловать!", материальном служении, времени посвящения и других частях богослужения.

### **Сводите к минимуму внутрицерковные объявления**

Чем большей становится церковь, тем больше у нее будет объявлений. Если вы не определитесь в отношении того, что заслуживает объявления с кафедры, а что нет, то придете к тому, что значительная часть вашего служения будет использована на внутрицерковные объявления. Как с этим справляться?

*Научите членов вашей церкви читать бюллетень.* Скажите примерно так "На этой неделе есть особое мероприятие для мужчин, неженатых и старшеклассников. Обязательно прочтите ваш бюллетень и найдите мероприятие для себя". Это все, что вам нужно сказать.

*Объявляйте лишь те мероприятия, которые применимы к каждому.* Каждый раз, когда вы объявляете мероприятия, касающиеся лишь части церкви, все остальные отключаются. Скоро никто уже не слушает. Не тратьте попусту время людей на объявления мероприятий, которые касаются лишь небольшой части общины. Избегайте призывов о помощи с кафедры. Призывы с кафедры о добровольной помощи должны быть сведены на ваших призывных служениях к минимуму. Индивидуальный подход в подборе помощников срабатывает лучше.

*Не проводите на призывном собрании внутрицерковные дела.* Оставьте их на служение для верующих. Мне известна одна церковь, где всех посетителей попросили в конце служения покинуть церковь, чтобы провести членское собрание. Это недружелюбно в отношении гостей!

### **Постоянно оценивайте и улучшайте**

Каждое утро по понедельникам после игры футболисты Национальной футбольной лиги рассматривают видеозаписи прошлого воскресенья, чтобы решить, что они могут сделать лучше на следующей неделе. Нас должно еще больше заботить то, что происходит каждое воскресенье на наших богослужбных собраниях. Национальная футбольная лига занимается лишь играми; мы нет.

Растущие церкви всегда должны задавать вопрос: "Как можно улучшаться?" Они беспощадно оценивают свои служения и направления труда. Оценка - это ключ к достижению совершенства. Вы должны непрерывно проверять каждую часть своего служения, оценивать ее эффективность.

В церкви Седлбек есть три приема, которые помогают в оценке. Это карточка первого впечатления, карточка "Добро пожаловать!" и лист оценки богослужения. Все три обеспечивают ценную для нас обратную связь, которая составляет секрет непрерывного улучшения.

"Карточка первого впечатления" дает обратную связь от людей, посетивших впервые, и помогает увидеть служение с их перспективы. Карточка "Добро пожаловать!" дает нам обратную связь от регулярных посетителей и членов церкви. Мы получаем постоянный поток советов и предложений от участников собрания. А "Лист оценки богослужения" дает нам обратную связь от состава служителей. Он включает в себя оценку всего: от стоянки машин, бюллетеней, столов с легкими закусками до музыки и проповеди.

В 1 Кор. 14:40 Ап. Павел завершил свои наставления в отношении служения для ищущих душ такими словами: "Только все должно быть благопристойно и чинно". Этот стих указывает на то, что планирование, оценка и улучшение наших служений - это именно то, что нужно делать. Как поклонение Богу так и евангелизация людей заслуживает наших лучших усилий.

### **Помнить о том, кому вы служите**

Вас могут ошеломлять все эти советы, которые я даю о создании призывного служения для ищущих душ. Помните, что это важные идеи, но они не столь существенны для создания призывного служения. Как я отмечал ранее, единственные бесспорные элементы призывного служения - это обращение с неверующими с любовью и уважением, связь служения с их нуждами и практическое, понятное изложение проповеди.

Призывные служения - это тяжелый труд! Для их проведения из недели в неделю требуется масса энергии, творчества, посвящения, времени, денег и подготовки. Зачем переживать? Зачем заниматься всеми этими проблемами, стараясь наводить мосты над культурной пропастью между церковью и неверующими? Потому что мы, подобно Ап. Павлу, "не себя проповедуем, но Христа Иисуса, Господа" (2 Кор. 4:5).

Вы должны знать, зачем вы занимаетесь тем, чем вы занимаетесь, не то вас постигнет огорчение. Я вспоминаю одно конкретное воскресное утро много лет тому назад. Мы готовили помещение средней школы для субботних и воскресных служений, а около половины помощников по разным причинам не явились. Когда я нес оснащение детской комнаты от прицепа машины в одну из классных комнат, то, проходя по коридору школы, испытал огромное чувство огорчения. Сатана начал забрасывать меня стрелами жалости к самому себе: "Почему ты должен все это раскладывать, а потом собирать, в то время как другие пасторы приходят лишь на все готовое? Они только прогуливаются к собственному Дому молитвы. Большинству пасторов не приходится взваливать на себя все то, чем ты занимаешься вот уже много лет!" И когда я начал "отмечать праздник жалости к себе", Святой Дух коснулся меня, и в моем сердце прозвучал вопрос: "Эй, Рик, так для Кого ты все это делаешь?" Я остановился, как вкопанный, посреди школы, начал плакать и напомнил себе, что-то, что я делал, я делал для Господа Иисуса Христа. А то, что я делаю - ничто в сравнении с тем, что Он сделал для меня.

"И все, что делаете, делайте от души, как для Господа, а не для человек, зная, что в воздаяние от Господа получите наследие; ибо вы служите Господу Христу" (Кол. 3:23-24).

*И вложил в уста мои новую песнь - хвалу Богу нашему. Увидят многие, и убоятся, и будут уповать на Господа. Псалом 39:4*

Меня часто спрашивают, что бы я сделал иначе, если бы мог начать церковь Седлбек сначала. Мой ответ следующий: с самого первого дня новой церкви, с самого начала я бы больше денег и сил вложил в первоклассное музыкальное служение, которое соответствовало бы нашей цели. В первые годы церкви Седлбек я сделал ошибку, недооценив силу музыки, поэтому сводил к минимуму употребление музыки в наших служениях. Я сейчас жалею об этом.

Музыка - составная часть нашей жизни. Мы едим под музыку, ведем машину под музыку, делаем покупки, расслабляемся, а некоторые "не баптисты" даже танцуют под нее! Великое американское развлечение - это не бейсбол, а музыка и обмен мнениями о ней.

Пение часто может так затронуть людей, как не может этого сделать проповедь. Музыка может преодолевать интеллектуальные барьеры и донести Слово прямо к сердцу. Это мощное средство евангелизации. В Пс. 39:4 Давид говорит: "И вложил в уста мои новую песнь - хвалу Богу нашему. Увидят многие, и убоятся, и будут уповать на Господа" (курсив добавлен). Обратите внимание на ясную связь между пением и евангелизацией: "И будут уповать на Господа".

Аристотель сказал: "Музыка обладает силой для формирования характера". Сатана со всей очевидностью употребляет музыку, чтобы совершать это сегодня. Слова рок-песен 60-х и 70-х сформировали ценности большинства американцев, которым сейчас от 30 до 50 лет. Сейчас программы MTV формируют ценности большинства людей подросткового и юношеского возраста. Музыка в первую очередь сообщает молодому поколению ценности. Если мы не употребляем современную музыку для распространения благочестивых ценностей, то сатана будет иметь открытый доступ к целому поколению. Музыка - это сила, которую нельзя игнорировать.

Я не только недооценивал силу музыки, когда мы начинали организовывать церковь Седлбек, но также допустил ошибку, пытаясь обращаться к вкусам каждого человека. Наша гамма охватывала музыку от Баха до рока, часто на одном служении. Мы чередовали традиционные гимны, хвалебные хоры и современное христианское пение. Мы использовали классическую музыку, кантри, джаз, рок, регги, легкую музыку и даже реп. Люди в собрании никогда не знали, что будет следовать дальше. Результат: мы никому не угодили, но огорчили всех! Мы были, как та радиостанция, которую я упоминал в 9-й главе, которая пыталась угодить всем, прокручивая всевозможную музыку. Опять таки невозможно угодить музыкальным вкусам каждого человека. Музыка - это вопрос, разделяющий поколения, регионы страны, типы людей и даже членов семьи. Поэтому пусть нас не удивляет, когда в церкви есть различные мнения о музыке. Нужно принять решение о том, кого вы стремитесь привлечь, установить, какой у людей любимый стиль музыки, а затем держаться его. Вы напрасно тратите свое время, если ищите такой тип музыки, в отношении которого в церкви будет всеобщее согласие.

### Выбор своего стиля музыки

Стиль музыки, который вы решите выбрать для служения, будет одним из наиболее важных и противоречивых решений, принимаемых в жизни церкви. Это может быть также самым влиятельным фактором в определении того, кого вы будете приводить к Христу, и будет ли ваша церковь возрастать. Вы должны привести музыку в соответствие с тем типом людей, которых Бог желает, чтобы привлекала церковь.

## **Приводите музыку в соответствие со вкусами людей, которых Бог желает, чтобы привлекала ваша церковь.**

Музыка, которую вы используете, определяет "положение" вашей церкви в селении. Она определяет то, что вы из себя представляете. Принимая решение о стиле музыки для использования в богослужбных собраниях, вы тем самым определяете направление своей церкви намного шире, чем вы себе представляете. Это определит тип людей, которых вы будете привлекать к себе, тип людей, который останутся у вас и тип людей, которых вы потеряете.

Расскажите, какую музыку вы сейчас используете в служениях, и я даже не побывав в вашей церкви, опишу вам тип людей, которых вы привлекаете. Я даже смогу описать вам тип людей, которых ваша церковь никогда не сможет привлечь.

Я отвергаю мысль, что о музыкальных стилях можно судить как о "хороших" или "плохих". Кто решает это? Любимая музыка определяется жизненным опытом и культурой человека. Определенный тон и звуковая шкала звучит приятно уху азиатов; другие тона и звуковые шкалы звучат приятно для уха жителя Среднего Востока. Африканцы любят другие ритмы, чем латиноамериканцы.

Настаивать на том, что вся "хорошая" музыка была написана в Европе 200 лет тому назад - это культурное высокомерие. Для такого мнения нет, конечно же, никакого Библейского основания. В зависимости от того, где вырос человек, он может любить грае Кентукки, джаз Диксиленда, блюзы Чикаго, польку Милуоки, кантри музыку или вестерн Нешвилла. Ни один из этих стилей музыки не лучше другого.

Церкви нужно также признать, что нет конкретного "духовного" стиля музыки. Музыка освящает звучащее в ней Слово. Музыка - это ни что иное, как гармония нот и ритма; духовным делают пение слова. Нет такого понятия, как "христианская музыка", есть лишь христианская лирика. Если наиграть вам мелодию без слов, то вы не сможете сказать, христианская это песня или нет.

Священное послание песни может сообщаться посредством широкого разнообразия музыкальных стилей. В течении двух тысяч лет Святой Дух употребляет для прославления Бога разнообразную музыку. Нужны всевозможные церкви, которые используют всевозможные музыкальные стили для привлечения всевозможных людей. Настаивать на том, что один конкретный стиль музыки - священный, это идолопоклонство.

## **Нет такого понятия, как "христианская музыка". Есть только христианская лирика.**

Меня поражает, когда я слышу как христиане, которые противятся современной христианской музыке, говорят: "Нужно вернуться к нашим музыкальным корням". Интересно, насколько далеко им нужно возвращаться. Обрато к григорианскому распеву? Назад к еврейским мелодиям Иерусалимской церкви. Они обычно хотят лишь вернуться приблизительно на 50-100 лет назад.

Некоторые люди полагают, что "псалмы", упомянутые в Кол. 3:16, относятся к тому же музыкальному стилю, который мы сегодня называем псалмами. Истина же в том, что мы не знаем, как звучали те псалмы. Но мы знаем, что Новозаветные церкви употребляли такой музыкальный стиль, который соответствовал инструментам и общепринятой культуре тех дней. Так как у них в те времена, безусловно, не было пианино или органа, то их музыка звучала совсем не так, как в наших церквях сегодня.

Мы читаем в книге Псатирь, что на Библейском богослужении употребляли барабаны, звучные кимвалы, громкие трубы, ударные и струнные инструменты. Для меня эта музыка звучит вполне современно!

## Пойте новую песню

В продолжении церковной истории великие богословы перекладывали Божью истину на музыкальный стиль своих дней. Мелодия песни картина Лютера "Наш Бог - сильная крепость" взята из популярной песенки его дней. Чарльз Уэсли использовал многие народные мелодии из таверн и опер в Англии, Жан Кальвин нанял двух мирских композиторов-песенников, чтобы переложить свое богословие на музыку. Королева Англии так зажглась этими "вульгарными" мелодиями, что с усмешкой отозвалась о них, как о "Кальвиновских женеvских танцах"!

Песни, которые мы сейчас считаем священной классикой, в свое время подвергались такой же критике, как и современная христианская музыка. Когда впервые была опубликована "Тихая ночь", то Георг Вебер, регент собора в Майнце, назвал ее "вульгарной, вредной и лишенной всяких религиозных и христианских чувств", а Чарльз Сперджен, великий английский пастор, отвергал современное ему богослужбное пение - те самые песни, которые мы воспринимаем с благоговением.

Вероятно, крайне невозможно поверить в то, что "Мессию" Генделя церковники тех дней широко клеймили как "вульгарный театр". Как и сегодняшние современные хоралы, "Мессия" подвергался яростной критике за то, что в нем было слишком много повторений и мало текста - он содержит около ста повторений "Аллилуия"!

Даже освященное традицией пение гимнов некогда считалось в баптистских церквях "мирским". Бенджамин Китч, баптистский пастор 17-го века, известен тем, что ввел пение гимнов в английские баптистские церкви. Он начал с того, что научил петь детей, потому что им это нравится. Родителям, однако, не нравилось петь гимны. Они были убеждены, что пение было "чуждым евангельскому богослужению".

Величайшее противоборство произошло, когда пастор Китч постарался ввести исполнение гимнов общим пением всей церкви в Хорсли Даун. Наконец, в 1673 году он добился согласия церкви, чтобы исполнять, как минимум, один гимн после Вечери Господней, приведя им Библейский прецедент из Марк 14:26. Все же Китч позволил тем, кто имел возражения, покидать церковь до пения гимна. Шесть лет спустя, в 1679 году церковь согласилась исполнять один гимн в "дни общественного благодарения".

Прошло еще 14 лет, прежде чем церковь согласилась, что пение гимнов было уместным на богослужениях. Противоборство дорого обошлось; оно привело к тому что 22 члена церкви Бенджамина Китча ушли в "не поющую церковь". Однако увлечение гимнами охватило другие церкви, и скоро "не поющая" церковь позвала пастора, который поставил условие петь гимны. Как все меняется. Можно затормозить прогресс, но невозможно его остановить.

Во всем этом происшествии меня поражает невероятное терпение пастора Китча. Двадцать лет у него ушло на то, чтобы поменять стиль богослужения в своей общине. В среднем в церкви, вероятно, легче было бы изменить богословие, чем порядок служения.

Одна из наших слабостей как евангельских христиан в том, что мы не знаем историю Церкви. По этой причине мы начинаем смешивать свои нынешние традиции с ортодоксальностью. Когда-то считались мирскими и даже еретическими многие из методов и приемов, которые мы сегодня применяем в церкви, такие как исполнение гимнов, пианино, орган, призыв к покаянию и Воскресная школа. Сейчас, когда все эти приемы широко приняты и воспринимаются, как дары от Бога для совершения богослужения, у нас есть новый "черный список". Сегодняшние возражения направлены против таких нововведений, как синтезаторы, ударные, постановка драм и использование видео в богослужении.

Споры о том, какой стиль музыки нужно использовать в богослужении, будут в ближайшие годы одними из самых конфликтных вопросов в поместных церквях. Каждой церкви придется со временем заняться этим вопросом. Будьте готовы к горячим возражениям. Джеймс Добсон однажды признал в своей программе "Внимание к семье", что "из всех тем, которые мы когда-либо затрагивали в этой радиопередаче (аборт, порнография и все остальное), самая противоречивая тема, которой мы когда-либо касались,

- это музыка". Можно довести людей до ярости в отношении музыки быстрее, чем какой-либо другой темой. Дебаты о музыкальных стилях разделили и поляризовали многие церкви. На мой взгляд, именно поэтому Сперджен назвал музыкальное служение "военным ведомством"! Почему люди так близко к себе воспринимают несогласие о музыкальных стилях? Потому что то, как вы поклоняетесь Богу, ясно связано с тем, как Бог вас устроил. Поклонение - это ваше личное выражение любви к Богу. Если кто-нибудь критикует то, как вы поклоняетесь Богу, то это, естественно, воспринимается вами как личная обида.

Седлбек - это безвозвратно церковь современной музыки. Нас часто называют в прессе "овцами, которые любят рок". Мы пользуемся музыкальным стилем, который большинство людей в нашей церкви слушает по радио. Много лет тому назад, разочаровавшись в попытках угодить каждому, я решил провести в церкви опрос. Я передал по собранию карточки размером 7x12 см и попросил, чтобы каждый написал название радиостанции, которую он слушает.

Мы обнаружили, что 96% наших посетителей слушают современную музыку для людей среднего возраста. Большинство людей в возрасте до 40 лет не признавали существование никакой музыки раньше 1965 года. Для них классикой были мелодии Элвиса! Им нравится яркая, счастливая, радостная музыка с сильным битом. Их уши приучены к музыке с сильной басовой линией и ритмом.

Впервые в истории существует универсальный музыкальный стиль, который можно услышать в каждой стране мира. Он называется "современный поп-рок". Одни и те же песни звучат по радио в Найроби, Токио и Киеве, Большинство рекламных клипов на телевидении используют стиль современной музыки. Его адаптировали даже кантри и вестерн. Именно этот музыкальный стиль мы избрали для использования в церкви Седлбек.

Проведя исследования о том, каких людей мы привлекаем, мы приняли стратегическое решение не исполнять гимны на наших призывных служениях. В течении года после решения о том, каким будет наш "звук", церковь Седлбек росла подобно взрыву Я допускаю, что мы потеряли сотни потенциальных членов церкви из-за стиля музыки, которым пользуется церковь Седлбек. С другой стороны, мы привлекли тысячи людей именно из-за нашей музыки.

## **Правила подбора музыкального стиля**

Понимая, что вхожу в "заминированную зону", хочу предложить несколько советов в отношении музыки. Независимо от стиля, который избрет ваша церковь, я считаю, что есть несколько правил, которым нужно следовать,

### ***Прслушивайте всю музыку, которую вы используете***

Пусть у вас в служении не будет неожиданностей. Я на собственном опыте постиг этот принцип. Я могу рассказать вам целый ряд историй, которые вызовут у вас слезы на глазах, как о том случае, когда приглашенный певец решил исполнить 20-минутную песню о ядерном разоружении! Если вы не управляете музыкой, то музыка будет управлять вашим служением. Установите определенные параметры, чтобы музыка поддерживала цель служения, а не работала против него.

Когда вы подбираете музыку, которую намерены использовать, то рассматривайте как стихи, так и мелодию. Задайте себе вопрос о том, выдержаны ли тексты песен доктринально, понятны ли они неверующим людям, есть ли в песнях термины или метафоры, которые будут непонятны неверующим. Всегда выясняйте цель песни. Это песня для созидания, поклонения, общения или евангелизации?

В церкви Седлбек мы распределяем песни по категориям в соответствии с целью. Песни для собрания уместны тогда, когда присутствуют неверующие (на наших призывных служениях). Песни для общины - это те песни, которые имеют смысл для верующих, но не имеют никакого смысла для неверующих (мы исполняем их на наших служениях среди

недели). В песнях для труда мы поем о служении и труде в церкви (мы исполняем их на общениях тружеников церкви под названием "СОЛЬ").

### **Музыка устанавливает настроение вашего богослужения.**

Поставьте вопрос: "Какие чувства вызывает у меня эта мелодия?" Музыка производит большое воздействие на эмоции человека. Неправильный тип музыки может убить дух и настроение служения. Каждый пастор знает, как трудно вернуть к жизни служение после того, как музыкальный номер вызвал у всех чувство уныния и желание смерти. Решите, какое настроение вам нужно в служении, и используйте стиль, который этого достигает. В Седлбек мы считаем, что богослужение должно быть ликующим, поэтому употребляем ударный, яркий и радостный стиль. Мы редко пользуемся минорным пением.

Даже приглашая в церковь Седлбек петь популярных христианских исполнителей, мы настаиваем на прослушивании каждой песни, которую они предлагают. Атмосфера, которую мы стремимся создать на наших призывных служениях, намного важнее, чем собственное "я" исполнителя.

### **Ускорьте темп**

Как отмечалось в 14-й главе, Библия гласит: "Служите Господу с *веселием*; идите пред лице Его с восклицанием!" (Пс, 99:2, курсив добавлен). Однако многие богослужebные собрания выглядят, как похоронные, а не как праздничные. Джон Бисэнго, пастор Первой баптистской церкви Хьюстона в штате Техас, насчитывающей 15 тысяч членов, говорит: Унылые, похоронные гимны и чопорные руководители пения убьют церковь быстрее, чем что-либо другое в мире!"

В церкви Седлбек мы подшучиваем над нашим "гимнастическим" пением. Оно так живо! Недавно мы получили карточку первого впечатления от 81-летнего посетителя и его жены, где было сказано: "Благодарим, что вы разогнали нашу старческую кровь!" Когда поет церковь Седлбек, заснуть невозможно. Мы хотим, чтобы наша музыка оказывала на людей как духовное, так и эмоциональное воздействие. Некоторые песни имеют от ударный темп. Другие более медленные и способствуют больше размышлению. Неверующие обычно предпочитают ликующую музыку, а не созерцательную, потому что у них нет еще взаимоотношений с Христом.

### **Обновите тексты песен**

Есть много современных песен, которые можно использовать в призывных служениях, если просто изменить пару слов, чтобы сделать их понятными для неверующих. Библейские метафоры и богословские термины в песне иногда нуждаются в переводе или в передаче другими словами. Если Библия нуждается в переводе с языка 17-го века для ищущих душ, то нужно это сделать и в отношении неясных слов старых песен.

Если вы используете гимны, то они иногда нуждаются в хорошей редакции. Неверующим непонятны Библейские имена и названия, а также некоторые обороты: "омытые кровью Агнца", "херувим и серафим" и тд. Им непонятно, о чем вы поете. У них совершенно другие представления, чем у верующих!

Некоторые члены церкви будут настаивать, что в старых гимнах хорошее богословие. Я согласен. Почему бы не отредактировать архаические термины и не положить стихи на современную мелодию? Помните, что в музыке нет ничего "святого". Приоденьте некоторых старых друзей в новые одежды. Если вы в своей программе печатаете тексты псалмов для общего пения, то можете внести изменения в стихи.

## **Каждое истинное пробуждение всегда сопровождалось новой музыкой.**

Кстати, некоторые современные хоры в отношении терминологии могут так же смущать, как и гимны. У неверующих нет понятия, что означают, например, слова "Истова" и "шолом". Мы могли бы с тем же успехом петь "мумбо-магумбо".

### **Призывайте верующих писать новые песни**

Каждую общину нужно призывать к составлению богослужебных песен. Если вы изучите историю Церкви, то обнаружите, что каждое настоящее пробуждение всегда сопровождалось новой музыкой. Новые песни свидетельствуют: "Бог совершает что-то здесь и сейчас, а не только сотни лет тому назад". Каждому поколению для выражения своей веры нужны новые песни.

Пс. 95:1 гласит: "Воспойте Господу песнь новую" (курсив добавлен). К сожалению, во многих церквях поются всё те же старые песни. Компания звукозаписи "Колумбия" однажды провела исследование и обнаружила, что после исполнения песни 50 раз люди перестают думать о смысле стихов - они поют ее просто механически.

Мы любим старые песни, потому что они вызывают у нас эмоциональные воспоминания. Есть определенные песни, которые непроизвольно вызывают у меня слезы на глазах, потому что напоминают о поворотных моментах в моей духовной жизни. Однако эти песни не производят того же воздействия на неверующих или даже на других верующих, потому что у них воспоминания не такие, как у меня.

Некоторые церкви чрезмерно употребляют некоторые песни по причине личных вкусов пастора или музыкального руководителя. Репертуар музыки в плену у руководителя. То, что нравится регенту или пастору, не должно быть определяющим фактором при выборе музыкального стиля. Напротив, пусть ваша цель определяет стиль.

Если вы действительно хотите узнать, что в служении исполняются "затасканные" песни, то советую вам провести в ближайшее воскресенье эксперимент: запишите на видео лица людей в вашем служении во время пения. Когда люди поют одни и те же старые песни, то на их лицах появляется выражение безразличия и скуки. Предсказуемость убила больше богослужебных собраний, чем какой-либо другой фактор. Песня теряет свою силу свидетельства, если люди не думают о том, что они поют. Однако песни могут быть мощным свидетельством для неверующих, когда люди поют песни, которые они глубоко чувствуют.

Многие духовные песни в стиле госпел первой половины нынешнего века имеют тенденцию прославлять не Христа, а опыт христианина. В противоположность им, самые эффективные песни поклонения сегодняшних дней - это песни любви, которые воспеваются непосредственно Богу. Это поклонение Богу по Библии. В Св. Писании, как минимум, 17 раз звучит призыв воспевать Господу. В противоположность этому, в большинстве гимнов поется о Боге. Сила многих современных песней хвалы в том, что они направлены к Богу, а не к человеку.

### **Замените орган на синтезатор с МИДИ**

При сегодняшней технике в любой церкви можно достигать того же качества звучания музыки, как и в профессиональных альбомах. Вам нужен всего лишь синтезатор и диски с фонограммами. Удобство этой системы в том, что ее можно использовать при нехватке музыкантов. Например, если у вас есть клавишник, трубач, гитарист, но нет басиста или ударника, то можно просто добавить на МИДИ партию баса и ударных к своим "живым" музыкантам. Если в церкви никто не знаком с тем, как пользоваться МИДИ - системой, то можно проконсультироваться почти в любом музыкальном магазине.

При нашем размере церковь Седлбек имеет сейчас полный поп-рок оркестр, однако большинство церквей не настолько велики, чтобы собрать его. Если бы я сейчас начинал

новую церковь, то нашел бы человека, разбирающегося в МИДИ, и дал ему клавиши. Когда я начинал организовывать церковь Седлбек, МИДИ еще в помине не было, и иногда я думаю, как много людей можно было привлечь в наши первые годы, если бы у нас на служении была музыка такого качества, как МИДИ.

Когда я проводил опрос о музыкальных вкусах, то ни один человек не сказал: "Я слушаю по радио органную музыку". Пожалуй, единственное место, где вы все еще можете услышать орган, это церковь. О чем это говорит? Подумайте над этим. Мы приглашаем неверующих прийти в церковь, усаживаем их на стулья 17-го века (которые мы называем лавками), поем песни 18-го века (которые мы называем гимнами) и слушаем инструмент 19-го века (орган), а затем удивляемся, почему думают, что мы устарели! Я боюсь, что мы перейдем в 21-й век раньше, чем некоторые церкви начнут использовать инструменты 20-го.

Нужно решить, будет ли ваша церковь консерваторией для музыкальной элиты или ваша церковь будет местом, куда обычные люди могут приводить своих не спасенных людей послушать музыку, которую они понимают, и которая им нравится. В церкви Седлбек мы выбираем музыку для сердца, а не для искусства.

### **Не заставляйте неверующих петь**

На призывных служениях для ищущих душ используйте больше пение исполнителей, а не общее пение. Посетители испытывают неудобство, когда поют песни, мелодии которых они не знают, на слова, которые им непонятны. Также нереально ожидать от неверующих, что они будут петь песни хвалы и посвящения Иисусу Христу, прежде чем станут верующими. Это то же самое, что тащить повозку перед лошадью.

Неверующих посетителей часто смущает та часть нашего служения, когда совершается общее пение. Так как они не знают песен, а песни говорят о хвале и посвящении Иисусу Христу, то они вынуждены просто стоять, когда все остальные поют. Это вызывает особое смущение в маленьких церквях, потому что все обращают внимание на тех, кто не поет. С другой стороны, неверующие чувствуют себя очень удобно, слушая пение исполнителей, если пение совершается в близком им стиле. Поэтому на призывных служениях главное внимание уделите пению исполнителей, а общее прославление совершайте на служениях для верующих. (На служении для верующих мы регулярно проводим 30-40 минут в непрерывном прославлении Бога и поклонении Ему.

### **Будет ошибкой совсем убрать общее пение из призывного служения.**

Поймите, что чем большей становится ваша церковь, тем больше общего пения можно использовать на призывных служениях. Это происходит потому, что когда неверующий посетитель окружен тысячей других людей, то никто не обращает внимания, поет он или нет. Он может спрятаться в массе людей и слушать пение, не ловя на себе взгляды других людей, а также проникаться чувствами этого момента.

Хотя будет лучше не включать много общего пения на призывных богослужениях, я считаю, что будет ошибкой совсем убрать его из такого служения, потому что это мощный эмоциональный элемент. Когда верующие слаженно поют вместе, то это создает чувство близости даже в больших собраниях. Эта близость производит впечатление на неверующих, которые ощущают, что происходит что-то хорошее, хотя и не могут этого объяснить.

Гармония означает согласие. Когда верующие в гармонии поют вместе, то это различимое на слух выражение единства и братского общения церкви. Каждый человек поет свою партию и прислушивается к другим, чтобы голоса сливались. Есть что-то глубоко привлекательное, когда верующие искренно воспевают идущую от сердца хвалу. Это свидетельство о том, что эти обычные на вид люди действительно имеют взаимоотношения с Христом и друг с другом.

## **Считайтесь с музыкой**

Хотя музыка обычно наиболее противоречивый компонент призывного служения, она все же настолько важна, что ее нельзя игнорировать. Нам нужно понимать огромную силу музыки и употреблять эту силу, отложив в сторону свои личные вкусы и используя ту музыку, которая лучше всего приведет неверующих к Господу Иисусу Христу.

## Проповедь для далеких от церкви людей

*Со внешними обходитесь благоразумно... Слово ваше да будет всегда с благодатию, приправлено солью, дабы вы знали, как отвечать каждому. Послание к Колоссянам 4:5-6*

*Никакое гнилое слово да не исходит из уст ваших, а только доброе для назидания в вере, дабы оно доставляло благодать слушающим. Послание к Ефесеям 4:29*

Когда я начинал церковь Седлбек, то за 10 лет моего предыдущего служения как евангелиста, у меня был накоплен запас проповедей. Первые несколько лет я мог прохлаждаться, уделяя мало времени на подготовку проповедей и пользуясь уже написанными. Однако когда я провел опрос не посещающих церковь людей в моем селении, то быстро отбросил эту идею. Когда я обнаружил, что самая большая жалоба далеких от церкви людей была на "скучные, далекие от людей проповеди", то решил, что мне лучше серьезно пересмотреть то, как я проповедую. Я просмотрел проповеди, накопившиеся за 10 лет, задавая один вопрос: "Будет ли иметь смысл такая проповедь для человека, который совсем далек от церкви?"

Не имеет значения, нравится мне проповедь или не нравится. Для проповеди недостаточно также быть доктринально выдержанной и соответствовать законам гомилетики. И если я приступал к организации церкви путем привлечения жестокосердных язычников быть такая проповедь, которая будет им понятна. В конце концов, я кроме двух проповедей выбросил все, которые написал за предыдущие 10 лет.

Приступая с самого начала, я должен был развить полностью новый набор навыков проповеди. Я уже осветил некоторые из моих убеждений в отношении проповеди, говоря о том, как Иисус Христос привлекал множество людей.

### Приспосабливайте стиль своей проповеди к аудитории

Стиль проповеди, который я использую на наших призывных служениях очень отличается от того стиля, который я использую, когда наставляю верующих. Стиль изложения, к которому в своем большинстве привыкли члены церкви, неэффективен для привлечения большинства далеких от церкви людей.

Когда я проповедую верующим, то люблю проповедовать стих за стихом из книг Библии. В один из периодов роста церкви Седлбеку меня на служениях для верующих фактически два с половиной года ушло на изучение Послания к Римлянам по стихам. Изложение Библии стих за стихом или разбор книги способствует созиданию христианской общины. Это прекрасно получается, когда вы говорите с верующими, признающими авторитет Слова Божьего и испытывающими побуждение к изучению Св. Писания. А как в отношении неверующих, не имеющих еще побуждения к изучению Слова? Я не думаю, что изучение книг Библии по стихам - самый эффективный путь евангелизации далеких от церкви людей. Напротив, вы должны начинать с того, что у нас общего, подобно тому, как Ап. Павел поступил в языческой аудитории ареопага в Афинах. Вместо того чтобы начинать с Ветхозаветного текста, он цитировал одного из их поэтов, чтобы привлечь внимание и установить общую основу.

Слово "коммуникация" происходит от латинского слова "коммунис", которое означает "общий". Вы не можете установить коммуникацию с людьми, пока не найдете с ними что-нибудь общее. В отношениях с далекими от церкви людьми вы не установите общего основания, если скажете: "Давайте откроем Библию, 14-ю главу Исаии, и продолжим изучение этой удивительной книги".

Общее, что у нас есть с неверующими - это не Библия, но наши общечеловеческие нужды, боли и интересы. Нельзя начинать с разбора текста и ожидать, что далекие от церкви люди будут от этого в восторге.

Вам нужно в начале привлечь их внимание и повести их к истине Слова Божьего. Начав с темы, которая интересует далеких от церкви людей, и показав затем, что об этом говорит Библия, вы можете захватить их внимание, разоружить предубеждения и вызвать интерес к Библии, которого раньше не было.

Каждую неделю я начинаю с нужды, боли или интереса, а затем перехожу к тому, что Бог говорит об этом в Своем Слове. Вместо того чтобы концентрироваться на одном отрывке, я буду использовать много стихов из многих отрывков на эту тему. Я называю такой тип проповеди "изложение стих со стихом" или тематическое изложение. (В семинарии тематическое изложение "стих со стихом" называется систематическим богословием!)

Я думаю, что Богу все равно, будете вы проводить изучение Библии книга за книгой или тема за темой, только бы люди ее изучали. Ему все равно, начнете вы с текста, а потом перейдете к применению его к нуждам людей, или начнете с нужд людей и перейдете к тексту.

### **Текстовое изложение книги "стих за стихом" и тематическое изложение "стих со стихом" нужны для роста здоровой церкви.**

Сегодня проповедь "к насущным нуждам" подвергается насмешке и критике в некоторых кругах, где говорят об уценке Евангелия и приверженности потребительству. Я хочу выразиться, как можно более ясно: начинать проповедь с насущных нужд людей - это вовсе не базарный прием! Это основано на богословском факте, что Бог избрал явить Себя людям из-за наших нужд! И Ветхий, и Новый Завет полны примеров этого.

Даже имена Бога - это откровения того, как Бог восполняет наши насущные нужды! В продолжение истории, когда люди спрашивали у Бога: Как Тебя зовут?", Божий ответ состоял в том, что Он являл Себя в соответствии с тем, что им нужно было в то время: для тех, кто нуждался в чуде, Бог являл Себя как Иегова Иере (Я твой Кормилец); для тех, кто нуждался в утешении Бог открывал Себя как Иегова Шолом (Я твой Мир); для тех, кто нуждался в спасении, Бог являл Себя как Иегова Цидкену (Я твоя Праведность). Примеры можно продолжить. Бог встречает нас там, где мы находимся в момент своей нужды. Обращение в проповеди к насущным нуждам - это выдержанный богословский подход, чтобы познакомить людей с Богом.

Проповедь, которая меняет жизнь, соединяет вместе истину Слова Божьего и реальные нужды людей через применение. С какой стороны этого единства вам начать, зависит от вашей аудитории. Однако еще более важно, что независимо от того, с чего вы начинаете проповедь, вы все же сводите вместе Божью истину и человеческие нужды посредством применения.

### **Слово Божье    Нужды людей Применение**

Как изложение книги "стих за стихом", так и тематическое изложение "стих со стихом" необходимы для роста здоровой церкви. Изложение книги лучше всего подходит для созидания. Тематическое изложение лучше всего для евангелизации.

### **Сделайте Библию доступной для неверующих**

Обычно неверующие испытывают страх перед Библией. Она наполнена странными именами и названиями и так непохожа на то, что человек читал раньше. Особенное смущение вызывают древние издания Библии. В дополнение к этому, только в Библии перед каждой фразой стоят цифры, и она имеет кожаный переплет. Это часто вызывает у многих неверующих суеверный страх перед чтением Библии или даже держанием ее в руках.

Так как Слово Божье - это "слово жизни", то нужно сделать все, что возможное, чтобы неверующие имели с ним контакт, и помочь им почувствовать себя удобно при пользовании Библией. Есть несколько вещей, которые можно сделать, чтобы снять переживание и зажечь у неверующих интерес к Библии.

*Читайте Библию в новом переводе.* Сейчас есть много хороших переводов, поэтому нет причины усложнять Благою весть разбором древнего письма, которому много сотен лет. Использование древних текстов создает ненужный культурный барьер. Помните, что синодальное издание Библии появилось около 100 лет тому назад по причине желания иметь современный текст. Его язык современный для того времени. И это правда. Ясность важнее, чем поэзия.

*Пользуйтесь церковными экземплярами Библии.* В первые годы церкви Седлбек мы приобрели недорогие издания Библии в твердой обложке и разложили экземпляры на всех стульях. Поскольку далекие от церкви люди не знают книг Библии, то вы просто объявляете номер страницы читаемого места. Это избавляет посетителей от неловкости при долгом поиске текста. Очень неловко сидеть рядом с человеком, сразу находящим текст, который вы с трудом можете найти по оглавлению.

*Подбирая места из Св. Писания, помните о неверующих.* Всё Св. Писание в равной мере богодухновенно, однако не всё в равной мере применимо к неверующим. Некоторые места со всей ясностью больше подходят к призывным служениям для ищущих душ, чем другие. К примеру, вам не захочется, вероятно, читать молитву Давида в Пс. 57: "Боже! сокруши зубы их в устах их... да исчезнут, как распускающаяся улитка; да не видят солнца, как выкидыш женщины... возрадуется праведник... омоет стопы свои в крови нечестивого". Оставьте этот отрывок для своего личного пребывания в Слове или для общения местных пасторов!

Некоторые тексты требуют больше объяснения, чем другие. Помня об этом, мы в церкви Седлбек любим использовать отрывки, которые не требуют никакого предварительного понимания. Мы также любим использовать отрывки, которые показывают пользу от познания Христа.

## **Раздавайте план проповеди с текстами Св. Писания**

Я подготавливаю листочки с распечатанным планом проповеди и всеми стихами Библии, которые используются. Есть целый ряд причин, по которым я это делаю:

- У далеких от церкви людей нет своей книги Библии.
- Распечатка текста помогает снимать чувство неловкости.
- Можно охватить больше материала за меньшее время. Однажды я посчитал, сколько раз один известный пастор во время своей проповеди произнес фразу "А теперь откройте...", и посчитал время, которое ушло у него на поиски отрывков. У него семь минут из проповеди ушло на переворачивание страниц.
  - Вместе можно вслух прочесть стих, потому что все пользуются одинаковым переводом.
  - Можно использовать и сравнивать различные переводы.
  - Слушатели могут обводить кружком или подчеркивать слова, чтобы выделить их, а также делать пометки на полях.
  - Это способствует запоминанию проповеди. Человек за 72 часа забывает 90-95% услышанного. Это значит, что, если слушатели не делали записей, то к среде они будут помнить лишь около 5 % из того, о чем говорилось в воскресенье.
    - Люди могут повторять стихи позже, прикрепив листки к дверце холодильника.
    - Это может послужить основой для обсуждения в малой группе.
    - Члены церкви могут по плану рассказать проповедь другим. В церкви Седлбек многие бизнесмены ведут занятия по изучению Библии в офисах, пользуясь планом воскресной проповеди.

Долгосрочная ценность плана проповеди, в котором записаны места из Библии, продолжает поражать меня. Недавно один школьный учитель биологии рассказал мне, как Бог употребил план проповеди в его жизни. Ему позвонила его дочь-подросток, которая попала в автомобильную аварию. С ней было все в порядке, однако, машина была разбита, и авария произошла по ее вине. Он отправился за дочерью, и пока они ждали машину аварийной помощи, он сидел на бордюре и думал о том, как его раздражала безалаберность дочери.

Гнев его все возрастал и возрастал, как вдруг он заметил лист бумаги, лежащий у бордюра. Увидев, что это был план одной из моих проповедей, он поднял его. Проповедь и стихи по теме были "Рассейте свой гнев". Сейчас он носит этот листок с собой в бумажнике.

Есть так много положительной пользы от этого метода, что я никогда не говорю без распечатанного плана. Несколько тысяч пасторов заимствовали от церкви Седлбек стиль проповеди с использованием распечатки.

### **Планируйте такие названия проповедей, которые находили бы отклик у неверующих**

Если просмотреть церковную страницу субботней газеты, то можно увидеть, что большинство пасторов не стремятся привлечь людей в церковь названиями своей проповеди. Вот образец интригующих тем проповедей из "Лос-Анжелес Тайме": "Пожнешь бурю", "По дороге в Иерихон", "Петр выходит на ловлю рыбы", "Сильная крепость", "Наставление в пути", "Как стать Титом", "Такое важное, как резиновые часы", "Река крови" и "Служение битых горшков".

Вызывают ли у вас некоторые из этих заглавий желание вскочить с постели и бежать в церковь? Затронет ли какая-нибудь из них далекого от церкви человека, просматривающего газету? О чем думают проповедники? Почему они выбрасывают напрасно деньги, рекламируя такие названия?

Меня критикуют за то, что для проповеди на призывных собраниях я беру названия, которые похожи на заголовки из журнала "Ридерс дайджест", Это делается намеренно. "Ридерс дайджест" все еще один из наиболее читаемых журналов Америки, потому что его статьи взывают к человеческим нуждам, болям и интересам.

Иисус Христос сказал: "Сыны века сего догадливее сынов света в своем роде" (Лук. 16:8). Они понимают, что привлекает внимание. Иисус ожидает, что мы будем столь же восприимчивыми и такими же стратегами в нашей евангелизации: "Вот, Я посылаю вас, как овец среди волков: итак будьте мудры, как змии, и просты, как голуби" (Матф. 10:16).

Заглавие моих проповедей не имеет целью произвести впечатление на членов других церквей. Фактически, если судить о церкви Седлбек на основе лишь названий проповедей, то можно было бы прийти к заключению, что мы довольно неглубокие люди. Однако наша цель - неверующие, поэтому мы не поверхностные, а стратеги. За названиями проповедей "на насущную нужду" стоит твердое Библейское слово. Непонимание со стороны других христиан - лишь небольшая расплата за приобретение тысяч людей для Христа.

### **Проповедовать сериями**

Немногие пасторы понимают силу поступательного движения. Чтение серии проповедей - пример использования силы поступательности. Каждая проповедь строится на предыдущей, создавая чувство предвкушения. Преимущество серии проповедей также и в том, что ширится устная реклама. Люди в точности знают, как проходит серия проповедей, Если заранее объявлять названия проповедей, то люди могут планировать приведение своих друзей в конкретные дни, чтобы послушать тему, лучше всего соответствующую их нужде.

Я всегда объявляю новую серию проповедей на дни, когда мы ожидаем много посетителей, например, на Пасху. Это действует, как крючок, который привлекает многих

первых посетителей прийти повторно на следующей неделе. Самая большая продолжительность серии - от 4 до 8 недель. Все, что продолжается больше 8-ми недель, вызывает у общины потерю интереса. Люди начинают думать, знаете ли вы кроме этого еще что-нибудь. Мне однажды рассказали об одной женщине, которая жаловалась: "Мой пастор находился в книге Даниила на 70 недель дольше, чем сам Даниил!"

### **Будьте основательны в своем стиле проповеди**

Нельзя на одном и том же служении перескакивать от верующих к неверующим и обратно. Например, не вклинивайте в серию проповедей о том, "Как справляться со стрессом" разбор книги Левит, а вслед за серией "Что Бог думает об интимных отношениях" не ставьте тему "Разоблачение зверя" по книге Откровение. Члены вашей церкви будут сбиты с толку, и никто не будет знать, когда можно безопасно привести своих неверующих друзей.

Я не говорю, что на призывных служениях нельзя проповедовать по теме христианского роста. Я считаю, что можно, и я это делаю. Как я упоминал в предыдущей главе, я люблю преподавать неверующим богословие и доктрину, не говоря им, что это такое и не пользуясь религиозной терминологией. Однако если вы всё же проповедуете серию по какому-то аспекту духовного роста, то должны так строить свое изложение, чтобы оно каким-то образом было связано с нуждами неверующих.

### **Будьте осторожны, когда приглашаете проповедников со стороны**

Мы не приглашаем много проповедников, потому что я собрал команду проповедников из состава служителей, которые вместе со мной несут этот труд. Преимущество в использовании проповедников из состава ваших служителей в том, что они знают людей, любят их и, что самое важное, используют стиль проповеди, который соответствует вашему подходу к служению.

Достаточно позвать одного чужого проповедника со стороны, чтобы потерять людей, которых вы воспитывали многие месяцы. Когда неверующие увидят что-то нехорошее, то их чрезвычайно трудно вернуть назад. Если как раз тогда, когда они начинают чувствовать себя удобно и снимают свою самозащиту, приходит какой-нибудь чужой проповедник и выхватывает их, как рыбу из воды, то подтвердятся их самые худшие подозрения о церкви.

Мы отказываемся от посторонних проповедников после первого же служения, когда они не соответствуют нашим верованиям или стилю. Однажды, когда я был в отпуске, то на мое место пригласили известного христианского проповедника. К сожалению, его проповедь была о том, что Бог желает, чтобы каждый христианин был богатым. После первого же служения мои пасторы-помощники подошли к нему и сказали: "Благодарим вас, однако мы не дадим вам проповедь на следующих трех служениях!" Мой молодежный пастор взял старую проповедь и заменил этого проповедника. Пасторы должны беречь стадо от ереси.

### **Проповедуйте о посвящении**

Мы всегда должны предоставлять неверующим возможность ответить Христу в призывном служении. Они могут решить не отвечать, и нужно уважать их решение, не оказывая на них давление, однако возможность нужно предоставлять всегда. Очень многие пасторы идут на "рыбную ловлю", но даже не тянут удочку и не вытягивают сеть.

Есть много различных способов вытягивания сети. Планируя свое первое богослужение в церкви Седлбек, я поставил целью сделать традиционный призыв к покаянию в конце служения. Будучи благовестником Южно-Баптистской Конвенции, я всегда так поступал.

**Очень многие пасторы отправляются  
на "ловлю рыбы", но даже не тянут  
удочку и не вытягивают сети.**

Однако когда я закончил свою первую проповедь в актовом зале средней школы "Лагуна Хилз", я вдруг столкнулся с тем, что у меня две проблемы. Во-первых, в зале не было центрального прохода. Стулья были сварены между собой, а помещение было устроено таким образом, что выходы были по бокам. Во-вторых, я увидел, что даже если бы они смогли выйти наперед, то перед сценой не было другого пространства, кроме оркестровой ямы. Что же мне было говорить: "Я прошу вас подойти сюда и прыгнуть в оркестровую яму во имя Иисуса Христа"! Честно говоря, я не знал, что делать дальше. Как мне пригласить людей, чтобы они показали свое посвящение Христу, если они не могли выйти вперед?

В течение последующих нескольких недель мы экспериментировали несколько различных способов, как людям показать свое посвящение Христу. Мы пробовали выделить особую комнату, куда бы люди могли пойти после служения. Однако мы увидели, что сразу после окончания служения люди шли прямо к своим машинам. Если вы решите использовать отдельную комнату, то не называйте ее комнатой консультаций. Для далекого от церкви человека это звучит как кабинет психиатра. Вместо этого употребляйте такие не угрожающие названия, как "комната посетителя" или "приемная".

После многих экспериментов мы пришли к мысли о регистрационных карточках (посвящение). Мы применили обратную сторону нашей карточки "Добро пожаловать!" для карточки о принятии решения. В начале служения мы призываем всех заполнить лицевую сторону. В конце каждого служения я предлагаю всем склониться в молитве, а я совершаю заключительную молитву, во время которой даю неверующим возможность посвятить себя Христу. Затем я совершаю примерную молитву посвящения и прошу, чтобы они сообщили о своем решении на карточке посвящения. Самое последнее, что мы делаем на служении - это особый музыкальный номер. Сбор карточек и материальных пожертвований происходит одновременно. Карточки тут же обрабатываются для дальнейшей работы. Во время совершения следующего служения информация на карточках, собранных в предыдущем часовом служении, вносится в компьютеры. Этот подход так хорошо у нас получается, что мы продолжили пользоваться ним даже после того, как перебрались в помещение, где для людей была возможность выйти вперед, чтобы засвидетельствовать о своем покаянии. У нас были служения, на которых 100, 200, 300, а однажды около 400 неверующих посвятили свою жизнь Христу и отметили это в карточке.

Кто-то может спросить: "Где люди открыто, свидетельствуют о своей вере?" Крещение - это открытое свидетельство веры в Христа. Иногда столь настойчиво подчеркивают призыв к покаянию в церкви, что почти теряют из виду крещение.

Предоставление времени на посвящение - важный элемент призывного служения. Вот некоторые советы о том, как вести людей к совершению этого посвящения.

*Четко объясняйте, как именно ответить Христу.* Очень часто приглашение к спасению воспринимаются неправильно. Неверующие зачастую не имеют понятия о том, что происходит.

*Планируйте время на посвящение.* Целенаправленно и тщательно продумайте, что вы хотите сделать. Предоставление возможности прийти к Христу слишком важно, чтобы просто пристегнуть его в конце проповеди без продумывания. На весах стоит вечная участь людей.

*Проявляйте творческий подход, приглашая людей к принятию Христа.* Если вы каждую неделю говорите одно и то же, то аудитория в скуке отключится. Наилучший способ избежать рутины - это заставить себя в каждой проповеди писать призыв к покаянию.

*Показывайте неверующим образец молитвы.* Далекие от церкви люди не знают, что говорить Богу, поэтому предложите им образец: "Вы можете помолиться примерно так..." Попросите, чтобы они в своем сердце повторили вслед за вами простую молитву. Это помогает людям словами выразить свою веру.

*Никогда не оказывайте давления на неверующих в принятии решения. Доверьтесь Святому Духу в совершении Его труда. Как я отмечал в главе 10, если плод созрел, то вам не нужно его дергать. Слишком настойчивое приглашение производит обратный эффект. Оно ожесточает сердца вместо того, чтобы их смягчать. Мы говорим людям, чтобы они без спешки обдумывали свое решение, сколько это необходимо. Я считаю, что если они откровенны перед самими собой, то примут правильное решение.*

Помните, что вы призываете людей совершить наиболее важное решение в их жизни. Евангелизация - это обычно процесс непрерывного изложения Благой вести. Весьма нереально ожидать от 40-летнего мужчины полной перемены направления его жизни на основе одной 30-минутной проповеди. Продолжили бы вы посещать продовольственный магазин, в котором каждый раз, когда вы приходите за молоком, продавец оказывает на вас давление, чтобы вы купили бифштекс? Вообразите, что продавец говорит: "Сегодня день бифштексов! Сейчас время для бифштексов! Вы должны купить бифштекс сегодня, потому что завтра у вас может не быть бифштекса!" Люди обычно не столь закрыты, как мы о них думаем. Им просто нужно время на обдумывание решения, к принятию которого мы их призываем.

*Предложите людям несколько путей выражения своего посвящения Христу.* Если вы в настоящее время по традиции приглашаете выйти вперед с покаянием, то не заменяя этого, попробуйте добавить карточки. Забросьте в воду еще один крючок. Карточка может быть альтернативой для тех, кто стесняется выйти вперед. Помните, что Иисус никогда не говорил, что человек для исповедания своей веры в церкви должен идти от точки "А" к точке "Б". Выход вперед с покаянием, это, фактически, современное изобретение, Эйзел Нетлтон начал ним пользоваться в 1817 году, а Чарльз Финней популяризировал его.

В Новозаветных церквях не было призыва выходить вперед с покаянием, потому что у них не было церковных домов в течение первых почти 300 лет, что означает, что у них не было центрального прохода и площадки впереди! Один из наиболее эффективных подходов к приглашению, которым я пользовался, состоит в проведении "духовного опроса" в конце служения. После изложения плана спасения и совершения молитвы посвящения я говорил примерно следующие слова: "Знаете, для меня нет ничего лучшего, чем лично побеседовать с каждым из вас о вашем духовном пути. Жаль, что я не могу позвать каждого из вас на пирог с кофе, чтобы вы мне рассказали о своей жизни. К сожалению, при размере нашей церкви это невозможно. Поэтому я очень прошу вас принять участие в личном опросе, Я предлагаю вам взять карточку "Добро пожаловать!", которую вы заполняли в начале служения, и на обороте ее поставить буквы А, Б, В или Г на основе того, что я вам объясню.

Если вы уже посвятили свою жизнь Христу до этого служения, то поставьте букву "А". Если вы сегодня уверовали в Христа, то поставьте букву "Б". Если вы говорите: "Рик, я еще не принял этого решения, Я размышляю над ним и хочу, чтобы вы об этом знали", то запишите букву "В".

Если вам кажется, что вы никогда даже не подумаете посвятить свою жизнь Христу то я буду, благодарен вам за откровенность, если вы на своей карточке напишете букву "Г".

Результаты всегда меня поражают. В одно воскресенье у нас было около 400 "Б" - уверований в Христа. У нас было до 800 "В" - что расширяет наш молитвенный список У нас никогда не было больше 17-ти "Г".

Ожидайте ответа людей. Я не знаю, как в точности моя вера воздействует на духовное сражение, которое совершается за души людей, но я знаю следующее: когда я ожидаю от неверующих ответа Христу, то откликается больше людей, чем когда я не ожидаю спасения людей.

Однажды один молодой семинарист пожаловался Чарльзу Сперджену: "Мне не понятно, почему, когда я проповедую, никто не обращается к Христу. Но когда проповедуете вы, то люди всегда приходят к Христу!" Сперджен сказал в ответ: "Ожидаете ли вы всякий раз, когда проповедуете, что люди придут к Христу?" Юноша сказал: "Конечно, нет". "В этом ваша проблема", - сказал Сперджен.

Я часто молюсь: "Отче, Ты велишь, чтобы мы взывали о совершении Твоей воли. Я знаю, что было бы пустой тратой времени говорить Слово и не ожидать, что Ты употребишь его, поэтому я заранее благодарен Тебе за перемену, которая произойдет в жизни людей".

### **Главенство проповеди**

Эта глава не преследовала цель дать полное объяснение о моем подходе к проповеди. Это может быть отдельная книга. Здесь моя цель в том, чтобы просто выделить некоторые практические советы, которые могут иметь большое значение при проповеди для неверующих, независимо от стиля вашей проповеди.

У многих деноминации проповедь, похоже, то входит в моду то выходит, В нашем технически оснащенном мире ее часто критикуют, как устаревший и неинтересный режим коммуникации. Я согласен, что многие стили проповеди, которые раньше получались, больше неэффективны для привлечения неверующих. Говоря же о совершении коренных перемен в жизни людей, ничто не может заменить исполненного Св. Духа слова проповеди. Проповедь Слова остается наиболее важным элементом призывного служения для ищущих душ. Пятнадцать лет роста церкви Седлбек - невзирая на жаркие спортзалы, протекающие палатки и переполненные стоянки для машин - показали, что люди готовы смириться со многими неудобствами и ограничениями, если проповедь действительно восполняет их нужды.

## Часть пятая Созидание церкви

### 17

#### Обращение посещающих в членов церкви

*Итак вы уже не чужие и не пришельцы, но сограждане святым и свои Богу. Послание к Ефесеянам 2:19*

*Так мы многие составляем одно тело во Христе, а порознь один для другого члены. Послание к Римлянам 12:5*

Собрав множество посещающих, вы должны приступить к важной задаче формирования их в общину членов церкви. Собрание множества людей должно стать церковью. На нашей диаграмме "Процесс жизненного развития" мы называем это "приведение людей на первую ступень", которое мы совершаем через процесс присоединения к церкви и приобщение к ней. Приобщение - это задача движения людей от признания вашей церкви и посещения ее к активному членству в ней. Люди в селении говорят "та церковь", люди в собрании говорят "эта церковь", а члены общины говорят "наша церковь". У членов есть чувство принадлежности. Они вкладчики, а не только потребители.

Я бы назвал многих американских христиан "летунами". Повсюду в мире быть верующим тождественно быть связанным с поместной церковью - вы редко найдете в других странах христианина-одиночку. Многие же американские христиане скачут из церкви в церковь без принадлежности, отчетности или посвящения. В этом непосредственно выражен вопиющий американский индивидуализм. Людей не научили, что жизнь христианина включает в себя больше, чем просто веровать - она включает в себя также и принадлежность. Мы возрастаем в Христе, когда пребываем во взаимоотношениях с другими христианами. Рим. 12:10 гласит: "Будьте братолюбивы друг ко другу с нежностью".

С. С. Льюис однажды написал статью о членстве в церкви, которая напоминает нам, что слово "членство" имеет христианское происхождение, однако мир забрал его и лишил первоначального смысла. Сегодня для большинства людей членство в церкви ассоциируется с обязанностями, бессмысленными обрядами, глупыми правилами, рукопожатиями и записью вашего имени в какие-то пыльные списки. У Ап. Павла, все же, был совершенно другой образ членства. Для него быть членом церкви не связано с неким холодным входом в учреждение, но имело смысл становления жизненным органом живущего Тела (Рим. 12:4-5; 1 Кор. 6:15; 1 Кор. 12:12-27). Нам нужно востребовать этот образ. *Любой* орган, вырванный из тела, не только не будет тем, для чего он создан, он также усохнет и быстро умрет. То же касается и христиан, которые не посвятили себя конкретной общине.

Вступление новичков в члены вашей церкви не происходит само по себе. Если у вас нет системы и структуры приобщения, приводимых вами людей, то они не останутся в вашей церкви. У вас будет столько же уходящих людей, сколько и входящих.

Многие церкви придерживаются ошибочного мнения, что раз человек принял Христа, то дело сделано, и теперь от этого нового верующего зависит, будет ли он следовать дальше в своем посвящении и присоединится ли он к церкви. Это лишено смысла. Верующие-младенцы не знают, что им нужно! На нас лежит ответственность в проявлении инициативы, чтобы приобщить новообращенных к церкви.

Я считаю, что когда Бог желает, чтобы на свет появились христиане младенцы, то Он смотрит, где можно найти самый светлый инкубатор. Церкви, которые ставят приобщение новых членов на первое место и имеют план того, как это делать, обычно испытывают благословение в своем росте. В противоположность им, если церкви не заботятся о новых членах или пренебрегают их приобщением, то они не растут. В этой главе я хочу поделиться

о стратегии, которую мы используем в Седлбек для приведения людей и удержания их в нашей общине.

## Выработка плана приобщения новых членов

Так как у вашей общины уникальная история, культура и темпы роста, то нужно поставить несколько важных вопросов. Ответы на них будут определять план приобщения к церкви, который наилучшим образом подходит к вашей ситуации. Прит. 20:18 гласит: "Предприятия получают твердость чрез совещания". Вот 12 вопросов, которые мы задаем в Седлбек

1. Что Бог ожидает от членов Своей Церкви?
2. Что мы прямо сейчас ожидаем от членов нашей церкви?
3. Какие люди уже составляют нашу общину?
4. Как это изменится в ближайшие 5-10 лет?
5. Что ценят члены нашей церкви?
6. Какие самые большие нужды членов нашей церкви?
7. Какие самые большие нужды давних членов церкви?
8. Как можем мы наполнить членство в церкви большим смыслом?
9. Как можно обеспечить, чтобы члены церкви ощутили к себе любовь и заботу?
10. Что мы должны дать членам нашей церкви?
11. Какие материалы или направления служения можно предложить членам нашей церкви?
12. Как можно повысить ценность того, что мы уже предлагаем?

Далее нам нужно понимать, что у кандидатов в члены церкви есть свои собственные вопросы. Прежде чем люди возьмут на себя обязательство вступить в вашу церковь, они хотят знать ответы на пять невысказанных вопросов.

*Подхожу ли я этой церкви?* Это вопрос о принятии. На него лучше всего ответить, если собрать в вашей церкви группы по подобию, чтобы люди похожего возраста, интересов, проблем и опыта могли найти друг друга и иметь общение. Каждый нуждается в общении, и малая группа играет важную роль в восполнении этой нужды. Вы должны показать людям, что у вас есть для них место.

*Хочет ли кто-нибудь знать меня?* Это вопрос о дружбе. Вы можете дать ответ на этот вопрос, если создадите для людей возможности для развития взаимоотношений в вашей общине. Этого можно достигать бесчисленными способами, однако, это нужно предусматривать. Помните, что люди ищут не столько дружелюбную церковь, сколько друзей. Люди застуживают индивидуального внимания.

*Нужен ли я?* Это вопрос о ценности. Люди хотят внести вклад через свою жизнь. Они хотят чувствовать, что они важны. Когда вы можете показать людям, что будет очень важно, чтобы они при своих дарованиях и талантах вступили в вашу церковь, то они пожелают там быть. Покажите творческий характер вашей церкви, которой нужны всевозможные выражения талантов и способностей людей, а не только певцов, дежурных по залу и учителей Воскресной школы.

*Какие есть преимущества от присоединения к церкви?* Это вопрос о пользе. Вы должны уметь ясно и кратко изложить причины и пользу от членства в вашей церкви. Объясните Библейские, практические и личные причины для членства в церкви.

*Что требуется от членов церкви?* Это вопрос об ожиданиях. Вы должны уметь объяснить ответственность членов церкви с той же ясностью, как вы объясняли о пользе. Люди имеют право знать, что от них ожидается, прежде чем они присоединятся к церкви.

## Сообщите о ценности членства в церкви

Присоединение к церкви когда-то было актом согласия с обществом. Человек присоединялся к церкви, потому что все это делали. Сейчас правила изменились, и подобное согласие больше не остается побудительным фактором. Джордж Геллап установил, что подавляющее большинство американцев фактически считают возможным быть "добрым христианином" без присоединения к поместной церкви или даже посещения.

Сейчас членство в церкви - это акт посвящения. То, как вы сегодня побуждаете людей присоединиться к церкви, то должны показать им полноценную пользу, которую они получают взамен на свое посвящение. В церкви Седлбек мы установили, что когда люди понимают смысл и ценность членства, то их это привлекает.

У членства в церкви есть много пользы:

1. Оно указывает, что человек истинный верующий (Ефес. 2:19; Рим. 12:5).
2. Оно дает духовную семью для поддержания и ободрения человека в его хождении с Христом (Гал. 6:1-2; Евр. 10:24-25).
3. Оно предоставляет людям место, где есть возможность открывать и употреблять свои дары в служении (1 Кор. 12:4-27).
4. Оно помещает людей под духовную защиту благочестивых руководителей (Евр. 13:17; Деян. 20:28-29).
5. Оно предоставляет людям отчетность, которая нужна им для роста (Ефес. 5:21).

В 6-й главе я советовал индивидуализировать цели своей церкви. Это особенно важно, когда вы убеждаете посещающих собрание людей присоединиться к вашей общине. Нужно подчеркивать тот факт, что церковь дает людям пользу, которую они нигде в мире не найдут:

- Богослужение помогает обращаться к Богу Оно духовно и эмоционально готовит вас к предстоящей неделе.
- Братское общение помогает людям решать жизненные проблемы, потому что дает поддержку и ободрение со стороны других христиан.
- Ученичество помогает укреплять веру через постижение истины Божьего Слова и применения Библейских принципов к жизни.
- Служение помогает находить и развивать таланты и употреблять их в оказании помощи другим людям.
- Евангелизация помогает выполнять миссию по приведению своих друзей и семьи к Христу

Есть много аналогий в отношении христианина, не имеющего связи с церковью: футболист без команды; солдат без взвода; трубач без оркестра; овца без стада. Однако наиболее понятная и Библейская картина - это ребенок без семьи. 1 Тим. 3:15 говорит о церкви, как о "доме Божьем, который есть Церковь Бога живого, столп и утверждение истины". Бог не желает, чтобы Его дети возрастали изолированно друг от друга, поэтому Он создал для нас духовную семью на земле. В Ефес. 2:19 Ап. Павел напоминает нам: "Итак вы уже не чужие и не пришельцы, но сограждане святым и свои Богу". Христианин без церковной семьи - это сирота.

Важно показывать церковь, как семью, а не как учреждение. С 60-х годов американцы стали все больше настроены против учреждений. Фраза "организованная религия" произносится с презрением, однако люди также стремятся обрести смысл семьи и общины.

Целый ряд факторов разбивает семейную ячейку в сегодняшней культуре: высокий показатель разводов, откладывание брака, упор на индивидуальность, "альтернативные" жизненные стандарты, работа женщин вне дома и другие. Высокий показатель миграций - другая причина. В нашем подвижном обществе у людей мало корней. Люди больше не находятся в окружении широкого родства тетей, дядей, дедушек, бабушек, братьев, сестер, которые обеспечивали безопасную среду для подрастающего поколения.

Сегодня в Америке мы достигли рекордного показателя количества одиноких взрослых. Вене Паккард называет Америку "нацией чужих людей". В результате этого мы испытываем в обществе эпидемию одиночества. Один из опросов Геллапа указывает, что четверо из десяти американцев признаются в часто посещающем их чувстве "сильного одиночества". Американцы, фактически, это самые одинокие в мире люди.

Куда бы вы ни посмотрели, вы увидите признаки того, что люди жаждут общения, общины или семейности. В рекламе пива, например, рекламируется не пиво, а общение за кружкой. Никто никогда не изображал пьющего в одиночку человека; всегда показывают людей, которые наслаждаются компанией. Такие рекламы сопровождаются фразами типа "Лучше этого не бывает!" Авторы рекламы обнаружили, что подросток с независимым мышлением вдруг начинает стремиться быть с кем-то связанный, когда достигает среднего возраста.

Это "стремление к принадлежности" дает церкви своевременную возможность. Показ церкви как большой семьи, как "места, где о вас заботятся", коснется чувствительной струны многих одиноких сердец.

### Собрать класс подготовки к членству

Многие исследования показывают, что-то, каким образом люди присоединяются к организации, сильно воздействует на их поведение в этой организации после вступления. Это относится также и к присоединению к церкви. То, как люди присоединяются к церкви, определит на предстоящие годы их эффективность в ней.

Я считаю, что самый важный класс в церкви - это класс подготовки к членству, потому что он задает тон и уровень ожидания в отношении всего остального, что последует. Самое лучшее время для совершения посвящения - это момент, когда люди вступают в члены вашей церкви. Если для присоединения к церкви не предъявляются высокие требования, то не нужно ожидать от людей многого и в дальнейшем.

Слабый класс подготовки к членству построит слабую общину, а сильный членский класс создаст сильную общину. Обратите внимание, что сильный класс не обязательно означает продолжительность занятий. Класс подготовки к членству в церкви Седлбек (класс 101) длится всего 4 часа и преподается за один день, однако он производит высокий уровень посвящения у членов нашей церкви, потому что посетившие этот класс точно узнают, что от них ожидается в качестве членов церкви. Сила членского класса определяется его содержанием и призывом к посвящению, а не продолжительностью.

По целому ряду причин я считаю, что этот класс или хотя бы часть его должен вести старший пастор. Возможность познакомиться с представлениями пастора о церкви, почувствовать его любовь к членам общины и услышать его личное посвящение заботиться, питать и вести их - очень важно для новых членов. Следующая записка от нового члена общины выражает то, что многие люди написали о классе подготовки к членству в церкви Седлбек:

Дорогой пастор Рик!

Благодарим вас, что вы проводили класс подготовки к членству в церкви (101). Было очень трогательно услышать, как вы выражаете свою любовь и посвящение своей общине и ваше видение будущего. Жаль, что мы не посетили этот класс раньше. Комментарии и пожелания, которые мы давали, когда впервые пришли в Седлбек, кажутся нам мелочными сейчас, когда мы понимаем подходы, стратегию и видение этой церкви. Для нас честь находиться под вашим руководством и заботой. Мы действительно испытываем восторг оттого, что обрели свое служение в церкви Седлбек.

Классы подготовки к членству в некоторых церквях занимаются не теми вопросами. Их содержание основано на духовном росте или основах доктрины. Эти предметы чрезвычайно

важны, но они больше подходят в классе новых членов или в классе христианской доктрины, двух важных классах, которые должны проводиться отдельно от класса подготовки к членству В нём даются ответы на следующие вопросы:

- Что такое церковь?
- Какие цели церкви?
- Какая польза быть членом церкви?
- Какие требования к членству?
- Какая ответственность у членов церкви?
- Какое видение и стратегия этой церкви?
- Как организована церковь?
- Как я могу участвовать в служении?
- Что мне делать после того, как я стану членом церкви?

Если у вас такая церковь, которая направлена на далеких от церкви людей, то вам на своем членском классе нужно включить ясное объяснение спасения, потому что у вас будет много людей из неверующих, которые пожелают присоединиться к церкви! Мы всегда объясняем, что доверять Христу - это первое требование к членству, и у нас есть люди, которые на каждом членском классе посвящают свою жизнь Христу.

### **План класса 101:**

#### **Открытие членства в церкви Седлбек**

##### **I. Наше спасение:**

А. Уверенность в том, что вы христианин.

##### **Б. Признаки спасения.**

1. Крещение.

2. Вечеря Господня.

##### **II. Наши девизы:**

А Формула нашей цели: зачем мы существуем.

Б. Наше видение: что мы намереваемся делать.

В. Наш символ веры: во что мы верим.

Г. Наши ценности: какая наша практика.

##### **III. Наша стратегия:**

А Краткая история церкви Седлбек.

Б. Кого мы стараемся приводить (наша цель).

В. Наш процесс жизненного развития в помощь вашему возрастанию.

Г. Стратегия церкви Седлбек

##### **IV. Наша структура:**

А. Как организована наша церковь для возрастания.

Б. Наша принадлежность.

В. Что означает быть членом церкви.

Г. Какой мой следующий шаг после присоединения к церкви?

В. Викторина церкви Седлбек

Есть много элементов, которые вы можете употреблять на своих классах подготовки к членству, чтобы сделать их интересными: видео клипы, тетради с вставными листами, обсуждение в малой группе и хорошее общение за столом. Обязательно включайте много рассказов, которые индивидуализируют историю, ценности и направление вашей церкви. В церкви Седлбек в конце занятий мы даже проводим викторину, чтобы проверить, насколько хорошо кандидаты могут сформулировать цели нашей церкви и другие важные понятия.

Прохождение класса подготовки к членству должно ставиться как требование перед приемом в члены церкви. Люди, которым неинтересно или которые не желают узнать цели,

стратегию и смысл членства в вашей церкви, не показывают того посвящения, которое влечет за собой членство в церкви. Если они даже не заботятся о том, чтобы понять ответственность члена церкви, то, как можно ожидать, что они будут выполнять эту ответственность, присоединившись к церкви. Их нельзя допускать к членству. Есть множество других общин, куда они могут вступить, для которых членство не имеет большого смысла.

При проведении класса подготовки к членству важно также думать о различных возрастных группах. В Седлбек мы проводим три варианта членского класса: детский вариант - для старших детей начальной школы (проводится нашим пастором по детской работе); молодежный вариант - для среднего и старшего школьного возраста (проводится нашими молодежными пасторами); и членский класс для взрослых.

### Выработайте обязательства члена церкви

Почему в списках членов церкви есть столько людей, которые мало или совсем не свидетельствуют о христианском посвящении или даже обращении? Почему многим церквям трудно побуждать своих членов давать пожертвования, служить, молиться и рассказывать о своей вере? Ответ в том, что людям позволяют присоединиться к церкви, не возлагая на них никаких ожиданий. Вы получаете то, о чем просили.

Во 2 Кор. 8:5 Ап. Павел упоминает два различных типа посвящения: "Но они отдали самих себя во-первых Господу, потом и нам по воле Божьей". В церкви Седлбек мы называем их посвященными *первого уровня*.

Человек посвящает себя Христу для спасения, а затем посвящает себя другим христианам, чтобы быть членом церковной семьи. В нашей церкви мы обозначаем братское общение ("койнония"), как такое же посвящение друг другу, как и Иисусу Христу.

Иисус сказал, что наша любовь друг к другу - это признак ученичества (см. Иоан. 13:34-35). Я считаю, что вина христианства состоит в том, что большинство верующих могут привести наизусть Иоан. 3:16, но не могут процитировать следующие слова: "Любовь познали мы в том, что Он положил за нас душу Свою: и мы должны полагать души свои за братьев" (1 Иоан. 3:16). Когда вы в последний раз слышали проповедь по этому стиху? Большинство церквей хранят молчание в отношении развития этого уровня посвящения друг другу.

Выражение "друг другу" или "друг друга" употребляется в Новом Завете свыше 50 раз. Нам ведено любить друг друга, молиться друг о друге, ободрять друг друга, увещевать друг друга, приветствовать друг друга, служить друг другу, наставлять друг друга, принимать друг друга, почитать друг друга, носить тяготы другого, прощать друг друга, петь друг другу, смиряться друг перед другом и посвящать себя друг другу. В этих повелениях - весь смысл членства верующих в поместной церкви. В этом ответственность членов церкви. В Седлбек мы ожидаем от членов нашей церкви лишь того, что Библия ожидает от всех верующих. Мы обобщаем эти ожидания в нашем "Обязательстве члена церкви".

Самая важная часть церемонии бракосочетания - это когда мужчина и женщина обмениваются обязательствами, делая друг другу определенные обещания перед свидетелями и Богом. Этот завет между ними составляет сущность брака. Точно так же сущность членства в церкви содержится в желании взять на себя обязательство члена церкви. Это самый важный элемент нашего класса подготовки к членству.

В продолжении Библейской и Церковной истории между людьми совершались духовные обязательства для взаимного созидания и взаимной ответственности. В Седлбек мы предъявляем четыре требования к членству в церкви: (1) личное исповедание Иисуса Христа как Господа и Спасителя, (2) крещение через погружение как общественный символ веры человека, (3) прохождение класса подготовки к членству, (4) подпись посвящения выполнять обязательства члена церкви Седлбек.

## Обязательство члена церкви Седлбек

Приняв Христа как моего Господа и Спасителя, святое водное крещение и пребывая в согласии с девизами церкви Седлбек, ее стратегией и структурой, я сейчас испытываю побуждение от Святого Духа присоединиться к семье церкви Седлбек. Совершая это, я посвящаю себя Богу и другим членам церкви, чтобы делать следующее:

1. Я буду хранить единство моей церкви.

... поступая в любви к другим членам;

... отвергая сплетни;

... следуя за руководством.

"Итак будем искать того, что служит к миру и ко взаимному назиданию" (Рим. 14:19).

"Послушанием истине чрез Духа, очистивши души ваши к нелицемерному братолюбию, постоянно любите друг друга от чистого сердца" (1 Пет. 1:22).

"Никакое гнилое слово да не исходит из уст ваших, а только доброе для назидания в вере, дабы оно доставляло благодать слушающим" (Ефес. 4:29).

"Повинуйтесь наставникам вашим и будьте покорны, ибо они неусыпно пекутся о душах ваших, как обязанные дать отчет; чтобы они делали это с радостью, а не воздыхая, ибо это для вас не полезно" (Евр.13:17).

2. В моей церкви я буду с ответственностью

... молиться о ее росте,

... приглашать приходиться неверующих,

... тепло приветствовать проходящих.

"Павел и Силуан и Тимофей - церкви Фессалоникской в Боге Отце и Господе Иисусе Христе: благодать вам и мир от Бога Отца нашего и Господа Иисуса Христа. Всегда благодарим Бога за всех вас, вспоминая о вас в молитвах наших" (1 Фее. 1:1-2).

"Господин сказал рабу: пойдя по дорогам и изгородям и убеди придти, чтобы наполнился дом мой" (Лук 14:23).

"Посему принимайте друг друга, как и Христос принял вас в славу Божию" (Рим. 15:7).

3. Я буду совершать служение в моей церкви ... путем открытия своих даров и талантов,

... получая подготовку от моих пасторов для служения,

... развивая у себя сердце служителя.

"Служите друг другу, каждый тем даром, какой получил, как добрые домостроители многообразной благодати Божией" (1 Пет. 4:10).

"И Он поставил одних Апостолами, других пророками, иных Евангелистами, иных пастырями и учителями, к совершению святых, на дело служения, для созидания Тела Христова" (Ефес. 4:11-12).

"Ничего не делайте по любопрению или по тщеславию, но по смиренномудрию почитайте один другого высшим себя. Не о себе только каждый заботься, но каждый и о других... но унижил Себя Самого, приняв образ раба, сделавшись подобным человекам и по виду став как человек" (Фил, 2:3-4,7).

4. Я буду поддерживать свидетельство о моей церкви

... посещая ее по вере,

... проводя благочестивую жизнь,

... регулярно участвуя в материальном служении.

"Не будем оставлять собрания своего, как есть у некоторых обычай; но будем увещевать друг друга, и тем более, чем более усматриваете приближение дня того" (Евр. 10:25).

"Только живите достойно благовествования Христова, чтобы мне, приду ли я и увижу вас, или не приду, слышать о вас, что вы стоите в одном духе, подвизаясь единодушно за веру евангельскую" (Фил. 1:27).

"В первый день недели каждый из вас пусть отлагает у себя и сберегает, сколько

Я призываю вас молитвенно приготовить и принять в своей общине "Обязательство члена церкви", если у вас такого нет. Это может радикальным образом изменить вашу церковь. У вас может быть беспокойство: "Если мы примем обязательство члена церкви, то будут люди, которые из-за этого нас покинут". Вы правы. Такие люди будут покидать вашу церковь независимо оттого, что вы делаете. Не бойтесь ухода людей. Люди уходили даже от Иисуса Христа. Когда члены вашей общины примут обязательство члена церкви, то у вас, хотя бы, будет выбор тех людей, которые остаются.

### **Добивайтесь, чтобы члены вашей церкви чувствовали себя особенными**

Само по себе прохождение класса подготовки к членству не вызовет у людей чувства принадлежности к церкви. Они должны почувствовать себя принятыми и желанными, когда присоединятся к вашей церкви. Они должны получить от вашей общины признание, поддержку и поздравление. Им нужно чувствовать себя *особенными*. В маленькой церкви вы можете делать это неформально, но по мере роста церкви вам понадобится создавать определенные ритуалы приема в члены, чтобы открыто при всех заявить: "Теперь вы часть нас!"

Конечно, для новообращенного крещение - это событие, которое со всей очевидностью подходит к этой категории. Наши ежемесячные крещения - это всегда большое торжество, на котором много радости, аплодисментов и веселых восклицаний. Профессиональный фотограф снимает каждого человека непосредственно перед крещением. Позже мы дарим крещенным фотографию вместе со свидетельством о крещении в красивом кожаном планшете, который люди могут с гордостью показывать.

Когда церковь Седлбек была намного меньше, мы раз в три месяца арендовали помещение "Кантри-клуба" в поселке Мишн Вьехо и проводили общения за столами в честь принятия новых членов. Старые члены церкви обычно платили за угощение новых. Каждого нового члена церкви представляли, и он делился перед собравшимися 2-минутным свидетельством. Я никогда не мог без слез на глазах слушать трогательные истории о перемене жизни людей. В течении многих лет мы с Кей каждое четвертое воскресенье месяца устраивали неформальный прием за чашкой кофе. Это называлось "поболтать у пастора", а для новых членов церкви и посетителей это просто была возможность встретиться лицом к лицу и задать любые интересующие их вопросы.

До начала воскресных служений мы обычно выставляли у входа в церковь подписной лист, и первые 30 записавшихся приглашались прийти к нам в гости. Беседы обычно продолжались с 7 до 10 вечера. Простой акт гостеприимства привел в церковь сотни новых верующих и помог завязать много знакомств, которыми мы с Кей ныне дорожим. Гостеприимство помогает растить здоровую церковь.

Есть много других путей того, как можно дать почувствовать членам вашей церкви, что они особенные. Например, посылать поздравительные открытки ко дню их рождения; отмечать первую годовщину их членства в церкви; отмечать в церковном бюллетене другие особые дни (рождение детей, бракосочетания, годовщины, окончание учебы, достижения); использовать на каждом служении свидетельства; проводить приемы для состава служителей церкви и отправлять карточки "Мы молились о вас" в ответ на молитвенные просьбы. Дело вот в чем: чтобы людям действительно почувствовать свою принадлежность к церкви, им нужно больше, чем просто теплое рукопожатие в конце служения.

### **Создавать возможности для построения взаимоотношений**

Важность оказания помощи людям в развитии дружеских отношений внутри вашей церкви трудно переоценить. Взаимоотношения - это клей, который удерживает церковь. Дружба - это ключ к удержанию членов.

Один друг рассказал мне об опросе, который он провел в церкви. На его вопрос: "Почему вы присоединились к этой церкви?" 93% членов ответили: "Из-за пастора". Затем он задал вопрос: "Что если пастор уйдет? Уйдете ли вы?" 93% сказали: "Нет". На его вопрос о том, почему они не уйдут, ответ был: "Потому что у меня здесь друзья!" Обратите внимание на перенос привязанностей от пастора к другим членам церкви. Это нормально и здорово. Лайл Шеллер провел обширное исследование, показавшее, что чем больше у человека есть друзей в общине, тем меньше вероятность, что он не будет активным или уйдет. В противоположность этому я однажды прочел об исследовании, где у 400 человек, бросивших церковь, спросили, почему они это сделали. Свыше 70% опрошенных сказали: "Я почувствовал, что никому не нужен ни в церкви, ни вне ее".

Есть миф о том, что вам нужно знать в церкви каждого человека, чтобы почувствовать себя ее частью. В среднем член церкви знает 60-70 человек в общине, которую посещает от 200 до 2 тысяч человек. Члену церкви не нужно знать каждого человека в церкви, чтобы почувствовать, что это его церковь, однако ему нужно знать некоторых людей.

Некоторые знакомства будут развиваться спонтанно, однако фактор дружбы в приобщении к церкви представляется слишком важным, чтобы бросить его на произвол. Вы не можете просто надеяться, что члены церкви заведут себе друзей в общине. Вы должны побуждать их к этому, планировать это, создавать для этого структуру и направлять это.

Продумайте взаимоотношения. Создайте как можно больше возможностей, чтобы люди встречались и знакомились друг с другом. Поскольку большинство церковных собраний состоят исключительно из лекций, то члены церкви могут посещать много лет, не завязав ни с кем дружбы. Постарайтесь на каждом собрании общины включить какое-то мероприятие по развитию взаимоотношений. Можно просто сказать: "Повернитесь вокруг и представьтесь одному человеку и узнайте об этом человеке что-нибудь интересное".

Хотя мы использовали всевозможные события, чтобы построить взаимоотношения внутри нашей церковной семьи (общение за столом, занятие спортом, вечера, игры, пикники и т.д.), однако совместное проведение выходного дня явилось наиболее эффективным приемом завязывания дружбы. Учтите следующее: объем времени, которое человек проводит с другими членами церкви в одной лишь двухдневной "вылазке" больше, чем время, которое люди проводят вместе по воскресеньям в течение года. Если вы организываете новую церковь и хотите быстро наладить в ней взаимоотношения, то устройте для всех "вылазку". Поскольку большинство людей с трудом запоминают имена, особенно в крупных церквях, то как можно чаще пользуйтесь именными значками. Ничто не вызывает большей неловкости, чем незнание имени человека, которого вы много лет видите в церкви.

### **Призывайте каждого члена церкви присоединиться к малой группе**

Один из самых больших страхов, которые испытывают члены церкви в отношении роста, состоит в удержании чувства братского общения "малой" церкви по мере ее роста. Противоядие этому страху состоит в развитии в вашей церкви малых групп. Близость общения в группе может обеспечить личную заботу и внимание, которые заслуживает каждый член церкви, независимо от того, насколько большой она становится.

Развивайте сеть малых групп, построенных на основе различных целей, интересов, возрастных групп, места жительства или чего-нибудь еще. Честно говоря, не важно какой повод вы выберете, чтобы создать новую группу - просто собирайте людей. Маловероятно, чтобы многие новички пожелали присоединиться к существующим малым группам. Новые члены церкви лучше всего приживаются в новых группах. Вы можете даже начинать новые группы прямо из класса подготовки к членству. У новых членов церкви есть общее - их "новизна".

Я непрерывно повторяю нашему составу служителей и не рукоположенным руководителям следующие слова: "Наша церковь должна всегда расти одновременно больше и меньше".

Смысл этих слов в том, что должен существовать баланс между большим собранием и общением в малых группах. И то, и другое важно для здорового состояния церкви.

### **Церковь всегда должна расти одновременно большей и меньшей.**

Большое собрание должно дать людям чувство, что они часть чего-то значительного. Большое собрание впечатляет неверующих и ободряет членов церкви. Однако человек не может в большом собрании заявить о личной молитвенной нужде. Малые группы, собранные по подобию, представляются, с другой стороны, совершенными для создания чувства близости и тесного общения. Именно в них каждый знает ваше имя. Когда вы отсутствуете, люди это замечают.

Так как церковь Седлбек много лет существовала без собственного здания, то нам приходилось очень полагаться на малые группы для образования взрослых и для братского общения. Даже сейчас, хотя мы владеем участком в 30 гектаров, мы будем продолжать использовать дома для собраний наших малых групп.

Есть четыре преимущества от пользования домами:

- Их можно расширять до бесконечности (дома есть везде),
- Они не имеют географических пределов (вы можете нести служение на обширной территории).
- Они доказательство хорошей распорядительности (вы пользуетесь зданиями, за которые платят другие, и больше денег освобождается для служения).
- Они способствуют более тесным взаимоотношениям (люди более раскованы в домашней обстановке).

Чем крупнее растет ваша церковь, тем важнее становятся ваши группы для совершения функции пасторской заботы. Они обеспечивают личные контакты, в которых нуждается каждый человек, особенно в моменты кризиса. Мы любим, говорить в Седлбек, что вся церковь подобна большому кораблю, а малые группы - это спасательные лодки.

У меня нет здесь достаточно места, чтобы дать детальное объяснение стратегии и структуры наших групп, поэтому скажу лишь следующее: *малые группы - это самый эффективный путь удерживания людей в церкви*. Мы никогда не боимся потерять людей, когда они связаны с малой группой. Мы знаем, что эти люди пройдут эффективное приобщение к церкви.

### **Открытые каналы связи**

Очень важно установить в вашей церкви четкие линии связи. У людей есть тенденции расстраиваться, если они не в курсе дела. Информированные члены - это эффективные члены, в то время как не информированные члены, независимо от своих талантов, могут совершить не так много. Предусмотрите систему дублирования вашей связи и развивайте несколько каналов распространения информации в общине.

В церкви Седлбек мы используем все, что можем, для сообщения членам общины важной информации: факс, звуковая почта, видео, бюллетени, аудиокассеты, молитвенные цепочки, патронирование, статьи в газетах, почтовые карточки, даже интернет! (Если у вас есть подключение к интернет, то загляните на страницу: <http://www.saddleback.com>). Связь от общины к составу служителей столь же важна, как и связь от служителей к общине. Она должна быть двусторонней. Прит. 27:23 гласит: "Хорошо наблюдай за скотом своим, имей попечение о стадах". Самое важное стадо - это Божья паства, поэтому мы уделяем особое внимание тому, что с ней происходит. Мы используем карточки "Добро пожаловать!", звонки заботы и отчеты рядовых пасторов, чтобы держать руку на пульсе нашей церковной семьи.

*Карточка "Добро пожаловать!"* Я уже обсуждал то, как мы употребляем ее на наших призывных служениях. Это невероятное средство связи, учитывая его простоту. Любой человек в любое время может написать мне записку. Так как члены нашей церкви знают о том, что мы читаем эти карточки и воспринимаем их серьезно, то у нас непрерывно происходит приток информации. Для обработки всех получаемых нами карточек нужны два освобожденных секретаря и десяток добровольцев, однако это позволяет нашим пасторам и составу служителей быть "рядом с потребителем".

*Звонки заботы.* Этим служением занимаются простые члены церкви, которые, пользуясь нашим телефонным справочником, систематически обзванивают членов церкви, чтобы знать, что происходит в нашей жизни. Они делают свои звонки по вечерам и задают три вопроса: (1) Как у вас дела? (2) Есть ли у вас молитвенные просьбы? (3) Желаете ли вы что-нибудь передать пастору Рикку или кому-нибудь из служителей? О каждом звонке делается отметка на бланке для точной записи информации. Затем они ставят в известность людей, кому они звонят, о предстоящих мероприятиях или церковных новостях. Это просто еще один способ поддержания контакта с нашими членами и сообщения им о том, что мы о них заботимся.

*Отчеты рядовых пасторов.* Это письменные отчеты, которые мы получаем от рядовых пасторов, которые ведут малые группы. Отчеты дают нам обратную связь о состоянии групп и о том, что происходит в жизни отдельных людей.

### **Мы вместе заняты этим делом**

В завершение этой главы о членстве в церкви я хочу особо выделить важность *постоянного* подчеркивания общности жизни христианина с другими членами церкви. Проповедуйте об этом. Наставляйте об этом и говорите об этом с людьми. Мы принадлежим друг другу. Мы нуждаемся друг в друге. Мы связаны, соединены друг с другом, как части одного тела. Мы семья!

Почти ежедневно я получаю письма от людей, которые присоединились к нашей церкви и испытали на себе исцеляющую силу общности - "койнонии". В заключение - недавний пример:

Дорогой пастор Рик!

В течение многих лет я таила в себе боль физического издевательства. Год тому назад после тяжелой потери я переехала сюда, в Южную Калифорнию. Вдали от всего я была очень одинока. Три недели я прорыдала.

Наконец, я решила, может, попробовать церковь. С самого момента, когда я вошла в церковь Седлбек на первое служение, то почувствовала, что это моё.

Короче говоря, Христос стал для меня реальным, я присоединилась к вашей церкви и занимаюсь трудом, который для меня много значит. Я люблю быть частью этой церкви!

Я знаю, что у каждого разная боль, но нам всем нужен Бог. Моя боль была без церковной семьи почти невыносимой. Когда я пошла в класс подготовки к членству, то мне пришлось сдерживать слезы радости когда вы объясняли, что церковь Седлбек - это семья. И это действительно так! Я так благодарна за моих братьев и сестер здесь и за церковь которую я могу назвать домом!

*... к совершению святых, на дело служения, для созидания тела Христова. Послание к Ефессянам 4:12*

*Мы радуемся, когда мы немощны, а вы сильны; о сем-то и молимся, о вашем совершенстве. 2-е Послание к Коринфянам 13:9*

Новый Завет очень ясно указывает на то, что Божья воля для каждого верующего - это духовный рост. Бог желает, чтобы мы возрастали. В Ефес. 4:14-15 Ап. Павел сказал: "Дабы мы не были более младенцами, колеблющимися и увлекающимися всяким ветром учения, по лукавству человеков, по хитрому искусству обольщения, но истинною любовью все возвращали в Того, Который есть глава Христос".

Конечная цель духовного возрастания - уподобление Иисусу Христу. Изначально Божий замысел в отношении нас состоял в том, чтобы мы были подобны Его Сыну: "Ибо, кого Он предузнал, тем и предопределил (быть) подобными образу Сына Своего, дабы он был первородным между многими братьями" (Рим. 8:29). Бог желает, чтобы в каждом верующем развился характер Христа.

Тогда возникает большой вопрос о том, как происходит духовный рост. Как мы достигаем зрелости в Христе?

### **Мифы о духовной зрелости**

Прежде чем я поделюсь о стратегии церкви Седлбек по возрастанию верующих, я хочу развеять некоторые популярные заблуждения в отношении духовного роста и зрелости. Важно, чтобы стратегия основывалась на точности информации.

#### ***Первый миф о зрелости: духовный рост происходит сам по себе, когда человек возрождается***

У многих церквей нет организованного плана оказания помощи новообращенным и ясной стратегии развития зрелости у членов церкви. Они предоставляют все это на волю случая, исходя из того, что христиане будут автоматически возрастать к зрелости, если посещают церковные служения. Они думают, что им нужно лишь призывать людей появляться на собраниях, и дело будет сделано.

Однако ясно, что это не так. Духовный рост не происходит, как только человек спасен, даже если он регулярно посещает собрание.

#### **Мы становимся теми, чему себя посвящаем.**

Церкви наполнены людьми, которые посещали служение всю свою жизнь, оставаясь при этом духовными младенцами. Прижившийся в собрании член церкви - это не то же самое, что зрелый член церкви. На нашей диаграмме процесса жизненного развития задача воспитания у людей необходимых навыков для духовной зрелости называется "приведение людей на второй уровень".

Духовный рост не происходит сам по себе с течением времени. Писатель Послания к Евреям с грустью отмечает: "Ибо, судя по времени, вам надлежало быть учителями; но вас снова нужно учить первым началам слова Божия" (Евр. 5:12). Миллионы христиан повзрослели, но не возросли.

Истина в следующем: духовный рост совершается целенаправленно. Для возрастания требуется посвящение и усилие, Человек должен желать возрасти, принять решение о росте и прикладывать усилие для роста. Ученичество начинается с решения - оно не должно быть сложным, но все же искренним. Ученики, конечно же, не понимали всего того, что было

связано с их решением, когда пошли за Христом; они просто изъявили желание следовать за Ним. Иисус взял это простое, но искреннее решение и на нем созидал.

Фил. 2:12-15 гласит: "Со страхом и трепетом совершайте свое спасение, потому что Бог производит в вас и хотение и действие по Своему благоволению". Обратите внимание, что здесь сказано "совершайте", а не "производите" свое спасение. Вам нечего добавить к тому, что для вашего спасения совершил Христос. В этих стихах Ап. Павел говорит о духовном росте людям, которые уже спасены. Важно то, что у Бога есть часть в нашем росте, но она есть и у нас.

Уподобление Христу - это результат совершаемого нами посвящения. Мы становимся тем, чему себя посвящаем! Подобно тому, как посвящение Наибольшей Заповеди и Великому Повелению даст рост великой церкви, - в этом также путь для возрастания великого христианина. Без посвящения любой происходящий рост будет совершаться случайно, а не целенаправленно. Духовный рост слишком важен, чтобы предоставить его обстоятельствам.

Духовный рост, ведущий к зрелости, начинается с описанного в Рим. 6:13 посвящения: "Представьте себя Богу, как оживших из мертвых, и члены ваши Богу в орудие праведности". Далее я объясню, как подводить людей к совершению такого посвящения.

### ***Второй миф о зрелости: духовный рост совершается мистически, а зрелость достигается лишь избранными***

Сегодня упоминание термина "духовность" вызывает у многих людей образ человека в белом одеянии, сидящего в позе йога, который совершает курение и, закрыв глаза, напевает "м-м-м-м-м-м". Другие думают о христианских мистиках и монахах, которые затворились от реального

мира и подвергли себя суровым обстоятельствам бедности, воздержания и одиночества. К сожалению, многим христианам кажется, что духовная зрелость настолько недостижима для них, что они даже не пытаются приобрести ее. У них есть этот мистический, идеализированный образ того, как выглядит зрелый христианин. Зрелость, на их взгляд, только для "суперсвятых",

### **Характер формируется через вырабатываемые нами привычки.**

Некоторые жизнеописания христиан несут частичную ответственность за этот миф, так как наводят блеск на человеческий образ благочестивых людей и внушают, что если вы не молитесь 10 часов в день, не перебираетесь жить в джунгли и не планируете принять мученическую смерть, то оставьте даже мечты о зрелости. Это весьма разочаровывает среднего верующего, который считает, что должен довольствоваться своим положением "второклассного" христианина.

*Истина в следующем: духовный рост совершается очень практически.* Каждый верующий может возрастать к зрелости, если будет развивать необходимые навыки для духовного роста. Нам нужно снять покрывало таинственности с духовного роста и разложить его составные части на практические ежедневные привычки. Ап. Павел часто сравнивал подготовку к христианской жизни с поддержанием себя в спортивной форме. Мне нравится 1 Тим. 4:7, где сказано: "Упражняй себя в благочестии". Дорога к духовной форме - это практический путь, как и дорога к физической форме.

Каждый человек может держать себя в физической форме, если будет регулярно совершать определенные упражнения и практиковать хорошие, здоровые привычки. Точно так же и духовная форма - это вопрос постижения определенных духовных упражнений и дисциплина в их совершении, пока они не станут привычкой. Характер формируется через привычки, которые мы вырабатываем.

В церкви Седлбек мы уделяем огромное внимание выработке духовных привычек. Мы видели, как происходит невероятный рост у людей, если расчленишь идею духовного роста на практические действия, шаги и ежедневные привычки.

***Третий миф о зрелости: духовная зрелость  
может произойти мгновенно, если найти "правильный ключ"***

Это популярное заблуждение. Из заглавий некоторых широко читаемых христианских книг очевидно, что многие христиане все же надеются, что это правда. Книги, которые обещают "четыре легких шага к зрелости" или "ключ к мгновенной святости", укрепляют миф о том, что христианский характер можно приобрести на следующее утро.

Многие искренние христиане всю свою жизнь проводят в искренних поисках какого-то опыта, конференции, пробуждения, книги, кассеты или одной единственной истины, которая мгновенно преобразует их в зрелого верующего. Это бесплодное искание. Хотя у нас есть растворимый кофе, и даже методы мгновенного похудения, всё же нет такого понятия, как мгновенная духовная зрелость.

*Истина в следующем: духовный рост - это процесс, для которого нужно время.* Точно так же, как Бог позволял Иисусу Навину и израильтянам понемногу овладевать землей (Втор. 7:22), Он также употребляет постепенный процесс перемен, чтобы развить нас в образ Христа. Нет короткого пути к зрелости. Это медленный процесс. Ефес. 4:13 гласит: "Придем в единство веры и познания Сына Божия, в мужа совершенного, в меру полного возраста Христова" (курсив добавлен). Указания на то, что полный возраст - это пункт назначения, к которому мы придем, подразумевает путешествие. Независимо от нашего желания ускорить этот процесс, духовный рост - это путешествие, которое длится всю жизнь.

Я много времени потратил, стараясь понять составные части этого процесса и найти способ изложить его просто, чтобы члены нашей церкви могли понять и запомнить.

**Верующие возрастают быстрее, если предоставить им путь роста.**

Я убежден в том, что верующие возрастают быстрее, если предоставить им путь роста. Результатом этого явилась философия созидания церкви Седлбек которую мы называем "процесс жизненного развития". Процесс жизненного развития или роста отображен в диаграмме "бриллиант". Людям легче понять, как мы ожидаем достичь их зрелости, когда они видят отметку пройденного пути духовного роста, обозначенную на каждом уровне. Мы объясняем членам нашей церкви, что наша цель состоит в том, чтобы оказать им помощь в продвижении по этим уровням жизни. Мы хотим, чтобы "Сем из Седлбек" достиг цели!

Как отмечалось в 8-й главе, результат не засчитывается, если тот, кто совершает бег, остановился на нижней ступени! По этой причине на каждой ступени (членство, зрелость, служение и миссия) мы назначили штатного пастора. Каждый пастор совершает служение "пастора ступени", помогая совершающим бег безопасно достичь следующего уровня.

Если вы убедите людей в важности учета достижений и на каждой ступени обеспечите им тренера, то вести людей к цели будет намного легче. Точно так же, если вы приведете людей к тому, чтобы они посвятили себя духовному росту, научите их некоторым основным привычкам и обеспечите руководство по мере их поступательного движения от ступени к ступени, то у вас есть надежда увидеть их рост.

***Четвертый миф о зрелости: духовная зрелость  
измеряется тем, что человек знает***

Многие церкви оценивают духовную зрелость, исключительно на основе того, насколько хорошо может человек определять Библейские характеры, истолковывать Библейские отрывки, цитировать стихи Библии и объяснять Библейское богословие. Способность вести беседу о доктрине рассматривается некоторыми людьми как конечное

доказательство духовности. Но, хотя знание Библии - это основа духовной зрелости, оно не представляется всеобщим ее измерением.

*Истина в следующем: духовная зрелость проявляется больше в поведении, чем в веровании.* Жизнь христианина - это не просто дело символов веры или убеждений; она включает в себя поведение и характер. То, во что верит человек, должно быть поддержано его поведением, Наши дела должны соответствовать тому, во что мы верим.

### **Зрелость больше проявляется в поведении, чем в веровании.**

Новый Завет неоднократно учит, что наши действия и поступки больше говорят о нашей зрелости, чем наши утверждения. Иак. 2:18 прямо указывает на это: "Покажи мне веру твою без дел твоих, а я покажу тебе веру мою *из дел моих*" (курсив добавлен). Иаков также сказал: "Мудр ли и разумен кто из вас? Докажи это на самом деле добрым поведением и мудрою кротостью" (Иак. 3:13). Если твоя вера не изменила образ твоей жизни, то твоя вера немного стоит.

Ап. Павел считал, что вера связана с поведением. В каждом из своих посланий он возвращается к важности того, чтобы на практике вести себя так, как мы верим. Ефес. 5:8 гласит: "Вы были некогда тьма, а теперь свет в Господе: поступайте, как чада света" (курсив добавлен).

Иисус Христос сказал об этом наиболее исчерпывающе: "По плодам их узнаете их" (Матф. 7:16). В плодах, а не в знании проявляется зрелость человека. Если мы не употребляем на практике то, что знаем, то безрассудно строим "дом свой на песке" (см. Матф. 7:24-27).

Как я упоминал выше, Библейские познания - это не единственное измерение духовного роста. В дополнение к ним, мы можем измерять зрелость через перспективу убеждений, навыков и характера. Эти "пять уровней познания" составляют строительные блоки духовного роста, которыми мы пользуемся в церкви Седлбек В следующем разделе я расскажу о том, как мы стремимся развивать учеников, которые достигают силы в этих пяти областях.

Одна реальная опасность от обладания знанием без остальных четырех компонентов состоит в том, что оно производит гордость. 1 Кор. 8:1 гласит: "Знание надмевает, а любовь назидает". Знания должны быть окрашены характером. Некоторые из самых известных мне плотских христиан были по сути "напичканы" знаниями из Библии. Они могли объяснить любой отрывок и защитить любую доктрину, но в них не было любви, они были самоправедны и осуждали других. Невозможно в одно и то же время иметь духовную зрелость и гордость.

### **Пять уровней познания (Измерения зрелости)**

Знание (Слово Божье)

Перспектива (Библейская позиция)

Убеждения (благочестивые ценности)

Навыки (служение Богу)

Характер (уподобление Христу)

Еще одна опасность от обладания знанием состоит в том, что это повышает ответственность: "Итак, кто понимает делать добро и не делает, тому грех" (Иак. 4:17). С углубленным знанием Слова приходит более сильное осуждение, если его не применять. Поэтому мы должны иметь убеждения и характер, чтобы на практике прилагать то, что мы знаем. Любая стратегия, которую ваша церковь развивает для созидания верующих, должна помогать людям не только учить Слово, но также любить его и жить ним.

### ***Пятый миф о зрелости: духовный рост - это личный внутренний вопрос***

Поклонение идолу индивидуализма в американской культуре повлияло даже на то, как мы думаем о духовном росте. Большинство учений о духовном воспитании имеют тенденцию сосредотачивать внимание на себе без какого-либо указания на наши взаимоотношения с другими христианами. Это совершенно не Библейский подход; он игнорирует многие истины Нового Завета.

*Истина в следующем: для роста христианам нужны взаимоотношения.* Мы не возражаем изолированно от других; мы развиваемся в контексте братского общения. Мы вновь и вновь находим это в Новом Завете. Евр. 10:24-25 гласит: "Будем внимательны друг ко другу, поощряя к любви и добрым делам; не будем оставлять собрания своего, как есть у некоторых обычай; но будем увещавать друг друга". Бог предусматривает, чтобы мы возражали в семье.

В предыдущей главе я указывал на то, что взаимоотношения - это клей, который удерживает связь людей с нашей церковью. Однако взаимоотношения играют еще более важную роль в движении людей к зрелости; они абсолютно необходимы для духовного роста. Библия учит, что братское общение не может быть для христианина чем-то избирательным; это повеление. Христиане, которые не связаны любящими отношениями с другими верующими, не повинуются заповедям в отношении "друг друга", которые приводятся в Слове Божьем.

Ап. Иоанн говорит нам, что доказательство нашего хождения в свете - это когда "имеем общение друг с другом" (1 Иоан. 1:7). Если у вас нет регулярного общения с другими верующими, то нужно серьезно поставить вопрос о том, действительно ли вы ходите в свете.

### **Христианам для возрастания нужны взаимоотношения. Мы не возражаем каждый сам по себе; мы развиваемся в контексте братского общения.**

Ап. Иоанн далее советует, чтобы мы поставили вопрос, действительно ли мы спасены, если у нас нет любви к другим верующим. "Мы знаем, что мы перешли из смерти в жизнь, потому что любим братьев; не любящий брата пребывает в смерти" (1 Иоан. 3:14). Если отношения с другими верующими настолько важны, то почему же в церкви им не уделяют больше внимания?

Качество наших взаимоотношений с Христом можно увидеть по качеству наших взаимоотношений с другими верующими. "Не любящий брата своего, которого видит, как может любить Бога, Которого не видит?" (1 Иоан. 4:20). Заметьте, что Иоанн говорит "как может". Невозможно любить Бога, если не любить Его детей.

Иисус Христос также учил, что если вы находитесь вне общения с братом, то ваше поклонение Богу не имеет смысла (см. Матф. 5:23-24). Христианин не может быть в общении с Богом и одновременно вне общения с верующими. Одна из причин, по которой многие христиане никогда не свидетельствуют, состоит в том, что они не знают, как общаться с людьми. Так как они никогда не были в малой группе и не развивали дружеских отношений, то у них мало навыков общения. Они не могут общаться с неверующими, потому что не могут общаться даже с верующими. Людей нужно научить, как развивать отношения. Хотя это и кажется очевидным, однако лишь немногие церкви уделяют время тому, чтобы научить своих членов, как общаться друг с другом.

### ***Шестой миф о зрелости: для возрастания нужно только изучать Библию***

Многие евангельские церкви были построены на этом мифе. Я называю их "церкви-школы". Церкви-школы ориентированы на левое полушарие мозга и все внимание уделяют познанию. Они особо выделяют преподавание содержания Библии и доктрины, но очень мало внимания уделяют развитию у верующих эмоций, опыта и навыков общения. Чтобы быть духовно зрелым, вам нужно, по мнению одной хорошо известной церкви-школы, всего лишь иметь доктрину в лобной части своего мозга.

*Истина в следующем: чтобы произвести духовную зрелость, нужно многообразие духовного опыта общения с Богом.* Подлинная духовная зрелость включает в себя такое сердце, которое поклоняется и прославляет Бога, создание и поддержание любящих взаимоотношений, употребление своих даров и талантов в служении другим и свидетельство погибающим людям о своей вере.

### **Духовный рост совершается через участие во всех пяти целях церкви.**

Какой бы не была стратегия церкви по приведению людей к зрелости, она должна включать в себя весь этот опыт: поклонение Богу, братское общение, изучение Библии, евангелизация и служение. Иными словами, духовный рост совершается через участие во всех пяти целях церкви. Зрелые христиане совершают больше, чем изучение христианской жизни - у них есть опыт.

По причине того, что некоторые христиане допускают ошибку в чрезмерном подчеркивании эмоционального опыта в ущерб здорового Библейского учения, многие евангельские церкви занижают роль опыта в духовном росте. Они настолько перестарались в своей реакции на прославление опыта в других течениях, что устраняют любое внимание к опыту и всякий опыт рассматривают с подозрением, особенно, если он затрагивает чувства.

К сожалению, это отрицает тот факт, что Бог создал людей с чувствами в дополнение к уму. Бог дал нам чувства для определенной цели. Устранив весь опыт из процесса христианского роста, вы не оставляете ничего, кроме бесплодного, интеллектуального кредо, которое можно изучать, но нельзя им наслаждаться или практиковать.

Втор. 11:2 гласит: "И вспомните ныне, - ибо я говорю не с сынами вашими, которые не знают и не видели наказания Господа Бога вашего, - Его величие (и) Его крепкую руку и высокую мышцу Его". Опыт - великий наставник. Фактически, некоторые уроки можно постичь только через опыт. Мне нравится Прит. 20:30, где сказано: "Раны от побоев - врачевство против зла".

Я однажды слышал, как известный учитель Библии Джин Гетц сказал: "Изучение Библии само по себе не даст духовности. Оно, фактически, приведет к жизни по плоти, если его не применять и не практиковать". Я нахожу, что это правильно. Учеба без служения производит христиан с осуждающим поведением и духовной гордостью.

Если бы христианство было философией, тогда нашим главным делом было бы изучение. Однако христианство - это взаимоотношения и жизнь. Слова, которые чаще всего используются для описания христианской жизни - любовь, давать, верить, служить. Иисус не сказал: "Я пришел, чтобы вы учились". Фактически, слово "учиться" встречается в Новом Завете лишь пару раз. Но, если посмотреть на недельное расписание многих церквей, то создается впечатление, что посещение разборов - единственная обязанность христианина.

Многим христианам меньше всего нужно идти в следующую группу по изучению Библии. Они уже знают намного больше, чем прилагают к жизни. Что им нужно, так это опыт служения и евангелизации, где они могут применить то, что уже знают; опыт взаимоотношений (малая группа), где они ответственны за то, что знают; и наполненный смысла опыт поклонения Богу, где они могут выразить благодарность Богу за то, что они знают.

Ал, Иакову приходилось предупреждать первых христиан: "Будьте же исполнители слова, а не слышатели только, обманывающие самих себя" (Иак 1:22). Есть старый пример пруда, который застаивается, потому что вода втекает в него, но не вытекает. Когда

расписание христианина состоит полностью из приема Библии без отдачи в служении или евангелизации, то его духовный рост будет в застое. Втек без вытекания ведет к застою.

Церкви оказывают верующим медвежью услугу, когда занимают их посещением очередного Библейского класса, так что у них не остается времени применить то, что они постигли в предыдущем классе, который посещали. Люди отключаются и забывают уроки прежде, чем они усвоены и применены на практике, и при этом все время думают, что возрастают, потому что их тетради распухают от записей. Это безрассудство.

Пожалуйста, не думайте, что я не ценю изучение Библии. Как раз наоборот. Я написал пособие о методах исследования Библии "Активное изучение Библии". Мы должны пребывать в Слове, чтобы быть учениками Христа. Я всего лишь говорю, что будет ошибкой считать, что только изучение Слова даст зрелость. Это лишь одна из составных частей процесса созревания. Людям для возрастания нужен опыт в дополнение к учебе. Церкви должны иметь сбалансированную стратегию развития учеников.

## **Выработка своего подхода**

Стратегия церкви Седлбек по развитию учеников основана на шести истинах, которые я обозначил в противовес каждому мифу. Мы считаем, что духовный рост начинается с посвящения и что это постепенный процесс, включающий в себя развитие навыков; он измеряется пятью факторами, стимулируется через взаимоотношения и требует участия всех пяти целей церкви.

### **Повышение уровня посвящения**

Мне всегда нравилось имя, данное Элтоном Трубломом для церкви: "компания посвященных". Было бы чудесно, если бы каждая церковь была известна посвящением своих членов. К сожалению, церкви зачастую объединяются комитетами, а не посвящением.

Один из путей определения того, созревает ли ваша церковь духовно, это когда стандарты для руководства становятся жестче, и со временем предъявляется требование о более глубоком уровне посвящения Иисусу Христу и духовному росту. Например, когда церковь Седлбек только начиналась, наше единственное требование к служению в детской Воскресной школе было просто наличие человека. В продолжение лет мы значительно ужесточили требование! То же самое мы сделали и в отношении наших не рукоположенных пасторов, музыкантов, а также по другим позициям служения.

Каждый раз, повышая стандарты для руководства, вы продвигаете немножко вперед всех остальных в церкви. Как сказано в одной присказке: "Прилив моря поднимает все корабли в гавани". Обращайте внимание на повышение посвящения вашего руководства, а не тех, кто меньше всех посвящен в собрании и даже не тех, кто наполовину посвятил себя общине. Вы обнаружите, что всякий раз при повышении стандарта тех, кто занимает самые видные позиции в руководстве, повышается уровень ожидания и в отношении остальных.

Как привлечь людей к посвящению себя процессу духовного роста?

*Вы должны просить людей о посвящении.* Если вы не будете просить людей о посвящении, то вы его не получите. А если вы не будете просить членов вашей церкви о посвящении, то будьте уверены, что о нем попросят другие организации: гражданские движения, клубные группы, политические партии или около церковные миссии.

### **Вопрос не в том, посвятят ли себя люди, но в том, кто получит их посвящение.**

Вопрос не в том, посвятят ли себя люди, но скорее в том, кто получит их посвящение. Если ваша церковь не просит о посвящении и не ожидает его от людей, то люди из этого заключат, что то, чем занимается церковь, не настолько важно, как другие мероприятия.

Меня поражает, сколько общественных организаций требуют больше от своих участников, чем это делают поместные церкви. Если вы как родитель когда-либо были в

"Лиге малышей", и если ваш ребенок записывался на игру, то от вас требовался крупный вклад по обеспечению легких закусок, транспорта, призов и праздников победы в дополнение к вашему присутствию. В вашем участии нет ничего добровольного!

Самое полезное из того, что церковь может сделать для людей - это оказать им помощь в выяснении, чему себя посвятить, а что отклонить, Причина, по которой у нас так много непосвященных христиан, состоит в том, что они посвящены наполовину многим делам вместо того, чтобы быть полностью посвященными самым важным. Барьер для духовного роста многих людей не в отсутствии посвящения, а в чрезмерной преданности не тем делам. Людей нужно научить мудро делать посвящение.

*Просите с доверием о большом посвящении.* Иисус всегда ясно и с доверием просил о посвящении. Он всегда без колебания просил мужчин и женщин оставить все и следовать за Ним. Интересное явление: часто, чем о большем посвящении вы просите, тем больший получаете отклик.

Люди *желают* посвятить себя в жизни чему-нибудь значительному Они откликаются на ответственность, которая дает смысл жизни, и их привлекает призыв и перспектива. В противоположность этому, людей часто не трогают слабые призывы и жалостные просьбы о помощи. Иисус Христос знал об этом, когда сказал в Лук 14:33 следующие слова: "Так всякий из вас, кто не отрешится от всего, что имеет, не может быть Моим учеником". Он требовал полного посвящения.

В одно воскресенье после проповеди я раздал особую карточку "Посвящение жизни", в которой просил людей посвятить всю свою жизнь Иисусу Христу: время, деньги, силы, амбиции, привычки, взаимоотношения, карьеру, дом. Меня поразило не то, что мы получили обратно тысячи карточек, но то, что 177 карточек были подписаны людьми, которые никогда не подписывали обычную учетную карточку, хотя указали, что они посещают церковь много лет! Они просто думали, что заполнять учетную карточку каждую неделю лишено смысла. Иногда легче добиться большого посвящения, чем малого.

Некоторые пасторы боятся просить о большом посвящении, боясь, что это отвратит людей.

**Людей не огорчает, когда их просят о  
большом посвящении,  
если за этим стоит великая цель.**

Однако люди не отвернутся, когда их просят о большом посвящении, если за ним стоит великая цель. Следует помнить о важном различии: люди откликаются на страстное видение, а не на нужду. Именно поэтому не срабатывают многие попечительские кампании: они привлекают внимание к нужде церкви, а не к ее видению.

*Будьте конкретными, когда просите о посвящении.* Другой ключ к достижению посвящения - быть конкретным. Скажите людям точно, что вы от них ожидаете. В церкви Седлбек вместо того, чтобы говорить "Посвятите себя Христу", мы конкретно объясняем, что сюда входит. Мы просим, чтобы люди посвятили себя Христу, затем приняли крещение, затем стали членами церкви, затем приобретали навыки зрелости, затем отдали себя на служение и, наконец, выполняли свое жизненное предназначение. Как я объяснял выше, мы разработали четыре обязательства, которые в точности расшифровывают, что включает в себя каждое из этих посвящений.

Объясняйте о пользе посвящения. Другой ключ к достижению посвящения у людей - это обозначить его преимущество. Бог снова и снова делает это в Библии. Поэтому многие заповеди Св. Писания связаны с удивительными обетованиями. В конце, если мы являем послушание, нас всегда ожидают благословения.

Непреренно объясняйте пользу для семьи, пользу для Тела Христова и общества в целом, а также вечную пользу от посвящения себя духовному росту. У людей действительно есть врожденное желание учиться, расти, улучшаться, однако иногда нужно разбудить это

желание, сформулировав цели учебы и роста, а также рассказав об их применении, ценности и пользе.

Меня иногда поражает то, как создатели рекламы подают такие обычные изделия, как дезодорант, моющие средства и хозяйственное мыло в таком виде, вроде они смогут дать вашей жизни новый смысл, силу и радость. Создатели рекламы - мастера упаковки. Как обидно, что церковь, которая обладает реальным секретом смысла, значения и удовлетворения в жизни, часто подает это вяло и непривлекательно. Сравните качество церковных объявлений и другой рекламы, и вы тотчас заметите разницу.

В начале классов 101,201,301 и 401 мы излагаем их ценность и пользу для участников такими словами: "Вот что этот класс даст вам". Мы также четко объясняем преимущество от посвящения каждому из четырех обязательств.

*Стройте на основе посвящения, а, не исходя из него.* Если вы все же рассказываете людям, к чему их ведете (призывая их к большому посвящению), то важно начинать с такого посвящения, которое они в состоянии совершить, каким бы слабым оно не показалось. Мы призываем людей совершать посвящение, а затем возрастать в нем. Это как решение о том, чтобы стать родителями. Очень немногие супружеские пары чувствуют себя компетентными родителями прежде, чем у них появится их первый ребенок. Однако каким-то образом после того, как решение принято и ребенок родился, родители подтягиваются к своей роли.

Также можно разбить большое посвящение на меньшие шаги и постепенно вести по ним людей. Как вы уже заметили, именно эта идея стоит за нашим процессом жизненного развития. Мы не ожидаем, чтобы люди за один день возрастали от новообращенных до уровня посвящения Билли Грема или матери Терезы - мы даем им возможность совершать рост шаг за шагом. Применяя иллюстрацию "бриллиант" в качестве зримого примера духовного прогресса, люди могут видеть, насколько далеко они продвинулись и как далеко им еще идти.

Важно отмечать людей, когда они посвящают себя продвижению вперед к следующему уровню. Способность совершать и удерживать посвящение - это признак зрелости, который заслуживает признания и поощрения. Проводите торжественные празднования, например, перехода с уровня на уровень, когда вы можете публично отметить этот рост. В конце каждого года мы проводим торжественное мероприятие, на котором поздравляем всех, кто либо впервые подписал обязательство, либо возобновил свое посвящение на следующий год.

Торжественное мероприятие дает людям чувство завершенности и побуждает их продолжать поступательное движение. Один человек однажды сказал мне: "Я свыше 30 лет посещаю занятия в Воскресной школе. Будет у меня когда-нибудь выпуск?" На торжественных мероприятиях дайте людям возможность поделиться свидетельством о том, как их повышенное посвящение явилось благословением в жизни.

Я читал множество статей и книг о том, что поколение акселератов и вундеркиндов ничему не желает себя посвящать. Это просто неправда! Они лишь ожидают, что взамен на свое посвящение получат равную ценность. Они более конкретны в своем посвящении, потому что сейчас есть так много возможностей. Акселераты и вундеркинды отчаянно ищут что-нибудь такое, чему стоило бы посвятить жизнь.

### **Помогайте людям вырабатывать привычки духовного роста**

Самый практический и сильный путь ведения верующих в направлении духовной зрелости - это оказание им помощи в установлении привычек, которые способствуют духовному росту. Их часто называют духовными дисциплинами. Мы применяем термин "привычки", потому что он менее путающий для новых верующих. Мы учим, что для того чтобы быть учеником, конечно же, требуется дисциплина. Однако мы считаем, что эти привычки должны, скорее, приносить радость, чем изнурение. Мы не хотим, чтобы люди боялись духовных упражнений, которые укрепят и разовьют их.

Достоевский однажды сказал: "Вторая половина жизни человека состоит из привычек, которые он приобрел за первую половину". А Паскаль сказал: "Сила добродетели человека..."

измеряется его привычными действиями". Человек состоит из привычек. Если мы не вырабатываем хорошие привычки, то развиваются плохие.

### **Мы не можем говорить о характере, не рассуждая о привычках.**

Есть десятки хороших привычек, которые нам нужно вырабатывать по мере возрастания к духовной зрелости. Разрабатывая класс 201, я много времени провел, размышляя о самых основных привычках, которые, прежде всего, необходимо постигать, для того чтобы происходило возрастание. Какие минимальные требования? Какие привычки главные, дающие начало всем остальным? Проводя это изучение, я возвращался к привычкам, которые влияют на наше время, деньги, взаимоотношения. Если Господство Христа признается в этих трех областях жизни, тогда Он действительно будет стоять у руководства.

Класс 201 "Открытие духовной зрелости" направляет внимание на то, как вырабатывать четыре основные привычные дисциплины: привычка уделять время пребыванию в Слове Божьем, привычка молиться, привычка давать десятину и привычка братского общения. Они основаны на словах Иисуса Христа, которые определяют смысл ученичества: ученик следует за Словом Божиим (см. Иоан. 8:31-32); ученик молится и приносит плод (см. Иоан. 15:7-8); учеником не владеет его имущество (см. Лук 14:33); и ученик выражает любовь ко всем остальным верующим (см. Иоан. 13:34-35).

После наставления о том, что представляют из себя эти четыре привычки, зачем они, когда они нужны и как они применяются, класс раскрывает практические шаги, чтобы начать и поддерживать другие привычки. В Неем. 9:38 весь народ, собравшись вместе, взял на себя духовное обязательство, записал его в письменном виде, а затем попросил своих вождей расписаться в нем в качестве свидетельства; а при завершении класса 201 каждый человек подписывает обязательство о росте. Подписанные карточки обязательства собираются, я подписываю их как свидетель; мы покрываем их пластиком, а затем возвращаем, чтобы люди могли носить их в своих бумажниках. Ежегодно мы обновляем свои посвящения и выдаем новые карточки. Мы обнаружили, что упор на еже годном перепосвящении помогает начать все сначала людям, которые разочаровались или оставили эти привычки.

Выходят ли люди зрелыми христианами из класса 201? Конечно, нет. Именно поэтому он называется "*Открытие духовной зрелости*". Цель в том, чтобы дать людям начало пути. После окончания класса они посвящают себя процессу и основным привычкам, которые необходимы для возрастания. Хотя на пути будет борьба, у них все же при выходе из класса есть постоянная перемена. Это всегда очень трогательный момент, когда люди в каждом классе посвящают Иисусу Христу свое время, деньги и взаимоотношения. Их лица полны надежды и упования, что они будут расти - и они растут!

### **Стройте сбалансированную программу христианского воспитания**

Ранее я упоминал о том, что на мой взгляд, есть пять измерений духовного роста: знание, перспектива, убеждение, умение и характер. Эти пять уровней познания составляют строительные блоки духовной зрелости.

В церкви Седлбек наша программа христианского воспитания строится по этим уровням познания. Нет места сейчас рассказывать обо всех различных учебных курсах, предлагаемых через наш "Институт жизненного развития", однако я все же хочу объяснить, как мы развили ключевую программу в помощь каждому уровню познания.

*Знание Слова.* Чтобы начать строить программу духовного роста, необходимо задать два вопроса: "Что люди уже знают?" и "Что им нужно узнать?" Церковь, которая возрастает, в первую очередь, путем биологического роста (обращение детей членов церкви) или путем прихода членов из других церквей, может иметь у себя многих людей, которые уже имеют

рабочие познания Библии, Однако совсем другой случай, когда церковь устроена для достижения далеких от церкви людей. Вы не можете исходить из того, что новые члены знают всё о Библии; вам нужно начинать с нулевого уровня.

На недавнем ежемесячном крещении мы крестили 63 новообращенных, включая бывшего буддиста, бывшего мормона, еврея и бывшую католическую монахиню. Если прибавить бывших членов движения "Новый век" и просто старых язычников, то приходится иметь дело с весьма смешанным составом. Неверующие отличаются почти полной Библейской неграмотностью. Им незнакомы даже самые известные истории и личности Библии.

Том Холидей, наш пастор, который ведет рабочую группу зрелости, рассказал мне о недавней беседе, которая состоялась у него с совсем недавно крещенным членом церкви, который переживал трудности в своей жизни. Том открыл в своей Библии первую главу Послания Иакова и объяснил о цели испытаний. Человек казался удовлетворен. Выходя из комнаты Тома, он сказал: "Я думал, что может мои трудности, были результатом каких-то грехов моей личной жизни". Том увидел, что человеку нужно было больше, чем просто объяснение испытаний; ему нужно было понять Библейский взгляд на жизнь.

На уровне познаний членов вашей церкви нужно регулярно предлагать новым верующим Библейские классы и обзоры Нового и Ветхого Завета. Однажды мы посвятили 27 сред обзору каждой из 27 книг Нового Завета. Есть множество чудесных программ по обзору Библии, вклю-

чая знаменитые семинары "Путешествие по Библии".

Самая крупная программа церкви Седлбек по развитию знаний Слова - это 9-месячный курс индуктивного изучения Библии, составленный и преподаваемый нашими не рукоположенными учителями. Он называется "Изучение СЛОВА". "СЛОВО" - это акроним пяти дел, которые проводятся на этом Библейском разборе: "спрашивать" (задавать вопросы по тексту), "ломать" свои понятия и представления, "обозревать" (размышлять, думать), "выводы" и "осуществлять" (применять в жизни)! Он основан на методах, описанных в моей книге "Активное изучение Библии". Каждое занятие включает в себя домашние задания, лекции и работу в маленьких группах по обсуждению домашнего задания. Курс начинается каждый год в сентябре и заканчивается в июне. "СЛОВО" для женщин проводится дважды в неделю, а "СЛОВО" для мужчин - раз в неделю.

Хотя важна каждая книга Библии, в Седлбек мы желаем, чтобы члены нашей церкви изучили пять "основных" книг, прежде чем они будут расширять изучение Библии.

### **Перспектива дает ответ на жизненный вопрос "Почему?"**

Это книга Бытие, Евангелие от Иоанна, Послание к Римлянам, Послание к Ефессянам и Послание Иакова.

*Перспектива.* Перспектива - это понимание чего-либо, когда вы рассматриваете это более широко.

Это способность воспринимать, как все взаимосвязано между собой и, исходя из сравнения, составлять суждения об их важности. В духовном смысле это означает рассматривать жизнь с Божьей точки зрения. В Библии слова "понимание", "мудрость" и "различение" всецело касаются перспективы. Противоположность перспективы - это жестокосердие, слепота и глупость.

Пс. 102:7 гласит: "Он показал пути Свои Моисею, сынам Израилевым - дела Свои" (курсив добавлен). Народ Израиля должен был увидеть, что сотворил Господь, а Моисей должен был понять, почему Бог соделал это. В этом различие между знанием и перспективой. Знание - это познание того, что Бог сказал и сделал. Перспектива - это понимание, почему Бог это сказал или сделал. Она отвечает на жизненный вопрос "Почему?".

Библия учит, что у неверующих нет духовной перспективы, и что отсутствие перспективы свидетельствует о духовной незрелости. Постоянное нареkanie Бога на израильский народ заключалось в том, что у них не было перспективы, а многие пророки укоряли народ за эту слабость. В противовес этому, обладание перспективой есть свойство духовной зрелости. Евр. 5:14 гласит: "Твердая же пища свойственна совершенным, у которых *чувства навыкам приучены к различению добра и зла*" (курсив добавлен). Есть много преимуществ от постижения того, как видеть все с Божественной перспективы, однако я упомяну лишь четыре.

Первое, *перспектива вызывает большую любовь к Богу*. Чем лучше мы понимаем природу Бога и пути Божьи, тем больше любим Его. Ап. Павел молился: "Чтобы вы, укорененные и утвержденные в любви, могли постигнуть со всеми святыми, что широта и долготы, и глубина и высота" (Ефес. 3:18).

Второе, *перспектива помогает противостоять искушению*. Когда мы рассматриваем ситуацию с Божьей точки зрения, то осознаем, что долгосрочное последствие греха - намного серьезнее, чем то, что может дать кратковременное удовольствие. Без перспективы мы идем за своими естественными наклонностями. "Есть пути, которые кажутся человеку прямыми; но конец их - путь к смерти" (Прит. 14:12, курсив добавлен).

Третье, *перспектива помогает справляться с трудностями*. Если мы обладаем Божественной перспективой жизни, то осознаем, "что любящим Бога, призванным по Его изволению, все содействует ко благу" (Рим. 8:28), а также "что испытание вашей веры производит терпение" (Иак. 1:3). Перспектива была одной из причин, почему Иисус Христос смог выдержать муки Креста (см. Евр. 12:2). Он смотрел дальше боли и видел уготованную Ему радость.

Четвертое, *перспектива хранит от ошибок*. Если было когда-либо время, когда христианам нужно укореняться в истине, то это сегодня. Мы живем в обществе, которое отвергает абсолютную истину и принимает каждое мнение как равноценное. Многообразие идей создало очень противоречивую культуру. Величайшая проблема не в том, что наша культура ни во что не верит, но в том, что она верит во всё.

Как крайне необходимы сегодня пасторы и учителя, которые будут ясно и с Божьей перспективой учить в отношении работы, денег, удовольствий, страданий, добра, зла, взаимоотношений и всех прочих важнейших вопросов жизни. Когда у нас есть перспектива, то мы не будем "более младенцами, колеблющимися и увлекающимися всяким ветром учения, по лукавству человеков, по хитрому искусству обольщения" (Ефес. 4:14). Перспектива - это то, что производит стабильность в жизни людей.

### **Жизненные взгляды первостепенной важности**

<b>Доктрина</b>	<b>Главная перспектива</b>
Бог	Бог больше и лучше, чем я могу вообразить.
Иисус Христос	Иисус Христос - Он Бог, явивший Себя нам.
Святой Дух	Бог живет сейчас во мне и через меня.
Откровение	Библия - непогрешимое руководство к жизни.
Творение	Ничто не произошло просто так Бог создал всё.
Спасение	Благодать - единственный путь взаимоотношений с Богом.
Освящение	Божья воля в том, чтобы мы возрастали в уподоблении Христу.
Добро и зло	Бог допускает зло, чтобы дать выбор. Бог может извлечь добро даже из недобрых событий.

Потусторонняя жизнь	Смерть - не конец, а начало. Небо и ад - это реальные места.
Церковь	Единственная настоящая "сверхсила" в мире - это Церковь. Она будет пребывать в вечности.
Молитва	Молитва может сделать все, что может делать Бог.
Второе пришествие	Господь Иисус Христос грядет вновь, чтобы судить мир и собрать Своих детей.

**Знать, что делать (знание), зачем делать (перспектива)  
и как делать (умение) – лишено смысла, если у вас нет убеждения,  
которое побуждает к делу!**

Программа церкви Седлбек по обучению Библейской перспективы называется "Перспективы жизни". По сути, это курс систематического богословия, который написан моей женой Кей и нашим пастором духовного роста Томом Холлидеем. Программа "Перспективы жизни" охватывает 12 главных христианских доктрин. Ее проводит Кей и не рукоположенные учителя нашей церкви дважды в неделю в течение 27 недель. Она представляет из себя комбинацию лекций и обсуждения в группах.

*Убеждения.* Словари обычно определяют слово "убеждение" как "стойкая или сильная вера". Однако на самом деле оно намного больше этого. Убеждения человека включают в себя его ценности, посвящение и побуждение. Мне нравится определение, которое я однажды услышал у Ховарда Хендрикса: "Вера - это что-то, о чем вы спорите, убеждения - это то, за что вы пойдете на смерть". Знать, что делать (знание), зачем делать (перспектива) и как делать (умение) - лишено смысла, если у вас нет убеждения, которое побуждает к делу.

После уверования человек часто поступает определенным образом, потому что другие окружающие его христиане дают совет или показывают пример. Человек может молиться, читать Библию, посещать богослужения, поступая так по примеру других. Это прекрасно в отношении новых христиан - маленькие дети постигают таким образом; однако по мере возрастания нужно постепенно вырабатывать в себе собственные причины, зачем это делать. Эти причины - убеждения. Библейские убеждения существенно важны для духовного роста и зрелости.

Одним из самых известных хитов 80-х годов была песня "Карма хамелеон" Боя Джорджа. Одна главная строчка звучала так "Я человек без убеждений". К сожалению, есть много людей с неясными ценностями, смешанными в кучу приоритетами и нечетким посвящением. Джеймс Гордон однажды сказал: "Человек без убеждения так же слаб, как и дверь, которая держится на одной петле".

Человек без убеждений предоставлен на милость обстоятельств. Если человек не определит, что важно и как ему жить, то за него это сделают другие. Люди без убеждений часто бездумно идут за толпой.

**Без убеждений в отношении роста люди разочаровываются и сдаются.**

На мой взгляд. Ап. Павел говорил об убеждении, когда сказал в Рим. 12:2 следующие слова: "И не сообразуйтесь с веком сим, но преобразуйтесь обновлением ума вашего, чтобы вам познавать, что (есть) воля Божия, благая, угодная и совершенная".

Церковь должна обучать Библейским убеждениям, чтобы противостоять мирским ценностям, которым постоянно подвергаются верующие. Старая присказка гласит: "Если не держаться одного, то упадешь в другое". Как жалко, что у людей часто есть значительные убеждения в незначительных вопросах (футбол, мода и т.д.), но слабые убеждения в главных вопросах (что правильно, а что неправильно).

Убеждения помогают нам прилежно возрастать духовно. Рост требует времени и усилий. Без убеждения о росте люди разочаровываются и сдаются, Никто не продолжает

заниматься трудной задачей, если не убежден, что для этого есть хорошая причина. Церковь может научить людей, как им молиться, как изучать Библию, как свидетельствовать, однако пока не выработаются соответствующие убеждения, люди не будут этого держаться.

Люди, которые произвели самое большое воздействие на этот мир, доброе или злое, не обязательно были самыми умными, самыми богатыми и самыми образованными. Это были люди с сильнейшими, глубочайшими убеждениями. Маркс, Ганди, Будда, Колумб и Лютер - пример лишь немногих людей, которые изменили лицо мира по причине своих убеждений.

В 1943 году в Германии сто тысяч молодых людей в коричневых рубашках наполнили олимпийский стадион в Мюнхене, крупнейший в то время в мире. Своими телами они образовали знак для фанатика, стоявшего на трибуне. Это были слова: "Гитлер - мы твой". Их посвящение позволило им завоевать Европу. Много лет спустя группа молодых китайских студентов посвятила себя заучиванию наизусть философии маленькой красной книжечки "Цитатник председателя Мао" и стала жить в соответствии с ней. Результатом явилась "культурная революция" до сегодняшнего дня удерживающая один миллиард жителей крупнейшей в мире стране под рабством коммунизма. Вот сила убеждений!

Жизнью Иисуса владело убеждение, что Он послан исполнять волю Отца. Это убеждение давало глубокое понимание цели Его жизни и не давало отвлекаться от Своего дела на другие дела. Чтобы иметь представление об убеждениях, которых Он придерживался, изучите все случаи, когда Иисус произносил фразу "надлежит Мне..." Когда люди вырабатывают убеждения, как у Христа, они также вырабатывают чувство цели в жизни.

Убеждения обладают привлекательным качеством, которое объясняет популярность многих культов. При всей ошибочности и часто нелогичности верований культов, их вера сопровождается сильной убежденностью. Церкви без четких, сильных убеждений никогда не привлекут тот уровень посвящения, которого заслуживает Христос. Мы должны гореть убеждением о том, что Царство Божье - это величайшее дело в мире. Вэнс Хевнер как-то сказал: "Иисус Христос требует большей приверженности, чем любой из когда-либо бывших вождей. Разница в том, что у Христа есть на это право!".

В церкви Седлбек мы учим о Библейских убеждениях в каждой программе, классе, семинаре и проповеди, но личные убеждения появляются не потому, что о них много учат. Они лучше всего передаются через взаимоотношения. Убеждения заразительны: люди приобретают их, находясь с другими людьми, у которых они есть. Это главная причина, по которой мы подчеркиваем, что малые группы - это часть нашего процесса жизненного развития. Близкие взаимоотношения с убежденными людьми зачастую производят большее воздействие, чем простое слушание проповеди, которая произносится с убеждением.

*Навыки.* Навык - это способность делать что-либо легко и правильно. Навык развивается не через слушание лекций, а через практику и опыт.

### **Навыки - это практические шаги духовного роста.**

В жизни христианина есть определенные навыки, которые необходимо развивать для достижения зрелости: навыки изучения Библии, навыки служения, навыки свидетельства, навыки отношений с людьми, навыки распоряжения временем и многие другие.

Навыки - это практические шаги духовного роста. Знание и перспектива связаны с познанием. Убеждения и характер связаны с сущностью человека. Навыки связаны с трудом. Мы должны быть "исполнители слова а не слышатели только" (Иак. 1:22). Наши поступки доказывают нашу принадлежность к Божьей семье. Иисус сказал: "Матерь Моя и братья Мои суть слушающие слово Божие и *исполняющие его*" (Лук 8:21, курсив добавлен).

Многие верующие не преуспевают сегодня, потому что они знают, что делать, но никогда не были научены, как, это делать. Они слышали множество проповедей о важности изучении Библии, но никто не показал, как это делать. У них вызывают чувство вины за слабую молитвенную жизнь, однако никто не берет на себя труд объяснить, как составить молитвенный список, как прославлять Божий характер, используя Его имена, или как

ходатайствовать в молитве о ближних. Увещание без объяснения ведет к огорчению. Каждый раз, когда мы призываем людей что-то делать, мы ответственны за то, чтобы в точности объяснить им, как это делать.

Если вы хотите, чтобы ваша церковь производила эффективных христиан, то должны обучить их необходимым навыкам для христианской жизни и служения. Навык - это секрет эффективности. Помните тот стих, который я привел во 2-й главе: "Если притупится топор, и если лезвие его не будет отточено, то надобно будет напрягать силы; мудрость умеет это исправить" (Еккл. 10:10).

Программа церкви Седлбек по выработке навыков называется "Семинары жизненных навыков". Эти семинары обычно длятся от 4-х до 8-ми часов и, как правило, проводятся за один день. Мы увидели, что людям обычно легче выделить много времени в один день, чем посещать по одному часу в неделю в течение шести недель. Иногда все же мы растягиваем семинар жизненных навыков на период в несколько недель, когда невозможно за один день охватить весь его объем.

Каждый семинар жизненных навыков направлен на один конкретный навык, например, семинар о том, как изучать Библию, как более эффективно молиться, как справляться с искушением, как находить время для служения и как ладить с другими людьми. Мы обозначили 9 основных навыков, которые, на наш взгляд, нужны каждому христианину, но мы также предлагаем семинары по другим навыкам, как только видим в них конкретную нужду в нашей церкви.

*Характер.* Уподобление Христу в характере - это конечная цель всего христианского воспитания. Остановиться на чем-то меньшем - это не понять весь смысл духовного роста. Мы должны прийти "в единство веры и познания Сына Божия, в мужа совершенного, в меру полного возраста Христова" (Ефес. 4:13).

Выработка такого характера, как у Христа - это самая важная задача в жизни, потому что это то единственное, что мы заберем с собой в вечность. Иисус Христос ясно сказал в Своей Нагорной проповеди о том, что вечная награда на Небесах будет основана на характере, который мы выработаем и покажем здесь на земле.

### **Характер никогда не создается в классной комнате; он создается в обстоятельствах жизни.**

Это означает, что цель всей нашей учебы должна состоять в перемене жизни, а не в простом изложении информации. Ап. Павел сказал Тимофею, что цель его наставления была в том, чтобы выработать характер у тех, кого он наставлял: "Щель же увещания есть любовь от чистого сердца и доброй совести и нелицемерной веры" (1 Тим. 1:5). То же самое сказал Павел и Титу: "Ты же говори то, что сообразно с здравым учением" (Тит. 2:1).

Характер никогда не создается в классной комнате; он формируется в обстоятельствах жизни. Изучение Библии в классной комнате - это просто обстановка, где выясняются качества характера и постигается то, как вырабатывается характер. Когда мы понимаем, каким образом Бог употребляет обстоятельства для развития характера, то у нас будет правильный ответ, когда Бог поместит нас в ситуации, которые формируют характер. Развитие характера всегда включает в себя выбор. Когда мы делаем правильный выбор, то наш характер все более уподобляется Христу.

Каждый раз, когда мы избираем отвечать на какую-то ситуацию по Божьему, а не следовать своим природным наклонностям, то мы вырабатываем характер. Я однажды написал книгу о плоде духа, которая называлась "Сила, меняющая вашу жизнь", где эти понятия объясняются более полно.

Если вы хотите узнать, как выглядит характер, подобный Христу, то хорошо начать из списка девяти качеств характера, которые Павел перечисляет в Гал. 5:22-23: "Плод же духа: любовь, радость, мир, долготерпение, благость, милосердие, вера, кротость, воздержание". Плод духа в совершенстве изображает Христа; Он - воплощение этих девяти качеств. Если

человек собирается уподобляться Христу в характере, то в его жизни также должны быть эти качества.

Как Бог производит плод духа в нашей жизни? Когда ставит нас в прямо противоположные обстоятельства, чтобы нам приходилось совершать выбор! Бог учит, как любить по-настоящему, когда ставит вокруг нас людей, которых невозможно любить: "Никакой характер не нужен для того, чтобы любить людей, у которых все это есть". Он учит нас радости во времена горя: "Радость - это внутреннее. Счастье зависит от того, что происходит, но радость существует независимо от обстоятельств". Он развивает в нас мир, помещая посреди хаоса, чтобы мы научились доверять Ему "Не требуется характер, чтобы быть в мире, когда все идет, как положено".

Бога намного больше заботит наш характер, чем наше удобство. Его замысел - усовершенствовать нас, а не оградить со всех сторон. По этой причине Он допускает всевозможные обстоятельства, созидающие характер: конфликты, разочарования, трудности, искушения, безводную пустыню и отсрочку. Самая большая ответственность программы христианского воспитания в вашей церкви состоит в том, чтобы подготовить людей по знаниям, перспективе, убеждениям и навыкам, которые нужны, чтобы справляться с этими ситуациями. Если вы это сделаете, то люди выработают характер.

Столетие тому назад Сэмюэл Смайлз подметил: "Посей мысль и пожнешь действие; посей действие и пожнешь привычку; посей привычку, пожнешь характер; посей характер и пожнешь судьбу".

Есть логический порядок в построении знания, перспективы, убеждения, навыков и характера. Нужно в основе начинать с знаний. Поскольку духовный рост зиждется на Слове Божьем, то первый уровень учебы - это приобретение рабочих познаний о Библии. Перспективы и убеждения должны быть основаны на Библии. Над познанием о Слове добавляйте перспективу, Чем лучше человек знает Слово Божье, тем больше начнет рассматривать жизнь с Божьей точки зрения. Убеждения естественным образом произрастают из перспективы. Как только человек начинает видеть все с Божьей перспективы, он начинает вырабатывать Библейские убеждения. Понимание Божьей цели и Божьего изволения меняет побуждения человека.

Убеждение дает затем человеку побуждение держаться духовных привычек. Постепенно через повторение эти привычки становятся навыком. Человеку уже больше не нужно сознательно обращать на что-то внимание, когда он уже это исполняет.

Если составить вместе знание Слова, Библейскую перспективу, благочестивые убеждения и соответствующие навыки служения Богу, то в результате получится характер! Сначала вы об этом знаете, затем понимаете, затем верите всем своим сердцем, а затем исполняете. Результат всех четырех компонентов - характер.

Вот пять вопросов, которые вам нужно задавать в отношении своей программы христианского воспитания:

- Изучают ли люди содержание и смысл Библии?
- Видят ли люди более ясно себя, жизнь и других людей с Божьей перспективы?
- Приходят ли ценности людей во все большее соответствие с Божьими ценностями?
- Приобретают ли люди все больше навыков служения Богу?
- Уподобляются ли люди все больше Христу?

В церкви Седлбек мы непрерывно работаем на эти цели. В Кол. 1:28 Ап. Павел сказал: "Которого мы проповедуем, вразумляя всякого человека и научая всякой премудрости, чтобы представить всякого человека совершенным во Христе Иисусе".

Наше видение в отношении духовной зрелости состоит в том, чтобы принести славу Богу путем приведения к Иисусу Христу как можно больше подобных Ему учеников до пришествия Господа.

## ***Седлбек 2020 - видение зрелой церкви***

**Мы мечтаем о 15 тысячах членах церкви, взявших на себя обязательство** о зрелости: ежедневно проводить время общения с Богом, еженедельно жертвовать Богу десятину и каждую неделю участвовать в рабочей (малой) группе для Божьего труда.

**Мы мечтаем о сети из тысячи малых групп в церкви**, которые обеспечивают поддержку, ободрение и взаимотчетность верующих по мере их роста и уподобления Христу. Эти группы будут продолжать трудиться под руководством подготовленных рядовых пасторов и ведущих, которые в любви руководят людьми, духовно их питают и заботятся о них в малых группах.

**Мы мечтаем, чтобы наш "Институт жизненного развития" (ИЖР)** для членов церкви давал сбалансированную программу изучения Библии, занятий, тематических семинаров и ежегодных конференций для созидания знаний, перспективы, убеждений, навыков и характера. Мы надеемся, что к 2020-му году диплом ИЖР получат 7500 членов нашей церкви.

Мы мечтаем о проведении богослужения среди недели для верующих, охватывающем 5 тысяч взрослых, детей и молодежи, которые не вовлечены в общение в малых группах.

Мы мечтаем о 250 одаренных учителях преподавательского состава, имеющих подготовку по видению, характеру, знаниям и опыту для насыщения нашей паствы. Мы мечтаем о программе подготовки учителей, чтобы готовить специалистов по отдельным книгам Библии, вероучению, апологетике и возрастанию христиан. Мы мечтаем о том дне, когда можно будет сказать: "Самые лучшие в стране учителя Библии - это учителя в церкви Седлбек". Мы мечтаем о подходящем по возрастам процессе жизненного развития, который поведет наших детей и молодежь к любви Христа и Его Церкви, духовному возрастанию, нахождению своего места в служении и пониманию своего жизненного предназначения в мире.

**Мы мечтаем о соответствующем возрасту процессе жизненного развития**, приводящем наших детей и молодежь к любви Христа и Его Церкви, духовному возрастанию, открытию своего места в служении и пониманию своей жизненной миссии в мире.

**Мы мечтаем о церкви Седлбек как образце христианского воспитания**, внимание которой сосредоточено на изменении жизни, а не просто усвоении знаний. Мы намерены предоставить ресурсы, пособия и обучение тысячам других целеустремленных церквей.

**Мы мечтаем о работе с семинариями по установлению учебных программ для пасторов на базе церкви.** Мы намерены готовить для церкви XXI века руководителей к тому, как начинать и развивать целенаправленные церкви, а также как руководить ими.

*Цель этого перспективного видения - воздать славу Богу через приведение к Господу Иисусу Христу как можно больше уподобленных Ему учеников до Его возвращения (см. Кол. 1:28)!*

## Обращение членов церкви в служителей

*Ибо мы - Его творение, созданы во Христе Иисусе на добрые дела, которые Бог предназначил нам исполнять. Послание к Ефесеям 2:10*

*К совершению святых, на дело служения, для созидания тела Христова. Послание к Ефесеям 4:12*

Наполеон однажды показал на карту Китая и сказал: "Вот лежит спящий великан. Когда он проснется, то его не удержать". Я считаю, что Церковь - это спящий великан. Каждое воскресенье лавки церкви наполняются верующими, которые ничего не делают со своей верой, кроме "хранения ее".

Обозначение "активный член церкви" в большинстве случаев означает тех, кто регулярно посещает церковь и оказывает ей финансовую поддержку. Ничего большего от них не ожидается. Однако у Бога намного большее ожидание от каждого христианина. Он ожидает, что каждый христианин будет употреблять свои дары и таланты в служении. Если мы когда-либо сумеем разбудить и высвободить массу талантов, ресурсов, творческое начало и энергию, которые находятся в спящем виде в типичной поместной церкви, то христианство взорвется невиданными темпами роста.

В евангельских церквях величайшая нужда состоит в том, чтобы вызвать членов церкви к служению. Опрос Геллапа обнаружил, что 10% членов американских церквей проявляют активность в каком-нибудь виде личного служения, а у 50% всех членов церквей нет интереса совершать труд служения. Только задумайтесь об этом! Сколько бы церковь не способствовала вовлечению членов церкви в служение, половина из них остаются зрителями. Это люди, которые говорят: "У меня нет побуждения заниматься этим". (Фактически, это своеобразный вид побуждения - прилипнуть к стулу!)

В исследовании Геллапа есть ободряющая новость: 40% всех членов церквей выразили интерес к совершению служения, однако их никогда не просили, и они не знают, как трудиться. Эта группа людей - неразработанный золотой рудник! Если вы можете вовлечь эти 40% и прибавить к ним те 10% людей, которые уже несут служение, то у вас церковь могло быть 50% членов церкви, активно вовлеченных в служение. Разве бы вас не радовало, если бы половина вашей церкви состояла из людей, полностью занятых служением. Если бы это произошло, то большинство пасторов подумали бы, что они уже умерли и попали на Небеса.

Хотя у крупных церквей много преимуществ перед небольшими церквями, одно мне очень в них не нравится: что там талант может легко затеряться среди массы людей. Если они сами не проявят инициативу, чтобы показать свое дарование или опыт, то эти талантливые члены церкви могут каждую неделю сидеть в собрании, а вы даже не будете представлять себе, что они могут делать. Это волнует и глубоко беспокоит меня, потому что сидящий без дела пропадает, не находя себе применения. Подобно и мышцы могут пропасть, если их не употреблять.

Однажды после служения я разговаривал с людьми во дворе церкви и упомянул в беседе о нашей большой нужде, чтобы кто-то сделал видеозапись одного события. Человек, с которым я беседовал, сказал: "Почему бы не обратиться к ней?", указывая на женщину, стоящую в метре от нас. Я подошел к этой женщине, спросил, как ее зовут и кто она по профессии. Она сказала: "Я директор студии видеофильмов Уолта Диснея". Она посещала церковь уже около года.

В другой раз я упомянул, что нам нужен цветовод, чтобы украсить нашу палатку к Дню матери. Кто-то показал мне на человека в собрании и сказал: "Он создает много призовых композиций для выставки роз". Меня пугает мысль о том, что через мое незнание подобный талант может остаться без применения.

Ваша церковь никогда не будет сильной, если не будет сильным костяк не рукоположенных служителей, которые осуществляют в церкви разнообразный труд. Каждой церкви нужна целенаправленная, хорошо спланированная система раскрытия, вовлечения и поддержки дарований ее членов. Вам нужно установить процесс приведения людей к более глубокому посвящению и большему служению Христу - когда члены вашей церкви будут двигаться из крута посвященных к ядру не рукоположенных служителей. На диаграмме нашего процесса жизненного развития мы называем это "приведение людей на третий уровень".

Большинство евангельских церквей придерживаются того понятия, что каждый верующий - это служитель. Многие даже уделяют этому главное внимание в проповеди и наставлении. И все же большинство членов церкви не делают ничего, кроме посещения и материального служения. Что нужно для того, чтобы обратить аудиторию в воинство? Как вам переделать зрителей в участников? В этой главе я хочу объяснить систему, которую мы наладили для подготовки, укрепления и вовлечения членов нашей церкви в труд служения.

### **Преподайте Библейскую основу для служения каждого члена церкви**

Я стремился подчеркнуть значение закладывание Библейского основания для всего того, что вы делаете. Людям всегда нужно знать "почему", прежде чем научить их тому, "как". Вложите время в преподавание членам вашей церкви Библейского основания для их служения. Затем преподавайте это на занятиях, в проповеди, на семинарах, в домашних Библейских группах и везде, где только можно обратить на это внимание. На деле вам никогда нельзя переставать учить о важности того, чтобы каждый христианин имел служение.

Мы в обобщенном виде изложили свои представления о служении в девизе "Миссия служения". На основании Рим. 12:1-8, мы считаем, что церковь зиждется на четырех столпах служения ее членов. Мы вновь и вновь преподаем эти четыре столбовые истины, для того чтобы они глубоко укоренились в сердце верующих.

#### **Столб 1: Каждый верующий - служитель**

Каждый верующий - это не пастор, однако каждый верующий призван к служению. Бог призывает всех верующих совершать служение в мире и в церкви. Труд в церкви - это не произвольное дело для христианина. В Божьем воинстве нет вольнонаемных, Он привлек всех нас в служение.

Быть христианином - значит быть подобным Иисусу Христу. Иисус сказал: "Ибо и Сын Человеческий не для того пришел, чтобы Ему служили, но чтобы *послужить* и *отдать* душу Свою для искупления многих" (Марк 10:45, курсив добавлен). Труд и материальное служение - это определяющие характеристики жизни, уподобленной Христу, которая ожидается от каждого верующего.

В церкви Седлбек мы учим о том, что каждый христианин создан для служения (см. Ефес, 2:10), *спасён* для служения (см. 2 Тим. 1:9), *призван* в служение (см. 1 Пет. 2:9-10), *одарен* для служения (см. 1 Пет. 4:10), *наделен властью* для служения (см. Матф. 28:18-20), *имеет повеление* нести служение (см. Матф. 20:26-28), должен быть *подготовлен* к служению (см. Ефес. 4:11-12), *необходим* для служения (см. 1 Кор. 12:27), *отчитывается* за служение и будет награжден в соответствии со своим служением (см. Кол. 3:23-24).

#### **Столб 2: Каждое служение важно**

В Теле Христовом нет "маленьких людей", а также нет "незначительных" видов служения. Каждый труд служения важен.

Но Бог расположил члены, каждый в составе тела, как Ему было угодно: "... Не может глаз сказать руке: ты мне не надобна"; или также голова ногам: "вы мне не нужны". Напротив, члены тела, которые кажутся слабейшими, гораздо нужнее... (1 Кор. 12:18-22)

Некоторые виды служения заметны, а некоторые находятся как бы за сценой, однако все они равноценны. На конференции "СОЛЬ", нашем ежемесячном общении служителей, мы подчеркиваем и признаем то, что каждый труд в церкви имеет равную ценность. Маленький труд зачастую имеет огромное значение. Самый важный свет в моем доме - это не большая люстра в гостиной, а маленький ночник, который помогает мне не ушибиться среди ночи. Он маленький, но для меня он более полезен, чем нарядное освещение. (Жена шутит, что мой любимый свет зажигается, когда я открываю холодильник.)

### **Столб 3: Мы зависим друг от друга**

Любое служение не только важно, но также переплетено с другими. Каждое служение зависит от других. Так как одно единственное направление служения не может выполнить все, что призвана совершать церковь, то мы должны зависеть друг от друга и совместно трудиться. Как в разрезных картинках - для восстановления целой картины необходим каждый кусочек. Больше всего всегда заметно отсутствие недостающего кусочка.

Когда одна часть вашего тела нездорова, то и другие части также не работают. Один из отсутствующих компонентов в современной церкви - это понимание взаимозависимости. Мы должны трудиться вместе. Заботу нашей культуры об индивидуализме и независимости нужно заменить Библейскими понятиями взаимозависимости и взаимности.

### **Столб 4: Служение - это выражение "ФОРМЫ" человека**

В этом отличительная черта того, как мы учим в Седлбек. "ФОРМА" - это акроним, который я составил несколько лет тому назад для объяснения пяти элементов (функция, одаренность, разнообразие, мастерство и активность), которые определяют, каким должно быть служение человека.

Когда Бог создал животных, то наделил каждого из них конкретной специализацией опыта. Некоторые животные бегают, некоторые скачут, некоторые плавают, некоторые живут в норах, а некоторые летают. У каждого животного есть конкретная роль, выполняемая им, на основании того, как оно было сформировано Богом. То же касается и людей. Каждый из нас уникальным образом создан или сформирован Богом для определенного дела.

Мудрое распоряжение жизнью человека начинается с понимания им своей "ФОРМЫ" - того, как он устроен.

#### **Как Бог формирует человека к служению**

**Ф** ункция  
**О** даренность  
**Р** азнообразие  
**М** астерство  
**А** ктивность

Человек уникален, удивительно сложен и состоит из многих различных факторов. То, для чего Бог его создал, определяет Божье волеизъявление о том, что человек должен делать. Служение человека определяется тем, как он устроен.

Если вы не понимаете своей формы, то беретесь не за то, что Бог предусмотрел и приготовил для вас. Если ваши дары не подходят к роли, которую вы выполняете в жизни, то вы чувствуете себя "не в своей тарелке". Это огорчительно как для вас, так и для других. Это

не только ведет к ограниченным результатам, но также к огромной трате ваших талантов, времени и энергии.

У Бога основательно продуман план в отношении вашей жизни. Он бы не наделил каждого из нас врожденными способностями, темпераментом, талантами, духовными дарами и жизненным опытом, чтобы затем этого не использовать! Путем определения и понимания пяти факторов "ФОРМЫ" мы можем увидеть Божью волю в отношении своей жизни - тот уникальный путь, который Он предусмотрел для каждого из нас для служения Ему. Когда речь идет о служении, то ваша функция вытекает из того, как Бог сформировал вас.

Бог вас лепил и формировал к служению от самого вашего рождения. Фактически, Бог начал формировать вас прежде вашего рождения:

Ибо Ты устроил внутренности мои, и соткал меня во чреве матери моей. Славлю Тебя, потому что я дивно устроен. Дивны дела Твои, и душа моя вполне сознает это. Не сокрыты были от Тебя кости мои, когда я созидаем был в тайне, образуем был во глубине утробы. Зародыш мой видели очи Твои; в Твоей книге записаны все дни для меня назначенные, когда ни одного из них еще не было. (Пс. 138:13-16)

**Функция.** Слово "сердце" употребляется в Библии для обозначения средоточия наших побуждений, желаний, интересов и наклонностей. Наше сердце определяет, почему мы говорим именно так, а не иначе (см. Матф. 12:34), почему у нас именно такое отношение (см. Пс. 36:4) и почему мы поступаем именно таким образом (см. Прит. 4:23).

По физиологической функции каждый из нас обладает уникальным сердцебиением. Сердца разных людей бьются слегка не так. Бог также наделил каждого из нас уникальной функцией - "эмоциональным сердцебиением", которое повышается, когда мы встречаемся с интересующим нас делом, темой или обстоятельством. Мы инстинктивно проникаемся глубоким чувством к чему-то определенному, а к другому нет. Еще одно слово, обозначающее сердце - это "страсть". Есть некоторые темы, к которым у вас страстное отношение, в то время, как к другим вам совсем нет дела. В этом выражена функция нашего сердца.

Богом данные вам побуждения и наклонности служат как внутренняя система руководства вашей жизнью. Они определяют, что вас интересует и что принесет вам наибольшее удовлетворение и полноту. Они также побуждают вас стремиться к определенным видам деятельности, темам и окружению. Не отмахивайтесь от своих природных интересов. Люди редко преуспевают в выполнении задач, которые им не нравится делать. Высокие достижения чаще всего бывают у того, кто радуется от своего дела.

У Бога была цель, когда Он давал вам врожденные интересы. Ваше эмоциональное сердцебиение дает очень важный ключ к пониманию Его волеизъявления в отношении вашей жизни. Бог дал вам сердце однако вам выбирать, употребите вы его для добра или зла, в эгоистических целях или для служения Богу и ближнему 1 Цар. 12:20 гласит "... служите Господу всем сердцем вашим".

**Одаренность.** Библия ясно учит, что Бог наделяет каждого верующего определенными духовными дарами для использования в служении (см. 1 Кор. 12; Рим. 8, Ефес. 4. Однако духовные дары лишь часть всей картины. Духовным дарам часто уделяется повышенное внимание в ущерб другим равно важным факторам. Природные способности, с которыми вы родились, также от Бога, как и ваш опыт и врожденные свойства личности. В духовных дарах проявляется часть Божьей воли в отношении вашего служения, но не вся она.

Многие церкви говорят: "Откройте свои духовные дары и вы узнаете, какой труд вам надлежит выполнять". Это обратный путь. Я придерживаюсь как раз противоположного: начинайте пробовать разные направления служения и затем вы откроете свои дары! Пока вы на деле не приступите к служению, вы не узнаете, что у вас получается хорошо. Вы можете прочесть все напечатанные книги и все же не иметь ясности, к совершению какого труда у вас есть дарование.

Я не придаю большого значения многим "проверкам духовных даров" или тестам, которые есть сегодня. Во-первых, проверки и тесты требуют стандартизации, что отвергает уникальность Божьего труда в жизни каждого человека в отдельности. Люди, обладающие даром евангелизации в нашей церкви, могут выражать его совсем не так, как Билли Грем выражает свой дар евангелиста. Во-вторых, в Новом Завете нет определения большинства духовных даров, поэтому сегодняшнее определение произвольное, весьма тенденциозное и обычно представляет собой деноминационную предвзятость.

Третья проблема состоит в том, что чем более зрелым становится верующий, тем более вероятно, что в нем проявятся характеристики целого ряда даров. У него может быть сердце служителя или он будет свободно раздавать скорее от своей зрелости, чем по причине особого духовного дара.

Будучи подростком, я по тесту проверил свои духовные дары и обнаружил, что у меня был лишь один дар - мученичества! Я подумал: "Вот здорово. Это дар, которым пользуются лишь раз в жизни". Я мог взять сотню тестов о дарах и так никогда и не обнаружить, что обладал даром проповедника и учителя. Мне бы никогда это не пришло в голову, потому что я никогда этого не делал. Лишь после того, как я начал откликаться на возможности проповедовать, я увидел результаты, услышал подтверждение от других людей и понял: "Бог одарил меня для этого дела!"

**Разнообразие.** Бог, конечно же, не пользуется "кондитерскими выемками" для создания людей. Он любит разнообразие. Он создал интровертов и экстравертов. Он создал людей, любящих рутину и тех, кто любит разнообразие. Он сделал некоторых людей "мыслителями", а других "чувствительными натурами". Он создал людей, которые лучше всего работают, когда им дают личное задание, а также людей, которым лучше всего работает в составе команды.

Библия дает нам множество доказательств того, что Бог употребляет все типы личности. Петр был сангвиником, а Павел холериком. Личность Иеремии определенно отличалась меланхолией. Когда вы посмотрите на разницу личностей у двенадцати учеников, которых избрал Иисус, то легко понять, почему иногда у них были межличностные конфликты!

Нет "правильного" или "неправильного" темперамента для служения. Нам в церкви нужны все типы личностей для равновесия и придания ей особого вкуса. Мир был бы очень скучным местом, если бы все имело вкус ванили. К счастью, люди более разнообразны, чем ассортимент мороженого.

Свойства вашей личности будут влиять на то, как и где вы употребите свои духовные дары и способности. Например, два человека могут иметь один и тот же дар евангелиста, однако если один по характеру сосредоточенный человек, а другой общительный, то у них этот дар будет выражаться по-разному.

Люди, работающие с деревом, знают, что легче обрабатывать его вдоль волокон, а не против. Точно так же, когда вас заставляют совершать не характерное для вашего темперамента служение, то это создает напряжение и дискомфорт, требует дополнительного усилия и энергии и дает далеко не лучшие результаты. Поэтому подражание служению другого человека никогда не получается. Вы не обладаете личностью этого человека. Бог создал вас, чтобы вы были самим собой! Вы можете научиться на примере других, однако нужно отфильтровать постигаемые вами уроки через свою "ФОРМУ".

Когда вы совершаете служение в соответствии с тем типом личности, которым вас наделил Бог, то испытаете полноту, удовлетворение и плодотворность. Человек находится в хорошем состоянии, когда делает в точности то, для чего Бог его создал.

**Мастерство.** Мастерство достигается через способности и природные таланты, с которыми человек родился. У некоторых людей есть природная способность говорить: они вышли из утробы матери, болтая на ходу! У других людей есть природные атлетические способности: они преуспевают в физическом совершенстве. (Вам не сравниться в игре с

талантом баскетболиста Майкла Джордана даже с помощью самых лучших в мире тренеров.) У некоторых людей очень естественно получается устный счет: у них математическое мышление и они не понимают, почему у вас не получается работа с цифрами!

Исх. 31:3 дает пример того, как Бог наделяет людей "мудростью, разумением, ведением и всяким искусством" для достижения Его целей. В данном случае это было художественное мастерство, которое было употреблено для построения скинии и ковчега. Интересно, что музыкальный талант не причислен к духовным дарам. Это, безусловно, природная способность, которую Бог употребляет в богослужении. Интересно также, что Бог дает людям способность делать деньги: "Но чтобы помнил Господа, Бога твоего, ибо Он дает тебе силу приобретать богатство" (Втор. 8:18).

Одна из наиболее распространенных отговорок, которой люди объясняют свое неучастие в служении - это то, что у них для этого просто нет способностей. Нет ничего дальше этого от правды: многие проведенные в стране исследования доказывают, что средний человек обладает от 500 до 700 навыков! Проблема состоит из двух частей. Прежде всего, людям нужен определенный процесс выяснения навыков. Большинство людей не используют способности, не подозревая, что они у них есть. Во-вторых, нужен процесс оказания им помощи, чтобы подыскать правильное служение, которое соответствует их способностям.

В вашей церкви есть люди, у которых есть всевозможные способности, которые не находят применения: консультация, исследование, писательство, ландшафтная архитектура, собеседование, реклама, декорация, планирование, развлечение, ремонт, рисование и даже приготовление пищи. Такими способностями не следует разбрасываться. "И служения различны, а Господь один и тот же" (1 Кор. 12:5).

**Активность.** Бог никогда не отбрасывает активный опыт. Рим, 8:28 напоминает нам: "Знаем, что любящим Бога, призванным по Его изволению, все содействует ко благу".

В церкви Седлбек мы помогаем людям рассмотреть пять областей опыта, которые повлияют на выбор служения, к которому они лучше всего сформированы: (1) Образование: Какие у вас были любимые предметы в школе? (2) Профессия: Какой профессиональный труд вам нравится, и вы достигли в нем результатов? (3) Духовный опыт: Какие в вашей жизни были значительные или решающие события, связанные с Богом? (4) Опыт служения: Как вы трудились для Бога в прошлом? (5) Опыт переживаний: Через какие вы прошли проблемы, боли и испытания.

Поскольку ваша "ФОРМА" суверенно определена Богом для Его целей, то вы не должны нарекать на нее или отказываться от нее. "А ты кто, человек, что споришь с Богом? Изделие ли скажет сделавшему его: "зачем ты меня так сделал?" Не властен ли горшечник над глиною, чтобы из той же смеси сделать один сосуд для почетного употребления, а другой для низкого?" (Рим. 9:20-21). Вместо того, чтобы стараться переделать себя и быть, как другие люди, нужно радоваться тому, как вас сформировал Бог.

Вы достигнете эффективности и полноты в служении, если будете употреблять свои дары и способности в том деле, к которому у вас лежит сердце, чтобы лучше всего выразить свою личность и опыт. Плодотворность - результат хорошей формы в служении.

### **Налаживание организационной структуры**

Следующий шаг в созидании служения членов церкви после преподавания им Библейского основания - это налаживание вашей организационной структуры. Одна из главных причин, по которой многие члены церкви не проявляют активности в служении, состоит в том, что они настолько заняты посещением собраний, что у них не остается времени на настоящее служение. Иногда я удивляюсь, что осталось бы в христианстве, если убрать все собрания. Ведь Иисус Христос не говорил: "Я пришел, чтобы у вас были собрания". Однако если спросить типичного, далекого от церкви человека, что больше всего

бросается в глаза в образе жизни его соседа-христианина, то он, скорее всего, скажет: "Он посещает много собраний". Разве такой известности мы хотим?

На мой взгляд, средняя церковь была бы здоровее, если бы отказалась от половины своих собраний, чтобы высвободить больше времени для евангелизации и труда среди знакомых. Одна из причин, по которой члены церкви не свидетельствуют своим соседям, состоит в том, что они их не знают! Они всегда в церкви, посещают собрания.

Несколько лет тому назад организация Ропера провела опрос о свободном времени в Америке. Они обнаружили, что в 90-х годах у американцев меньше времени, чем было в 70-х. У среднего американца в 1973 году было 26,2 часа свободного времени в неделю. К 1987 году этот показатель упал до 16, 6 часа в неделю, что составляет потерю 10 часов свободного времени. Сегодня этот показатель еще ниже.

Самая большая ценность, которую люди могут дать церкви - это их время. Поскольку у людей меньше выходных дней, то постарайтесь сделать так, чтобы как можно лучше употребить их время, когда они его жертвуют. Если бы член церкви подошел ко мне и сказал: "Пастор, я могу уделить для служения в церкви 4 часа в неделю", то самое последнее, что бы я сделал - это направить его в какой-нибудь комитет. Я хочу вовлечь человека в труд служения, а не занимать его время.

Научите людей различать между содержанием церкви и ее служением. Содержание - это церковный труд: бюджет, здание, организационные вопросы и т.д. Служение - это "труд церкви". Чем больше людей вовлекать в решение вопросов, связанных с обслуживанием церкви, тем больше будет попусту расходоваться их время. Это удерживает их от труда и создает возможности для конфликтов. Работа, связанная с обслуживанием церкви, приводит также людей к мысли, что они выполняют свою ответственность, когда просто голосуют по поводу церковных дел.

Наиболее распространенная ошибка, которую допускают многие церкви, состоит в том, что они обращают самых умных и лучших людей в бюрократов, предоставляя им для посещения все больше и больше собраний. Вы можете иссушить жизнь людей через планирование постоянных собраний комитетов. В церкви Седлбек у нас нет комитетов. Однако у нас есть 79 различных направлений служения для простых членов церкви.

В чем разница между участием в комитетах и служением в церкви? Комитеты обсуждают различные вопросы, а разные виды служения призваны совершать труд. Комитеты - это дебаты; служение - это действие. Комитеты занимаются содержанием Дома молитвы, а служение занимается трудом. Комитеты обговаривают и рассматривают, а разнообразные виды служения помогают и заботятся. Комитеты обсуждают нужды, служение же их восполняет. Комитеты также принимают решения и ожидают, что другие будут их выполнять. В церкви Седлбек решения выполняют те, кто их принимает. Люди, которые совершают служения, должны принимать свои рабочие решения. Мы не отделяем авторитет от ответственности, но доверяем людям и в том, и в другом. Это делает комитеты неуместными. Мы не даем власть принимать решения людям, которые не несут труда.

Кто же тогда отвечает за содержание церкви Седлбек? Этим занимаются штатные сотрудники. Таким образом, мы не расходует напрасно ценное время членов нашей церкви. Люди по настоящему ценят тот факт, что предлагаемое ими время отдано на настоящее служение.

Я уверен, что вы понимаете, насколько это радикальный подход. Структура церкви Седлбек прямо противоположна устройству большинства церквей. В типичной церкви члены занимаются содержанием (административной частью) церкви, а пастор должен совершать все служение. Неудивительно, что такая церковь не может расти. Все упирается в пастора. Один человек ни за что не может послужить всем нуждам в церкви. Он со временем сторгит или ему придется уйти в другую церковь, чтобы облегчить себе жизнь.

В задачу этой книги не входит рассказать обо всех моих убеждениях в отношении структуры Библейской церкви. Все же попрошу вас рассмотреть следующий вопрос: "Что есть общего между словами "комитеты", "выборы", "большинством голосов", "церковный совет", "заседание совета", "процедурный вопрос", "голосование" и "голоса"? Ни одно из

этих слов не встречается в Новом Завете! Мы внесли в церкви светскую форму правления, в результате чего большинство церквей так же погрязли в бюрократии, как и светские организации. Вечность уходит на то, чтобы что-либо сделать. Созданные человеком организационные структуры больше препятствуют здоровому росту церквей, чем кто-либо из нас может себе представить.

**Каждая церковь со временем должна принять решение,  
будет ли ее структура служить для контроля или для роста.**

Хотя та структура, которая есть у церкви, не ведет к росту, она все же контролирует темпы и размер роста. И каждая церковь со временем должна принять решение, будет ли ее структура призвана для контроля или для роста. Это одно из наиболее важных решений, с которым столкнется ваша церковь. Для того чтобы ваша церковь росла, то как пастор, так и члены церкви должны отказаться от контроля. Люди должны отказаться от контроля руководства церкви, а пастор должен отказаться от контроля над служением. В противном случае и та, и другая сторона могут стать узким местом для роста.

Как только рост церкви перевалит за 500 членов, то ни один человек или совет не сможет знать все о том, что в ней происходит. Я в течение многих лет не знаю, что происходит в церкви Седлбек. Мне не нужно знать обо всем этом! Вы можете задать вопрос: "Тогда как же вы осуществляете контроль?" Мой ответ: "Я не контролирую". Моя работа не в том, чтобы контролировать церковь. Моя работа - руководить ею. Есть очень большая разница между руководством и контролем. Наши пасторы и штат отвечают за то, чтобы церковь держалась здравого учения и шла в правильном направлении. Однако текущие решения принимаются людьми, которые заняты действительным служением в церкви.

**Налаживайте свою структуру, чтобы  
максимально расширить служение и свести к  
минимуму содержание церкви.**

Если вы серьезно относитесь к вовлечению всех членов церкви в служение, то вам следует наладить структуру, чтобы максимально повысить служение и свести к минимуму обслуживание церкви. Чем большую организационную машину заведет ваша церковь, тем больше времени, энергии и денег уйдет на ее содержание - ценное время, силы и деньги, которые вместо этого можно было бы вложить в служение людям.

Если вы освободите людей для служения и снимете с них вопросы содержания церкви, то создадите намного более счастливую и гармоничную церковь, моральное состояние которой будет намного выше.

Полнота достигается в служении, а не в содержании церкви. Если позволить, чтобы Бог употреблял вас для перемены жизни людей, то это полностью изменит ваше отношение.

На войне высочайшая мораль и чувство товарищества всегда обнаруживается среди тех, кто находится на передовой. У вас нет времени на споры и жалобы, когда вокруг свистят пули. Однако за 10 километров от передовой солдаты, окопавшиеся в тылу, ворчат по поводу пищи, бани, отсутствия развлечений. Условия не настолько плохи, как у тех, кто находится на передовой, и всё же люди критикуют, потому что не заняты сражением. Когда я встречаюсь с нареканиями и критикой среди христиан, то обычно оказывается, что это люди, которые не охвачены трудом служения. В любой церкви самые большие жалобщики - это обычно члены комитетов, которые ничем другим не заняты.

В тех немногих случаях, когда действительно нужно создать комитет для изучения какого-то вопроса, создайте временный проблемный комитет с конкретным заданием, началом и концом его деятельности. Установите предел времени, после которого комитет распускается. Большинство постоянных комитетов - это пустая трата огромного количества интеллектуального потенциала на запланированные, но ненужные совещания.

## **Не проводите голосования о назначении на служение**

Есть целый ряд причин, по которым в церкви Седлбек никогда не проводится голосования об утверждении на позиции рядового служения.

*Вы избегаете конкурса личностей.* Ставя на голосование вопрос об утверждении человека на определенный труд служения, вы исключаете кандидатуры всех тех людей, которые боятся, что за них не проголосуют.

Застенчивые и неуверенные в себе люди никогда не вызовутся на труд из страха, что община или совет им откажут.

*Зачастую нужно, чтобы, новые направления служения развивались медленно.* Если вы обратите внимание общины на новое направление служения в самом его начале, то оно может угаснуть. Достаточно лишь одного отрицательного голоса влиятельного человека, чтобы зарубить

идею о служении прежде, чем она даст росток

*Можно более быстро вовлекать новых членов церкви.* Голосование ставит новичков в неравное положение. Новый член церкви может лучше всего подходить к труду, но он не знаком комитету, который контролирует процесс назначения. Я видел, как от служения в течение многих лет отсекались одаренные люди, потому что они не входили во внутренний круг старых членов церкви.

*Вы избегаете привлечения людей, которых интересует лишь власть и престиж положения.* Устранив голосование, вы привлекаете людей, которые действительно интересуются служением, а не тех, кто лишь желает получить звание. Однажды мне пожаловался один человек "Я уйду из церкви, потому что хочу быть председателем церковного совета, а в Седлбек нет церковного совета!" Он был, как минимум, честным.

Он нашел маленькую церковь, где мог получить внушительный титул и быть большой рыбой в маленьком пруду. Его вовсе не интересовало служение; его интересовала власть.

Если человек не справляется, то его легче заменить. Если вы избираете человека на общем собрании, то и снимать его должны также на общем собрании, если он становится некомпетентным или нравственно не соответствует. В современном мире подобное снятие человека на общем собрании может стать хлопотным делом с политической, социальной и юридической сторон. Некоторые плотские люди скорее пойдут на раскол церкви, чем откажутся от своего положения. Они могут начать собирать себе поддержку. Если вы не проводите утверждение служителей общим голосованием, то с неудачами можно справиться в частном порядке.

Вы можете быстрее откликнуться на водительство Святого Духа. Когда кто-нибудь в церкви подходит с прекрасной идеей о служении, то не нужно ждать до следующего членского собрания, чтобы приступить к делу. В нашей церкви направление служения формируется сразу же после богослужения, благодаря тому, что я сказал в проповеди. Заинтересованные люди собираются во дворе церкви и тотчас начинается работа.

Однажды ко мне подошла женщина, которая сказала: "Нам нужно молитвенное служение". Я сказал: "Согласен! Займитесь этим". Она сказала: "Разве мне не нужно пройти процесс избрания или назначения?" В ее представлении нужно было сначала пройти всевозможные политические инстанции. Я сказал: "Конечно, нет! Просто дайте в бюллетене объявление об учредительном собрании и приступайте к делу". Так она и поступила.

В другой раз ко мне подошел человек и сказал: "Нам нужна группа поддержки для смертельно больных раковой болезнью". Я сказал: "Прекрасная идея! Вы и приступайте". Он занялся этим, Еще один человек однажды сказал мне: "Я не могу учить и не умею петь. Однако я могу хорошо делать ремонт домов и мелкий ремонт мебели. Я бы хотел начать служение под названием "Помощь на дому" и бесплатно заниматься ремонтом для вдов". Дело в том, что не нужно голосовать, может ли человек употреблять дары, которыми Бог наделил его в Церкви Христовой. Как только кто-то изъявляет желание совершать служение, мы тут же побуждаем его приступить к делу.

## Определите процесс расстановки на труд

Приход членов церкви к служению должен быть непрерывным процессом, а не особым призывом. В "Центре развития служения" церкви Седлбек есть три главные части.

*Ежемесячный класс.* Каждый месяц мы проводим "Класс 301" - "Открытие моего служения" - четырехчасовое занятие, на котором излагается Библейское основание служения, понятие "ФОРМЫ" и разъясняются различные возможности для служения в церкви Седлбек.

Этот класс проводится во второе воскресенье каждого месяца во второй половине дня с четырех до восьми тридцать и включает в себя 30-минутный перерыв на бесплатный ужин для тех, кто приходит на занятия. Он проходит одновременно с "Классом 101" - "Членство" и "Классом 201" - "Зрелость". Мы придаем этим классам большую открытость и привлекаем много людей.

*Процесс расстановки.* Наш процесс расстановки на труд включает в себя 6 шагов: (1) посещение класса 301, (2) посвящение на труд служения и подпись обязательства о служении в церкви Седлбек, (3) заполнение личной карточки "ФОРМА", (4) прохождение личного собеседования с консультантом по служению для определения трех-четырёх возможных областей труда, (5) встреча с кем-нибудь из состава служителей или не рукоположенных руководителей, которые отвечают за интересующее вас служение, (6) открытое возложение поручения - конференция "СОЛЬ".

Ваш процесс расстановки должен быть сфокусирован на поддержке людей, а не заполнении позиций. У вас будет намного более высокий показатель успеха у людей, которых вы расставляете на служение, если вы будете обращать основное внимание на подготовленность человека, а не на нужды учреждения. Помните, что служение - это люди, а не программа.

*Поручит кому-то из состава служителей заниматься этим процессом.* Люди нуждаются в индивидуальном внимании и руководстве в своем стремлении открыть то служение, к которому они сформированы. Простое прохождение класса не выполняет эту задачу. Каждый член церкви заслуживает личной консультации.

"Центр развития служения" церкви Седлбек находится под руководством нашего миссионерского пастора и добровольцев, которые несут служение в его рабочей группе. Они проводят собеседование с членами церкви, которые заполнили карточку "ФОРМА", и помогают им найти наилучшее место для труда. Они также оказывают помощь членам церкви, желающим приступить к новым направлениям труда. Если бы я сегодня начинал организовывать новую церковь, то среди самых первых я бы нашел добровольца, готового проводить собеседования с людьми и научил бы его помогать людям в этой жизненно важной задаче. Это не должна быть оплачиваемая позиция, но вам все же нужно найти человека, имеющего соответствующий склад личности и умение для этой задачи.

## Обеспечьте учебу в труде

Как только люди начинают нести труд служения, им в ходе труда нужна учеба. Учеба в труде намного более важна и эффективна, чем учеба до служения. В церкви Седлбек мы предъявляем минимальные требования к предварительной учебной подготовке к служению, потому что видим, что люди не могут даже задать правильные вопросы, пока на деле не приступят к служению.

Другая причина, по которой мы не используем учебы до служения, состоит в том, что мы хотим как можно быстрее вовлекать людей в действительное служение. Длительный расписанный курс учебы до служения ведет к тому, что большинство людей теряют свой начальный энтузиазм: они устают уже до начала! Я обнаружил, что люди которые прежде, чем начать трудиться, хотят год учиться, обычно не весьма эффективны, приступив, в конце

концов, к служению. У них есть тенденция быть профессиональными студентами, которым больше нравится изучать о служении, чем заниматься им. Мы хотим, чтобы люди тут же ныряли и были в воде, потому что именно так возникает самое большое побуждение научиться плавать. Самое лучшее начало - это начинать.

Самая главная часть программы подготовки к рядовому служению - это "СОЛЬ". Это двухчасовая учебная конференция, которая ежемесячно в первое воскресенье вечером проводится для ядра нашей церкви. Порядок конференции "СОЛЬ" включает обширное время целенаправленного поклонения Богу, признание всех направлений служения, свидетельство о труде, назначение поручений новым рядовым служителям, молитва по группам, внутрицерковные новости, учеба к служению и моя проповедь в отношении видения наших ценностей, перспективы, качеств характера и умений, необходимых для служения. Эти ежемесячные проповеди перед нашими рядовыми руководителями называются "Подъем руководства" и записываются на кассету, для того чтобы каждый, кто пропустил конференцию "СОЛЬ", мог затем прослушать. Эти записи мы также предоставляем другим церквям через наше аудио-служение "Слово ободрения". На конференции "СОЛЬ" мы также вручаем награду "За победу над великаном" тому служению рядовых членов церкви, которое за минувший месяц справилось с наибольшей проблемой.

К конференции "СОЛЬ" мы также предлагаем разнообразные учебные классы по конкретным направлениям служения, по линии нашего "Института жизненного развития". Классы 300-го уровня учат различным навыкам служения и готовят людей к труду в различных направлениях служения нашей церкви. Например, класс 302 называется "Итак, вы хотите вести малую группу". Есть другие учебные курсы по молодежному служению, детскому служению, музыкальному служению, консультативному служению, о труде рядовых пасторов, а также другие.

### **Никогда не начинайте какое-либо служение, если для него нет служителя**

Мы никогда сначала не создаем позицию в служении, а затем подыскиваем человека. Так ничего не выходит. Самый важный фактор в новом направлении служения - это не идея, а руководство. Каждый труд возникает или падает из-за руководства. Без соответствующего руководителя служение будет спотыкаться и будет вместо пользы приносить, скорее всего, ущерб.

Доверяйте Божьим срокам. Штатные служители церкви Седлбек никогда не начинают новые направления труда. Мы можем предложить идею, но даем этой идее устояться, пока Бог не пошлет нужного человека для ее осуществления. Выше я рассказывал о том, что у нас не было организовано молодежное служение, пока церковь не приблизилась к 500 по числу посещающих, и у нас не было организовано служения для одиноких, пока церковь не стало посещать почти тысяча человек. Почему? До того времени Бог не посылал руководящих.

Важно никогда не толкать людей к служению. Если вы это делаете, то застрянете в проблеме побуждения к работе на всем ее продолжении. Большинство малых церквей спешат и стремятся слишком много сделать. Вы же молитесь и ожидайте, чтобы Бог дал вам наиболее подготовленного человека для руководства этим служением. А тогда начинайте это дело. Не переживайте, если в каком-то конкретном направлении труда нет интереса. Важно, чтобы руководство церкви имело долгосрочную перспективу в отношении развития своей церкви. Нужно время для совершения прочного роста.

Изучите книгу Деяния Апостолов и вы обнаружите, что всякие организационные вопросы всегда следует за тем, что совершает Святой Дух.

Ни единого раза мы не встречаем в Деяниях Апостолов, чтобы люди организовывали служение, а затем молились: "А сейчас. Боже, просим, чтобы Ты благословил нашу идею". Наоборот, Бог начинает побуждать сердца людей, служение начинает понемногу прорастать и когда оно разрастается, то его оформляют структурно.

Именно так развивалось каждое из наших направлений труда в церкви Седлбек. Наше женское служение, например, началось с изучения Библии, которое Кей проводила в нашем

доме. Оно продолжало расти и шириться, а затем к нему была прибавлена определенная структура, а со временем и служитель. Этот подход повторялся вновь и вновь.

### **Устанавливайте минимум стандартов и требований**

Важно принять решение об определенных минимальных стандартах в отношении служения, потому что при работе с людьми недостаточно одних хороших намерений. У нас в церкви Седлбек по каждой позиции и по каждому направлению служения есть описания функций, где раскрываются такие вопросы, как требуемое посвящение времени, предоставляемые ресурсы, возможные ограничения полномочий, отчетность, связь и ожидаемые результаты. Держитесь четких и кратких стандартов; не погребайте людей под процедурами и комитетами. Предоставьте как можно больше свободы. У нас каждый член церкви, который закончил "Класс 301" и прошел собеседование по "ФОРМЕ", может приступить к ведению нового служения, если он согласен придерживаться трех основных требований.

*Требование 1: Не ожидать, что кто-то из штатного состава служителей церкви будет руководить вашим служением.* Люди часто говорят так "У меня для нашей церкви есть прекрасная идея". Или же: "Нам что-то нужно сделать в отношении..." "Я всегда прошу их четко определять, что они имеют в виду, когда говорят "мы". Когда люди говорят: "Церковь должна...", то обычно имеют в виду: "Пастор и служители должны..."

Кто-то однажды сказал мне: "Я испытываю такую настоятельную потребность помогать людям в тюрьме, что бываю там с посещениями и веду Библейский класс. Я думаю, что церковь должна что-то сделать в отношении этих людей!" Я сказал ему: "По-моему, церковь уже что-то сделала. Вы представляете церковь!" На следующую неделю я обратился ко всей общине: "Я призываю вас всех посещать тех, кто в темнице, насыщать голодных, одевать бедных, приютить бездомных - и вам не нужно даже рассказывать это мне, просто делайте это! Будьте представителями церкви во имя Иисуса Христа". Этот труд не требовал никакого руководства со стороны служителей церкви. Помогите людям понять, что они - это церковь.

*Требование 2: Служение должно согласовываться с верой, ценностями и философией служения нашей церкви.* Если вы позволяете начинать направление служения, которое не идет в том же направлении, что и церковь, то напрашиваетесь на конфликт. Вместо того чтобы помогать церкви, такие направления труда на самом деле будут ей препятствовать. Что вы стремитесь сделать и могут даже наносить вред свидетельству вашей церкви.

В Седлбек мы проявляем особую осторожность в отношении служения, которые поддерживаются организациями вне нашей поместной церкви. Такие организации зачастую занимаются делом, которое очень отличается от дела нашей церкви, что имеет тенденцию вести к разделению преданности.

*Требование 3: Не разрешается никакой сбор средств.* Если вы допустите, чтобы каждое служение занималось собственным сбором средств, то двор вашей церкви превратится в базар. Повсюду будут мыть машины и продавать пирожные. Усилится погоня за средствами, а члены вашей церкви устанут от призывных писем и хитроумных распродаж. Единый бюджет важен, чтобы была единая церковь. Руководители каждого служения должны передать свои финансовые нужды на рассмотрение общецерковного бюджета.

### **Давайте людям возможность по благодати отказываться от направлений труда или менять их**

Чтобы отказаться от какого-либо труда в некоторых церквях, человек скорее умрет, бросит церковь или всю свою жизнь будет жить с глубоким чувством вины. Нам нужно дать людям возможность отдохнуть или поменять труд, не испытывая при этом чувство вины. Иногда люди застаиваются в служении. А может, им нужна перемена темпа. А может, им нужен отдых. Какой бы ни была причина, нужно, чтобы на их место была готова замена.

Мы никогда не привязываем людей к труду. Решение трудиться в конкретном служении не написано на камне. Если кто-то не получает удовольствия от конкретного служения или не подходит к нему, то мы призываем их поменять труд без всякого стыда и неловкости.

Предоставьте людям свободу экспериментировать. Пусть они попробуют различные места служения. Как я говорил выше, мы считаем, что эксперимент с различными направлениями труда - это самый лучший способ открытия ваших дарований. Хотя мы обычно просим о годовом посвящении на служение, мы никогда не оказываем давления. Если люди понимают, что они не своем месте, мы не хотим вызывать у них чувство вины при отказе от него. Называя это "экспериментом" мы призываем их попробовать себя в чем-нибудь еще. Каждый год во время проведения "Месячника рядового служителя" мы призываем каждого человека попробовать себя в новом труде, если он не удовлетворен тем делом, которым он занимается в настоящее время.

### **Доверяйте людям: с ответственностью поручайте руководство.**

Секрет побуждения людей к служению на долгий период времени состоит в том, чтобы вызвать у них чувство ответственности. Я желаю повторять сколько угодно, что нужно предоставлять людям, ведущим разный труд, возможность принимать свои собственные решения без вмешательства со стороны какого-либо руководящего органа или комитета. Например, позвольте тем, кто несет служение в детской комнате, решать, как этой комнате выглядеть, какие кровати использовать, сколько чего приобретать, а также как проводить прием малышей. Люди, которые непосредственно занимаются этим трудом, примут более информированное решение, чем более общий орган, который стремится контролировать все на расстоянии.

### **Люди будут настолько творческими, насколько им это позволяет структура.**

Люди откликаются на ответственность. Они взрослеют и возрастают, когда им доверяют. Но когда вы обращаетесь с людьми, как с несмышленными младенцами, то вам придется пеленать и кормить их до конца жизни. Когда вы поручаете руководство с ответственностью, то вас поразит творческий подход людей. Люди всегда настолько творческие, насколько им это позволяет структура. В Седлбек каждое рядовое служение имеет контакт с кем-то из состава служителей. Однако, насколько это возможно, мы не стоим у них на пути.

Ожидайте от ваших людей самого лучшего и доверяйте им служение. Многие церкви так боятся пожара, что все свое время занимаются гашением всех маленьких огоньков, которые могли бы согреть церковь! Если вы пастор, то позвольте другим совершить несколько ошибок! Не настаивайте, чтобы люди всё делали по-вашему. Вы добьетесь от людей самого лучшего, если поставите перед ними задачу, предоставите контроль и обеспечите доверием.

В начале церкви Седлбек мы с Кей помогали буквально в каждой работе, совершаемой в церкви: подготовка помещений, уборка их, распечатка бюллетеней, уборка туалетов, приготовление кофе, изготовление значков с именами и т.д. У себя в гараже я собирал все наше оснащение - детские кровати, звуковые системы и т.д. Каждое воскресенье утром я одалживал грузовик для перевозки нашего оснащения в школу которую мы арендовали. В первый год я работал даже по 15 часов в день и мне нравилась каждая минута.

Но ко времени, когда церковь Седлбек стало уже несколько лет, я обнаружил, что выбиваюсь из сил. Церковь выросла до нескольких сотен людей, а я все еще старался заниматься каждым аспектом, каждой деталью служения. Я сгорал физически и эмоционально.

На служении среди недели я признался своей общине, что я истощился и не могу больше одновременно руководить церковью и заниматься всем трудом. Далее я сказал, что

Бог не ожидает от меня участия во всех направлениях труда. Библия очень ясно указывает, что работа пастора состоит в подготовке членов церкви к их служению. Я сказал: "Давайте договоримся так Если вы согласны нести служение в этой церкви, то я постараюсь хорошо вас насыщать!" Людям понравился этот уговор. В тот вечер мы подписали соглашение о том, что впредь они будут заниматься служением, а я буду питать их и руководить ими. После принятия такого решения церковь Седлбек начала расти подобно взрыву.

С первого дня церкви Седлбек мой план состоял в том, чтобы отдать служение. Каждый раз, когда организовывается новая церковь, пастор в первые дни обычно все держит в своих руках. Однако цель должна быть в том, чтобы в деле служения как можно быстрее освободить церковь от ее зависимости от пастора. По мере роста церкви я одно за другим снимал с себя полномочия в пользу рядовых служителей и штатных работников. Сегодня у меня лишь две главные обязанности: руководить и насыщать - и даже эти две обязанности я делю с шестью другими пасторами. Наша пасторская группа помогает мне руководить церковью, а группа проповедников участвует со мной в служении словом. Почему? Потому что я глубоко убежден, что церковь никогда не предназначалась, чтобы быть шоу одного человека, "супер-звезды"!

Мы все видели, что происходит, когда значительное служение строится на одной личности. Если такой человек умирает, переезжает на другое место или падает морально, то служение умирает. Если бы мне сегодня пришлось умереть, церковь Седлбек продолжала бы расти, потому что она руководствуется целью, а не личностью. Вероятно, мы потеряли бы тысячу из тех, кого я называю "группа поддержки" - приверженцев, которым в собрании нравится слушать, когда я проповедую. Но при этом оставались бы еще тысячи посвященных членов общины, а также ядро церкви.

### Оказывайте необходимую поддержку

Не ожидайте, что люди будут иметь успех без поддержки. Каждое рядовое служение требует определенного рода вложений.

*Обеспечивайте материальную поддержку.* Рядовые служители должны иметь доступ к копировальным машинам, бумаге, различным материалам и ресурсам, телефону и, конечно же, иметь место, где им собираться. В одном из наших будущих зданий мы планируем иметь большой зал, где бы находились наши "инкубаторы служения" - маленькие, уютные уголки для координаторов рядового служения, которые для нужд служения будут оборудованы столами, телефонами, компьютерами и факсами. Архимед сказал: "Дайте мне точку опоры и я переверну мир". Мы считаем, что рядовые служители столь же важны, как и оплачиваемый штат. Предоставление места как бы говорит людям: "Вы делаете важное дело".

*Помогайте налаживать связь.* Выработайте пути налаживания связи с рядовыми служителями. Те же приемы, которые используются для поддержания контакта с членами церкви (карточка "Добро пожаловать!", звонки заботы, отчеты рядовых пасторов) полезны также и здесь.

*Обеспечивайте поддержку через поощрение.* Важно, чтобы ваши различные служения были видны в общине. Есть бесчисленное количество путей для поощрения служения в церкви. Вот некоторые советы:

- Пусть по воскресеньям по всем направлениям служения будет установлен стол возле зала собраний или в вестибюле, чтобы была возможность познакомиться с тем, что есть. Если нет достаточно места, то пусть каждое служение использует его по очереди.

- Дайте каждому рядовому служителю именной значок, чтобы члены церкви могли видеть, кто каким служением занят.

- Проведите "День служения". Как минимум, два раза в год мы проводим дни служения, где каждое направление служения рекламирует то, чем оно занимается, свои программы и мероприятия.

- Напечатайте брошюру по каждому направлению служения и, если у вас есть информационный листок, помещайте в нем статьи о различных служениях.

- Отмечайте различные направления служения в проповеди. Используйте свидетельства о вкладе каждого конкретного служения.

*Оказывайте моральную поддержку.* Постоянно выражайте благодарность как при людях, так и лично, тем, кто несет служение в вашей церкви. Для вознаграждения своей основной группы служителей планируйте особые мероприятия, такие как благодарственные обеды или общения. Ежемесячно отмечайте замечательный труд присвоением награды "За победу? над великаном".

В этой главе я неоднократно использовал термин "рядовые служители" для того, чтобы читатели не подумали, что я говорю о штате оплачиваемых работников. На самом деле я не люблю термин "рядовой служитель", потому что он может обозначать второй класс принадлежности или компетенции. Хотели бы вы, чтобы вас оперировал "рядовой доктор" или чтобы вас защищал "рядовой адвокат"?

В Библейской церкви нет рядовых людей; есть только служители. Идея о двух типах христиан (священнослужители и прихожане) создана римско-католической традицией. В Божьих глазах нет разницы между добровольными служителями и оплачиваемыми. Мы должны с равным уважением относиться к тем, кто служит безвозмездно, и к тем, кто за свой труд получает плату.

### **Регулярно обновляйте видение**

Всегда держите перед глазами людей видение служения. Сообщайте о важности их труда. Когда вы подбираете людей для служения, то всегда подчеркивайте вечное значение труда во имя Господа Иисуса Христа. Никогда не используйте чувство вины или давления, чтобы побуждать людей к служению. Побуждает как раз видение; вина и давление только разочаровывают людей. Помогите людям увидеть, что нет большего дела, чем Царство Божье.

Помните ли вы о "принципе Неемии", о котором я говорил в 6-й главе? Он гласит, что видение должно обновляться каждые 26 дней, то есть примерно раз в месяц.

### **Принцип Неемии: видение должно обновляться каждые 26 дней.**

Вот почему наши ежемесячные конференции "СОЛЬ" для ядра церкви имеют такое большое значение. Именно на них рядовые служители должны услышать вновь и вновь о видении и ценностях. Я не раздумывая, отказываюсь от проповеди перед десятитысячным собранием, когда бываю болен, но чтобы пропустить общение с основным составом служителей церкви, мне нужно быть в предсмертном состоянии. Для меня это возможность еще раз подчеркнуть о привилегии служения Господу Иисусу Христу.

Я часто говорил членам нашей общины: "Представьте, что вы умерли и через 50 лет к вам подходит кто-нибудь на Небесах и говорит: "Я хочу выразить вам благодарность". Вы возражаете: "Извините. Мы, кажется, незнакомы". Тогда человек объяснит: "Вы были рядовым служителем в Седлбек Вы служили и жертвовали, и строили церковь, которая привела меня к Христу после того, как вы умерли. Я на Небе, благодаря вам". Как вы думаете, стоят ли этого ваши усилия?"

Если бы я знал о более важном употреблении своей жизни, чем служение Господу Иисусу Христу, то занялся бы этим делом. Но нет ничего более важного. Поэтому я без обиняков говорю людям, что самое важное, что они могут совершить в своей жизни - это присоединиться к церкви Седлбек, заняться служением и служить Христу через служение ближнему. Эффект от их служения для Христа далеко превзойдет карьеру, хобби и все, чем они занимаются.

Самый сильно оберегаемый секрет церкви в том, что люди умирают от желания сделать вклад своей жизнью. Мы созданы для служения! Церковь, которая поймет это и сделает все возможное, чтобы каждый верующий выразил свою индивидуальность в

служении, испытает поразительную жизненность, здоровье и рост. Спящий великан будет разбужен, и его невозможно будет остановить.

## Изволение Божье в отношении вашей церкви

*Тему слава в Церкви во Христе Иисусе во все роды, от века до века. Аминь. Послание к Ефесеям 3:21*

*Давид, в свое время послужив изволению Божию, почил. Деяния Апостолов 13:36*

Одно из моих увлечений - садоводство. На мой взгляд, одна из причин, по которой это мне так нравится - в его соответствии тому, как Бог устроил мою личность: мне нравится наблюдать за ростом всего. У меня всегда вызывали восторг разнообразные способы развития растений. Нет двух растений, которые росли бы одинаково, с одинаковым темпом или до одинакового размера. Способ роста каждого растения уникален. То же касается и церквей. Нет двух церквей, которые бы росли одинаково. Бог имеет намерение, чтобы ваша церковь была уникальной.

Из всех примеров роста, которые я наблюдал, занимаясь садом, меня больше всего поражает рост китайского бамбука. Вы садите в землю росток китайского бамбука, и за 4-5 лет (а иногда и больше) ничего не происходит! Вы поливаете и удобряете, поливаете и удобряете, поливаете и удобряете, но не видите зримого свидетельства, чтобы что-нибудь происходило. Ничего! Однако приблизительно на пятый год все меняется довольно коренным образом. За шесть недель китайский бамбук вырастает до 30-ти метров в высоту! Всемирная книжная энциклопедия отмечает, что бамбук может всего за одни сутки вырасти высотой до метра.

Кажется невероятным, чтобы растение, которое в течение многих лет находится в спящем состоянии, вот так могло вдруг взорваться ростом. Но это непременно происходит с бамбуковым деревом.

Заканчивая эту книгу, хочу дать вам последний совет: не волнуйтесь о росте своей церкви, но сфокусируйте внимание на выполнении ее целей. Продолжайте поливать, удобрять, возделывать, пропалывать и рыхлить. Бог взрастит Свою Церковь до размера, который Ему угоден при темпах, которые наилучшим образом подходят к вашей ситуации.

Бог может допустить, чтобы вы трудились много лет с незаметными результатами. Не отчаивайтесь! Подспудно происходит что-то такое, чего нельзя увидеть. Вниз и в стороны разрастаются корни, готовя то, чему предстоит произойти. Вы должны доверяться Богу, даже если вы не в состоянии увидеть всю мудрость того, что Он созидает. Научитесь жить в уверенности, что Он знает, что делает.

Помните Пр. 19:21, где сказано: "Много замыслов в сердце человека, но состоится только определенное Господом".

**Не волнуйтесь о росте своей церкви.  
Сосредоточьте внимание на ее целях.**

Если вы созидаете служение на основе вечных Божьих целей, то не можете потерпеть неудачи. Дело состоится. Продолжайте делать то, в чем точно уверены, даже если вас постигают разочарования. "Делая добро, да не унываем; ибо в свое время пожнем, если не ослабеем" (Гал. 6:9). Как и в примере с бамбуковым деревом, в нужное время Бог может все изменить за один день. Самое важное, чтобы вы оставались верным Его целям.

**Будьте целеустремленным человеком**

Целеустремленные церкви руководятся целеустремленными руководителями. Деян. 13:36, один из стихов моей жизни, говорит нам о Давиде как о целеустремленном человеке: "Давид, в свое время послужив изволению Божию, почил". Мне не приходит на ум более величественная эпитафия. Представьте, что эти слова написаны на вашем могильном камне:

"Он в свое время послужил изволению Божию". Моя молитва о том, чтобы Бог мог сказать это обо мне, когда я умру И мое побуждение написать эту книгу - в том, чтобы Бог мог сказать то же самое о вас, когда вы умрете. Секрет эффективного служения состоит в выполнении обеих частей этой фразы.

### **Он послужил изволению Божию**

Главный толчок к написанию этой книги был в том, чтобы определить Божье изволение в отношении церкви и обозначить практическое применение Его целей. Божьи цели в отношении церкви - это также Его цели для каждого христианина. Каждый из нас как последователь Христа должен употребить свою жизнь для поклонения Богу, служения, евангелизации, ученичества и братского общения. Существование церкви позволяет нам совершать это сообща; мы не одиноки.

Я надеюсь, что вы ощутили мое страстное отношение к церкви, когда читали эти страницы. Я всем своим сердцем люблю церковь.

### **Очень многие христиане пользуются церковью, а не любят ее.**

Это самое блестящее из всех, когда-либо созданных понятий. Если мы намерены быть подобными Христу, то должны любить церковь, как Он возлюбил и должны также научить других людей любить церковь. "Христос возлюбил церковь и предал Себя за нее... Ибо никто никогда не имел ненависти к своей плоти, но питает и греет ее, как и Господь церковь; потому что мы члены тела Его" (Ефес. 5:25, 29-30). Очень многие христиане пользуются церковью, а не любят ее.

Насколько хорошо я могу различать Божью волю, у меня есть лишь две мечты в моем служении: всю свою жизнь быть пастором одной поместной церкви и ободрять других пасторов. Совершать пасторское служение в общине последователей Христа - это величайшая ответственность, величайшая привилегия и высочайшая честь, которую можно себе представить. Я уже говорил, что если бы я знал более стратегический путь вложения своей жизни, то сделал бы это, потому что у меня нет намерения растрачивать жизнь напрасно. Задача приведения людей к Христу, делать их членами Его семьи, развивать их в зрелых учеников, укреплять и готовить их к личному служению, посылать их на выполнение их жизненной миссии - это величайшая цель на земле. У меня нет сомнений в том, что ради этого стоит жить и умереть.

### **В своё время**

Вторая половина эпитафии Давида столь же важна, как и первая. Он послужил изволению Божию "в свое время". Дело в том, что мы не можем служить Богу в другое время, кроме нашего. Служение всегда должно совершаться в контексте текущего поколения и культуры. Мы должны совершать служение людям в такой культуре, какая она есть - не в какой-то прошлой форме, которую мы можем идеализировать в своем уме. Мы должны поучиться от мудрости и опыта великих христианских вождей, живших прежде нас, но мы не можем проповедовать и служить так, как они, потому что у нас не та культура.

Служение Давида было уместным и своевременным. Он послужил изволению Божию, которое вечно и неизменно, в свое время, которое текуче и изменчиво. Он своевременно служил непреходящему Он был ортодоксальным и современным, Библейским и уместным.

Быть современным, не поступаясь истиной, было с самого начала целью церкви Седлбек. С каждым новым поколением правила немного меняются. Если мы всегда делаем то, что всегда делаем, то всегда будем там, где всегда были. Мы можем жить лишь в день сегодняшний и готовить себя к завтрашнему. Мы должны жить, как сказано в стихе Лоуэла Мейсона, который Чарльз Уэсли более 200 лет тому назад положил на музыку:

Всегда храню свой долг - чтоб Бога прославлять;  
Чтоб душу вечную спасти, готовить к Небесам;  
Чтоб в веке нынешнем служить, ответив на призыв;  
Чтоб Божью волю исполнять, всю жизнь употребив!

## Измерение успеха

Как вам измерять успех в служении? Одно известное определение успешной евангелизации звучит примерно так: "Излагать Евангелие в силе Святого Духа и предоставлять результаты Богу".

### **Успешное служение церкви строится на основании Божьего изволения в силе Святого Духа и ожидании результатов от Бога.**

Я хочу адаптировать эту формулу и дать определение успешного служения: "Успешное служение - это построение церкви на Божьих целях в силе Святого Духа и ожидании результатов от Бога". Не знаю, как будут написаны последние главы истории церкви Седлбек, но я доверяюсь следующему: "Что начавший в вас доброе дело будет совершать (его) даже до дня Иисуса Христа" (Фил. 1:6). Бог заканчивает всё, что Он начинает. Он Альфа и Омега. Он - Начало и Конец. Он продолжит исполнять Свои цели в Седлбек и в любой другой церкви, которая руководствуется целью.

Иисус Христос сказал: "По вере вашей да будет вам" (Матф. 9:29). Я называю это фактором веры. Есть многие факторы, которые влияют на ваше служение, и которые вам неподвластны: ваш опыт, национальность, возраст, одаренность. Они суверенно определены Богом. Однако есть один важный фактор, над которым у вас есть контроль: насколько вы избираете довериться Богу!

Когда я в продолжение многих лет изучал рост церквей, то в каждой растущей церкви, независимо от ее принадлежности к течению или месторасположения, я обнаруживал один большой общий знаменатель: ее руководство не боится довериться Богу. Растущие церкви руководимы людьми, которые ожидают от своей общины роста. Они мужи веры, которые верят в Божьи обетования даже во времена огорчений. Это секрет всего, что происходит в церкви Седлбек. Мы верим, что Бог совершит большие чудеса и уповаем на то, что Он нас употребляет по благодати через веру. Это наш выбор. Это также и ваш выбор.

Иногда ситуация в церкви с человеческой точки зрения может выглядеть беспомощной. Однако я твердо убежден, как доказывает опыт Езекииля (Езек, 37), что независимо от того, насколько сухи кости, Бог может вдохнуть в них новую жизнь. Любая церковь может ожить, если мы позволим Святому Духу влить в нас новый смысл Его целей. Вот в чем состоит сущность целеустремленной церкви.

У меня есть надежда, что эта книга укрепила вашу веру, расширила ваше видение и углубила любовь к Господу Иисусу Христу и Его Церкви. Я надеюсь, что вы расскажете о ней тем, кого волнует состояние вашей общины. Примите вызов и станьте целеустремленной церковью! Величайшие в истории церкви еще предстоит построить. Отдаете ли вы себя на этот труд? Я молю Бога, чтобы Он употребил вас для достижения Его целей в вашем поколении. Нет более великого употребления жизни.